

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
МЕЖДУНАРОДНАЯ АКАДЕМИЯ ИНФОРМАТИЗАЦИИ
СОЮЗ МАШИНОСТРОИТЕЛЕЙ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
МИНИСТЕРСТВО ЦИФРОВОГО РАЗВИТИЯ
ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ И СВЯЗИ РЯЗАНСКОЙ ОБЛАСТИ
РЯЗАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ РАДИОТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ
ИМЕНИ В.Ф. УТКИНА

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В НАУКЕ И ОБРАЗОВАНИИ

СТНО-2024

**VII МЕЖДУНАРОДНЫЙ НАУЧНО-
ТЕХНИЧЕСКИЙ ФОРУМ**

Сборник трудов

Том 8

Рязань
2024

УДК 004 + 001.1 + 681.2+ 681.2+ 681.3+681.5
С 568

Современные технологии в науке и образовании – СТНО-2024 [текст]: сб. тр. VII международ. науч.-техн. форума: в 10 т. Т.8./ под общ. ред. О.В. Миловзорова. – Рязань: Рязан. гос. радиотехн. ун-т, 2024.

ISBN 978-5-7722-0401-6

Т.8: – 228 с.,: ил.

ISBN 978-5-7722-0409-2

Сборник включает труды участников VII Международного научно-технического форума «Современные технологии в науке и образовании» СТНО-2024.

В сборнике освещаются вопросы математического моделирования, новых технологий в радиотехнике, телекоммуникациях, электротехнике и радиоэлектронике, вопросы полупроводниковой наноэлектроники, приборостроения, лазерной, микроволновой техники, силовой промышленной электроники, новые технологии в измерительной технике и системах, биомедицинских системах, алгоритмическое и программное обеспечение вычислительной техники, вычислительных сетей и комплексов, вопросы систем автоматизированного проектирования, обработки изображений и управления в технических системах, перспективные технологии в машиностроительном и нефтехимическом производствах, новые технологии и методики в высшем образовании, в т.ч. вопросы гуманитарной и физико-математической подготовки студентов, обучения их иностранным языкам, перспективные технологии электронного обучения, в том числе, дистанционного, вопросы экономики, управления предприятиями и персоналом, менеджмента, а также вопросы гуманитарной сферы.

Авторская позиция и стилистические особенности сохранены.

УДК 004 + 001.1 + 681.2+ 681.2+ 681.3+681.5

ISBN 978-5-7722-0401-6

ISBN 978-5-7722-0409-2

© Рязанский государственный
радиотехнический университет, 2024

ИНФОРМАЦИЯ О VII МЕЖДУНАРОДНОМ ФОРУМЕ «СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В НАУКЕ И ОБРАЗОВАНИИ» СТНО-2024

VII Международный научно-технический форум «Современные технологии в науке и образовании» СТНО-2024 состоялся 04.03.2024-06.03.2024 в г. Рязань в Рязанском государственном радиотехническом университете имени В.Ф. Уткина.

В рамках форума «Современные технологии в науке и образовании» СТНО-2024 состоялась работа четырех Международных научно-технических конференций:

«Современные технологии в науке и образовании. Радиотехника и электроника», секции

- Радиотехнические системы и устройства;
- Телекоммуникационные системы и устройства;
- Цифровые информационные технологии реального времени;
- Промышленная силовая электроника, электроэнергетика и электроснабжение;
- Физика полупроводников, микро- и нанoeлектроника;
- Микроволновая, оптическая и квантовая электроника;
- Актуальные задачи химических технологий;

«Современные технологии в науке и образовании. Вычислительная техника и автоматизированные системы», секции

- Алгоритмическое и программное обеспечение вычислительных систем и сетей;
- ЭВМ и системы;
- Информационные технологии в конструировании электронных средств;
- Модели искусственного интеллекта в САПР;
- Информационные системы и защита информации;
- Математические методы в научных исследованиях;
- Обработка данных, изображений и управление в технических системах;
- Геоинформационные и космические технологии;
- Автоматизация производственно-технологических процессов в приборо- и машиностроении;

- Информационно-измерительные устройства и системы в технике и медицине;
- Стандартизация и управление качеством;
- Информационные системы и технологии;

«Современные технологии в науке и образовании. Экономика и управление», секции;

- Современные технологии государственного и муниципального управления;
- Экономика, менеджмент и организация производства;
- Бухгалтерский учет, анализ и аудит;
- Экономическая безопасность;
- Внешнеэкономическая деятельность;

«Современные технологии в науке и образовании. Новые технологии и методы в высшем образовании», секции

- Современные технологии электронного обучения;
- Иностранный язык в техническом вузе;
- Лингвистика и межкультурная коммуникация;
- Направления и формы гуманитаризации высшего образования и гуманитарная подготовка студентов;
- Методы преподавания и организация учебного процесса в вузе;
- Физико-математическая подготовка студентов;
- Вопросы воспитательной работы в высшей школе;
- Особенности военного образования на современном этапе.

Организационный комитет Форума:

Чиркин М.В., ректор, д.ф.-м.н., проф. – председатель

Гусев С.И., проректор по научной работе и инновациям, д.т.н., проф. – зам. председателя;

Корячко А.В., проректор по учебной работе, к.т.н., доц. – зам. председателя;

Миловзоров О.В., зам. начальника управления организации научных исследований, к.т.н., доц. – координатор, главный редактор сборника трудов Форума;

Миронов В.В., ответственный редактор сборника трудов Форума;

Устинова Л.С., начальник отдела информационного обеспечения – отв. за информационную поддержку;

члены оргкомитета:

Бабаян П.В., зав. кафедрой автоматизации и информационных технологий в управлении, к.т.н., доц.;

Бухенский К.В., зав. кафедрой высшей математики, к.ф.-м.н., доц.;

Витязев В.В., зав. кафедрой телекоммуникаций и основ радиотехники, д.т.н., проф.;

Волченков В.А., доцент кафедры телекоммуникаций и основ радиотехники, к.т.н.;

Горлин О.А., доцент кафедры электронных приборов, к.т.н., доц.;

Губарев А.В., доцент кафедры информационно-измерительной и биомедицинской техники, к.т.н., доц.;

Дмитриев В.Т., зав. кафедрой радиоуправления и связи, д.т.н., доц.;

Дмитриева Т.А., доцент кафедры вычислительной и прикладной математики, к.т.н., доц.;

Евдокимова Е.Н., зав. кафедрой экономики, менеджмента и организации производства, д.э.н., проф.;

Еремеев В.В., директор НИИ «Фотон», д.т.н., проф.;

Есенина Н.Е., зав. кафедрой иностранных языков, к.п.н., доц.;

Жулев В.И., зав. кафедрой информационно-измерительной и биомедицинской техники, д.т.н., проф.;

Карпунина Е.В., доцент кафедры экономической безопасности, анализа и учета, к.э.н., доц.;

Кислицына Т.С., старший преподаватель кафедры радиотехнических систем;

Клейносова Н.П., директор центра дистанционного обучения, к.п.н., доц.;

Ключко В.К., профессор кафедры автоматизации и информационных технологий в управлении, д.т.н., проф.;

Коваленко В.В., зав. кафедрой химической технологии, к.т.н., доц.;

Корячко В.П., зав. кафедрой систем автоматизированного проектирования вычислительных средств, д.т.н., проф.;

Костров Б.В., зав. кафедрой электронных вычислительных машин, д.т.н., проф.;

Кошелев В.И., зав. кафедрой радиотехнических систем, д.т.н., проф.;

Крошилина С.В., доцент кафедры вычислительной и прикладной математики, к.т.н., доц.;

Круглов С.А., зав. кафедрой промышленной электроники, д.т.н., доц.;

Кузьмин Ю.М., доцент кафедры информационной безопасности, к.т.н., доц.;

Куприна О.Г., доцент кафедры иностранных языков, к.филол.н., доц.;

Ленков М.В., декан факультета автоматизации и информационных технологий в управлении, зав. кафедрой автоматизации информационных и технологических процессов, к.т.н., доц.

Литвинов В.Г., зав. кафедрой микро- и нанoeлектроники, д.ф.-м.н., доц.;

Лукиянова Г.С., доцент кафедры высшей математики, к.ф.-м.н., доц.;

Маметова Ю.Ф., доцент кафедры иностранных языков, к.п.н., доц.;

Мельник О.В., профессор кафедры информационно-измерительной и биомедицинской техники, д.т.н., доц.;

Меркулов Ю.А., старший преподаватель кафедры автоматизации информационных и технологических процессов;

Миронов В.В., старший преподаватель кафедры Воздушно-космических сил;

Митрошин А.А., доцент кафедры систем автоматизированного проектирования вычислительных средств, к.т.н., доц.;

Мишустин В.Г., доцент кафедры микро- и нанoeлектроники, к.ф.-м.н., доц.;

Никифоров М.Б., доцент кафедры электронных вычислительных машин, к.т.н., доц.;

Овечкин Г.В., зав. кафедрой вычислительной и прикладной математики, д.т.н., проф.;

Паршин А.Ю., доцент кафедры радиотехнических устройств, к.т.н., доц.;

Паршин Ю.Н., зав. кафедрой радиотехнических устройств, д.т.н., проф.;

Перфильев С.В., зав. кафедрой государственного, муниципального и корпоративного управления, д.э.н., проф.;

Подгорнова Н.А., доцент кафедры государственного, муниципального и корпоративного управления, к.э.н., доц.;

Пржегорлинский В.Н., зав. кафедрой информационной безопасности, к.т.н., доц.;

Пылькин А.Н., профессор кафедры вычислительной и прикладной математики, д.т.н., проф.;

Сапрыкин А.Н., доцент кафедры систем автоматизированного проектирования вычислительных средств, к.т.н., доц.;

Семенов А.Р., ст.преподаватель кафедры химической технологии, к.ф.-м.н.;

Серебряков А.Е., зам. зав. кафедрой электронных приборов, к.т.н.;

Скрипкина О.В. доцент кафедры экономической безопасности, анализа и учета, к.э.н., доц.;

Соколов А.С., зав. кафедрой истории, философии и права, д.и.н.;

Таганов А.И., профессор кафедры космических технологий, д.т.н., проф.;

Тарасова В.Ю., ассистент кафедры электронных вычислительных машин, магистр;

Харитонов А.Ю., нач. военного учебного центра, полковник, к.т.н., доц.;

Холопов С.И., зав. кафедрой автоматизированных систем управления, к.т.н., доц.;

Цыцына М.И., ассистент кафедры космических технологий, магистр;

Цветков А.А., проректор по молодежной политике;

Чеглакова С.Г., зав. кафедрой экономической безопасности, анализа и учета, д.э.н., проф.;

Челебаев С.В., доцент кафедры автоматизированных систем управления, к.т.н., доц.;

Щевьев А.И., доцент кафедры истории, философии и права, к.п.н., доц..

МЕЖДУНАРОДНАЯ НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ «СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В НАУКЕ И ОБРАЗОВАНИИ. ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ»

СЕКЦИЯ «БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ, АНАЛИЗ И АУДИТ»

УДК 331.21; ГРНТИ 06.77

ОПЕРАТИВНЫЙ АНАЛИЗ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ И ЗАНЯТОСТИ В ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ СФЕРЕ В РЕГИОНАХ РОССИИ

Н.В. Парушина

*Среднерусский институт управления – филиал Российской академии и государственной службы
при Президенте Российской Федерации,
Российская Федерация, Орёл, parushinan@mail.ru*

Аннотация. В статье расstrиваются показатели состояния развития предпринимательства в России на текущий момент. Выявлены положительные тенденции роста числа предпринимательских структур по сравнению с 2022г. и доковидным периодом 2019г. Дана оценка изменений видов деятельности и сегментарного соотношения выпуска продукции по предприятиям.

Ключевые слова: анализ, занятость, трудовые ресурсы, предпринимательство, рынок труда.

OPERATIONAL ANALYSIS OF LABOR RESOURCES AND EMPLOYMENT IN THE ENTREPRENEURSHIP FIELD IN THE RE- GIONS OF RUSSIA

N.V. Parushina

*Central Russian Institute of Management - a branch of the Russian Academy and Public Administration under the President of the Russian Federation,
Russian Federation, Orel, parushinan@mail.ru*

The summary. The article upsets the indicators of the state of entrepreneurship development in Russia at the current moment. Positive trends in the growth of the number of business structures compared to 2022 have been identified. and pre-Covid period 2019. An assessment of changes in types of activities and the segmental ratio of production output by enterprises is given.

Keywords: analysis, employment, labor resources, entrepreneurship, labor market.

Развитие предпринимательства в России связано с выполнением одного из самых важных национальных проектов. От повышения числа предприятий, предпринимательской активности населения, роста занятости в этом сегменте экономики, зависит выполнение поставленных целей и задач опережающего мирового развития национальной экономики, повышения качества и уровня жизни населения, формирования стабильных источников пополнения бюджетов всех уровней и формирования национального продукта [2,3].

Те тенденции, которые складываются в стране на фоне мировых санкций и консолидации усилий всех сторон власти, бизнеса, общественности по отстаиванию национальных ценностей и росту вклада в общественное благо, эффективно влияют на развития предпринимательства [3].

Прошедший год был успешным для развития малого и среднего предпринимательства в России и отдельных регионах. Положительная динамика следует из данных единого реестра субъектов мсп. В России в декабре было зарегистрировано 6 310 279 субъектов малого и среднего предпринимательства (мсп), что на 6% превышает показатель аналогичного периода 2022 года. По данным реестра МСП в декабре 2022 г. было зарегистрировано 5 969 046 хозяйствующих субъектов. При сравнении данных с показателями 2019 года, в котором число субъектов МСП составляло 5 924 681 единиц, отмечен рост на 7%. Мы не только достигли доковидного уровня развития предпринимательской сферы, но и улучшили показатели. Лидером по

количеству субъектов МСП является Центральный федеральный округ, второе место занимает Приволжский федеральный округ. Замыкает тройку лидеров Южный федеральный округ.

Среди зарегистрированных субъектов МСП 2 267 103 предприятий - юридические лица, 4 043 176 человек - индивидуальные предприниматели (ИП).

Рассмотрим как складывается ситуация в предпринимательстве на текущий момент (таблица 1).

Таблица 1. Показатели числа предпринимательских структур по регионам России по состоянию на 10.01.2024 г.[4]

	Всего	из них							
		Юридических лиц				Индивидуальных предпринимателей			
		всего	из них			всего	из них		
			Микро предприятие	Малое предприятие	Среднее предприятие		Микро предприятие	Малое предприятие	Среднее предприятие
Российская Федерация	6 347 771	2 285 855	2 082 325	185 197	18 333	4 061 916	4 032 285	29 229	402
Центральный федеральный округ	2 027 119	833 777	758 495	68 081	7 201	1 193 342	1 185 925	7 297	120
Северо-Западный федеральный округ	705 312	288 161	261 763	24 151	2 247	417 151	414 254	2 866	31
Южный федеральный округ	720 158	173 033	157 124	14 490	1 419	547 125	542 967	4 112	46
Северо-Кавказский федеральный округ	231 207	53 354	49 142	3 811	401	177 853	176 792	1 044	17
Приволжский федеральный округ	1 089 854	385 539	349 498	32 829	3 212	704 315	698 372	5 872	71
Уральский федеральный округ	524 278	194 909	178 285	15 116	1 508	329 369	326 481	2 859	29
Сибирский федеральный округ	634 855	234 928	214 880	18 394	1 654	399 927	396 648	3 231	48
Дальневосточный федеральный округ	316 981	113 755	104 744	8 323	688	203 226	201 240	1 946	40
Юго-Западные субъекты Российской Федерации	98 007	8 399	8 394	2	3	89 608	89 606	2	0

Из данных таблицы видно, что в начале 2024 года общее число предприятий составляет 6 347 771 единиц. По рейтингу округа выстроились аналогичным образом. Структурно основная доля явно принадлежит микропредприятиям, на втором месте малые предприятия, на третьем месте – средние предприятия. Малые предприятий как юридические структуры в 2 раза опережают ИП.

Предприятия бизнеса стали больше производить продукции отечественных марок и брендов. Если в 2022 г. производилось 9 738 единиц различных изделий и оказывались услу-

ги, то в 2023 году их число превысило 10 204 единиц, что на 4,8% больше показателя предыдущего периода, и практически в 2 раза выше показателя 2019 г. (6 062 единиц продукции и услуг). Для сведения наших граждан будет интересно, что в число наиболее распространенных видов экономической деятельности в настоящее время входят: торговля розничная по почте или по информационно-коммуникационной сети интернет (19%), деятельность автомобильного грузового транспорта (15%), строительство (14%), розничная торговля (10%), аренда и управление собственным или арендованным недвижимым имуществом (10%). Примерно от 6 до 7% рынка товаров и услуг обеспечивает деятельность ресторанов и услуги по доставке продуктов питания, оптовая торговля, услуги парикмахерских и салонов красоты. Количество зарегистрированных субъектов МСП является одним из ключевых показателей нацпроекта "малое и среднее предпринимательство", поэтому количественные и качественные показатели развития предпринимательства характеризуют эффективность мер государственной поддержки и мотивацию развития бизнеса в стране и регионах в ближайшей перспективе [5,6].

В сфере бизнеса трудится 15 080 528 человек. Лидером по занятости и обеспеченности трудовыми ресурсами в малом бизнесе является Центральный округ, далее также следует Приволжский и Северо-Западный федеральные округа. Примечательно, что в анализе участвуют и новые регионы России, где численность сотрудников составляет 953 человека по имеющимся сведениям госреестра (рисунок 1).

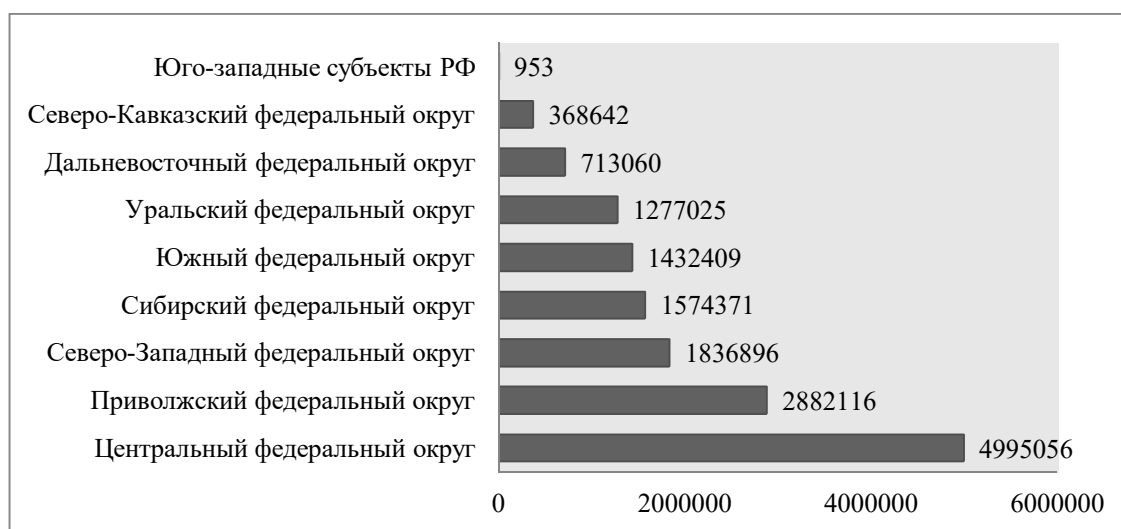


Рис. 1. Численность трудовых ресурсов, занятых в предпринимательстве, по федеральным округам, по состоянию на 10.01.2024г. [4]

Таким образом, в стране складываются все предпосылки для успешного развития бизнеса и выполнения целей национальной политики по проектной работе.

Библиографический список

1. Гуляева Т.А., Такмакова Е.В., Козявин М.А., Савкин В.И. Народосбережение как фактор устойчивого социально-экономического развития регионов России (на примере Центрального Федерального округа) // Статистика и Экономика. – 2022. – Т. 19. № 4. – С. 46-56.
2. Инновационные решения финансовых, социальных, технологических проблем цифрового общества / Астратова Г.В., Аношина Ю.Ф., Березина Н.А., Васильева Е.В., Илюхина И.Б., Илюхина Н.А., Климук В.В., Лытнева Н.А., Минин В.М., Моисеенко В.А., Миленков А.В., Павлова А.В., Парушина Н.В., Проняева Л.И., Редькина А.Д., Симонов С.Ю., Симченко Н.А., Сучкова Н.А., Таранова И.В., Тошпулотов А.А. и др. Монография / Орел, 2021. – 200 с.
3. Стрельцов А.В., Яковлев Г.И. Использование методов стратегического анализа при формировании конкурентоспособности предприятий // Экономическая среда. – 2022. – № 1 (39). – С. 5-10.
4. Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства. Федеральная налоговая служба России. <https://ofd.nalog.ru/index.html>

5. Современные модели кадрового менеджмента в развитии стратегии процесса управления персоналом / Авдеева И.Л., Германович А.Г., Головина Т.А., Горбова И.Н., Данилова Н.Е., Еремина И.А., Захаркина Н.В., Коргина О.А., Кыштымова Е.А., Лытнева Н.А., Парахина Л.В., Парушина Н.В., Репичев А.И., Сахарова С.М., Соколова Н.Н., Суровнева А.А., Тугачева Л.В. Орел, 2022. – 192 с.

6. Цёхла С.Ю., Орлова Н.Н. Система социально-трудовых отношений в условиях цифровых трансформаций: структурные компоненты и содержание // Экономическая среда. – 2022. – № 1 (39). – С. 78-83.

УДК 657.6; ГРНТИ 06.81.85

ОСОБЕННОСТИ АУДИТА НА МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

Н.А. Вавилкина

Коломенский институт (филиал) Московского политехнического университета, Российская Федерация, Коломна, vnadin07@mail.ru

Аннотация. В работе рассматриваются отдельные вопросы проведения аудита бухгалтерской отчетности на малом предприятии. Отражены особенности оценки системы бухгалтерского учета и системы внутреннего контроля, присущие аудиторской проверке малого предприятия.

Ключевые слова: аудит, бухгалтерская (финансовая) отчетность, система бухгалтерского учета, система внутреннего контроля.

WIRELESS COMMUNICATION CHANNELS MODELS

N.A. Vavilkina

Kolomna Institute (branch) Moscow Polytechnic University, Russian Federation, Kolomna, vnadin07@mail.ru

The summary. The paper considers certain issues of auditing accounting statements at a small enterprise. The features of the assessment of the accounting system and the internal control system inherent in the audit of a small enterprise are reflected

Keywords: audit, accounting (financial) reports, accounting system, internal control system.

Обязательные случаи проведения аудита бухгалтерской (финансовой) отчетности перечислены в ст. 5 Федерального закона от 30.12.2008 № 307-ФЗ «Об аудиторской деятельности» [1]. Кроме положений этой статьи могут возникать случаи проведения обязательного аудита в соответствии с иными федеральными законами, в перечне которых насчитывается 15 законов. Но такой достаточно объемный список нормативных актов не содержит прямого указания на аудит малых предприятий. В ст. 5 Федерального закона от 30.12.2008 № 307-ФЗ указаны критерии проведения данного вида финансового контроля. Перечисленные критерии можно разделить на три группы:

1. по видам деятельности организаций (организации, ценные бумаги которых допущены к организованным торгам, а также профессиональные участники рынка ценных бумаг и эмитенты эмиссионных ценных бумаг);

2. по организационно-правовой форме (фонд, акционерные общества, акции которых находятся в собственности Российской Федерации, субъекта Российской Федерации и (или) муниципального образования);

3. по числовым показателям, а именно:

- доход, который определяется по налоговому законодательству за год, предшествовавший отчетному году, составляет более 800 миллионов рублей;

- сумма активов бухгалтерского баланса по состоянию на конец года, непосредственно предшествовавшего отчетному году, составляет более 400 миллионов рублей.

Таким образом, статус малого предприятия, определяемый законом "О развитии малого и среднего предпринимательства в РФ" от 24.07.2007 № 209-ФЗ не совпадают с требованиями о проведении обязательного аудита. У малого предприятия может возникнуть обязанность проведения аудиторской проверки по вышеуказанным критериям, а также по федеральным

законам, регулирующим отраслевые особенности ведения деятельности отдельных организаций. Примером может служить требование ст.17.7 Федерального закона "Об основах туристской деятельности в Российской Федерации" от 24.11.1996 N 132-ФЗ [2]. В ней, в частности, сказано, что «годовая бухгалтерская (финансовая) отчетность туроператора, осуществляющего деятельность в сфере выездного туризма, подлежит обязательному аудиту, если общая цена туристского продукта в сфере выездного туризма за предыдущий год составила более 400 миллионов рублей.».

При проведении обязательного аудита необходимо учитывать такие особенности. Если говорить о туристической отрасли, то показатель общей цены туристского продукта в размере 400 миллионов рублей не является высоким показателем деятельности. По этой причине в данной отрасли зачастую обязанность проведения аудита возникает как раз для организации, подпадающей под определение малого предприятия.

Практика показывает, что в малом предприятии проведение аудита зачастую выявляет серьезные недостатки в системе внутреннего контроля и системе бухгалтерского учета, особенно в случае первой проверки. Поскольку малые предприятия, которые никогда не сталкивались с аудиторской проверкой, имели право согласно п.4 ст. 6 Федерального закона от 06.12.2011 N 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» [3] вести бухгалтерский учет и формировать бухгалтерскую отчетность упрощенными способами, состояние учета и отчетности не соответствуют требованиям аудиторов.

При первой проверке бухгалтеры и аудиторы сталкиваются с проблемой формирования аналитической информации, необходимой для составления полного комплекта бухгалтерской отчетности. Такая необходимость развернутого представления показателей отчетности обусловлена тем, что аудитор обязан проверить показатели предыдущего года, которые в предыдущей отчетности представлены свернуто по агрегированным статьям. Для бухгалтера, который никогда не формировал и уж тем более не анализировал правильность отражения отдельных показателей бухгалтерских отчетов, данная задача бывает достаточно сложной. Далеко не всегда на малом предприятии уровень профессиональной подготовки бухгалтеров достаточен для решения этой задачи. К этому фактору необходимо также добавить еще и фактор малочисленности аппарата учетных сотрудников – это может быть только один бухгалтер, который как универсальный солдат ведет бухгалтерский, управленческий, статистический, кадровый и даже производственный учет.

Аудитор при проверке малого предприятия изучает все характеристики, которые могут повлиять на процесс проведения аудита и результаты, отражаемые в аудиторском заключении. Именно на этапе принятия клиента описанные особенности должны быть учтены при составлении договора, а далее плана и программ аудита.

Следующим проблемным вопросом является формирование таких форм отчетности, которые до первой проверки в организации не составлялись. К ним относятся отчет об изменении капитала и отчет о движении денежных средств. Для аудитора важно уделить внимание особенностям ведения бизнеса, которые отражаются в этих формах, особенно в отчете о движении денежных средств. ПБУ "Отчет о движении денежных средств" (ПБУ 23/2011) [4] описывает правила составления данного отчета без учета отраслевой специфики, которая должна быть элементом учетной политики. Продолжая пример организации туристической отрасли, надо отметить, что подавляющее их большинство работает на основе агентских соглашений. По этой причине движение денежных средств, получаемых от туристов, не являются собственностью агента, а передаются в пользу принципала. На этом основании такие потоки денежных средств должны отражаться в отчете свернуто.

Кроме табличных форм полный комплект бухгалтерской отчетности согласно Положению по бухгалтерскому учету "Бухгалтерская отчетность организации" (ПБУ 4/99) [5] должен содержать пояснения к бухгалтерской отчетности, раскрывающие отдельные показатели этой отчетности более подробно. На малых предприятиях в период формирования упрощенной

бухгалтерской отчетности данные табличные и текстовые пояснения не составлялись. Формирование табличных форм возможно в любой информационной бухгалтерской программе. Однако, отдельные пояснения надо корректировать. Это, в частности, касается таблиц по движению дебиторской и кредиторской задолженности, поскольку группировка этих показателей не встроена в систему формирования бухгалтерских счетов, учитывающих расчеты с дебиторами и кредиторами. Поэтому при составлении этих пояснений необходим анализ показателей в соответствии с учетной политикой, а в отдельных случаях требуется профессиональное суждение бухгалтера.

Пояснительная записка представляет собой описание основных результатов деятельности организации за прошедший год с указанием не только бухгалтерских данных, но также информации о видах деятельности, численности сотрудников, составе бенефициарных владельцев и исполнительного органа, основных положениях учетной политики, связанных лицах, событиях после отчетной даты, иных показателях, которые повлияли или могут повлиять на финансовые показатели деятельности организации. Для большинства бухгалтеров малых предприятий эти отчетные формы вызывают большие затруднения, а значит могут содержать ошибки, которые как правило приводят к модификации аудиторского заключения.

Следующим сложным моментом при проверке малого предприятия является проверка взаимоувязки показателей всех форм отчетности. Данную задачу также можно решать с помощью информационных бухгалтерских программ, а также прикладных программных продуктов. В частности, для организаций, использующих программный комплекс Контур Экстерн для электронной сдачи отчетности через Интернет. Этот комплекс позволяет провести логическую и арифметическую проверку и взаимоувязку показателей бухгалтерской отчетности, но без учета отраслевой специфики. Логическая и арифметическая сверка показателей отдельных форм является одним из элементов проверки достоверности бухгалтерской отчетности. Аудитору важно проверить взаимоувязку всех форм и пояснений к отчетности, поскольку расшифровка показателей баланса, отчета о финансовых результатах и отчета об изменениях капитала может использоваться для проведения оценки финансового состояния со стороны собственников и иных стейкхолдеров, в числе которых могут быть государственные отраслевые регуляторы. Так, для туроператоров, работающих на выездном туризме в законе «Об основах туристской деятельности в РФ», существует требование выполнения по размеру соотношения собственных средств (капитала) и принятых обязательств, нормативному и фактическому размеру маржи платежеспособности.

Все вышеуказанные особенности касаются не только малых предприятий, но именно для небольших фирм они становятся причиной ошибок в отчетности, которые аудитор должен отнести к областям с повышенным риском.

При проведении аудита малого предприятия важными элементами работы аудитора является проверка и оценка системы внутреннего контроля. Остановимся на основных задачах при проверке СВК малого предприятия.

Прежде всего надо отметить тот факт, что зачастую на предприятиях малого бизнеса собственники часто являются руководителями, что снижает уровень контроля. При запросе об указании лица, отвечающего за корпоративное управление (ЛОКУ), аудитор получает подтверждение такого совмещения. К факторам, повышающим риски, также относится отсутствие иных контролирующих органов в организационной структуре предприятия. К таковым для крупного и даже среднего бизнеса можно отнести ревизионные комиссии, подразделения внутреннего аудита или как минимум штатного внутреннего аудитора.

В таких условиях бухгалтерская служба (или даже единственный бухгалтер) не подвергается периодической проверке соблюдения нормативных актов в области бухгалтерского, налогового и отраслевого законодательства. Такая ситуация часто приводит к тому, что при аудиторской проверке выявляются грубые нарушения, которые могут повлечь формирование отрицательного аудиторского заключения, что поставит проверяемое предприятие в ситуацию

невозможности продолжения деятельности в силу регуляторных ограничений. Выходом из этой ситуации на практике может быть письменное сообщение руководству и/или собственнику обо всех выявленных нарушениях и ошибках и предложение исправить их, а далее выпустить новую исправленную отчетность. Новая отчетность также должна пройти все процедуры аудиторской проверки для подтверждения ее достоверности. Это приводит к увеличению трудозатрат аудиторов и как следствие к удорожанию их услуг. Данный факт зачастую негативно воспринимается руководством, бухгалтерами и собственниками. К такому сценарию аудиторы должны быть готовы и предварительная оценка трудозатрат необходима на этапе формирования договора на проведение аудита с учетом возможных конфликтных ситуаций.

В рамках проверки системы внутреннего контроля необходимо рассмотреть вопросы использования различных программных продуктов и информационных систем. В условиях ограниченности ресурсов приобретение и обновление многих программных продуктов не является приоритетной задачей руководства малого предприятия. Такая экономия часто приводит к использованию бухгалтерских программ, которые не имеют актуального обновления и содержат устаревшие формы налогового учета, что также приводит к некорректному отражению в бухгалтерском учете обязательств по налогам и сборам. При анализе этого блока необходимо проверить наличие антивирусных программ.

На сегодняшний день для работы управленческого аппарата, куда включается бухгалтерская служба, важным элементом является наличие информационно-справочных систем для получения актуальной информации по всем вопросам бухгалтерского и налогового учета. Поэтому при оценке системы внутреннего контроля этому вопросу следует также уделить внимание.

Для многих предприятий малого бизнеса важным фактором является юридическое сопровождение. Аудитор при оценке системы внутреннего контроля взаимодействует со штатным юристом предприятия или встречается с представителями обслуживающей юридической компании для обсуждения наличия неоконченных судебных дел и возможного влияния результатов судебных разбирательств на финансовое положение предприятия или его деловую репутацию.

Подводя итоги, можно выделить следующие особенности проведения аудита на малом предприятии:

1. оценка уровня осведомленности в целях и задачах аудита собственников, компетентности руководства, профессиональной подготовки сотрудников бухгалтерской службы;
2. проверка достоверности входящих остатков показателей бухгалтерской отчетности малого предприятия, особенно в случае, когда до первой проверки организация применяла упрощенные способы ведения бухгалтерского учета и составления отчетности;
3. проверка соответствия положений учетной политики в части формирования аналитической информации требованиям формирования полного комплекта бухгалтерской отчетности, включая пояснения;
4. проверка полноты отражения необходимой информации в пояснительной записке к бухгалтерской отчетности;
5. определение уровня контроля со стороны руководства и собственников за составлением бухгалтерской отчетности, в том числе проверка процедуры утверждения годовой бухгалтерской отчетности;
6. оценка актуальности используемых версий бухгалтерской программы и иных программных продуктов, необходимых в работе предприятия;
7. оценка уровня юридического обслуживания деятельности малого предприятия для оценки рисков судебных разбирательств.

Библиографический список

1. Федеральный закон от 30.12.2008 № 307-ФЗ «Об аудиторской деятельности» // СПС КонсультантПлюс.
2. Федеральный закон "Об основах туристской деятельности в Российской Федерации" от 24.11.1996 N 132-ФЗ// СПС КонсультантПлюс.
3. Федеральный закон от 6 декабря 2011 года № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» // СПС КонсультантПлюс.
4. Положение по бухгалтерскому учету «Отчет о движении денежных средств» (ПБУ 23/2011)// СПС КонсультантПлюс.
5. Положение по бухгалтерскому учету «Бухгалтерская отчетность организации» (ПБУ 4/99)// СПС КонсультантПлюс.

УДК 336.6; ГРНТИ 06.71

ФИНАНСОВОЕ ПРОСВЕЩЕНИЕ - УСЛОВИЕ НЕОБХОДИМОЕ, НО ДОСТАТОЧНОЕ ЛИ ДЛЯ ВОСПИТАНИЯ ФИНАНСОВОЙ КУЛЬТУРЫ?

Н.М. Томина

*Академия права и управления ФСИН России
Рязань, Российская Федерация, nineliya@list.ru*

Аннотация. В статье рассматривается, что понимается под финансовым просвещением, каким образом оно осуществляется, какие цели преследует, каких результатов по финансовой образованности достигло к настоящему времени, отражаются препятствия и угрозы, мешающие информированности граждан о принципах и основах финансовой грамотности, их поведении при применении финансовых инструментов на практике. Методологической основой послужили общенаучные методы постижения информации о финансовом просвещении в разрезе дифференцированных слоев населения, интересы которых представлены в виде намерений достижения позитивных результатов от применения образовательных технологий в ориентации в финансовых услугах и продуктах. В качестве результатов изысканий предлагаются: повышение ответственности финансовых посредников и операторов цифровых платформ в части просвещения населения путем разработки и предложения ему информационных адаптированных материалов по реализации многогранных финансовых операций.

Ключевые слова: финансовое просвещение, финансовая грамотность и культура, препятствия при реализации финансовых операций, кибербезопасность.

FINANCIAL EDUCATION IS A NECESSARY CONDITION, BUT IS IT ENOUGH TO FOSTER A FINANCIAL CULTURE?

N.M. Tomina

*Academy of the FPS of Russia,
Russian Federation, Ryazan, nineliya@list.ru*

Annotation. The article examines what is meant by financial education, how it is carried out, what goals it pursues, what results it has achieved in financial education to date, reflects obstacles and threats that hinder citizens' awareness of the principles and fundamentals of financial literacy, their behavior when using financial instruments in practice. The methodological basis was provided by general scientific methods of comprehending information about financial education in the context of differentiated segments of the population, whose interests are represented in the form of intentions to achieve positive results from the use of educational technologies in orientation in financial services and products. As the results of the research, we propose: increasing the responsibility of financial intermediaries and operators of digital platforms in terms of educating the public by developing and offering them information adapted materials on the implementation of multifaceted financial transactions.

Keywords: financial education, financial literacy and culture, obstacles in the implementation of financial transactions, cybersecurity

Введение

Конец прошлого века с его потрясениями для россиян в финансово-социальной сфере привел к осознанию государством и населением востребованности и необходимости просвещения в финансовой сфере. Поэтому в начале нового века были приняты нормативно-правовые акты, положившие начало реализации концепции финансового просвещения в стране в целях предстоящего формирования финансовой культуры с осознанным финансовым поведением и стремлением к достижению финансовой состоятельности, в связи с чем, финансовые организации и образовательные учреждения включились в широкую пропаганду финансовых знаний и умений.

Таким образом, за период реализации предпринятых мер и проведенных мероприятий в последние пять - шесть лет удалось добиться определенных успехов от индивидов в сфере финансовой грамотности. Однако итоги просвещения пока не привели к достойным моделям культурного поведения в финансовом мире вследствие целого ряда новых вызовов в экономике, препятствующих информированности граждан о финансовых инструментах, цифровых платформах и услугах, эффективному применению их на практике.

Объектом нашего исследования послужили препятствия, угрозы и иные вызовы, мешающие формированию рационального финансового поведения граждан.

На базе материалистического понимания сути вопроса, интегрирования общенаучных методов постижения информации, финансовое просвещение рассматривается нами в ракурсе дифференцированных групп населения, как возрастных, так и профессионально ориентированных. Их интересы нам представляются в виде намерений достижения позитивных результатов от применения образовательных технологий, способствующих ориентации в финансовых продуктах и услугах, что позволяет успешно воспитывать финансово культурного человека в его стремлении к финансовой состоятельности.

В качестве результатов предлагается ужесточение требований со стороны главного регулятора – Банка России в деле повышения ответственности финансовых структур и операторов цифровых платформ в части просвещения большей части населения путем создания и предложения населению адаптированных информационных материалов по реализации многогранных финансовых операций.

Обсуждение и результаты

Суть и методы финансового просвещения

Финансовое просвещение — это образовательная деятельность государственных и финансовых организаций, разноуровневых образовательных учреждений и иных структур, направленная на развитие финансовой грамотности и культуры населения страны, его информирование о финансах домашних хозяйств и персональных финансах, об институтах, продуктах, инструментах, функционирующих на финансовом рынке.

Финансовое просвещение в современной России осложняется тем, что несколько поколений советского периода ранее не встречалось с финансовыми инструментами частной собственности, механизмами раскрученной кредитно-банковской системы, иностранной валютой и иными финансовыми продуктами. Население, обжегшееся в 90-е годы в финансовых пирамидах, инфляционных процессах, деноминации, долларизации крайне нуждается в особой просветительской деятельности. Несколько поколений, получивших ущербное перестроечное образование, одураченное блогерами - просветителями, слабо осведомлено не только о финансовом мире, но и экономики в целом. Только пара последних поколений, начавшая получать финансовое образование со школьной скамьи, отличается более высоким уровнем финансовых знаний и навыков в сфере рыночного хозяйствования. Этому, естественно, весьма способствовали внедренные в 2008 году Концепция долгосрочного социально-экономического

развития страны и Национальная программа повышения уровня финансовой грамотности от 2009 года [1, 2].

Стратегия повышения финансовой грамотности от 2017 года и проникновение цифровых стандартов в финансовую сферу активизировали внедрение новых просветительских технологий в финансовом просвещении, что побудило большую часть населения осваивать, используя разные технологии, новый формат [3].

Ныне, принятая в октябре текущего года «Стратегия повышения финансовой грамотности и формирования финансовой культуры до 2030 года» [4], установила свежие важные направления информационно - просветительской и образовательной деятельности, ориентацию взаимодействия специально подготовленных просветителей с гражданским обществом, организациями посредниками и потребителями. И, если первоначальная цель финансового просвещения заключалась в способности граждан управлять своими финансами и принимать эффективные краткосрочные и долгосрочные финансовые решения, то новая Стратегия поставила задачу к 2030 году сформировать у большей части населения ключевые элементы финансовой культуры, финансовые компетенции, которые будут способствовать финансовому благополучию гражданского общества и семьи.

Какими методами и как осуществляется в России финансовое просвещение? Об этом лучше всего рассказывают многочисленные Сборники научно-методических конференций, разносторонне освещающие опыт и достижения финансового просвещения, как в дистанционном формате, так и непосредственно с группами, дифференцированными по возрастному или профессиональному уровню, пропаганда инновационных педагогических технологий [5 – 8 и др.]. Весьма доступным для понимания и широкого использования населением может стать изданный Московским государственным университетом по заданию Центрального Банка России учебник по финансовой грамотности [9], который имеет один недостаток - объемность, что часто отталкивает читателей из-за требований усидчивости и постоянности изучения контента.

К форматам просвещения следует добавить осуществляемые государственными, банковскими и иными финансовыми организациями семинары, вебинары, он-лайн зачеты, олимпиады, конкурсы, которые привлекают внимание огромных масс разновозрастного населения и побуждают их к постижению финансового мира. Операторы информационных систем, креативные индустрии, волонтеры, бизнес дополняют условия информационного воздействия на потребителей в деле повышения финансовой образованности.

Финансовая грамотность как результат финансового просвещения

В понятие финансовой грамотности разные исследователи включают раскрытие многосторонних способностей человека [10, с. 680-681]. Мы обратим внимание на определение, приведенное в Стратегии от 2023 года, являющееся актуальным для настоящего времени и перспективным с позиции достижения. Итак, финансовая грамотность – это основные знания, умения и навыки, требуемые для принятия финансовых решений в целях достижения финансового благополучия и управления финансовыми рисками [4].

Какой уровень финансовой грамотности достигнут россиянами в настоящее время?

Согласно международным установкам и по данным Национального Агентства финансовой информации индекс финансовой грамотности российских граждан в 2017 году составлял 12,2 балла из 21, в 2018 году возрос до 12,37, а в 2022 году составил 12,79 балла; ее цифровой уровень в феврале 2023 года достиг 5,63 балла из 10. Далее, 17%, то есть примерно пятая часть населения, обладает высоким уровнем цифровой финансовой грамотности, а чуть меньше половины населения (47%) совсем не имеют компетенций в цифровой сфере [11].

Данные в целом свидетельствуют о положительном тренде в финансовой грамотности и, соответственно, в деле финансового просвещения. Однако в достижении перспективной цели – воспитании финансовой культуры, под которой понимаются «ценности, установки и по-

веденческие практики граждан в финансовой сфере, зависящие от воспитания, уровня финансовой грамотности, опыта принятия финансовых решений, уровня развития финансового рынка и общественных институтов» [4], требуется устранить препятствия, возникающие на пути достижения определенной базы финансовой образованности.

Препятствия в достижении необходимой финансовой образованности

На пути реализации форм и методов финансового просвещения населения возникают препятствия и риски, которые мешают грамотно проводить финансовые те или иные необходимые для людей операции. И, если риски – это вероятностные события, которые чаще всего наступают из внешней среды финансового рынка и при наступлении влекут за собой финансовые издержки у граждан, то препятствия и угрозы в осуществлении операций на финансовом поприще возникают вследствие недостаточной осведомленности или введении в заблуждение/обман. В данном контексте рассмотрим некоторые препятствия, мешающие повышению финансовой грамотности разных категорий россиян.

Финансовое просвещение обучающихся позволяет получить определенные нужные знания, умения и навыки, необходимые для принятия финансовых решений и управления некоторыми рисками многими гражданами, но в определенных пределах. Речь в данном случае идет об объеме и качественном составе специальных финансовых знаний в отношении лиц-непрофессионалов, то есть имеющих профессии, не связанные с финансами. В России алгоритмы финансового поведения, адекватного современной экономике, не передавались из поколения в поколение, и являются новыми для большинства граждан. Поэтому, как пишут А. В. Дорждеев и Н. В. Горшкова, в наше время процветают два лженаучных направления финансовой науки, а именно: «популяризация упрощенных финансовых знаний для непрофессионалов или распространение по сути шарлатанских знаний и навыков типа: моделирование богатства силой мысли» [12].

Конечно, непрофессиональное обучение установкам финансового поведения блогерами и иными функционерами нуждается в публичных разоблачениях и аннулировании, но не менее опасными являются: сокрытие некоторой информации, недоговоренности, введение в заблуждение клиентов, а иногда и просто обман, при проведении финансовых операций.

Как известно, наиболее раскрученными в финансовой сфере для россиян являются банковские вклады и кредиты. Их объем настолько велик, что, можно сказать: все взрослое население страны неоднократно себя опробовало на этом поприще. Несмотря на то, что деятельность банков регламентируется нормативными актами, а регулятор, в лице Центрального Банка России, постоянно отслеживает возникающие проблемы, активно принимает меры к банкам-нарушителям прав и свобод клиентов, слишком часто возникают ситуации, когда клиенты испытывают разного рода ущемления.

В частности: банки, меняя величину процентной ставки, не ставят об этом в известность вкладчиков; не предупреждают о том, что с полученных процентов на вклад банками оказывается благотворительная помощь; кредиты часто навязываются посредством мобильной связи, а при их выдаче навязываются не являющиеся обязательными услуги, прописываемые мелким шрифтом и т.п. При этом клиенту в условиях ограниченного времени вменяется в обязанность внимательное прочтение заключаемого многостраничного, написанного не всегда понятным юридическим языком, договора, и, особенно, мелкого шрифта (при этом лупа не предлагается). Установленное пятидневное ознакомление с договором в домашних условиях не приветствуется, об отказах в определенные сроки от навязанных банком услуг не разъясняется, так как предполагается, что клиент должен быть финансово грамотным и сам ориентироваться в финансовых операциях, брать на себя ответственность. Часто перед клиентом банка, например, при оформлении кредита/ипотеки, ставится условие: «или оформляем страховку, или повышаем процент», не объясняя, что при несогласии можно будет в течение определенного срока отказаться, а уж о тонкости, что страховка может быть обеспечивающей только

выполнение договора или не зависит от него, практически никогда не сообщается. Отказаться от последней невозможно при полном досрочном погашении кредита. Клиентов заманивают низкими кредитными ставками, а в действительности оказывается, что она «зашкаливает»; при сборе биометрических данных, не сообщается, что она носит добровольный характер; не доводятся сведения о том, куда можно обратиться при нарушениях прав клиентов и т.д.

Возникают вопросы: а банковский работник, страховщик или иной финансовый посредник, приходя к хирургу, обязан ориентироваться в тонкостях предстоящей операции; посещая школу, в которой учится ребенок, должен разбираться в методике преподавания дисциплин; пользуясь авиатранспортом, указывать летчику, на какой высоте лететь? И почему врач, кондитер, инженер, водитель, слесарь и другие, далекие от финансовой науки лица, должны в деталях знать юридическую подоплеку и тонкости финансовых документов. Аналогичная ситуация наблюдается и на фондовом рынке. Отсюда неадаптивное финансовое просвещение отдельных слоев населения – условие необходимое, но недостаточное для их грамотного финансового поведения. Как известно, знания не всегда автоматически обеспечивают плодотворное финансовое поведение, поскольку они не совпадают с социокультурными установками и возможностями людей – например, краткосрочным планированием, низким уровнем межличностного доверия, слабым самоконтролем и ответственностью.

Профессор А. А. Аузан одним из культурных кодов экономики назвал «межличностное доверие большинству людей». Оно в России составляет всего лишь 25% против, например, 63% в Швеции [13]. Учитывая, что по объективным причинам доверие к банковским, страховым и иным финансовым структурам, инструментам, с которыми они работают, подрывается преследуемыми этими организациями выгодами, то, естественно, ожидать, что инертный слой социума будет по-прежнему избегать деятельности на финансовом рынке, или нести издержки, которые ведут к банкротству или потере интереса. Чтобы изменить рассмотренную ситуацию, по нашему мнению, важно частично или полностью финансовые потери перенести с клиентов на финансовые структуры, их допускающие, то есть повысить материальную ответственность профессиональных игроков.

Доверие участников финансовых операций, осуществляемых посредством цифровых платформ, ослабляется многочисленными кибератаками и злоумышленниками, забирающими деньги, имущество, жизни. Так, доходы кибермошенников в прошлом году составили 14, 2 миллиарда рублей [14]. Мошенники продолжают изобретать все более изощренные сценарии, что мешает активному переходу граждан на удаленный формат потребления финансовых продуктов и услуг. Отсюда современная цифровизация финансовых услуг напоминает прохождение россиянами новой волны «шоковой терапии».

И сколько еще ожидать потрясений от не обеспечения кибербезопасности? И почему в банках нет психологов, которые могли бы расшифровать обманутых граждан? Спасет ли биометрия от новых ударов? Не пора ли ввести на телевидении социальную рекламу: как самостоятельно себя подстраховать от влияния злоумышленников?

Преподаваемые знания в финансовой области, в том числе, в цифровом формате должны быть достаточно осмыслены и переработаны реципиентом, чтобы эффективно в текущих условиях управлять своими активами, долгами, имуществом, финансовыми отношениями и, в конечном итоге, в стремлении быть финансово состоятельными. Поскольку для определенных индивидов сложность и изменчивость финансовых отношений мало постижима, то, для них необходимо установить базис финансовых знаний, определить, так называемый над профессиональный уровень знаний. Так, например, человек, далекий профессионально от финансового мира, может знать, что в финансах действуют простые и сложные проценты, но самостоятельно рассчитать инвестиционный доход при заданных условиях не может, поэтому помочь разобраться должен профессиональный игрок, но с ответственностью за свои действия.

Конечно, существует несколько принципов, на которых базируется финансовая грамотность, например, каждый, независимо от своей профессии должен знать, как вести свой

личный/семейный сбалансированный бюджет; для чего нужны сбережения и «подушка безопасности, как ее сформировать; как планировать сохранность накоплений в долгосрочном периоде. Этому уже обучают детей в общеобразовательных учреждениях, и как показывает практика, базовые финансовые установки у молодежи хорошие. В период получения профессии, на наш взгляд, нужно получать профессиональные компетенции, а с условиями финансовых документов знакомить в деталях обязаны ответственные профессионалы, корыстно не заинтересованные.

Кроме того, очень важным, на наш взгляд, является крайне редко освещаемый в финансовом просвещении существенный признак финансовой грамотности - разумное потребление. То есть понимание человеком того, что личным и семейным бюджетом должен управлять сам потребитель, с одной стороны, с другой, - он обязан критически относиться к современному раскрученному потреблению, приводящему к потерям денежных средств не только из фонда потребления домашнего хозяйства, но и в экологии, жизни в долг у будущих поколений. В этой связи теория разумного/устойчивого потребления в России нуждается в раскручивании, как среди потребителей, так и производителей/продавцов, несмотря на их рыночные интересы по максимизации доходов [15].

Результаты

Востребованные методы адаптивного финансового просвещения и воспитания финансовой культуры в целях обеспечения финансовой безопасности россиян

Принятая в октябре 2023 года Стратегия [4], ставит перед российским обществом задачу воспитания к концу десятилетия финансовой культуры, включающей ценности, установки и поведенческие практики в финансовой сфере, чем предопределяет новое качество применения социумом финансовой грамотности. Предполагается, что все современные каналы коммуникации будут продолжать целенаправленное воздействие на составляющие элементы воспитания культуры. При этом важен клиентоориентированный подход, устремленный на взаимовыгодные отношения с клиентами в долгосрочной перспективе с учетом когнитивных и рациональных способностей и их искажений в поведении людей при пользовании многообразными финансовыми инструментами, продуктами, услугами.

Основываясь на изложенных выше препятствиях и угрозах, которые мешают вовлеченности россиян в операции на финансовом рынке, дополним названные способности людей еще и над профессиональными возможностями и интересами в финансовом просвещении, с одной стороны, и необходимостью повышения ответственности профессиональных финансистов, с другой.

Поскольку финансовая образованность является условием необходимым, но не достаточным для воспитания грамотного финансового поведения значительной части населения полагаем необходимым продолжать формировать базовые финансовые установки с учетом возрастных или профессионально ориентированных групп, начиная со школьной скамьи. Сюда входят: планирование сбалансированного личного/семейного бюджета на длинную перспективу с учетом соотношения сбережений с целями и безопасностью, защитой от инфляции и готовностью к жизненным и финансовым неожиданностям.

Воспитание над профессиональной финансовой культуры и обучение граждан навыкам принятия правильных финансовых решений должно основываться на предварительном изучении адаптированной информации о применяемых финансовых инструментах, продуктах, услугах, в том числе в условиях неопределенности и с учетом встречающихся искажений. В качестве адаптированной информации о финансовых продуктах, операциях могут служить так называемые буклеты. В настоящее время во многих банках имеются буклеты рекламного характера по видам вкладов, кредитов и ипотеке, процентам и т.п. Но совсем нет информации о том, на каких условиях они предоставляются, какие дополнительные услуги сопутствуют и почему, нужны ли они, как от них отказаться и иная информация. Часто, даже с лупой прочи-

тав договор, неспециалист не в состоянии сориентироваться в юридических тонкостях и допускает ошибки, тем более, что его к этому искусно подводят.

Конечно, финансовым структурам информированный клиент невыгоден, поэтому финансовый регулятор в лице Центробанка мог бы обязать перед оформлением какой-либо финансовой операции ознакомить потребителя с адаптированной информацией о ней с помощью специально разработанных буклетов.

Какие необходимы буклеты? Вот предполагаемый перечень:

- как читать кредитный/ипотечный договор;
- какие банковские услуги сопровождают договор вклада, кредита и др.;
- зачем, какие виды, на каких условиях осуществляется страхование при оформлении финансовых договоров;
- о реструктуризации долгов и банкротстве;
- как управлять финансовыми рисками;
- как распознать мошеннические схемы, пирамиды, чрезмерные риски;
- зачем и как собирается биометрия;
- куда обращаться при нарушении прав клиента и механизм привлечения виновных к ответственности;
- как пользоваться финансовыми услугами в цифровом формате;
- как осуществлять разумные инвестиции;
- как защищать свои персональные данные;
- как сформировать разумное/устойчивое потребление;
- другие.

Таким образом, наличие краткой, но емкой, адаптированной информации по нужному вопросу в каждой финансовой организации, с которой можно предварительно ознакомиться, ожидая, когда освободится специалист, позволит непрофессиональному клиенту избежать многих ошибок и формировать грамотное финансовое поведение и далее финансовую культуру. Возражения в виде наличия информации в интернете по любому финансовому вопросу не принимаются, поскольку они объемны [9], не всегда корректны, требуют усилий по поиску, не у всех есть доступ к сети или способности к выделению нужных сведений.

Заключение

Задача посредством финансового просвещения воспитать к 2030 году человека, который обладает ключевыми элементами финансовой культуры, к которым относятся ценности, установки и поведенческие практики, содействующие финансовому благосостоянию граждан, домашних хозяйств, общества в целом, может быть решена при определенных условиях. В частности, формирование компетенций по финансовой образованности, развитие интегральных практических навыков, накопление опыта принятия грамотных финансовых решений значительной частью населения может осуществляться посредством существующих обширных методов финансового просвещения. Оно должно дополняться широко распространенной в финансовых структурах адаптированной информацией в виде буклетов по многообразным финансовым аспектам, с которой легко, то есть до заключения сделки или проведения операции, предварительно ознакомиться,

Повышение качества и улучшение структурной дифференциации финансового просвещения внесет вклад в повышение финансовой образованности и воспитания культуры населения страны, обеспечения надежности функционирования всей финансовой системы в целом.

Библиографический список

1. О Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 17 ноября 2008 г. № 1662-р. – Электрон. текстовые дан. – Режим доступа: <http://base.garant.ru/194365/#ixzz38McQ4qP7>. – Загл. с экрана.
2. Концепция Национальной программы повышения уровня финансовой грамотности населения Российской Федерации. – 2009 г. – Режим доступа: https://narfu.ru/sf/sevgi/aflatun/concept_rf.pdf (дата обращения 21.11.2021).
3. Стратегия повышения финансовой грамотности. Утверждена распоряжением Правительства Российской Федерации от 25 сентября 2017 г. № 2039-р [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://cbr.ru/Content/Document/File/59796/Inf_note_dec_2718.pdf (дата обращения 26.09.2021).
4. Стратегия повышения финансовой грамотности и формирования финансовой культуры до 2030 года. Утверждена распоряжением Правительства Российской Федерации от 24 октября 2023 г. № 2958-р [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://government.ru/docs/all/150261/> (дата обращения 16.11.2021).
5. Финансовое просвещение: I всероссийская научно-практическая конференция по финансовому просвещению в России «Ценности и драйверы финансового просвещения». Сборник материалов / под общ. ред. С. А. Лочана – Москва: Ассоциация развития финансовой грамотности, 2020. – 87 с. – ISBN 978-5-6045951-0-7. Текст: электронный. – Режим доступа: <https://repository.rudn.ru/ru/recordsources/recordsource/13754/> (дата обращения: 23.10.2023).
6. Финансовое просвещение: новые форматы в образовательной деятельности в эпоху цифровизации: сборник материалов VIII Всероссийской научно-практической конференции в 2-х томах. – Т. 2. (26 октября 2021 г., г. Уфа) отв.ред. Е.Г. Ситдикова. – Уфа: Издательство ИРО РБ, 2021. – 319с. – Текст: электронный. – Режим доступа: <https://ufarmc.iorb.ru/wp-content/uploads/konf2021/tom2.pdf> (дата обращения: 26.10.2023).
7. Финансовая грамотность населения: проблемы, региональные практики и перспективы развития: сборник научных статей по материалам межрегиональной научно-практической конференции / под редакцией Матчинова В. А., Сусликовой О. Н. – Калуга, 2021. – 298 с. – Текст: непосредственный. – ISBN 978-5-6045988-7-0.
8. Томина, Н. М. Новации в преподавании дисциплины «Финансы» / Н. М. Томина // Человек: преступление и наказание. – 2023. – Т.31(1), – С. 146-149. DOI: 10.33463/2687-1238.2023.31(1-4).1
9. Финансовая грамотность : учебник для вузов / науч. ред. Р. А. Кокорева. – Москва : Издательство Московского университета, 2021. – 568 с. : ил. – ISBN 978-5-19-011698-4 (e-book) – Текст : электронный. – ISBN 978-5-19-011654-0 (print) <https://istina.msu.ru/publications/book/433348658/> (дата обращения: 05.10.2023).
10. Томина, Н. М. Корреляция финансовой грамотности и состояния финансов домашних хозяйств / Н. М. Томина, Г. З. Цибульская // Креативная экономика. – 2022. – Том 16. – № 2. – С. 679-696. doi: 10.18334/ce.16.2.114245.
11. НАФИ. Финансовая грамотность россиян (2023). Режим доступа: URL: <https://nafi.ru/projects/finansy/finansovaya-gramotnost-rossiyan-2023/> (дата обращения: 5.11.2023).
12. Дорждеев, А. В. Лженаука и финансовая грамотность населения / Дорждеев А. В., Горшкова Н. В. // Вестник. Волгоградского госуд. ун-та. Серия 7, Философия. – 2015. – № 3 (29). ISSN 1998-9946.
13. Аузан, А. А. Культурные коды экономики. Как ценности влияют на конкуренцию, демократию и благосостояние народа / А. А. Аузан. – Москва : Издательство: АСТ, 2022. – 160 с. ISBN 978-5-17-148122-3.
14. ЦБР, 2022. Режим доступа: https://www.cbr_analytiks_ib_operation_survey_2022. Pdf. (дата обращения: 11.11.2023).
15. Томина, Н.М. Влияние маркетинговых средств и инструментов в обществе потребления на финансы домашних хозяйств / Н. М. Томина // Экономика, предпринимательство и право. – 2022. – Том 12. – № 1. – С. 251-268. doi: 10.18334/ep.12.1.114137

УДК 336.14.01; ГРНТИ 06.35.31

ОРГАНИЗАЦИЯ УЧЕТА В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ УЧРЕЖДЕНИЙ ГОСУДАРСТВЕННОГО СЕКТОРА

А.Д. Митина

Рязанский государственный радиотехнический университет имени В.Ф. Уткина,
Российская Федерация, Рязань, mitinaad33@yandex.ru

Аннотация. В работе дана характеристика учреждений государственного сектора, представлена структура данных учреждений, выявлены основные функции бюджетного учета и систематизировано его нормативно-правовое регулирование, как элемента управления учреждений государственного сектора.

Ключевые слова: бюджетный учет, система управления, учреждения государственного сектора.

ORGANIZATION OF ACCOUNTING IN THE MANAGEMENT SYSTEM OF PUBLIC SECTOR INSTITUTIONS

A.D. Mitina

Ryazan State Radio Engineering University named after V.F. Utkin,
Russia, Ryazan, mitinaad33@yandex.ru

The summary. The article characterizes public sector institutions, presents the structure of these institutions, identifies the main functions of budget accounting and systematizes its normative and legal regulation as an element of the management of public sector institutions.

Keywords: budget accounting, management system, public sector institutions.

В настоящее время бюджетный учет представляет сложную систему бухгалтерского учета для учреждений государственного сектора. Данная система постоянно совершенствуется, что подтверждается множественными постановлениями Правительства и приказами Минфина Российской Федерации, которые практически ежегодно вносят изменения в действующие нормативно-правовые акты, дополняют их и разрабатывают новые федеральные стандарты [8-11].

Сектор государственного управления Российской Федерации включает органы государственной власти (государственные органы) и органы местного самоуправления, а также их учреждения, которые представляют собой структуры, образованные в результате политических процессов и обладающие законодательной, судебной или исполнительной властью в пределах определенной территории [12]. Из данного определения мы можем сделать вывод, что основу деятельности государственного управления составляют государственные и муниципальные учреждения, которые осуществляют функции государства в различных сферах: социальная, экономическая, политическая, судебная, культурная и т.п.

Государственными, муниципальными учреждениями признаются учреждения, созданные Российской Федерацией, субъектом Российской Федерации и муниципальным образованием [4]. Основные типы государственных и муниципальных учреждений представлены на рисунке 1.



Рис. 1. Типы государственных и муниципальных учреждений

Сравнительная характеристика учреждений государственного сектора представлена в таблице 1.

Таблица 1. Сравнительная характеристика автономных, бюджетных и казенных учреждений

Критерий сравнения	Автономное учреждение	Бюджетное учреждение	Казенное учреждение
1	2	3	4
Определение статуса учреждения и цель его создания	Признается не имеющая членства некоммерческая организация, созданная в целях предоставления услуг в сфере образования, здравоохранения, культуры, науки, права, физической культуры и спорта и иных сферах [4]	Признается некоммерческая организация для выполнения работ, оказания услуг в целях обеспечения реализации полномочий соответственно органов государственной власти, органов публичной власти федеральной территории или органов местного самоуправления в сферах науки, образования, здравоохранения, культуры, социальной защиты, занятости населения, физической культуры и спорта, а также в иных сферах [4]	Государственное (муниципальное) учреждение, осуществляющее оказание государственных услуг, выполнение работ и (или) исполнение государственных функций в целях обеспечения реализации полномочий органов государственной власти или органов местного самоуправления, финансовое обеспечение деятельности которого осуществляется за счет средств соответствующего бюджета на основании бюджетной сметы [1]
Учредители	Российская Федерация; субъект Российской Федерации; муниципальное образование		
Права по распоряжению имуществом	Без согласия собственника не вправе распоряжаться недвижимым имуществом и особо ценным движимым имуществом, закрепленными за ним собственником или приобретенными автономным учреждением за счет средств, выделенных ему собственником на приобретение такого имущества. Данные учреждения вправе осуществлять приносящую доходы деятельность. Доходы, полученные от такой деятельности, и приобретенное за счет этих доходов имущество поступают в самостоятельное распоряжение [2]	Не вправе отчуждать либо иным способом распоряжаться имуществом без согласия собственника имущества; может осуществлять деятельность, приносящую доходы, которые поступают в соответствующий бюджет [2]	
Ответственность по финансовым и имущественным обязательствам	Собственник имущества не несет ответственность по его обязательствам		Отвечает по своим обязательствам находящимися в его распоряжении средствами
Порядок управления	Структура, компетенция органов, порядок их формирования, сроки полномочий и порядок деятельности таких органов определяются уставом в соответствии с Федеральным законом от 03.11.2006 N 174-ФЗ «Об автономных учреждениях» [5] и иными федеральными законами	Структура, компетенция органов управления, порядок их формирования, сроки полномочий и порядок деятельности таких органов определяются учредительными документами их учредительными документами (уставом) в соответствии с федеральными законами [3-7]	
Наличие лицевых счетов	Открытие и ведение лицевых счетов осуществляется в территориальных органах Федерального казначейства	Осуществляет операции с поступающими средствами через лицевые счета, открываемые в территориальном органе Федерального казначейства или финансовом органе субъекта Российской Федерации (муниципального образования)	Осуществляет операции с бюджетными средствами через лицевые счета
Финансовое обеспечение	Субсидии в соответствии с заданием учредителя		Бюджетная смета

Таким образом, мы можем сделать вывод, что учреждения государственного сектора в отличие от коммерческих организаций создаются в целях реализации функций государства через сформированные институты, в которые входят различные системы учреждений, и получение прибыли не является целью их деятельности.

Структура их управления схематично представлена на рисунке 2.

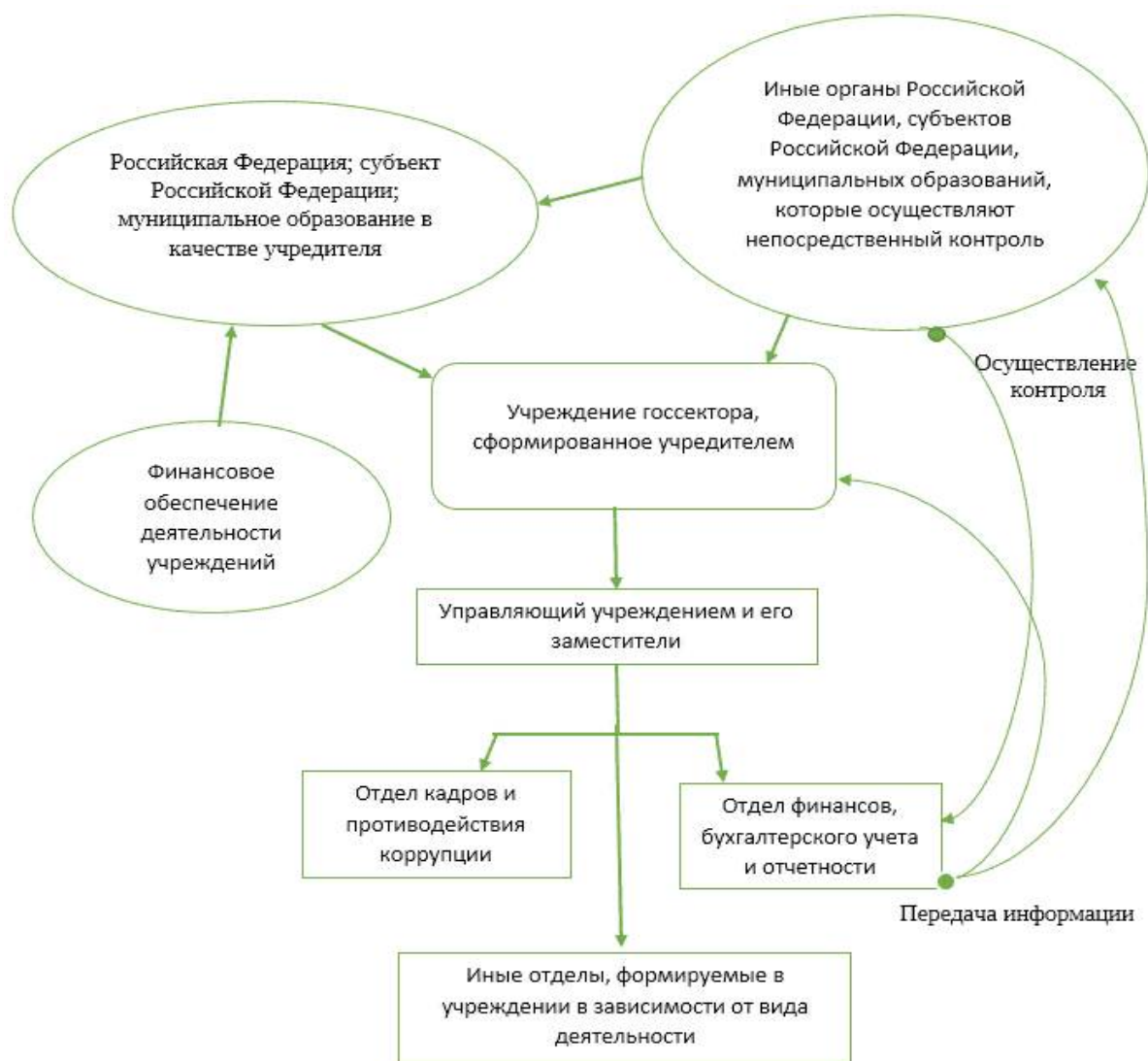


Рис. 2. Структура управления учреждениями государственного сектора

На основе представленной информации, мы можем сделать вывод, что система управления представлена государственными органами, которые являются непосредственно учредителями учреждений, а также контролирующими органами.

Контроль за эффективностью и результативностью деятельности учреждений государственного сектора осуществляется через различные элементы контроля, в том числе через проверку и анализ бюджетной отчетности, в которой отражаются суммы предоставленных бюджетных средств, направления и суммы их расходования, а также суммы неисполненных бюджетных средств.

Контрольные мероприятия (в том числе аудит и ревизии), которые осуществляются в рамках внутренних и внешних проверок направлены, в первую очередь, на бюджетную отчетность. Данное утверждение обосновано ежегодными публикациями Счетной палаты Российской Федерации, где отражены итоги всех проверок.

Поэтому можно утверждать, что бюджетный учет – один из элементов контроля над результатами деятельности учреждений государственного сектора. Определение и основные задачи бюджетного учета представлены на рисунке 3.



Рис. 3. Основные задачи бюджетного учета

Такой учет в отличие от бухгалтерского учета, который направлен на контроль за деятельностью коммерческих организаций, имеет ряд особенностей, базирующихся, в первую очередь, на нормативном регулировании. Отсюда возникает необходимость систематизации нормативно-правовых актов, регулирующих бюджетный учет.

Нормативно-правовое регулирование бюджетного учета следует рассматривать на нескольких уровнях (рис. 4).



Рис. 4. Уровни регулирования бюджетного учета в Российской Федерации

Законодательный уровень формирует основу регулирования бюджетного учета в Российской Федерации, определяет основные требования и правила.

Нормативный уровень составляют приказы Минфина, которые устанавливают правила и особенности ведения бюджетного учета.

Методический уровень может быть представлен иными актами, которые разрабатываются для методического обеспечения определенных направлений в сфере бюджетного учета.

Организационный уровень включает в себя рабочие документы учреждений государственного сектора, принятие которых предусмотрено инструкцией по бюджетному учету. Основной из них – учетная политика.

Нормативное регулирование бюджетного учета довольно обширное, а нормативно-правовые акты подвергаются постоянным изменениям в целях повышения эффективности бюджетного учета. Законодательство Российской Федерации о бухгалтерском учете устанавливает

ливают единые правовые и методологические основы организации и ведения бухгалтерского учета.

Таким образом, бюджетный учет – сложная система бухгалтерского учета для целей эффективного использования бюджетных средств и контроля за целевым характером исполнением бюджета, которая, в свою очередь, является элементом управления учреждениями государственного сектора.

Научный руководитель: д.э.н., профессор Чеглакова С.Г.

Библиографический список

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 02.11.2023) – Текст : электронный // КонсультантПлюс : сайт. – URL : https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19702 / – (дата обращения: 15.02.2024).
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (ГК РФ) от 30.11.1994 N 51-ФЗ – Текст : электронный // КонсультантПлюс : сайт. – URL : https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142 / – (дата обращения: 15.02.2024).
3. Налоговый кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 года N 146-ФЗ – Текст : электронный // КонсультантПлюс : сайт. – URL : https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19671 / – (дата обращения: 15.02.2024).
4. Федеральный закон «О некоммерческих организациях» от 12.01.1996 N 7-ФЗ (последняя редакция) – Текст : электронный // КонсультантПлюс : сайт. – URL : https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_8824 / – (дата обращения: 15.02.2024).
5. Федеральный закон «Об автономных учреждениях» от 03.11.2006 N 174-ФЗ (последняя редакция) – Текст : электронный // КонсультантПлюс : сайт. – URL : https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_63635 / – (дата обращения: 15.02.2024).
6. Федеральный закон «Об аудиторской деятельности» от 30.12.2008 N 307-ФЗ (последняя редакция) – Текст : электронный // КонсультантПлюс : сайт. – URL : https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_83311 / – (дата обращения: 15.02.2024).
7. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 N 402-ФЗ (последняя редакция) – Текст : электронный // КонсультантПлюс : сайт. – URL : https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_122855 / – (дата обращения: 15.02.2024).
8. Постановление Правительства РФ от 01.12.2004 N 703 (ред. от 03.08.2023) «О Федеральном казначействе» – Текст : электронный // КонсультантПлюс : сайт. – URL : https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_50565 / – (дата обращения: 15.02.2024).
9. Приказ Минфина России от 25.03.2011 N 33н (ред. от 22.05.2023) «Об утверждении Инструкции о порядке составления, представления годовой, квартальной бухгалтерской отчетности государственных (муниципальных) бюджетных и автономных учреждений» (Зарегистрировано в Минюсте России 22.04.2011 N 20558) – Текст : электронный // КонсультантПлюс : сайт. – URL : https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_112540 / – (дата обращения: 15.02.2024).
10. Приказ Минфина РФ от 13.06.1995 N 49 (ред. от 08.11.2010) «Об утверждении Методических указаний по инвентаризации имущества и финансовых обязательств» – URL : https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_7152 / – (дата обращения: 15.02.2024).
11. Приказ Минфина России от 01.12.2010 N 157н (ред. от 27.04.2023) «Об утверждении Единого плана счетов бухгалтерского учета для органов государственной власти (государственных органов), органов местного самоуправления, органов управления государственными внебюджетными фондами, государственных академий наук, государственных (муниципальных) учреждений и Инструкции по его применению» (Зарегистрировано в Минюсте России 30.12.2010 N 19452) – Текст : электронный // КонсультантПлюс : сайт. – URL : https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_107750 / – (дата обращения: 16.02.2024).
12. «ОК 028-2012. Общероссийский классификатор организационно-правовых форм» (утв. Приказом Росстандарта от 16.10.2012 N 505-ст) (ред. от 14.03.2023) (вместе с "Пояснениями к позициям ОКОНФ") – Текст : электронный // КонсультантПлюс : сайт. – URL : https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_139192 / – (дата обращения: 16.02.2024).

УДК 336.146; ГРНТИ 06.56.45

УПРАВЛЕНИЕ ЛИКВИДНОСТЬЮ ЕДИНОГО КАЗНАЧЕЙСКОГО СЧЕТА

А.А. Калинин*, О.В. Скрипкина**

Рязанский государственный радиотехнический университет имени В.Ф. Уткина,
Российская Федерация, Рязань, *a.kalinkina00@mail.ru, **olgaskripkina2014@yandex.ru

Аннотация. В данной работе рассмотрен вопрос управления ликвидностью единого Казначейского счета. Изучены механизмы управления ликвидностью в ситуации наличия временно свободных средств. Проанализирована динамика объема поступления средств федерального бюджета от размещения временно свободных средств, а также динамика размещения средств в разрезе конкретных операций. Представлены особенности размещения средств на банковских депозитах, проанализирована динамика величины таких размещений. Обозначены и охарактеризованы основные риски в деятельности, связанной с повышением ликвидности единого Казначейского счета. Предложены мероприятия по повышению ликвидности единого Казначейского счета.

Ключевые слова: единый казначейский счет (ЕКС), ликвидность, ликвидность ЕКС.

LIQUIDITY MANAGEMENT OF THE SINGLE TREASURY ACCOUNT

A.A. Kalinkina*, O.V. Skripkina**

Ryazan State Radio Engineering University named after V.F. Utkina,
Russian Federation, Ryazan, *a.kalinkina00@mail.ru, **olgaskripkina2014@yandex.ru

Abstract. This paper examines the issue of managing the liquidity of a single Treasury account. The mechanisms of liquidity management in the situation of the presence of temporarily free funds have been studied. The dynamics of the volume of receipts of federal budget funds from the placement of temporarily available funds, as well as the dynamics of the placement of funds in the context of specific operations, are analyzed. The features of placing funds on bank deposits are presented, and the dynamics of the value of such placements is analyzed. The main risks in activities related to increasing the liquidity of the single Treasury account are identified and characterized. Measures have been proposed to increase the liquidity of the single Treasury account.

Key words: single treasury account (STA), liquidity, STA liquidity.

В настоящее время повышение эффективности использования финансовых ресурсов является одной из первостепенных задач, решаемых органами государственной исполнительной власти, в связи с этим особое значение приобретает организация и осуществление процесса по управлению временно свободными средствами единого Казначейского счета (далее - ЕКС).

ЕКС представляет собой централизованный счет, при помощи которого осуществляется кассовое обслуживание не только исполнения бюджетов, но и государственных (муниципальных) учреждений и иных организаций сектора государственного управления.

Наиболее важным показателем работы ЕКС является его ликвидность, под которой понимается способность в необходимый момент своевременно произвести оплату по денежным обязательствам федерального бюджета.

Бюджетными полномочиями по управлению операциями со средствами на едином счете федерального бюджета в установленном порядке обладает федеральный орган исполнительной власти - Федеральное казначейство.

При исполнении федерального бюджета средств на ЕКС может быть недостаточно, что приводит к возникновению временного кассового разрыва, а может образоваться и избыток, вследствие несовпадения сроков поступления доходов и произведения выплат. Если возникает избыток, то появляется возможность размещать на финансовом рынке временно свободные денежные средства и получать дополнительные доходы в бюджет государства [1].

Наиболее эффективными механизмами управления ликвидностью в ситуации наличия временно свободных средств являются следующие:

1. Размещение средств единого казначейского счета по договорам РЕПО не на организованных торгах.

Данные договоры заключаются в отношении облигаций федеральных займов и облигаций внешних облигационных займов Российской Федерации.

2. Размещение средств единого казначейского счета на банковских депозитах.
3. Размещение средств единого казначейского счета на банковских счетах.
4. Размещение средств единого казначейского счета в производные финансовые инструменты.
5. Размещение средств единого казначейского счета по договорам банковского вклада (депозита) с центральным контрагентом.
6. Размещение средств единого казначейского счета по договорам РЕПО на организованных торгах.

Рассмотрим динамику объема поступления средств федерального бюджета от размещения временно свободных средств, такой анализ позволит определить эффективность использования временно свободных средств и разработать стратегию управления ликвидностью, направленную на оптимизацию доходности.

Таблица 1. Динамика объема поступления средств федерального бюджета от размещения временно свободных средств

Операция	2021г.	2022г.	2023г.	Относительное отклонение, %
Объем средств, полученных от размещения временно свободных средств ЕКС, руб.	131502151706,75	400925805335,3	667296086027,57	В 5 раз

Таким образом, проанализировав динамику объема поступления средств федерального бюджета от размещения временно свободных средств, наблюдается увеличение таких поступлений к 2023 году в пять раз (535793934320,82 руб.), что свидетельствует об эффективности их использовании. Такое увеличение положительно влияет на общую финансовую стабильность страны, а также на возможности федерального бюджета в реализации разработанных программ.

Также необходимо провести анализ динамики объема размещения средств федерального бюджета в разрезе конкретных операций по состоянию на определенный операционный день, который представлен в таблице 2.

Таблица 2. Динамика объема размещения средств федерального бюджета в разрезе конкретных операций на определенный операционный день

Наименование операции	29.09.2021г.	29.09.2022г.	29.09.2023г.
На банковских депозитах, млн. руб.	300 000,0	545 000,0	680 000,0
По договорам РЕПО не на организованных торгах, млн. руб.	401 000,00	105 000,00	100 000,0
По договорам РЕПО на организованных торгах, млн. руб.	-	115 000,00	140 000,0
Предоставлено бюджетных кредитов, млн. руб.	-	-	172,4
На депозитах с центральным контрагентом, млн. руб.	45 000,00	100 000,0	100 000,0
Остаток на банковских счетах, млн. руб.	1 100 000,0	600 000,0	500 000,0

Анализируя данные, представленные в таблице 2, можно сделать вывод о том, что наибольшая величина свободных средств размещается на банковских депозитах и по договорам РЕПО не на организованных торгах, такой выбор обусловлен тем, что данные инструменты

являются менее рискованными, чем другие формы размещения средств, и обеспечивают более стабильный доход. Также стоит отметить, что в 2023 году величина размещаемых средств наибольшая, при этом остаток на банковских счетах значительно меньше их величины, что свидетельствует о более рисковом подходе к управлению средствами.

На сегодняшний день одним из наиболее часто применяемых способов является размещение средств на депозиты в коммерческих банках, поскольку такое размещение эффективно не только в ситуации профицита бюджета, но и в случае дефицита.

Средства размещаются на банковских депозитах в кредитных организациях, соответствующих следующим требованиям:

1. Наличие у кредитной организации универсальной лицензии.
2. Наличие собственных средств (капитала) в размере не менее 100 млрд. рублей и нахождение под прямым или косвенным контролем Центрального банка Российской Федерации.
3. Наличие кредитного рейтинга не ниже уровня "A-(RU)" по национальной рейтинговой шкале АКРА и не ниже уровня "ruA-" по национальной рейтинговой шкале российского рейтингового агентства "Эксперт РА".
4. Участие кредитной организации в системе обязательного страхования вкладов в банках Российской Федерации.
5. Отсутствие у кредитной организации просроченной задолженности по банковским депозитам, ранее размещенным в ней Федеральным казначейством.

То есть, чем выше рейтинг кредитной организации и размер собственного капитала, тем больше средств федерального бюджета она имеет возможность привлечь на депозиты.

Проанализируем динамику объема средств, размещаемых на банковских депозитах, которая представлена в таблице 3.

Таблица 3. Динамика объема средств, размещаемых на банковских депозитах

Показатель	2021г.	2022г.	2023г.	Относительное отклонение, %
Объем размещаемых средств на банковских депозитах, млн. руб.	100416744	105641671	106876236	106

Объем средств, размещаемых на банковских депозитах имеет тенденцию увеличения, к отчетному году их величина возросла на 6% по сравнению с базисным, при этом в 2023 году были удовлетворены заявки 358 кредитных организаций. Механизм размещения средств федерального бюджета на депозиты в коммерческих банках является довольно эффективным, поскольку за рассмотренный период наблюдается положительная динамика объема получаемых доходов от размещения средств федерального бюджета.

Изучая вопрос управления ликвидностью ЕКС, особое внимание следует уделить рискам, возникающим в процессе размещения свободных бюджетных средств, к таким можно отнести следующие:

1. Кредитный риск - возникает в случае невыполнения обязательств кредитными организациями по погашению основной суммы долга и процентов. Такой риск прогнозируется в первую очередь, поскольку важнейшей задачей казначейства является обеспечить сохранность инвестируемых денежных средств для своевременного и полного денежного подкрепления принятых обязательств.

2. Операционный риск – возникает в случае возможных ошибок в операциях по размещению средств, неправильном учете или обработке данных, а также в случае возможных нарушений в процессе выполнения финансовых операций. Этот риск может привести к финансовым потерям и негативным последствиям для управления ликвидностью, поэтому важно оценивать и управлять операционными рисками при размещении свободных бюджетных средств.

3. Рыночный риск - связан с возможными изменениями на финансовых рынках, которые могут повлиять на стоимость или доходность размещенных средств. Данный риск может быть вызван изменениями процентных ставок, курсов валют, цен на ценные бумаги и другими факторами.

4. Законодательный риск - возникает в связи с возможными изменениями в законодательстве, которые могут повлиять на условия размещения и использования этих средств. Такие изменения могут включать в себя правила и ограничения, влияющие на доходность или доступность определенных инвестиционных инструментов или стратегий размещения средств [2].

Таким образом, при совершении операций с временно свободными бюджетными средствами в первую очередь важно оценить, спрогнозировать и минимизировать соответствующие риски, такой подход позволит обеспечивать доходность, максимально возможную в рамках установленных ограничений, связанных с рисками.

Для повышения ликвидности ЕКС целесообразно предложить следующие мероприятия:

1. При изучении вопроса управления ликвидностью ЕКС было выявлено, что свободные бюджетные средства размещаются на непродолжительный срок (в среднем до 35 дней), поэтому целесообразно предложить увеличение срока размещения средств с целью их увеличения. При этом необходимо рассчитывать величину обязательств на основании графика закупок, смет, проектов и других планов расходов, тем самым исключая вероятность недостачи бюджетных средств для своевременного погашения обязательств.

2. Диверсификация инструментов размещения свободных средств, которая будет способствовать распределению и минимизации рисков, снижению зависимости от определенного инструмента, а также повышению гибкости управления средствами.

3. Укрепление партнерских отношений Федерального казначейства с Центральным банком Российской Федерации в целях получения более выгодных условий для размещения средств и оперативной информации об изменениях на финансовом рынке.

4. Своевременная оценка ликвидности ЕКС с использованием системы коэффициентов, позволяющих изучить в динамике сбалансированность средств на ЕКС в течение конкретного периода, а также способствующих выявлению и минимизации негативных последствий, вызванных внедрением механизмов управления ликвидностью ЕКС.

Таким образом, вышеперечисленные мероприятия будут способствовать оптимизации существующего порядка функционирования механизма управления ликвидностью ЕКС, а также более гибкому управлению неиспользованными остатками бюджетными средствами в целях их эффективного использования.

Библиографический список

1. Джурбина, Е. М. Организация исполнения бюджета : учебное пособие / Е. М. Джурбина, Ш. А. Агаян, Е. В. Пирская. — Ставрополь : СКФУ, 2015. — 227 с. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/155550> (дата обращения: 25.02.2024). — Режим доступа: для авториз. пользователей.
2. Скрипкина, О.В., Кашаева, В.Ю. Формирование и исполнение бюджета с целью повышения уровня экономической безопасности деятельности муниципального образования/ Вестник АКСОР. 2017. № 3-4 (43). С. 193-199.

УДК 657.6; ГРНТИ 06.35.31

ОРГАНИЗАЦИЯ И ОСУЩЕСТВЛЕНИЕ ВНЕШНЕГО КОНТРОЛЯ АУДИТОРСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

М.В. Смирнова

*Рязанский государственный радиотехнический университет имени В.Ф. Уткина,
Российская Федерация, Рязань, smirnovamv2017@mail.ru*

Аннотация. В работе представлен авторский взгляд на вопросы организации и проведения внешнего контроля аудиторской деятельности в условиях цифровой экономики. В статье проанализирован нормативный документ, устанавливающий правила и порядок проведения внешнего контроля аудиторской деятельности.

Ключевые слова: внешний контроль, аудиторская деятельность.

ORGANIZATION AND IMPLEMENTATION OF EXTERNAL CONTROL OF AUDITING ACTIVITIES

M.V. Smirnova

*Ryazan State Radio Engineering University named after V.F. Utkin,
Russia, Ryazan, smirnovamv2017@mail.ru*

Annotation. The paper presents the author's view on the issues of organizing and conducting external control of auditing activities in the digital economy. The article analyzes the normative document establishing the rules and procedure for conducting external control of auditing activities.

Keywords: external control, audit activity

Вопросы повышения престижа профессии аудитора, привлечения в профессию высококлассных специалистов, повышение доверия, безупречность репутации аудитора, повышение качества внешнего контроля аудиторской деятельности, а, следовательно, и качества оказываемых аудиторских услуг взаимосвязаны и в условиях цифровой экономики являются актуальными на сегодняшний день для всего аудиторского сообщества.

Так, с 01 января 2024 года вступили в действие временные правила осуществления и организации внешнего контроля аудиторской деятельности (далее – Правила). Документ содержит много новаций в контрольной деятельности, которые требуют некоторого периода для апробации и обобщения практики их применения.

В документе закреплено право на применение профессионального суждения, которое позволяет контролерам отходить от прямых требований императивных норм и оценивать деятельность проверяемого субъекта в совокупности, учитывая не только количественные параметры, но и некоторые качественные характеристики. Это, безусловно, большой шаг вперед, но и огромная ответственность, которая ложится и на контролеров, с одной стороны, и на аудиторов, с другой стороны, так как любое отклонение от правил требует ещё более жесткого внутреннего контроля. Элементы профессионального суждения постепенно внедрялись в контрольную деятельность в течение трёх предыдущих лет

Правила ВКД вводят в действие некоторые новые понятия:

- куратор;
- руководитель группы;
- уполномоченный эксперт.

Уполномоченный эксперт работает непосредственно с объектом ВКД, выполняет всю самую сложную и трудоёмкую работу, собирает информацию, обобщает её, составляет проекты, но все свои выводы он обязан согласовывать с куратором проверки, который наблюдает за работой эксперта и обладает более широкими полномочиями. Куратор несёт личную ответственность за результаты проверки. Решения и поручения куратора обязательны для исполнения.

В подходах к осуществлению ВКД члены СРО ААС ранжируются на две группы:

- крупные аудиторские организации, объем годовой выручки которых составляет более 50 млн руб;

- прочие аудиторские организации.

Эта сегментация необходима для применения разных подходов к проверкам. В крупных организациях более формализованы все процессы, процедуры. То есть можно говорить о том, что в Правилах реализован принцип масштабирования.

Что касается форм проведения проверок, то они остались без изменений. Благодаря процессам цифровизации возможности для проведения документарных проверок в последнее время становятся все более широкими. И это в значительной степени снижает нагрузку на обе стороны процесса. Эта форма проверок является наиболее удобной для удаленных регионов, когда затраты на очное присутствие контролера выше, чем целевой взнос, который уплачивает объект проверки. Проверки разделяют на:

- плановые;
- внеплановые;
- документарные;
- выездные

Весь процесс внешнего контроля деятельности состоит из трех последовательных этапов:

- Этап 1. Подготовка внешней проверки.
- Этап 2. Проведение процедур контроля и сбор доказательств.
- Этап 3. Формирование результатов внешней проверки.

На первом этапе происходит сбор и систематизация информации, которая необходима экспертам и куратору для эффективного выполнения своих функций. Не позднее, чем за 10 рабочих дней до даты начала проведения проверки, объект контроля должен предоставить всю необходимую информацию для того, чтобы эксперт смог сформировать выборку. У экспертов, в свою очередь, обратная функция – сформировать выборку, согласовать её между собой и направить объекту. На втором этапе происходит непосредственное взаимодействие экспертов и объекта контроля, сбор экспертами доказательств и формирование предварительных выводов и оценок. Экспертами анализируются анкеты, заполняется программа проверки и формируется проект отчета. Третий этап характеризуется согласованием отчета с куратором. Отчет, не согласованный с куратором проверки, является нелегитимным.

Правилами также установлены сроки проведения внешнего контроля аудиторской деятельности. Крупная аудиторская организация проводит внешнюю проверку в течение срока, не превышающего 40 рабочих дней. Аудиторская организация, не относящаяся к категории крупной, должна провести проверку в срок, не более 25 рабочих дней.

На практике сроки проведения проверок часто нарушаются, так как объекты проверок зачастую затягивают с предоставлением документов, а эксперты лояльно относятся к несвоевременности представления документов и не предпринимают никаких процессуальных действий. Три года назад сроки проведения внешних проверок превышали установленные практически в три раза. Однако, ситуация нормализуется и за последние три года сроки проведения внешних проверок сократились практически в 2 раза.

Одной из новаций так называемого «ковидного» периода стало приостановление проведения внешней проверки [1]. Это новшество также закреплено во временных Правилах.

В 2024 и 2025 годах будет формироваться план проведения внешних проверок на 2025 и 2026 год соответственно. План на перспективный период планирования будет формироваться на основе риск-ориентированного подхода, при использовании которого выбор интенсивности проведения проверки определяется путем отнесения объектов проверок к определенной категории риска. В соответствии с этим подходом все члены СРО ААС ранжируются на три категории.

Категория высокого риска. К этой категории относят организации, у которых отсутствует безупречная репутация, а также организации с признаками недобросовестной конкуренции на рынке аудиторских услуг.

Категория среднего риска. К этой категории относят организации, оказывающие аудиторские услуги общественно значимым организациям, которые имеют в своем составе аудиторов, работающих в четырех и более организациях.

Категория низкого риска. К этой категории относят организации, не попавшие в первые две категории.

Возможность изменения приведённых выше категорий при наличии негативных событий или их отсутствии также закреплена новыми Правилами.

Вторым новшеством, на которое следует обратить внимание, является цифровизация системы внешнего контроля качества оказываемых аудиторских услуг. Этот процесс в последнее время не просто шагнул вперед, а сделал огромный скачок: заработали удобнейшие сервисы, появилась возможность круглосуточного онлайн доступа и получения множества электронных услуг [2].

Основная задача цифровизации ВКД – это снижение трудоёмкости контрольного процесса для всех его участников. Безусловно, цифровизация ВКД дает очень функциональную, прозрачную для всех сторон процесса и удобную возможность организации документооборота.

Библиографический список

1. Шурчкова И.Б. Влияние эпидемиологической ситуации на проведение аудита годовой бухгалтерской отчетности организаций В сборнике: Современные технологии в науке и образовании - СТНО-2022. Сборник трудов V Международного научно-технического форума. В 10-ти томах. Под общей редакцией О.В. Миловзорова. Рязань, 2022. С. 54-59
2. Смирнова М.В. Применение информационных технологий в аудите в условиях цифровой экономики. В сборнике: Актуальные проблемы современной науки и производства. Материалы VIII Всероссийской научно-технической конференции. Рязань, 2023. С. 611-618.

УДК 336.14; ГРНТИ 10.21.01

ОРГАНИЗАЦИЯ И ОСУЩЕСТВЛЕНИЕ БЮДЖЕТНОГО МОНИТОРИНГА УЧАСТНИКОВ СИСТЕМЫ КАЗНАЧЕЙСКИХ ПЛАТЕЖЕЙ

А.Н. Жирухина

*Рязанский государственный радиотехнический университет имени В.Ф. Уткина,
Российская Федерация, Рязань, lina.zhirukhina@bk.ru*

Аннотация. В данной работе представлен авторский взгляд на систему организации бюджетного мониторинга в системе казначейских платежей.

Ключевые слова: бюджетный мониторинг.

ORGANIZATION AND IMPLEMENTATION OF BUDGET MONITORING OF PARTICIPANTS OF THE TREASURY PAYMENT SYSTEM

A.N. Zhirukhina

*Рязанский государственный радиотехнический университет имени В.Ф. Уткина,
Российская Федерация, Рязань, lina.zhirukhina@bk.ru*

Annotation. This paper presents the author's view on the system of organization of budget monitoring in the treasury payments system.

Keywords: budget monitoring.

Мониторинг бюджетных операций – это процесс контроля, осуществляемый надзорным ведомством, направленный на оперативное обнаружение рисков, связанных с использо-

ванием бюджета государства, с целью их предупреждения и нейтрализации потенциальных финансовых правонарушений участников в системе казначейских расчетов в процессе их экономической активности.

Оператор системы казначейских платежей является уполномоченным органом, осуществляющим бюджетный мониторинг в системе казначейских платежей согласно установленному правительством Российской Федерации порядку.

В процессе планирования действий, направленных на минимизацию финансовых несоответствий со стороны субъектов, вовлеченных в казначейское сопровождение, Федеральное казначейство осуществляет контроль за бюджетными процессами, который включает верификацию при открытии счетов и проведении транзакций через систему казначейских выплат.

Территориальные органы Федерального казначейства осуществляют бюджетный мониторинг в отношении участников казначейского сопровождения при открытии лицевых счетов у этих участников как в территориальных органах Федерального казначейства, так и в финансовых органах субъекта РФ (муниципального образования) и проводят операции на этих счетах [1], [2].

Отказ в открывании счета для лица, включенного в программу казначейства, за исключением случаев, когда это лицо выступает поставщиком, подрядчиком или исполнителем в рамках муниципальных контрактов или контрактов государства, обоснован рядом причин.

Одним из оснований является установленная связь данного лица с экстремистами, террористами, а также его присутствие в реестрах, включающих организации или граждан, подозреваемых в такой связи, или тех, кто занимается распространением оружия массового уничтожения.

Другим основанием отказа может служить решение специализированного межведомственного координационного совета, задействованного в препятствовании финансированию террористической деятельности, заключающееся в заморозке или блокировке финансовых активов или другого имущества потенциального участника казначейского сопровождения.

Основаниями для временного прекращения процедуры открытия счета для участников системы казначейского обеспечения служат:

1. внесение данных о единоличном исполнительном органе компании, создание и функционирование которой находится в ведении федерального исполнительного органа, в список лиц с ограниченными правами;
2. наличие сведений о процедуре банкротства предприятия, индивидуального предпринимателя или гражданина, который производит продукцию.

Финансовый орган представляет распоряжения в территориальный орган Федерального казначейства о совершении казначейских платежей после получения информации о результате бюджетного мониторинга региональных (муниципальных) участников казначейского сопровождения.

Алгоритм проведения мониторинга в России представлен на рисунке 1.

Бюджетный мониторинг нацелен на то, чтобы быстро идентифицировать потенциальные угрозы, которые могут возникать при распоряжении бюджетом с намерением нейтрализации и оповещения относительно экономических неправомерностей. Адекватное достижение этой цели может быть при решении следующих пяти задач:

1. Обеспечение соблюдения бюджетного и смежного законодательства с целью избежания нарушений и подобных деяний.
2. Предотвращение проведения сомнительных операций, которые могут привести к неблагоприятным последствиям для финансового состояния.
3. Обеспечение надзорных мероприятий над тем, как выполняются меры по противодействию мошенничеству, регламенты и требования соблюдаются (anti-fraud и compliance соответственно).
4. Оценка целесообразности бюджетных расходов для обеспечения оптимального использования средств.

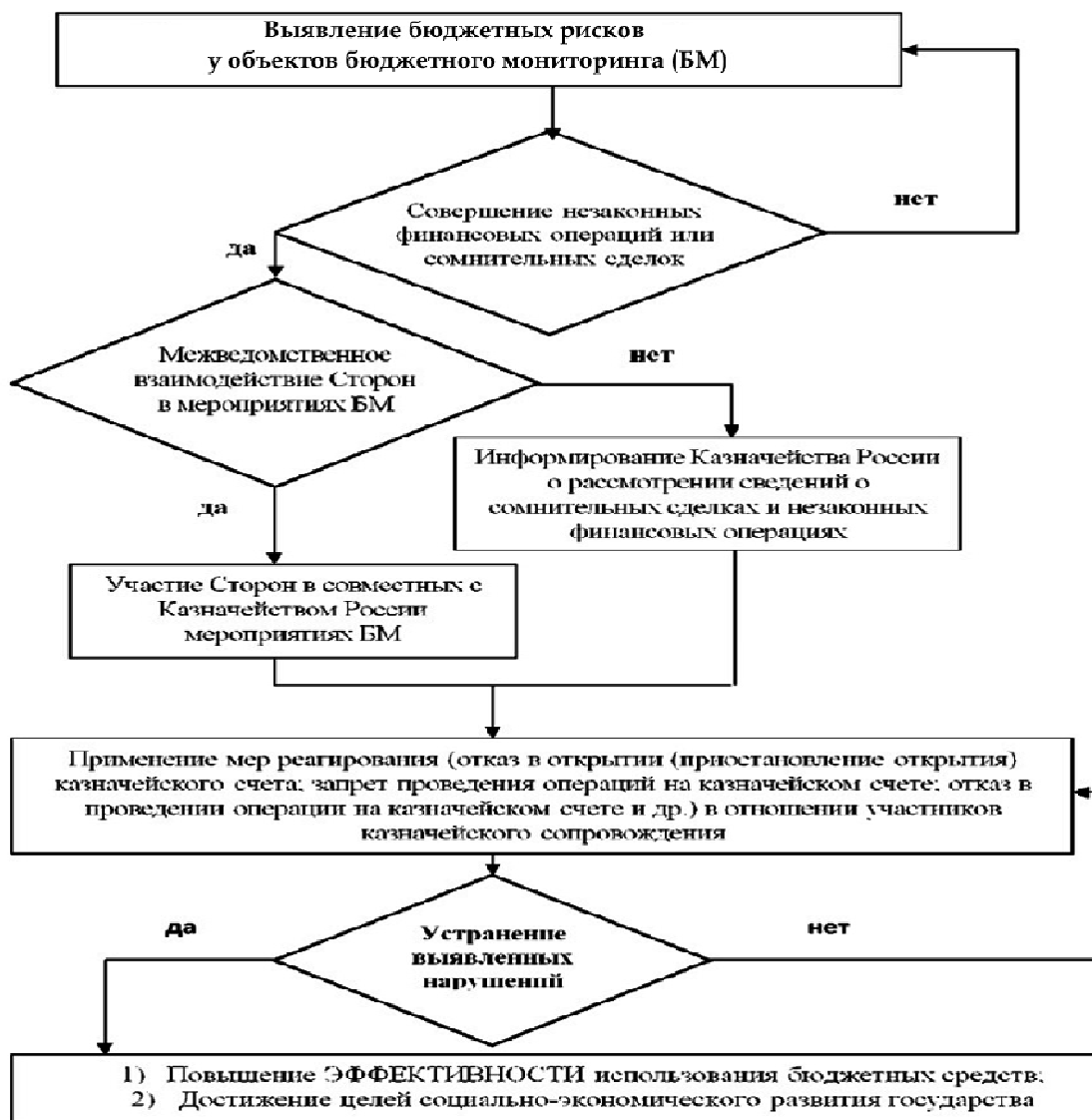


Рис. 1. Алгоритм проведения мониторинга

5. Определение степени достижения стратегических целей путем определения соответствия заданным показателям.

Выделяются три уровня бюджетного мониторинга.

На операционном уровне осуществляется:

- контроль принципа "знай своего клиента";
- контроль принципа "знай платежи (операции) своего клиента";
- ориентация на риск при санкционировании расходов.

Тактический уровень включает в себя:

- выявление рисков клиентов, сомнительных операций и схем заключения и исполнения контрактов;
- разработку мер реагирования и инструментов бюджетного мониторинга.

Стратегический уровень включает в себя:

- мониторинг реализации национальных проектов и программ;
- оценку изменения финансового положения получателей средств;
- анализ эффекта социально-экономического развития от выделения бюджетных средств по стратегическим направлениям развития.

Также выделяется объект мониторинга – "целевые показатели".

В процессе планирования реализуется следующее:

- выверяются индикаторы, которыми должны руководствоваться во время осуществления федеральных проектов, с планами и целями, поставленными на уровне регионов и страны;
- оценивается соответствие основных параметров национальных программ задач, поставленных на уровне отдельных регионов и страны в целом;
- проводится наблюдение за процессом достижения предписанных показателей эффективности на всех уровнях управления.

Финансовое обеспечение ставится в центр мониторинга.

В ходе планирования реализуется:

- анализ согласованности целевых индикаторов национальных проектов с показателями регионального и федерального масштаба;
- сопоставление целевых индикаторов федеральных проектов с региональными параметрами;
- оценка реализации запланированных значений целевых показателей на каждом уровне.

Финансовое обеспечение ставится в центр мониторинга.

В исполнении осуществляется:

- достижение значений показателей финансового обеспечения на всех уровнях;
- проверка соответствия плановых и фактических значений показателей финансового обеспечения на всех уровнях;
- проверка соответствия фактического финансового обеспечения целевому назначению.

Необходимо предоставлять отчетность по финансовому обеспечению проектов на всех уровнях и проверять соответствие плановых и отчетных значений финансового обеспечения на всех уровнях.

Организация и осуществление бюджетного мониторинга участников системы казначейских платежей - это процесс, который включает в себя следующие шаги:

1. Определение участников системы казначейских платежей. Это могут быть государственные органы, бюджетные учреждения, коммерческие организации и другие участники, которые осуществляют платежи из государственного бюджета.

2. Установление правил и требований для участников системы. Необходимо разработать нормативные акты и документы, которые определяют порядок и условия осуществления платежей, правила бюджетного учета и отчетности, а также ответственность участников за нарушение этих правил.

3. Мониторинг платежей и бюджетного использования. С помощью различных инструментов и систем осуществляется контроль за платежами участников, проверка соответствия платежей правилам и требованиям, а также анализ использования бюджетных средств.

4. Аудит участников системы. Периодически проводятся аудиты участников системы казначейских платежей для проверки их деятельности, бюджетного использования, соблюдения правил и требований.

5. Реагирование на нарушения и ошибки. В случае выявления нарушений или ошибок в платежах или бюджетном использовании, принимаются соответствующие меры - отказ в проведении платежа, штрафование участника, административные или юридические меры.

Вся эта работа осуществляется органами казначейства или специализированными учреждениями, которые ответственны за организацию и осуществление системы казначейских платежей и бюджетного мониторинга.

Статья выполнена под научным руководством старшего преподавателя кафедры «Экономическая безопасность, анализ и учёт» РГРТУ Смирновой М.В.

Библиографический список

1. Об утверждении Порядка осуществления территориальными органами Федерального казначейства санкционирования операций со средствами участников казначейского сопровождения" (Зарегистрировано в Минюсте России 29.12.2021 N 66676); Приказ Минфина России от 17.12.2021 N 214н (ред. от 21.06.2023) Текст: электрон-

ный // Информационно– правовая система «Консультант Плюс»: [сайт]. — URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_108797/ (дата обращения: 26.02.2024).

2. Об утверждении Порядка осуществления территориальными органами Федерального казначейства санкционирования операций со средствами участников казначейского сопровождения" (Зарегистрировано в Минюсте России 29.12.2021 N 66676): Приказ Минфина России от 17.12.2021 N 214н (ред. от 21.06.2023) Текст: электронный // Информационно– правовая система «Консультант Плюс»: [сайт]. — URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_108797/ (дата обращения: 26.02.2024).

УДК 657.24 ГРНТИ 06.81.85

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ИНФОРМАЦИОННОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ АНАЛИЗА БУХГАЛТЕРСКОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ С ЦЕЛЬЮ ВЫЯВЛЕНИЯ РИСКОВ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА

О.А. Бычкова, О.В. Скрипкина

*Рязанский государственный радиотехнический университет имени В.Ф. Уткина,
Российская Федерация, Рязань, bychkovaa.o@mail.ru*

Аннотация. В данной работе рассматриваются пути совершенствования информационного обеспечения для проведения анализа бухгалтерской (финансовой) отчетности с целью выявления и минимизации рисков экономической безопасности хозяйствующего субъекта. Представлены результаты анализа платежеспособности и финансовой устойчивости ОАО «Рязанское предприятие «Промжелдортранс». Разработаны внутренний отчет для мониторинга дебиторской и кредиторской задолженности и вспомогательные документы для заполнения внутреннего отчета. Для возможности предотвращения нарушений сроков возвратности дебиторской задолженности разработана форма внутреннего отчета о составе дебиторской задолженности со сроками ее погашения. Для оптимизации работы по учету и контролю разработаны фрагменты пояснений к бухгалтерскому балансу строк 1230 и 1520.

Ключевые слова: бухгалтерская (финансовая) отчетность, рискованная составляющая бухгалтерской (финансовой) отчетности, дебиторская задолженность, кредиторская задолженность.

IMPROVEMENT OF INFORMATION SUPPORT FOR THE ANALYSIS OF ACCOUNTING FINANCIAL STATEMENTS IN ORDER TO IDENTIFY THE RISKS OF ECONOMIC SECURITY OF AN ECONOMIC ENTITY

O.A. Bychkova, O.V. Skripkina

*Ryazan State Radio Engineering University named after V.F. Utkin,
Russian Federation, Ryazan, bychkovaa.o@mail.ru*

Annotation. This paper discusses ways to improve information support for the analysis of accounting (financial) statements in order to identify and minimize the risks of economic security of an economic entity. The results of the analysis of solvency and financial stability of JSC Ryazan Enterprise Promzheldortrans are presented. An internal report has been developed for monitoring accounts receivable and accounts payable and supporting documents for completing the internal report. In order to prevent violations of the repayment period of accounts receivable, an internal report form on the composition of accounts receivable with its repayment dates has been developed. Fragments of explanations to the balance sheet lines 1230 and 1520 have been developed to optimize accounting and control work.

Keywords: accounting (financial) statements, the risk component of accounting (financial) statements, accounts receivable, accounts payable.

В настоящее время деятельность хозяйствующего субъекта невозможна без риска. Следовательно, необходимо управлять рисками и угрозами экономической безопасности хозяйствующего субъекта. В свою очередь, для этого следует проводить комплексный анализ и выявлять пути, направленные на минимизацию и нейтрализацию угроз и рисков хозяйственной деятельности [2].

В экономической литературе для определения финансового состояния предприятия предлагается несколько групп показателей. Количественные значения всех групп показателей

рассчитываются на основе использования бухгалтерской отчетности предприятия, которая позволяет достоверно и полно оценить его имущественное и финансовое состояние [1]. С помощью анализа динамики показателей, формирующих уровень платежеспособности и финансовой устойчивости можно найти проблемную область для выявления хозяйственного риска [3].

В результате проведения анализа финансовой составляющей экономической безопасности ОАО «Рязанское предприятие «Промжелдортранс» было выявлено, что уровень экономической безопасности предприятия в 2022 году значительно снизился.

Для наглядности представим результаты расчета показателей финансового состояния исследуемого предприятия на рисунках 1 и 2.

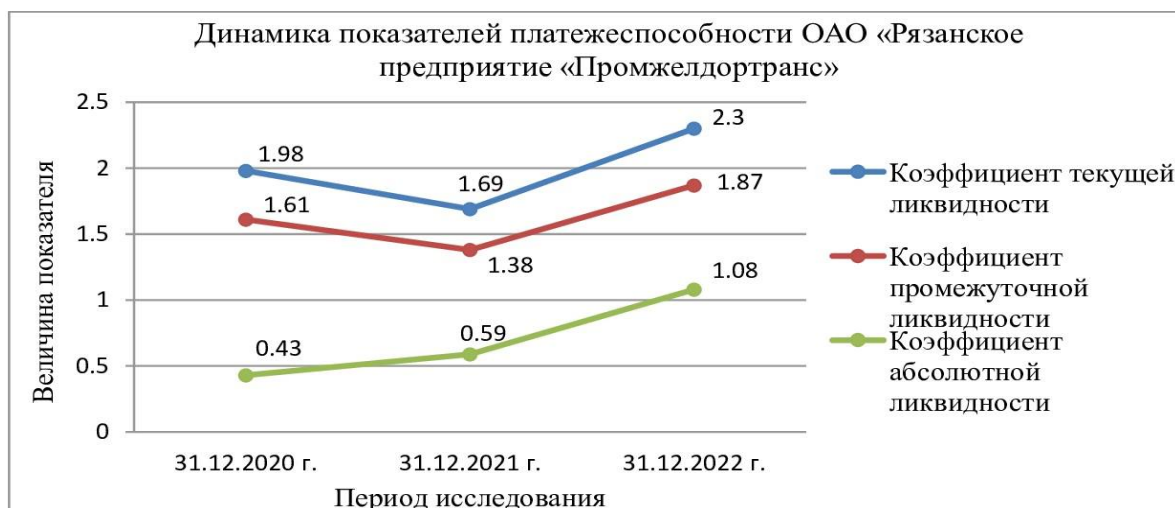


Рис. 1. Динамика показателей платежеспособности ОАО «Рязанское предприятие «Промжелдортранс»

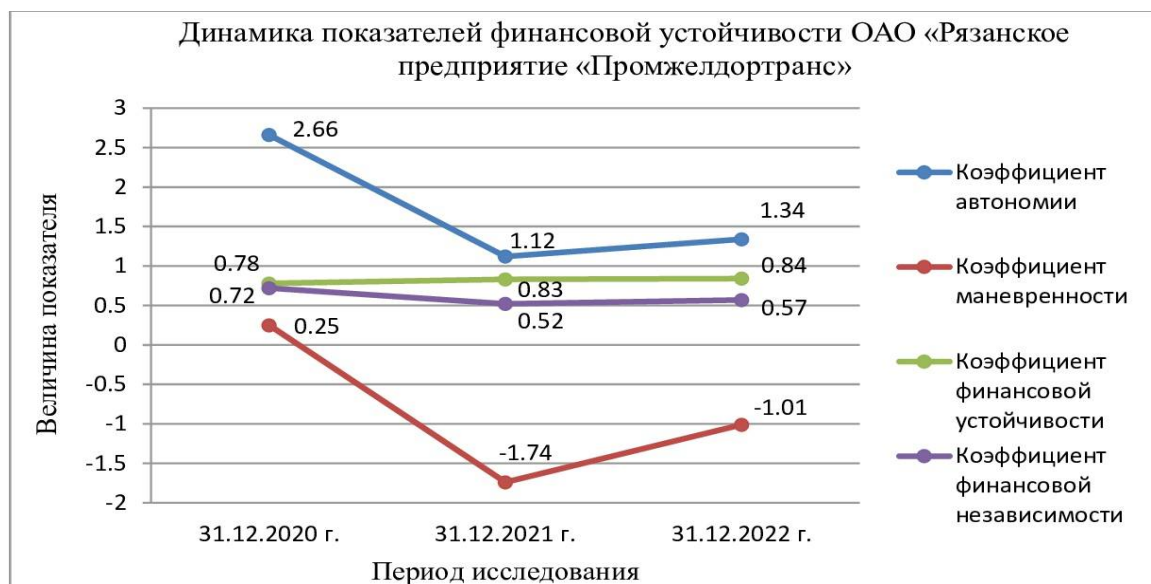


Рис. 2. Динамика показателей финансовой устойчивости ОАО «Рязанское предприятие «Промжелдортранс»

Так, показатели платежеспособности (коэффициент текущей ликвидности и коэффициент промежуточной ликвидности) превышают нормативное значение. Коэффициент автономии за весь период исследования значительно выше нормативного значения, это обусловлено отсутствием заемного капитала. Коэффициент маневренности с 2021 г. значительно снижается, что является негативным фактором в деятельности предприятия. Также, в результате проведенного исследования в ОАО «Рязанское предприятие «Промжелдортранс» было подтверждено наличие кредитного риска.

В результате анализа бухгалтерской (финансовой) отчетности ОАО «Рязанское предприятие «Промжелдортранс» было выявлено, что наиболее рискованной составляющей являются дебиторская и кредиторская задолженности. Они являются составляющими большинства показателей финансового состояния предприятия.

Нами разработан внутренний отчет для мониторинга дебиторской и кредиторской задолженностей и контроля оплаты в срок по договорам в разрезе контрагентов.

Таблица 1. Разработанный внутренний отчет для мониторинга дебиторской и кредиторской задолженности

Контрагент	Номер договора	Дата возникновения задолженности	Срок исковой давности	Сумма задолженности, тыс. руб.	
				Дебиторская задолженность	Кредиторская задолженность
ООО ЖК «Урал»	185	25.09.2021 г.	-	433	-
Контрагент	Номер договора	Дата возникновения задолженности	Срок исковой давности	Сумма задолженности, тыс. руб.	
				Дебиторская задолженность	Дебиторская задолженность
Поставщик ООО «Альфа»	106	15.01.2022 г.	-	-	156
...	...	...	...	...	...
Итого				5763	4528

Для заполнения представленного внутреннего отчета нами были разработаны вспомогательные документы в части раскрытия информации о дебиторской задолженности контрагентов ОАО «Рязанское предприятие «Промжелдортранс» и кредиторах предприятия (таблица 2, 3). Вспомогательные документы необходимы для подтверждения и обоснования информации указанной в отчете. Без данных документов отчет может быть неточным или неполным.

Таблица 2. Разработанный вспомогательный документ для заполнения внутреннего отчета в части раскрытия информации о дебиторской задолженности контрагентов ОАО «Рязанское предприятие «Промжелдортранс»

Контрагент	Сумма задолженности, тыс. руб.	Дата образования задолженности	Дата погашения задолженности
ООО «Фибратек»	385	30.06.2022 г.	31.12.2022 г.
ООО ЖК «Урал»	433	25.09.2021 г.	Не погашена
...	...	...	...
Итого	5763	-	-

Таблица 3 – Разработанный вспомогательный документ для заполнения внутреннего отчета в части раскрытия информации о кредиторах ОАО «Рязанское предприятие «Промжелдортранс»

Контрагент	Срок	Сумма, тыс. руб.	Обязательство
Налоговая	30.04.2022 г.	1520	Налоговые платежи
Поставщик ООО «Альфа»	15.05.2022 г.	56	Перечисление оплаты за товар
...	...	...	...
Итого	-	4528	-

Данные фрагменты пояснений позволят внутренним пользователям бухгалтерской отчетности получить полное представление о сумме дебиторской и кредиторской задолженностям по годам в разрезе ее контрагентов и сумме задолженности. Внутренним пользователям эта информация необходима для оперативного принятия мер по взысканию денежных средств и оплаты долгов.

Также одной из слабых сторон в деятельности исследуемой организации является постоянное наличие просроченной дебиторской задолженности. Исходя из этого, следует обратить внимание на дебиторскую задолженность в разрезе ее величины по срокам их погашения.

Для этого нами разработан соответствующий внутренний документ, который позволит контролировать погашение обязательств и своевременно выявлять сомнительную задолженность.

Таблица 4. Разработанная форма внутреннего отчета о составе дебиторской задолженности со сроками ее погашения

Контрагент	Сумма задолженности, тыс. руб.	Сумма просроченной задолженности, тыс. руб.	Просроченная дебиторская задолженность, тыс. руб.			
			До 30 дней	До 30-60 дней	До 60-90 дней	Более 90 дней
АО «Русская кожа»	818	102	102	-	-	-
ООО «Фибратек»	1180	218	150	68		
...	...	...	...	...	...	...
Контрагент	Сумма задолженности, тыс. руб.	Сумма просроченной задолженности, тыс. руб.	Просроченная дебиторская задолженность, тыс. руб.			
			До 30 дней	До 30 дней	До 30 дней	До 30 дней
Итого	5763	432	252	97	15	-

Применение данной формы позволит упростить процедуру анализа дебиторской задолженности в разрезе сроков ее образования, что позволит предотвратить нарушение сроков возвратности дебиторской задолженности.

Чтобы оптимизировать работу по учету и контролю за дебиторской и кредиторской задолженностями в ОАО «Рязанское предприятие «Промжелдортранс», необходимо детализировать данные, отражаемые в бухгалтерском балансе по срокам 1230 «Дебиторская задолженность» и 1520 «Кредиторская задолженность». Нами разработаны следующие фрагменты пояснений к данным строкам баланса (таблица 5, 6).

Таблица 5. Разработанный фрагмент пояснений строки 1230 «Дебиторская задолженность» к бухгалтерскому балансу ОАО «Рязанское предприятие «Промжелдортранс»

Наименование показателя	Код	Период	Остаток на начало периода	Изменение за период				Остаток на конец периода
				Поступило		Выбыло		
				В результате хозяйственных операций	Причитающиеся проценты, штрафы	Погашение	Списание на финансовый результат	
Дебиторская задолженность	1230-1	2022	5763	1764	319	2720	39	5087
	1230-2	2021	6787	1724	170	2914	4	5763
	1230-3	2020	4742	2356	526	819	18	6787
в том числе: долгосрочная дебиторская задолженность	1231-1	2022	2036	431	52	857	33	1629
	1231-2	2021	2439	567	67	1037	-	2036
	1231-3	2020	1646	852	139	180	18	2439
краткосрочная дебиторская задолженность	1232-1	2022	2774	829	267	1246	6	2618
	1232-2	2021	3384	761	103	1470	4	2774
	1232-3	2020	2287	1023	387	313	-	3384
авансовые платежи	1233-1	2022	198	479	-	490	-	187
	1233-2	2021	220	356	-	378	-	198
	1233-3	2020	205	301	-	286	-	220
просроченная дебиторская задолженность	1234-1	2022	486	-	-	54	-	432
	1234-2	2021	490	25	-	29	-	486
	1234-3	2020	362	159	-	31	-	490
переплата по налогам и сборам	1235-1	2022	269	25	-	73	-	221
	1235-3	2021	254	15	-	-	-	269
	1235-3	2020	242	21	-	9	-	254

Данный фрагмент позволит руководству предприятия оценить состояние и структуру дебиторской задолженности, установить объем денежных средств, недополучаемых организацией по различным направлениям, а также изменить в дальнейшем кредитную политику и тактику выбора контрагента для сотрудничества.

Таблица 6. Разработанный фрагмент пояснений строки 1520 «Кредиторская задолженность» к бухгалтерскому балансу ОАО «Рязанское предприятие «Промжелдортранс»

Наименование показателя	Код	Период	Остаток на начало периода	Изменение за период				Остаток на конец периода
				Поступило		Выбыло		
				В результате хозяйственных операций	Причитающиеся проценты, штрафы	Погашение	Списание на финансовый результат	
Кредиторская задолженность	1520-1	2022	4528	1799	192	1614	152	4753
	1520-2	2021	4207	2032	182	1831	62	4528
	1520-3	2020	4657	1505	193	2120	28	4207
в том числе по поставщикам	1521-1	2022	127	582	36	660	-	85
	1521-2	2021	151	482	59	531	34	127
	1521-3	2020	191	361	26	420	7	151
Авансы от покупателей	1522-1	2022	203	154	-	208	83	66
	1522-2	2021	197	205	-	190	9	203
	1522-3	2020	189	175	-	162	5	197
Задолженность по оплате труда	1523-1	2022	1470	200	-	201	-	1469
	1523-2	2021	1299	342	-	171	-	1470
	1523-3	2020	1265	123	-	89	-	1299
Задолженность перед бюджетом	1524-1	2022	2030	450	-	26	-	2454
	1524-2	2021	1977	349	-	296	-	2030
	1524-3	2020	2277	301	-	601	-	1977
Задолженность по взносам	1525-1	2022	510	26	-	12	-	524
	1525-3	2021	445	165	-	100	-	510
	1525-3	2020	613	133		301		445
Прочие кредиты	1526-1	2022	188	387	156	507	69	155
	1526-2	2021	138	489	123	543	19	188
	1527-3	2020	122	412	167	547	16	138

Данный фрагмент позволит руководству предприятия грамотно управлять кредиторской задолженностью, что в дальнейшем позволит в полной мере использовать ее преимущества и избежать возможных рисков (например, санкций из-за несвоевременной оплаты долга).

Таким образом, детализация дебиторской и кредиторской задолженности позволит провести ее оценку в разрезе характера задолженности, ее вида и динамики.

Библиографический список

1. Анализ финансовой отчетности : учебное пособие / С.Г. Чеглакова. – Москва : РУСАЙНС, 2020. – 244 с. – ISBN 978-5-4365-4979-8 — Текст : непосредственный.
2. Жакишева, К. М. Управление финансовыми рисками : учебное пособие / К. М. Жакишева. — Астана : КазАТУ, [Электронный ресурс] 2021. — 128 с. — ISBN 978-601-257-3503. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/234134> (дата обращения: 20.02.2024). — Режим доступа: для авториз. пользователей.
3. Чеглакова С.Г., Киселева О.В., Скрипкина О.В., Прудников Ю.Н. учебное пособие «Бухгалтерский учет и анализ»/ С.Г.Чеглакова, О.В.Киселева, О.В.Скрипкина, Ю.Н.Прудников. -2-е изд. перераб. и доп. - М.:Дело и сервис, 2017. - 448 с. — Текст : непосредственный.

УДК 336.226; ГРНТИ 06.73.15

АВТОМАТИЗИРОВАННАЯ УПРОЩЕННАЯ СИСТЕМА НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ: ОБЗОР ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА И ПРАКТИКИ ПРАВОПРИМЕНЕНИЯ

О.В. Мартынова

*Рязанский государственный радиотехнический университет имени В.Ф. Уткина,
Российская Федерация, Рязань, olga.martynova.03@mail.ru*

Аннотация. В работе рассматривается автоматизированная упрощенная система налогообложения. Приводятся ее основные особенности, цель, достоинства и недостатки, а также сравниваются два налоговых режима: существующая упрощенная система налогообложения и принимаемая в качестве эксперимента автоматизированная упрощенная система налогообложения.

Ключевые слова: автоматизированная упрощенная система налогообложения, упрощенная система налогообложения, особенности, преимущества и недостатки.

AUTOMATED SIMPLIFIED TAXATION SYSTEM: A REVIEW OF LEGISLATION AND LAW ENFORCEMENT PRACTICE BY

O.V. Martynova

*Ryazan State Radio Engineering University named after V.F. Utkin,
Russian Federation, Ryazan, olga.martynova.03@mail.ru*

Annotation. The paper considers an automated simplified taxation system. Its main features, purpose, advantages and disadvantages are given, and two tax regimes are compared: the existing simplified taxation system and the automated simplified taxation system adopted as an experiment.

Keywords: automated simplified taxation system, simplified taxation system, features, advantages and disadvantages.

Вопросы налоговой нагрузки и её тяжести являются приоритетными для субъектов малого и среднего предпринимательства, так как напрямую коррелируют с финансовым состоянием налогоплательщиков [1]. В этой связи представляется целесообразным внедрение новых, усовершенствованных механизмов налогообложения.

Специальная система налогообложения является частью налоговой системы Российской Федерации: с 1 июля 2022 года в четырех регионах России действует экспериментальная система налогообложения – автоматизированная упрощенная система налогообложения. Применять ее могут не все организации и ИП, для этого необходимо соответствовать определенным критериям.

Федеральный налоговый кодекс РФ предусматривает возможность проведения экспериментов по установлению налогов, сборов и специальных налоговых режимов. Причем такие эксперименты должны проводиться не на всей территории нашей страны, а только в одном или нескольких субъектах РФ. И в ограниченный период времени [2].

Автоматизированная упрощенная система налогообложения (АУСН) была утверждена Федеральным законом № 17-ФЗ от 25 февраля 2022 года. Этот спецрежим действует в Москве, Татарстане, Московской и Калужской областях до конца 2027 года [1].

Подать заявление на применение АУСН могут как организации, так и индивидуальные предприниматели, но при этом они должны встать на учет в налоговом органе субъекта, участвующего в эксперименте.

Вновь созданные организации и ИП должны уведомить о выборе АУСН через личный кабинет налогоплательщика в течение 30 календарных дней с даты постановки на учет в налоговом органе.

Организации, уже осуществляющие деятельность, могут перейти на спецрежим через лицевой счет налогоплательщика, уведомив об этом налоговый орган до 31 декабря.

Цель введения АУСН

В пояснительной записке уточняется, что законопроект разработан в рамках исполнения Указа Президента РФ от 07.09.2018 № 204, а также п. 5 Перечня Поручений Президента РФ от 26.06.2021 № Пр-1096. Нововведения направлены на улучшение условий

для осуществления предпринимательской деятельности, в том числе упрощение налоговой отчетности для предпринимателей, применяющих контрольно-кассовую технику (ККТ).

Предполагается, что принятие закона позволит плательщикам АУСН снизить непроизводственные издержки.

Как работает АУСН

Федеральная налоговая служба позиционирует АУСН как незадекларированную систему.

Налоговые органы узнают доходы организации или ИП в соответствии со статьей 12 Закона N17-ФЗ от 25 февраля 2022 года: "Сумма налога по итогам налогового периода исчисляется налоговыми органами на основании сведений о доходах и расходах, представленных налогоплательщиком с применением контрольно-кассовой техники, сведений о доходах и расходах, полученных от уполномоченных кредитных организаций, а также сведений о доходах, представленных налогоплательщиком через личный кабинет налогоплательщика".

Это означает, что вместо ежегодной декларации информация о доходах передается непрерывно в течение года:

- Онлайн-кассовая книга
- Информация о движении денежных средств на расчетном счете
- Данные, направляемые налогоплательщиками в личный кабинет.

Такая замена не является освобождением от сдачи отчетности.

Частота приема отчетности увеличится и изменится формат.

В системе АУСН участвуют банки из списка, утвержденного Федеральной налоговой службой. Банки будут отвечать за перечисление заработной платы с расчетного счета работодателя на счет работника. Поскольку банки не могут знать, кому и сколько они должны платить, организации и индивидуальные предприниматели будут ежемесячно предоставлять необходимые данные.

Банки несут ответственность за нарушение порядка и сроков передачи информации о движении денег на счетах. Речь идет о штрафе в размере 20 % от суммы неуплаченного налога, если неуплата произошла из-за ошибок в данных, переданных в ФНС. Если банк отправит неверную информацию о выплатах сотрудникам или сумме удержанного НДФЛ, он заплатит 500 рублей за нарушение.

В результате был установлен более жесткий порядок передачи информации, чем при сдаче годовых деклараций и отчетов в Фонд. В этом случае компании попадают под контроль как налоговых органов, так и банков.

Алгоритм уплаты налога

Сначала инспектор сообщает налогоплательщику сумму налога, подлежащую уплате в течение 15 дней. Затем инспектор также направляет в банк уведомление об исчисленной сумме налога и о том, куда ее перечислить.

Налог должен быть уплачен до 25 числа второго месяца после окончания налогового периода (т.е. налог за июнь должен быть уплачен до 25 августа).

В связи с введением экспериментального режима в Налоговый кодекс добавлена новая статья об ответственности за нарушение налогоплательщиками порядка сообщения сведений о доходах и расходах.

К ответственности за нарушение порядка сообщения сведений в налоговые органы, а также за нарушение порядка и (или) условий сообщения сведений, либо за нарушение самим налогоплательщиком, предоставившим недостоверные сведения, влияющие на сумму налога к уплате, может быть привлечена любая кредитная организация.

Сравнение систем АУСН и УСН дано в таблице 1.

Таблица 1. Сравнение АУСН и УСН

Критерий	АУСН	УСН
Условия применения	Регистрация Юр. Лиц/ИП + подача уведомления	Регистрация Юр. Лиц/ИП + подача уведомления
Налоги к уплате	Единый налог, уплачиваемый в связи с применением АУСН	Единый налог, уплачиваемый в связи с применением УСН
Освобождение от уплаты налогов	НДС, НДФЛ, НИФЛ, НПО, налог на имущество организации	НДС, НДФЛ (для ИП), НИФЛ, НПО, налог на имущество организации
Объекты налогообложения	Доходы Доходы – расходы (ст. 5)	Доходы Доходы – расходы (п. 1 ст. 346.14 НК РФ)
Налоговая база	Денежное выражение доходов, уменьшенных на величину расходов	Денежное выражение доходов, уменьшенных на величину расходов
Налоговый период	Календарный месяц	Календарный год
Налоговая ставка	8% доходы 20% доходы-расходы	6% доходы 15% доходы-расходы
Отчетный период	Нет	Первый квартал, полугодие, 9 месяцев
Авансовые платежи и авансовые расчеты	Авансовые платежи – не уплачиваются Авансовые расчеты – не предоставляются	Ежеквартально Авансовые расчеты – не предоставляются
Налоговая декларация	Не представляется	По итогам года
Срок уплаты налога	Не позднее 25-ого числа второго месяца, следующего за истекшим налоговым периодом	Не позднее 31 марта, с учетом авансовых платежей
Налоговый учет	Учет ведется в личном кабинете налогоплательщика	Ведется книга учета доходов и расходов
Применение контрольно-кассовой техники	Обязательно	Обязательно
Совмещение с режимами	Запрещено	С ЕНВД
Основные ограничения применения	Численность – не > 5 чел. Доходы за год – не > 60 млн. руб. Не имеют филиалы и обособленные подразделения Основные средства – на сумму не более 150 млн. руб. Доля участия других организаций – не > 25%	Численность – не > 100 чел. Стоимость имущества – не > 100 млн. руб. Доля участия других организаций – не > 25% Доход за год – не > 60 млн. руб.

Достоинства АУСН

Этот новый специальный налоговый режим считается уменьшенной версией упрощенного налогового режима для предприятий и индивидуальных предпринимателей (ИП).

Автоматизированная упрощенная система налогообложения имеет ряд преимуществ.

Во-первых, сокращаются непроизводственные расходы (налогоплательщики освобождаются от подачи не менее 10 различных налоговых деклараций), поскольку больше не требуется представлять налоговые декларации, декларации по страховым взносам и страховые книжки сотрудников. Во-вторых, налоговый период сокращается до одного календарного месяца, в котором отражаются все расчетные операции налогоплательщика. В-третьих, налогоплательщикам больше не придется сдавать бухгалтерскую отчетность, так как налоговые органы будут фактически рассчитывать сумму налога без участия налогоплательщика.

В заключение следует отметить, что отсутствие выездных налоговых проверок считается положительным моментом (хотя камеральные и другие проверки остаются, что помогает предотвратить нарушения налогового законодательства).

Недостатком системы является то, что налогоплательщики смогут открывать счета только в определенных банках, одобренных Федеральной налоговой службой России. В проекте будут участвовать не все банки, а только те, которые выполнили свои функции и подали заявку на участие.

Это не является серьезной проблемой, и в отдельных субъектах Российской Федерации достаточно банков, отвечающих новым требованиям, и со временем их число будет расти. Данная схема благоприятна для малых и развивающихся предпринимателей и малого бизнеса.

Кроме того, как отмечает в своей статье Шурчкова И.Б., внедрение новых систем налогообложения и оптимизация существующих систем налогообложения совершенствует процесс налогового администрирования, что является важным аспектом укрепления налоговой безопасности государства в условиях цифровой экономики [3].

Статья выполнена под научным руководством старшего преподавателя кафедры «Экономическая безопасность, анализ и учёт» РГРТУ Смирновой М.В.

Библиографический список

1. Налоговая нагрузка в области малого бизнеса и ее влияние на финансовое состояние хозяйствующего субъекта Рузманова А.С., Шурчкова И.Б. Экономика и социум. 2018. № 6 (49). С. 997-999.
2. Федеральный Закон "О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима "автоматизированная упрощенная система налогообложения" ОТ 25.02.2022 N 17-ФЗ.
3. Налоговое администрирование в обеспечении налоговой безопасности государства в условиях цифровой экономики. Шурчкова И.Б. В сборнике: Современные технологии в науке и образовании - СТНО-2020. Сборник трудов III международного научно-технического форума. В 10-ти томах. Под общей редакцией О.В. Миловзорова. 2020. С. 88-91.

УДК 343.221; ГРНТИ 06.73.15

ФУНКЦИИ НАЛОГОВ И ИХ РЕАЛИЗАЦИЯ В ПЕРИОД СОВРЕМЕННОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Е.С. Чуканова

*Рязанский государственный радиотехнический университет имени В.Ф. Уткина,
Российская Федерация, Рязань, alena_stw@mail.ru*

Аннотация. В работе рассматриваются основные теоретические и исторические нарративы функций налогов. Приводятся их основные особенности и влияние на экономическую жизнь общества и государства. В статье приведены точки зрения нескольких исследователей, которые рассматривают функции налогов. Более подробно рассмотрена кривая Лаффера, в которой представлена количественная зависимость налоговых поступлений от уровня налоговых изъятий. Рассмотрены основные недостатки и тенденции развития налоговых функций в современной России.

Ключевые слова: фискальная функция налогов, распределительная функция, контрольная функция, плоская шкала налогов.

THE FUNCTIONS OF TAXES AND THEIR IMPLEMENTATION IN THE PERIOD OF MODERN ECONOMIC DEVELOPMENT IN THE RUSSIAN FEDERATION

E. S. Chukanova

*Ryazan State Radio Engineering University named after V.F. Utkin,
Russia, Ryazan, alena_stw@mail.ru*

The summary. The paper examines the main theoretical and historical narratives of tax functions. Their main features and impact on the economic life of society and the state are given. The article presents the points of view of several researchers who consider the functions of taxes in their own way. The Laffer curve is considered in more detail, which presents the quantitative dependence of tax revenues on the level of tax exemptions. The main disadvantages and trends in the development of tax functions in modern Russia are considered.

Keywords: fiscal function of taxes, distributive function, control function, flat tax scale.

Для того, чтобы составить правильное представление об особенностях реализации функции налогов в Современной России, необходимо рассмотреть в теоретическом и историческом аспекте данный вопрос.

В научной литературе нет единого мнения по вопросу функций налогов. Хотя это тема раскрывает природу самих налогов в экономике. Мы рассмотрим в этой статье основные взгляды исследователей по этому вопросу. Так как налоги являются частью финансовых отношений, существуют точка зрения, что и функция налогов должна опираться на функцию финансов.

Исходя из этого, исследователи предлагают рассмотреть две функции налогов, аналогичные функциям финансов:

- распределительная;
- контрольная.

Первая функция раскрывает сущность налогов как особого централизованного (фискального) инструмента распределительных отношений. В свою очередь, контрольная функция дает возможность увидеть, насколько эффективен налоговый механизм, проследить динамику ресурсов в области финансов. Однако у налогов существуют и свои особые функции, которые соответствуют их целям. Кроме распределительной и контрольной, выделяют так же и регулирующую. Благодаря последней функции, государство добивается желаемого поведения субъектов хозяйствования. Некоторые авторы выделяют также и внешнеэкономическую функцию, реализующуюся во взаимоотношениях с отдельными государствами [1].

Другие исследования более детально рассматривают данный вопрос. Так, у распределительной функции выделяют ряд подфункций: стимулирующую, дестимулирующую и воспроизводственную.

Рассмотрим более подробно сущность каждой подфункции.

С помощью стимулирующей функции, в частности налоговых льгот, государство побуждает к деятельности в области инвестиции. Таким примером могут служить налоговые льготы (хорошо для благотворителей и предпринимателей).

Вторая, дестимулирующая подфункция создает налоговые барьеры для развития каких-либо нежелательных процессов (игорный бизнес). Так, высокие ставки таможенных пошлин, препятствуют экспорту или импорту.

Для налогов в сфере использования природных ресурсов выделяют воспроизводственную подфункцию. Такие налоги способствуют ограничению потребления природных ресурсов. За счет данных налогов происходит восстановление объема природных ресурсов.

С исторической точки зрения, функции налогов возникали и развивались параллельно с развитием отношений государства и общества.

С помощью них государство присваивало часть материальных благ, созданных обществом. Можно сделать вывод о том, что основная цель налогов, на стадии их возникновения, - обеспечение государства необходимыми доходами. Соответственно, первой функцией налогов является фискальная. Исходя из исторического подхода, можно рассматривать и распределительную функцию налогов. При таком подходе, особенностью налоговых отношений является то, что, участником распределения выступает государство. С помощью налогов оно наполняет государственную казну. Сегодня вместо исторического названия используется понятие государственный бюджет.

Налоги являются методом получения доходов государства так такового и основным способом повышения доходов любого государства, в том числе и для России.

Для всех государств основной функцией налогов является фискальная. За счет нее государство богатеет и может развиваться. В свою очередь, рост фискальной функции так же объясняется расширением и усложнением функций государства.

Но не стоит забывать, что налоги не могут расти бесконечно. Достигнув определенного уровня, налоги по объективным причинам способствуют увеличению издержек производства и скачку цен товаров и услуг. Это тормозит экономический рост. Избыточная налоговая нагрузка на население способствует его обнищанию, и ухудшает отношение к власти.

Принудительное изъятия налогов является основой возникновения противоречий между налогоплательщиком, как субъектом налога, и государственной властью. Принудительный характер ухудшает материальное положение и порождает социальное неравенство между различными группами налогоплательщиков.

Противоречие между потребностями государства в увеличении налоговых доходов (в целях формирования бюджета) и нежеланием налогоплательщиков безвозмездно отдавать часть своих доходов, должно обязательно учитываться при формировании налоговой системы любым государством. Следовательно, становится необходимым искать определенный уровень изъятия налогов для оптимального пополнения бюджета.

Известно, что как только увеличиваются налоговые изъятия, появляются следующие нежелательные явления:

- спад активности предпринимателей, прекращение роста;
- уменьшение объема и сокращение налоговых поступлений.

В свою очередь, отмена высоких ставок налогов приводит к обратному эффекту. Приведем исследование идеи Лаффера, который утверждает, что есть возможность повышения поступлений в бюджет налогов, благодаря уменьшению ставок фиксальных налогов. В данной теории изложены основы снижения налогов и предоставление налоговых льгот корпорациям для достижения экономического роста. В так называемой кривой Лаффера (рис. 1) представлена количественная зависимость налоговых поступлений от уровня налоговых изъятий.

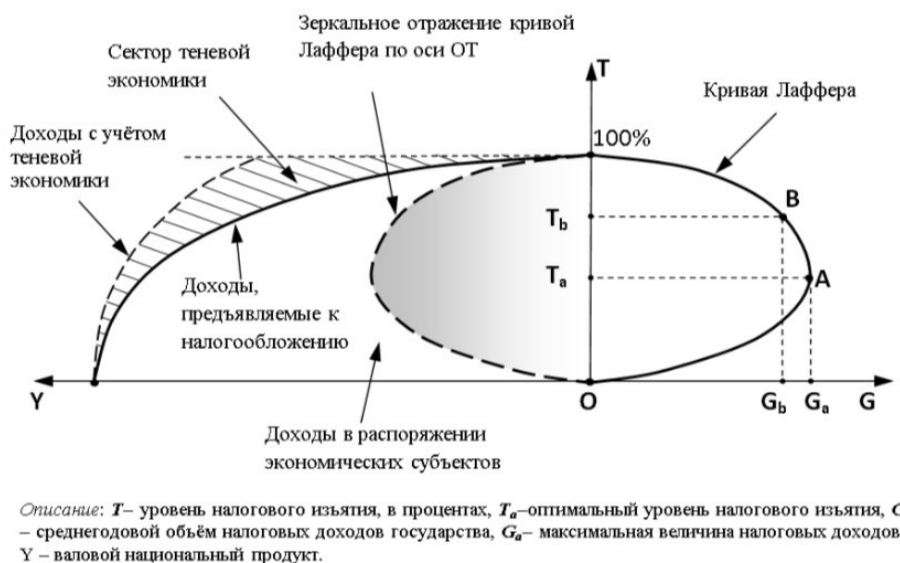


Рис. 1. Кривая Лаффера

Рассмотрим более подробно показатели данной кривой. На начальном её отрезке отражается повышение уровня налоговых изъятий в диапазоне отрезка OT_a , которое ведет к росту налоговых доходов государства. Далее, в точке оптимального уровня налоговых изъятий T_a объем налоговых поступлений становится максимальным. А при дальнейшем повышении ставок налога (в частности на отрезке T_aT_b) налоговые поступления начинают снижаться (см. отрезок AB кривой Лаффера). Кривая показывает это на примере стран, которые допускают ошибки в реализации законов в области налогообложения (см. отрезок OY). На рисунке просматривается зона теневой экономики, которая отражена между доходами, предъявляемыми к налогообложению и реально полученными доходами. Её расширение или уменьшение зависит от уровней взыскания налогов теневой экономики.

Накопленный опыт исследования налоговой нагрузки в итоге показывает, что как только уровень фискальной функции выходит за рамки определенного диапазона, это отрицательно сказывается на государственном бюджете.

В каждый конкретный исторический период жизни нашей страны на первый план выходило развитие той или иной налоговой функции. Рассмотрим в этом отношении состояние налоговой системы в настоящее время в Российской Федерации. В последнее десятилетие в отношении налогов в России прослеживается тенденция оптимизации. Однако, данная система продолжает оставаться избыточно ориентированной на фискальную функцию налогов, что отрицательно сказывается на развитии других функций налогообложения (особенно функции стимулирования роста конкурентоспособности). Важно отметить, что в Бюджетных посланиях Президента Федеральному Собранию РФ из года в год глава государства указывает на это, выделяя среди основных направлений налоговой политики снижение совокупной налоговой нагрузки на предприятия [2]. Глава государства подчеркивает, что налоговая система должна быть ориентирована на создание максимально комфортных условий для расширения экономической деятельности и увеличения инвестиционной активности предприятий [3].

К сожалению, реализуемые государством меры, связанные с изменением российской налоговой системы, не привели к развитию социальной функции налогов. Серьезным недостатком Российской системы налогообложения в процессе ее реформ остается высокий уровень изъятия доходов и недостаток налоговых льгот. Из-за этого предприятия теряют свою финансовую устойчивость, т.к. большая доля их доходов идет на отчисление в бюджет. Среди негативных проявлений, отмечаются так же замедление инвестиционной активности, недостаточные темпы внедрения новых технологий и развития наличия больших задолженностей по кредитам. В это же время такая налоговая нагрузка ведет к активному развитию теневой экономики. Хотя, система налогообложения должна способствовать выходу предприятий из «тени» и не должна разорять послушных налогоплательщиков. Ещё одной «больной темой» для российской экономики является высокая конкурентоспособность сырьевых и обслуживающих их отраслей, чему способствуют мировые цены на нефть, газ, металлы. Таким образом, эти отрасли развиваются, а другие отстают в динамике развития. Решением данной проблемы должна стать, по мнению экспертов, государственная поддержка предприятий в наименее конкурентоспособных и не защищенных отраслях экономики методами налогового стимулирования.

Так же для развития налоговой системы России необходимо применять опыт гибкого изменения налоговых ставок и льгот.

К сожалению, стоит констатировать, что не структурированность развития российской налоговой системы заставляет большинство руководителей предприятий платить налоги в полном объеме, несмотря на угрозу разорения, либо, напротив, платить их по минимуму, чтобы сохранить производство. Многие предприятия вынуждены уйти в тень, чтобы сохранить свое существование в России. Характерными признаками теневой экономики для многих предприятий становятся заниженные отпускные цены, серая зарплата, товарное кредитование использование векселей, бартера, наличие фиктивных фирм на территории офшор.

Ещё одним недостатком налоговой системы России, отрицательно воздействующим на развитие экономики, является наличие единой ставки налогов для всех субъектов хозяйствования (плоская шкала).

Все перечисленные проблемы существующей налоговой системы сводятся к необходимости ее существенного реформирования.

Для долгосрочной перспективы в области налоговой политики, необходимо учитывать, что недостаточно просто снижать ставки по налогам для активного развития предпринимательства. Необходимо поощрять те предприятия, которые используют инновации. Для них нужно предоставлять налоговые льготы на прибыль. Ведь известно, что степень эффективности налоговой политики определяется показателями налоговой нагрузки, условиями оплаты налогов, сложностью налогообложения. Этому способствует так же расчет значений показателей во время реформирования налоговой системы. В настоящее время в условиях финансового кризиса российская налоговая политика направлена на снижение налоговой нагрузки на хозяйствующие субъекты с целью активизации их деятельности, однако предпринимаемых мер недостаточно. Из всего выше сказанного, можно сделать вывод о необходимости реформиро-

вания подхода к налогообложению. Можно констатировать, что совершенствование использования налоговых ставок и льгот приведет к стимулированию деятельности большей части предприятий и улучшит их социальное развитие.

Статья выполнена под научным руководством старшего преподавателя кафедры «Экономическая безопасность, анализ и учёт» РГРТУ Смирновой М.В.

Библиографический список

1. Налоги и налогообложение: учебник для бакалавров/под ред. Д. Г. Черника. – М.: Юрайт, 2013. – С. 41
2. Указание Банка России от 30.04.2008 № 2005-У «Об оценке экономического положения банков».
3. Указание Банка России от 16 января 2004 г. № 1379-У «Об оценке финансовой устойчивости банка в целях признания её достаточной для участия в системе страхования вкладов».

УДК 657.1.011.56; ГРНТИ 06.81.85

РЫНОК БУХГАЛТЕРСКИХ ПРОГРАММ В РОССИИ: СУЩЕСТВУЮЩИЕ ПРОБЛЕМЫ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ

Д.С. Куприянов

*Рязанский государственный радиотехнический университет имени В.Ф. Уткина,
Российская Федерация, Рязань, mr.danil19@yandex.ru*

Аннотация. В данной работе рассматриваются бухгалтерские программы на Российском рынке. Основной упор сделан на рассмотрение облачных программ, рассмотрены его теоретические аспекты, достоинства и недостатки, а также особенности практического применения в бухгалтерском учете и рассмотрены дальнейшие перспективы развития.

Ключевые слова: бухгалтерские программы, облачные сервисы, онлайн-бухгалтерия, бухгалтерские операции.

ACCOUNTING SOFTWARE MARKET IN RUSSIA: EXISTING PROBLEMS AND DEVELOPMENT TRENDS

D.S. Kupriyanov

*Ryazan State Radio Engineering University named after V.F. Utkin,
Russian Federation, Ryazan, mr.danil19@yandex.ru*

Annotation. This paper examines accounting programs in the Russian market. The main emphasis is placed on the consideration of cloud programs, its theoretical aspects, advantages and disadvantages, as well as features of practical application in accounting are considered, and further development prospects are considered.

Keywords: accounting software, cloud services, online accounting, accounting operations.

На данный момент рынок бухгалтерских программ в России находится в стадии значительных изменений и вызовов. Среди основных проблем выделяется недостаточная адаптация программ к изменениям в законодательстве и требованиям налоговых органов, что в свою очередь приводит к необходимости постоянных обновлений и дополнительных затрат на обучение персонала. Ограниченный функционал и недостаточная безопасность данных также являются серьезными проблемами, которые могут подвергнуть риску конфиденциальность информации компаний. Однако, с развитием цифровизации и внедрением облачных технологий, наблюдается тенденция к переходу на облачные бухгалтерские программы, обеспечивающие более высокий уровень доступности и безопасности данных. Кроме того, с развитием искусственного интеллекта и аналитики в бухгалтерских системах, компании становятся способными автоматизировать рутинные процессы и повышать качество финансового анализа. Для дальнейшего развития рынка необходимо активное внедрение новых технологий, а также улучшение взаимодействия между разработчиками программ и бизнес-сообществом, чтобы обеспечить более эффективное использование бухгалтерского программного обеспечения. Основная

цель автоматизации заключается в том, чтобы освободить специалистов от рутинных задач, позволяя им сосредоточиться на более эффективном выполнении сложных задач и не тратить время на деятельность, которую может выполнять компьютерная программа.

К основным факторам, способствующим появлению автоматизированных систем бухгалтерского учета, относят:

1. с развитием информационных технологий, включая компьютеры и специализированное программное обеспечение, возникла возможность автоматизировать бухгалтерский учет;
2. с увеличением объема бухгалтерской документации в связи с развитием бизнеса и увеличением числа финансовых операций, стала актуальной необходимость перехода к автоматизированным системам;
3. растущие требования к точности и своевременности финансовой отчетности подчеркивают важность использования автоматизированных систем учета для обеспечения более точной и оперативной работы;
4. процесс аудита становится более простым благодаря автоматизированным системам учета, которые облегчают доступ к электронным данным и повышают эффективность проверки;
5. внедрение автоматизации в бухгалтерский учет позволяет сократить затраты, повысить производительность и снизить вероятность ошибок, что способствует общей эффективности работы бухгалтеров.

В последнее время все большей популярностью стали пользоваться различные облачные сервисы, которые предоставляют возможность удаленного доступа к информации, а также позволяют пользователям одновременно редактировать, дополнять и изменять содержимое в режиме реального времени. Сегодня подавляющее большинство компаний занимаются разработкой таких облачных сервисов.

Для использования облачных технологий выделяются 3 основных вида предоставляемых сервисов:

1. Платформа как услуга – «PaaS» (Platform as a Service) при использовании данной модели пользователям предоставляются возможности для запуска приложений на облачной инфраструктуре с использованием инструментов, языков программирования и других приложений, поддерживаемых провайдером.
2. Инфраструктура как услуга – «IaaS» (Infrastructure as a Service) при использовании данной модели пользователям предоставляются возможности для обработки и хранения данных, а также другие функции при доступе к сети Интернет, которые позволяют запускать различное программное обеспечение.
3. Программное обеспечение как услуга – «SaaS» (Software as a Service) при использовании данной модели клиентам предоставляется возможность использовать программное обеспечение, развернутое на удаленных серверах и доступное через интернет, без необходимости приобретения лицензий и обновлений. Эта модель предоставляет доступ к интернет-сервису как готовому приложению и широко применяется для управления клиентской базой, бухгалтерии и оптимизации бизнес-процессов.

В процессе автоматизации бухгалтерского учета наибольшее развитие и популярность приобрел сервис облачных технологий «программное обеспечение как услуга». С технологической точки зрения облачный бухгалтерский учет представляет собой сеть компьютеров, которые обеспечивают функционирование определенного прикладного программного обеспечения и предоставляют пользователям доступ к этим программным продуктам за определенную плату или бесплатно, а также возможность хранения собственной информации. Основными достоинствами такого сервиса является значительное снижение расходов на внедрение программного обеспечения в компании, а также быстрая возможность использования различных прикладных разработок через стандартный веб-браузер.

Облачные сервисы становятся более популярными в сфере бухгалтерии и финансов. Использование облачных решений для бухгалтерии, освобождает от привязки к рабочему мес-

ту, так как вся информация хранится в облаке. Доступ к личному кабинету возможен из любой точки мира, где есть доступ к интернету, что делает процесс ведения бухгалтерского учета более гибким и эффективным. Облачные сервисы для бухгалтеров позволяют избежать затрат времени на установку, обновление и активацию программы. Администрирование, обновление приложений и резервное копирование данных полностью берут на себя специалисты ИТ-компании, что освобождает пользователей от этих задач. Такой подход идеален для тех, кто не желает инвестировать в собственный сервер, оборудование и персонал для обслуживания.

Малые и средние предприятия сталкиваются с более жесткой конкуренцией, и их доступ к финансовым и людским ресурсам более ограничен. Внедрение в свою деятельность облачных вычислений позволит данным предприятиям эффективно поддерживать свою конкурентоспособность. Но для успешной автоматизации бухгалтерского учета на предприятии необходимо иметь четкое представление о возможных трудностях и выгодах этого процесса [1].

Применение облачных сервисов для вычислений вместо привычного бухгалтерского программного обеспечения дает возможность избежать необходимости покупки и обновления ПО, а также освобождает пользователя от забот по модернизации, обслуживанию и поддержке системы. Системные администраторы облачных сервисов берут на себя ответственность за управление системой и устранение возможных технических неполадок, таких как проблемы с сервером. Это позволяет сэкономить время и ресурсы пользователя.

В России выделяется несколько наиболее популярных и успешных представителей облачных программ, пользующиеся спросом для ведения бухгалтерского учета (табл. 1).

Таблица 1. Облачные сервисы для автоматизации бухгалтерской отчетности и учета

№	Наименование сервиса
1.	1С:БизнесСтарт
2.	Мое дело
3.	Контур.Бухгалтерия
4.	СБИС Бухгалтерия и учет

Эти программы широко используются компаниями различных отраслей и размеров для эффективного ведения бухгалтерского учета и управления финансами.

«1С:БизнесСтарт» это представленная система, разработанная компанией "1С", предназначена для учета для индивидуальных предпринимателей, организаций и самозанятых лиц. Приложение простое в использовании, что делает его доступным даже для новичков в бизнесе без специализированных знаний. Для оперативного решения возможных проблем предусмотрена круглосуточная техническая поддержка и чат.

Возможности программы:

1. Расчёт налогов и взносов;
2. Отправка чеков в Федеральную налоговую службу;
3. Формирование отчетности и отправка этой отчётности через сеть Интернет;
4. Произведение расчётов заработной платы и кадровый учёт;
5. Учёт доходов и расходов;
6. Онлайн-обмен с кредитными организациями;
7. Автозаполнение реквизитов по ИНН;
8. Интеграция с ГИС.

«Мое дело». Это простой онлайн-сервис, предназначенный для руководителей, бухгалтеров и владельцев компаний, становится все более популярным благодаря удобному интерфейсу, квалифицированной технической поддержке и широкому спектру функций. Вам доступен полный набор услуг, начиная от электронной отчетности и заканчивая онлайн-консультациями опытных бухгалтеров. Сервис предоставляет услуги по налоговому, кадровому и бухгалтерскому учету, оформлению первичной документации, управлению сделками и контрагентами.

Возможности программы:

1. Бухгалтерия (ведение банка, кассы, покупок, продаж, формирование проводок);
2. Подготовка и отправка отчетности в органы Федеральной налоговой службы РФ, Пенсионного фонда РФ и Фонда социального страхования РФ, а также предоставление электронной отчетности в контролирующие органы;
3. Заработная плата и кадры (произведение расчетов заработной платы, налогов и соответствующих начислений);
4. Учет договоров;
5. Профессиональные консультации
6. Торговля и услуги (формирование накладных, актов, счетов-фактур и других документов);
7. Встроенный календарь отчетности.

«Контур.Бухгалтерия». Это программное решение предоставляет возможность вести бухгалтерский учет с функцией электронного документооборота и интеграцией с банками. Оно представляет собой веб-сервис, предназначенный для небольших компаний с численностью персонала до 100 человек и подходит для различных форм собственности, таких как ООО на УСН, ОСНО или ИП на УСН, ПСН.

«Контур.Бухгалтерия» позволяет:

1. Составлять отчетность о финансовых операциях с партнерами, включая входящие и исходящие денежные переводы;
2. Формировать отчетность для органов Федеральной налоговой службы и Фонда социального страхования. Если в процессе будут найдены ошибки, то программа распознает их и подскажет способы как устранения;
3. Осуществлять учет финансовых потоков, связанных с дивидендами, арендными платежами, выплатами по договорам подряда и подарками;
4. Выполнять расчеты заработной платы и социальных отчислений для персонала.

В 2023 году в программе "Контур.Бухгалтерия" был добавлен раздел, который позволяет взаимодействовать с различными интернет-магазинами. В этом разделе пользователи могут осуществлять торговлю, рассчитывать агентские вознаграждения, оплачивать комиссии за агентские услуги, оформлять возвраты товаров и производить оплату услуг с помощью электронных площадок.

«СБИС Бухгалтерия и учет». Онлайн-приложение со внедренным электронным документооборотом и электронной отчетностью. Предназначена для замены нескольких решений благодаря обширному набору инструментов. Подходит как для начинающих в области бухгалтерии, так и для опытных профессионалов. Это комплексное решение, которое учитывает различные потребности пользователей, обеспечивая их эффективной работой и удовлетворением требований по учету и отчетности.

Система включает в себя:

1. Бухгалтерский и налоговый учет
2. Электронный документооборот (ЭДО)
3. Оператор фискальных данных (ОФД), онлайн-касса
4. Зарплата и кадры
5. Отчетность через сеть Интернет
6. Отчет для собственников
7. Согласование документов и оплат

Из проведенного сравнения видно, что облачные бухгалтерские программы имеют разнообразие рабочих функций, при этом их различия в предоставляемых бухгалтерских услугах минимальное. Это связано с приобретением популярности облачных сервисов и развитием технологий. Развитие субъектов малого и среднего бизнеса в стране идет хорошими темпами, именно в этих формах предпринимательской деятельности приобретают свою популярность и распространение облачные бухгалтерские сервисы благодаря своей гибкости, доступности и безопасности.

Тем не менее облачная технология, помимо своих ранее описанных преимуществ, имеет и свои недостатки. Сравнение их качеств приведено в таблице 2.

Таблица 2. Преимущества и недостатки сервисов облачных бухгалтерских программ

Преимущества	Недостатки
Непрерывный доступ к данным из любой точки мира с помощью любого подключенного к интернету устройства	Требование непрерывного подключения к сети Интернет (без него доступ к данным недоступен)
Команда сервиса постоянно мониторит изменения в законодательстве	Потенциальная угроза атак со стороны хакеров, потеря данных или их незаконное раскрытие
Нет необходимости в расширении вычислительных мощностей: все основные вычисления проводятся на удаленном сервере в интернете	Возможность возникновения сбоев в работе системы, ошибок и потери доступа к информации
Программа автоматически отслеживает сроки предоставления отчетности в соответствующие органы	Риск передачи конфиденциальной информации компании по сети
Расходы организации снижаются (для малых предприятий онлайн-бухгалтерия может полностью заменить штатного бухгалтера)	
Информационная безопасность данных обеспечивается путем передачи через зашифрованные каналы связи, при этом данные хранятся в защищенном дата-центре.	

Использование облачных технологий становится все более популярным в современном бизнесе, особенно для ведения бухгалтерии. Хотя это относительно новое явление, оно может подвергаться сбоям и неполадкам, но активно развивается и совершенствуется. Облачные решения постоянно обновляются и адаптируются к изменяющимся потребностям и требованиям пользователей, что значительно упрощает работу бухгалтеров и компаний в целом. Это предоставляет более гибкие и доступные инструменты для ведения бухгалтерского учета, обеспечивает надежное хранение и защиту данных, а также улучшает совместную работу и обмен информацией между участниками бизнес-процессов.

Статья выполнена под научным руководством старшего преподавателя кафедры «Экономическая безопасность, анализ и учёт» РГРТУ Смирновой М.В.

1. Круликовский Анатолий Петрович, Королев Олег Леонидович Преимущества и риски облачных вычислений в сфере бухгалтерского учета // Научный вестник: финансы, банки, инвестиции. 2019. №3 (48) – 204 с.

УДК 657.01; ГРНТИ 06.35.31

РАЗВИТИЕ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЁТА В ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ РОССИИ

О.В. Киселева, Е.Г. Аверина, А.Д. Юрьева

Рязанский государственный радиотехнический университет

Рязань, olgakiseleva2008@mail.ru

Аннотация. Национальная программа «Цифровая экономика Российской Федерации» дала стимул для развития бухгалтерского учета. В статье рассмотрены основные аспекты развития бухгалтерского учета в цифровой экономике России, обобщены и проанализированы преимущества, сделаны выводы о дальнейшем развитии учета.

Ключевые слова: цифровая экономика, бухгалтерский учет, риски цифровизации

DEVELOPMENT OF ACCOUNTING IN THE DIGITAL ECONOMY OF RUSSIA

O.V. Kiseleva, E.G. Averina, A.D. Yurieva

Ryazan State Radio Engineering University

Ryazan, olgakiseleva2008@mail.ru

Annotation. The national program "Digital Economy of the Russian Federation" has provided an incentive for the development of accounting. The article considers the main aspects of the development

of accounting in the digital economy of Russia, summarizes and analyzes the advantages, and draws conclusions about the further development of accounting.

Keywords: digital economy, accounting, risks of digitalization

Введение

Развитие бухгалтерского учета – объективный процесс, на который оказывает влияние современное состояние и задачи развития экономики государства. Являясь центральным элементом в системе управления экономическим объектом, бухгалтерский учет призван быть гарантом качества создаваемого информационного ресурса, не подверженного негативному влиянию субъективных факторов. Применение информационных технологий в процессе создания экономической информации исключает возможности ее фальсификации в бухгалтерском учёте.

Новая экономическая реальность проявляет большое количество проблем в сфере создания информационных ресурсов, коммуникаций бизнеса и власти, современных отечественных технологий, решение находится в сфере цифровизации экономики. Преимущества цифровизации дают возможность как опережающего развития относительно других стран, так и создания условий для развития экономики внутри страны.

Современное состояния бухгалтерского учета в Российской Федерации

В современном мире высоких технологий и активно развивающейся цифровой экономики бухгалтерский учет, как наука, и как сфера практической деятельности, переживает серьезные изменения, связанные с инновационными разработками в области сбора, хранения и передачи и обмена информацией. Различные информационные технологии ускоряют прохождение данных процессов, способствует созданию условий, необходимых для доступа к информации заинтересованных пользователей. Цифровизация бухгалтерского учета позволяет упростить учетные процессы, обеспечить точность и достоверность данных, снизить риск ошибок и улучшить качество управленческих решений.

В России уже прошел период становления и первых этапов развития цифровизации в учете. Есть результаты: активно развивается электронная отчетность, цифровые облачные сервисы, онлайн-кассы, системы электронного документооборота, технологии электронного взаимодействия бизнеса с государственными органами осуществляющими контроль и надзор.

Для бухгалтеров это означает необходимость постоянного обновления знаний, формирование практических навыков в области цифровых технологий и программных продуктов, а также готовность к изменениям в законодательстве по вопросам цифровизации бухгалтерского учёта.

В процессе выполнения Указов Президента Российской Федерации [1; 2] Правительством Российской Федерации сформирована стратегия, направленная на последовательное развитие отдельных аспектов цифровой экономики в рамках федеральных проектов [3].

За непродолжительное время в России созданы и активно действуют государственные цифровые ресурсы, формируемые на базе данных бухгалтерского учёта.

1. Государственный электронный документооборот (ГосЭДО). Предоставляет централизованные сервисы, реализующие стандарты единого информационного пространства при работе с электронными документами на всех стадиях жизненного цикла информационного взаимодействия. В рамках бухгалтерского учёта ГосЭДО позволяет представлять отчетность в электронном формате и взаимодействовать с налоговыми органами.

2. Федеральная налоговая служба (ФНС) предоставляет цифровые ресурсы для бухгалтерского учёта, такие как электронная отчетность, платформы для подачи налоговых деклараций, а также информационные ресурсы для консультаций по вопросам налогообложения. ФНС России формирует государственный информационный ресурс бухгалтерской (финансовой) отчетности (ГИР БО), который представляет собой совокупность бухгалтерской (финансовой) отчетности организаций.

3. Государственная статистическая отчётность – для сбора и анализа данных о финансовой деятельности предприятий используются цифровые ресурсы, предоставляемые Федеральной службой государственной статистики (Росстат).

Эти государственные цифровые ресурсы играют важную роль в современной экономике и позволяют бизнесу эффективно взаимодействовать с государственными органами.

Преимущества развития бухгалтерского учета

На фоне цифровизации экономики, состояние бухгалтерского учета характеризуется определенными преимуществами.

1. Автоматизация учетных процессов. Цифровые технологии позволяют автоматизировать многие рутинные бухгалтерские операции, что сокращает время на обработку данных и повышает точность учёта.

2. Повышение качества отчётности. Цифровизация позволяет представлять отчётность в электронном формате, облегчая процесс её подготовки, передачи и анализа. Представление отчётности в электронном формате стало обязательным, поэтому необходимо иметь профессиональные компетенции, позволяющие работать в сфере цифровой отчетности.

3. Повышение прозрачности информационного ресурса бухгалтерской (финансовой) отчетности. Цифровые системы бухгалтерского учёта способствуют увеличению прозрачности финансовой отчётности и контроля за финансовой деятельностью предприятий.

4. Оптимизация доступа к данным. Цифровизация позволяет хранить и обрабатывать большие объёмы данных, что способствует более эффективному анализу и управлению финансами.

Риски цифровизации бухгалтерского учета

Развитие бухгалтерского учёта в период цифровизации также сопряжено и с определёнными рисками.

1. Кибербезопасность. Бухгалтерские данные становятся более уязвимыми для кибератак, поэтому важен комплексный подход к формированию ресурса экономической информации (защите данных, надёжные программные средства, соблюдение мер информационной безопасности).

2. Необходимость обновления навыков и знаний. С развитием цифровых технологий бухгалтерам требуется постоянно повышать свою профессиональную квалификацию, чтобы эффективно использовать новые программные продукты и технологии.

3. Зависимость от технологий. В случае отказа цифровых систем или технических сбоев может возникнуть проблема доступа к данным и учётной информации.

Как показывает практика взаимодействий, риски бухгалтерского учета могут возникнуть не только как вследствие состояния инфраструктуры цифровизации (правовое регулирование, информационная безопасность, качество передачи данных), но и на субъективной основе. Например, завладение посторонними лицами ключами электронных цифровых подписей [4].

4. Риск снижения значимости для экономики бухгалтерской профессии. Риск стал проявляться на фоне применения новых для бухгалтерского учета и аудита информационных технологий. Профессиональная деятельность бухгалтеров уходит в плоскость формирования учетной политики, верной классификации и интерпретации фактов хозяйственной жизни, применения профессиональных суждений

Может показаться, что использование автоматизированных процессов уменьшает потребность организации в кадрах, однако на практике складывается совершенно иная ситуация. Работа специалистов сокращается в сфере ручного труда, например, проведение расчетов, но формулирование выводов, принятие управленческих решений остается за специалистами, которым приходится постоянно актуализировать свои знания, повышать уровень квалификации.

Промежуточные результаты цифровизации в бухгалтерском учете

Цифровизация экономики послужила стимулом развития бухгалтерского учета. Во-первых, в условиях цифровизации значительно возросли возможности осуществления деловых коммуникаций, сверки данных, расчетных операций. Например, переводы денежных средств контрагентам осуществляются практически без ограничений в любое время суток, что расширяет возможности бизнеса. Во-вторых, появляются новые объекты учета, способы их оценки. Примером может служить ввод в деловой оборот криптовалюты. В-третьих, происходит внедрение в бухгалтерский учет и аудит технологий, ранее для них не свойственных, например, технологии блокчейн, искусственного интеллекта. Вопросам применения в бухгалтерском учете и аудите технологии блокчейн посвящены не только научные работы, но и реальные продукты рынка технологий. Искусственный интеллект может использоваться для анализа больших объемов данных, определения тенденций и автоматизации рутинных операций. В-четвертых, оптимизировались взаимодействия с государством через цифровые платформы: регистрация бизнеса, сдача бухгалтерской (финансовой), налоговой отчетности, состояние расчетов с бюджетом и органами социального страхования и обеспечения и др.

Выводы

Таким образом, цифровизация экономики оказывает значительное влияние на методические, практические и даже профессиональные аспекты бухгалтерского учета. Бухгалтерский учет принимает вызовы цифровой реальности и демонстрирует готовность решать новые задачи.

Библиографический список

1. Указ Президента РФ от 07.05.2018 N 204 (ред. от 21.07.2020) "О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года" - URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_297432/ (дата обращения: 25.02.2024) - Текст : электронный.
2. Указ Президента РФ от 21.07.2020 N 474 "О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года" - URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_357927/ (дата обращения: 25.02.2024) - Текст : электронный.
3. "Паспорт национального проекта "Национальная программа "Цифровая экономика Российской Федерации" (утв. президиумом Совета при Президенте РФ по стратегическому развитию и национальным проектам, протокол от 04.06.2019 N 7) - URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_328854/ (дата обращения: 25.02.2024) - Текст : электронный.
4. Каджаметова, Т.Н. Основные направления развития бухгалтерского учета в условиях цифровизации / Т.Н. Каджаметова, Э.Д.Абдураимова - Текст : электронный // Ученые записки Крымского инженерно-педагогического университета. 2018. № 3 (61). С. 60-63. - URL: <https://elibrary.ru/yvvpns> (дата обращения: 25.02.2024) - Текст : электронный.

УДК 657.01; ГРНТИ 06.35.31

ИНВЕСТИЦИОННАЯ НЕДВИЖИМОСТЬ: ОСОБЕННОСТИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА

О.В. Киселева, А.С. Гаврюнин

Рязанский государственный радиотехнический университет
Рязань, olgakiseleva2008@mail.ru

Аннотация. Статья посвящена сравнительно новому объекту бухгалтерского учета – инвестиционной недвижимости. Обобщены характеристики сравнения объектов инвестиционной недвижимости и доходных вложений в материальные ценности, а также методики оценки и учета, что позволило выявить обобщить проблемы бухгалтерского учета. Даны рекомендации в части методики учета.

Ключевые слова: объект инвестиционной недвижимости, доходные вложения в материальные ценности

INVESTMENT PROPERTY: ACCOUNTING FEATURES

O.V. Kiseleva, A.S. Gavryunin
Ryazan State Radio Engineering University
Ryazan, olgakiseleva2008@mail.ru

Annotation. The article is devoted to a relatively new object of accounting – investment real estate. The characteristics of comparing investment real estate objects and profitable investments in tangible assets, as well as valuation and accounting methods, are summarized, which made it possible to identify and summarize accounting problems. Recommendations regarding the accounting methodology are given.

Keywords: investment property, profitable investments in tangible assets

Введение

В настоящий момент, когда применение некоторых привычных финансовых инструментов затруднено, увеличение доли вложений в объекты инвестиционной недвижимости, позволяет организации получить надежный доход в дополнение к своей основной деятельности.

Изучение данных активов с позиции бухгалтерского учета особенно осложняется отсутствием критериев признания в бухгалтерском учете. Даже в соответствующем Международном стандарт финансовой отчетности (IAS) 40 дано лишь описание инвестиционной недвижимости, основным содержанием которого является целевое назначение (получение выгоды от прироста стоимости или арендных платежей [1]. ФСБУ 6/2020 приводит уточнение, что объекты инвестиционной недвижимости образуют отдельную группу основных средств [2].

Терминология

Изучая природу возникновения данного объекта учета обратимся к основной его характеристике – возможности получения экономической выгоды в виде арендных платежей или прироста стоимости. С учетом этой характеристики, наиболее близким по экономическому содержанию термину «инвестиционная недвижимость» является термин «доходные вложения в материальные ценности». Согласно инструкции к счету бухгалтерского учета 03 «Доходные вложения в материальные ценности» характеризует имущество предоставляемое организацией за плату во временное владение и пользование с целью получения доходов [3]. Как видим, экономическое содержание доходных вложений в материальные ценности существенно не отличается от экономического содержания объектов инвестиционной недвижимости.

При этом данные понятия требуют дальнейшего уточнения так как не являются тождественными. В таблице 1 проведены сравнительные характеристики объектов.

Таблица 1. Сравнительные характеристики объектов «Доходные вложения в материальные ценности» и «Инвестиционная недвижимость».

Характеристика сравнения	Доходные вложения в материальные ценности	Инвестиционная недвижимость
Определяющий понятие нормативный документ	План счетов финансово-хозяйственной деятельности и инструкция по его применению [2]	ФСБУ 6/2020 "Основные средства", ФСБУ 26/2020 "Капитальные вложения" [3] "Международный стандарт финансовой отчетности (IAS) 40 "Инвестиционная недвижимость" [1]
Перечень охватывающих объектов	Часть имущества, здания, помещения, оборудование и другие ценности, имеющие материально-вещественную форму	Недвижимость – разновидность основных средств
Критерии отнесения	Объект основных средств не предназначен для продажи и использования в производственном процессе. От объекта ожидается получение дохода от предоставления его во временное пользование	Объект недвижимости не предназначен для продажи От объекта ожидается надежное поступление доходов от предоставления за плату во временное пользование или от ожидания увеличения стоимости в будущем

Продолжение таблицы 1

Счета бухгалтерского учета	03 «Доходные вложения в материальные ценности»	Типовой вариант - открытие отдельного субсчета к счету 01 «Основные средства». Приемлемы варианты отражения таких объектов на счете 03 «Доходные вложения в материальные ценности»
Оценка	Принимается к учету и учитывается в течение срока полезного использования по первоначальной стоимости	Принимается к учету по первоначальной стоимости. В течение срока полезного использования учитывается : а) по первоначальной стоимости; б) по переоцененной стоимости
Амортизация	Начисляется на счете 02 «Амортизация основных средств» обособлено	Не начисляется

(Таблица составлена авторами на основании источников [2], [3]).

Характеристики сравнения, приведенные в таблице 1 необходимы для полноты понимания экономического содержания объекта «инвестиционная недвижимость» и обозначения проблем организации и методики учета.

Таким образом, несмотря на сходство в экономическом содержании объектов, очевидно, что объект «инвестиционная недвижимость» имеет новые актуальные экономические характеристики. Тем более, следуя требованиям нормативного документа, понятие «доходные вложения в материальные ценности» не используется применительно к основным средствам [4].

Бухгалтерский учет

Порядок учета объекта в бухгалтерском учете состоит из следующих основных этапов: признание, оценка и списание. В таблице 2 приведены основные особенности данных процессов применительно к инвестиционной недвижимости.

Таблица 2. Особенности учета инвестиционной недвижимости

№ п/п	Этап учета	Особенность
1	Признание	Инвестиционная недвижимость признается при наличии следующих критериев: 1. Наличия высокой вероятности поступлений от использования по соответствующему (непроизводственному) отношению. 2. Наличия возможности надежно определить первоначальную стоимость [4].
2	Оценка	Инвестиционная недвижимость принимается к учету по первоначальной стоимости, которая определяется исходя из фактически понесенных затрат организации (накопленных капитальных вложений) Для последующего учета в учетной политике организации должен быть указан используемый вариант оценки
2.1	Оценка по первоначальной стоимости	Проводится на общих основаниях применительно к основным средствам (за исключением земли, которая не при каких условиях не может амортизироваться), т. е. в учетной политике устанавливается амортизируемая величина, срок полезного использования и способ амортизации.
2.2	Оценка по переоцененной стоимости	Переоценка проводится на каждую отчетную дату. Первоначальная стоимость переоценивается так, чтобы она была равна его справедливой стоимости. При этом амортизации при данном виде оценки не начисляется, а дооценка (уценка) объекта включается в финансовый результат деятельности организации как доходы или расходы периода (прочие расходы).
3	Списание	Осуществляется на общем основании применительно к основным средствам. Определяется балансовая стоимость объекта, и далее сопоставляются доходы и расходы, связанные с выбытием объекта. Возможна ситуация, когда инвестиционная недвижимость перестает такой являться в силу изменения своего положения в организации, в этом случае ее учет будет осуществляться на соответствующем субсчете к счету 01 «Основные средства».

Как видим, характерной особенностью инвестиционной недвижимости с позиции учета является отсутствие отчислений на амортизацию при использовании методики ее оценки по переоцененной стоимости. При этом проблемными областями видится отнесение инвестиционной недвижимости на конкретные счета бухгалтерского учета, отражения в бухгалтерской финансовой отчетности, а также вопросы, связанные с контролем формирования ее первоначальной стоимости.

Проблемы бухгалтерского учета

Обобщение характеристик сравнения и методики оценки и учета объектов инвестиционной недвижимости позволило обобщить проблемы организационно-методического характера:

- 1) отсутствие в нормативных документах критериев признания объектов в составе инвестиционной недвижимости;
- 2) отсутствие единой методики бухгалтерского учета вышеуказанных объектов в части организации аналитического и синтетического учета.

Как отмечалось выше (табл. 1) методика бухгалтерского учета объектов инвестиционной недвижимости подлежит уточнению. В инструкции по применению плана счетов бухгалтерского учета термин «инвестиционная недвижимость» не используется. ФСБУ 6/2020 только указывает на обособленный характер учета. В силу того, что термин «доходные вложения в материальные ценности» не может применяться в бухгалтерском учете, остаются следующие возможности отражения в учете операций с указанными объектами, а именно: установление методики синтетического и аналитического учета объектов инвестиционной недвижимости должно быть осуществлено в учетной политике организации посредством открытия субсчета «Инвестиционная недвижимость» к счету 01 «Основные средства» и установлением содержания пояснений к бухгалтерской (финансовой) отчетности. Также выражаем согласие с мнением некоторых авторов научных публикаций, которые руководствуясь нормой об обособленном учете инвестиционной недвижимости, закрепленной в ФСБУ 6/2020 «Основные средства» предлагают задействовать свободный счет 06 первого раздела «Внеоборотные активы» плана счетов бухгалтерского учета, назвав его «Инвестиционная недвижимость»[5].

Выводы

Таким образом, инвестиционная недвижимость представляет собой сложную категорию, требующую дальнейшей проработки на нормативном и организационно-методическом уровнях. Нами обобщены разрозненные характеристики исследуемого объекта, что позволило обозначить ключевые проблемы, препятствующие должному пониманию места объекта в хозяйственной деятельности и бухгалтерском учете экономического субъекта. Тем не менее, нами предложены и некоторые решения в части методики учета.

Инвестиционная недвижимость является новым специальным понятием, обозначающим обособлено отдельную группу основных средств, которая отмежевывалась от доходных вложений в материальные ценности и стала представлять собой самостоятельную категорию. В силу своей специфики и относительно недавнего введения, порядок учета инвестиционной недвижимости нуждается в дальнейшем детальном рассмотрении.

Библиографический список

1. "Международный стандарт финансовой отчетности (IAS) 40 "Инвестиционная недвижимость" (введен в действие на территории Российской Федерации Приказом Минфина России от 28.12.2015 N 217н) (ред. от 04.06.2018) - URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_193538/ (дата обращения: 22.02.2024) - Текст : электронный.

2. Приказ Минфина РФ от 31.10.2000 N 94н (ред. от 08.11.2010) «Об утверждении Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций и Инструкции по его применению» - URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_29165/ (дата обращения: 22.02.2024) - Текст : электронный.

3. Приказ Минфина России от 17.09.2020 N 204н (ред. от 30.05.2022) "Об утверждении Федеральных стандартов бухгалтерского учета ФСБУ 6/2020 "Основные средства" и ФСБУ 26/2020 "Капитальные вложения" (Зарегистрировано в Минюсте России 15.10.2020 N 60399) - URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_365338/ (дата обращения: 25.02.2024) - Текст : электронный.

4. Информационное сообщение Минфина России от 03.11.2020 N ИС-учет-29 "Новое в бухгалтерском законодательстве: факты и комментарии"- URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_366673/ef167f03ec7f63a5109c14be3be9b24936a87a75/ (дата обращения: 25.02.2024) - Текст : электронный.

5. Медовый А.Е., Медовый В.В. Направления оценки инвестиционных качеств недвижимости // Вестник экспертного совета. 2015. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/napravleniya-otsenki-investitsionnyh-kachestv-nedvizhimosti> (дата обращения: 18.02.2024).

УДК 338; ГРНТИ 06.35.35

АКТУАЛИЗАЦИЯ МЕТОДИЧЕСКИХ АСПЕКТОВ УЧЕТНО-АНАЛИТИЧЕСКОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ УПРАВЛЕНИЯ ОБОРОТНЫМИ АКТИВАМИ

Д.А. Писцов

*Рязанский государственный радиотехнический университет имени В.Ф. Уткина,
Российская Федерация, Рязань, dr.pistsow@yandex.ru*

Аннотация. В статье рассматривается актуальная проблема управления оборотными активами в условиях трансформирующейся экономики. Особое внимание уделяется учетно-аналитическому обеспечению данного процесса, так как правильное управление оборотными активами является ключевым фактором эффективного функционирования предприятия. Выполнен ретроспективный анализ учетно-аналитического обеспечения по этапам развития экономической науки РФ. Актуализирована модель учетно-аналитического обеспечения управления оборотными активами в условиях цифровой экономики.

Ключевые слова: экономический анализ, учетно-аналитическое обеспечение, оборотные активы, трансформирующаяся экономика.

UPDATING OF METHODOLOGICAL ASPECTS ACCOUNTING AND ANALYTICAL SUPPORT OF CURRENT ASSETS MANAGEMENT

D.A. Pistsov

*Ryazan State Radio Engineering University named after V.F. Utkin,
Russia, Ryazan, dr.pistsow@yandex.ru*

Annotation. The article deals with the urgent problem of current assets management in the conditions of transforming economy. Particular attention is paid to the accounting and analytical support of this process, since the correct management of current assets is a key factor in the effective functioning of the enterprise. The retrospective analysis of accounting and analytical support by stages of development of economic science of the Russian Federation is carried out. The model of accounting and analytical support of current assets management in the conditions of digital economy is updated.

Key words: economic analysis, accounting and analytical support, current assets, transforming economy.

В условиях современной экономической ситуации, когда наблюдается высокая степень неопределенности и изменчивости внешней среды, вопросы эффективного управления оборотными активами является важным аспектом в деятельности хозяйствующего субъекта. Важность изучения данной темы обусловлена необходимостью оптимизации процессов управления оборотными активами, что позволит предприятиям улучшить свои экономические показатели и адаптироваться к изменяющимся условиям рынка.

С переходом к цифровой экономике, учетно-аналитическое обеспечение управления оборотными активами требует актуализации существующих методик и разработки новых подходов. В частности, это касается применения современных аналитических инструментов анализа данных, искусственного интеллекта и машинного обучения для оптимизации управления активами и принятия обоснованных управленческих решений.

Актуализация учетно-аналитического обеспечения управления оборотными активами - это процесс постоянного обновления и совершенствования системы учета, анализа и контроля оборотных активов предприятия с целью повышения эффективности их использования.

Учетно-аналитическое обеспечение - это комплекс мер и инструментов, которые используются для сбора, обработки и анализа информации о деятельности предприятия. Оно включает в себя бухгалтерский учет, управленческий учет, финансовый анализ и другие методы.

Основной целью анализа учетно-аналитического обеспечения оборотных средств является обеспечение руководителей и специалистов предприятия полной и достоверной информацией о состоянии и использовании оборотных средств, необходимой для принятия обоснованных управленческих решений.

Задачами системы учетно-аналитического обеспечения являются:

- контроль за движением оборотных средств;
- анализ эффективности использования оборотных активов;
- оценка потребности в оборотных активах для обеспечения текущей и будущей деятельности организации;
- разработка предложений по оптимизации структуры и объема оборотных активов.

Для решения этих задач система учетно-аналитического обеспечения использует различные методы и инструменты, такие как бухгалтерский и управленческий учет, анализ финансовой отчетности, статистические методы и т.д. [1].

История развития учетно-аналитического обеспечения оборотных активов включает в себя несколько ключевых этапов, связанных с развитием учетной и аналитической практики в организациях. Основные этапы данного процесса представлены на рисунке 1.

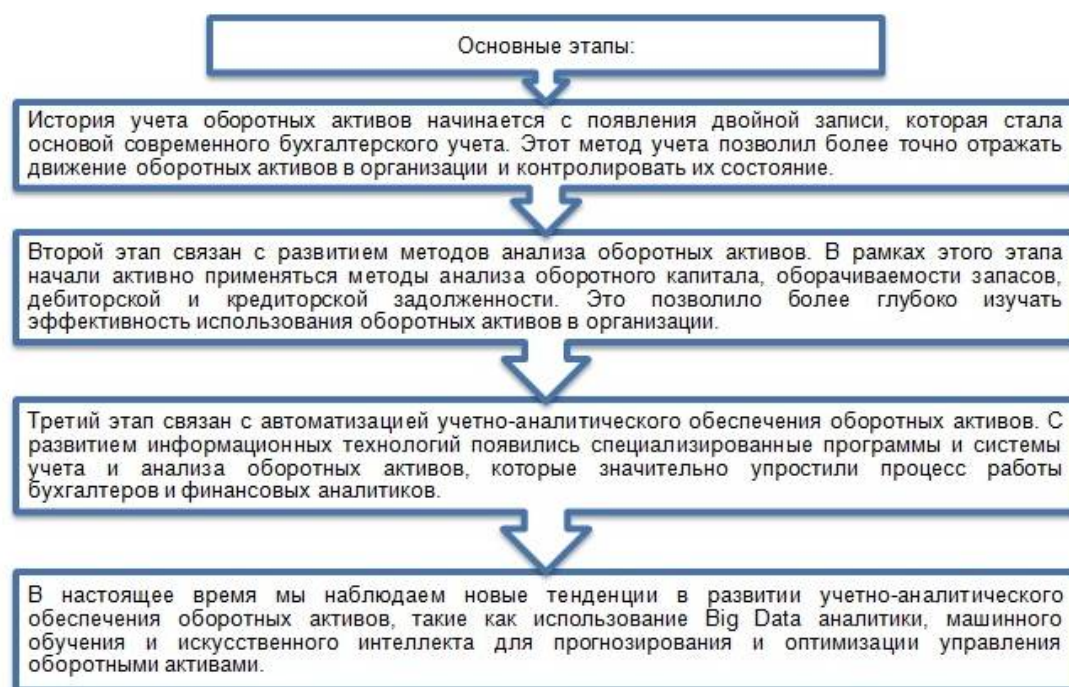


Рис. 1. Основные этапы ретроспективного развития учетно-аналитического обеспечения оборотных активов

История развития учетно-аналитического обеспечения оборотных активов отражает постепенное совершенствование методов учета и анализа, а также внедрение новых технологий для повышения эффективности управления оборотными активами в организациях.

В нынешних реалиях экономической и деловой активности, результативное управление оборотными средствами становится критическим фактором для успешной работы предприятия. Оборотные активы представляют собой средства, которые обеспечивают непрерывность производственного процесса, а также играют важную роль в формировании прибыли и повышении конкурентоспособности предприятия. Организация эффективной системы учетно-аналитического обеспечения позволяет обеспечить контроль и анализ состояния оборотных активов, а также разработку и реализацию управленческих решений, направленных на их оптимизацию.

В процессе развития экономики, методы учета и анализа оборотных активов менялись. На разных этапах развития экономики, регулирование учета и анализа оборотных активов осуществлялось различными нормативными документами:

- в период плановой экономики основным документом, регламентирующим учет и использование оборотных активов, был Государственный план экономического и социального развития.

- с переходом к рыночной экономике роль государства в регулировании экономики значительно снизилась, и на первый план вышли корпоративные стандарты и нормы. В настоящее время учет и анализ оборотных активов регулируются законодательством Российской Федерации о бухгалтерском учете, Налоговым кодексом РФ, а также внутренними документами предприятий [2].

Также в разные периоды развития экономики роль учетно-аналитического обеспечения оборотных активов менялась. На ранних этапах развития экономики учет и анализ оборотных активов были направлены в основном на контроль за их движением и эффективностью использования. С развитием технологий и усилением конкуренции на рынке акцент сместился на прогнозирование потребностей в оборотных активах и разработку стратегий их оптимального использования. В современных условиях актуализация учетно-аналитического обеспечения стала ключевым фактором успеха предприятия, позволяя быстро адаптироваться к изменениям внешней среды и принимать обоснованные управленческие решения.

"Актуализация учетно-аналитического обеспечения управления оборотными активами в условиях трансформирующейся экономики" представляет собой детальное изложение ключевых аспектов управления оборотными активами в современных условиях. Рассмотрим подробнее каждый аспект основной части:

1. Анализ текущего состояния учетно-аналитического обеспечения управления оборотными активами: В этом разделе проводится оценка существующих методов и инструментов учета и анализа оборотных активов на предприятии. Анализируются проблемы, с которыми сталкиваются компании при управлении оборотными активами, и выявляются возможные узкие места в процессе учета и анализа.

- Пример: Предприятие использует устаревшую систему учета оборотных активов, что затрудняет точное определение их стоимости и состояния. Это приводит к неполному информированию руководства о финансовом положении компании и затрудняет принятие взвешенных решений по управлению оборотными средствами.

2. Факторы, влияющие на управление оборотными активами в условиях трансформирующейся экономики: В данном разделе рассматривается влияние переменных факторов современной экономической среды на процесс управления оборотными активами. Это могут быть изменения в законодательстве, усиление конкуренции, изменения в потребительском спросе и прочие факторы, которые способны повлиять на результативность управления оборотными средствами.

- Пример: Рост инфляции в стране приводит к сокращению покупательской способности населения, что в свою очередь влияет на скорость оборота товаров на предприятии и требует более эффективного управления запасами.

3. Методы и инструменты оптимизации учета и анализа оборотных активов: В этом разделе предлагаются конкретные методы и инструменты, которые могут помочь оптимизировать процесс управления оборотными активами. Это могут быть автоматизированные системы учета, методы анализа финансовой отчетности, инструменты для прогнозирования потребностей в оборотных активах и другие средства, способствующие повышению эффективности управления.

- Пример: Использование автоматизированной системы учета оборотных средств позволяет компании в режиме реального времени наблюдать за перемещением товаров, отслеживать запасы и корректировать закупки в соответствии со спросом.

4. Разработка рекомендаций по совершенствованию учетно-аналитического обеспечения управления оборотными активами: Завершающий пункт основной части статьи посвящен разработке конкретных рекомендаций по улучшению учетно-аналитического обеспечения управления оборотными активами. Здесь предлагаются практические шаги и рекомендации для предприятий, которые помогут им эффективнее использовать свои оборотные активы и повысить свою конкурентоспособность.

- Пример: Предприятие может улучшить учет оборотных активов путем внедрения системы ABC-анализа, которая поможет определить наиболее значимые для компании товары и сосредоточить усилия на их эффективном управлении.

Каждый аспект помогает лучше понять сложность и важность управления оборотными активами в современных условиях экономики и предлагает практические рекомендации для оптимизации этого процесса.

Примеры помогают проиллюстрировать конкретные проблемы, с которыми могут столкнуться предприятия при управлении оборотными активами, и возможные пути их решения. Каждый из примеров демонстрирует, какие шаги могут быть предприняты для повышения эффективности управления оборотными активами и оптимизации процессов на предприятии [3].

Целью экономического анализа в условиях цифровой экономики является выявление и реализация резервов повышения эффективности деятельности предприятий с помощью внедрения и использования цифровых технологий.

Для достижения цели актуализируется следующая важная задача, направленная на формирование «больших данных» на основе достоверной информации [4].

Одним из ключевых элементов системы является формирование учетно-информационной базы, которая аккумулирует данные бухгалтерского, управленческого и статистического учета. Эта база служит основой для проведения анализа и оценки состояния и использования оборотных активов предприятия.

Система учетно-аналитического обеспечения формирования оборотных активов позволяет:

- рационально обосновать потребность разных категорий оборотных средств;
- минимизировать риски в источниках финансирования;
- оценить воздействие разных условий на эффективность их использования;
- группировать источники информации в разрезе характера принятия управленческих решений [5].

Основные методические аспекты организации системы учетно-аналитического обеспечения представлены на рисунке 2.

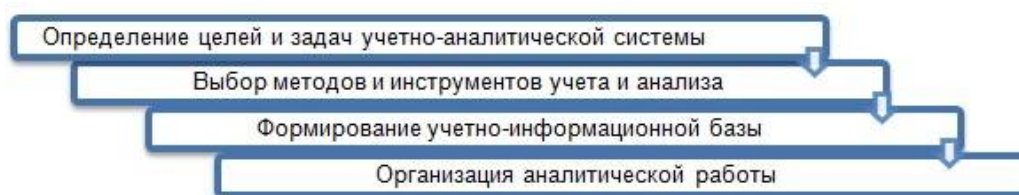


Рис. 2. Основные методические аспекты организации системы учетно-аналитического обеспечения

1. Определение целей и задач учетно-аналитической системы

Целью учетно-аналитической системы является обеспечение информацией о состоянии оборотных активов и их использовании для принятия обоснованных управленческих решений. Задачи системы включают мониторинг и контроль за движением и использованием оборотных активов, анализ эффективности их использования, обеспечение информации для принятия решений о корректировке стратегии управления оборотными активами.

2. Выбор методов и инструментов учета и анализа

Для достижения целей и решения задач учетно-аналитической системы необходимо выбрать соответствующие методы и инструменты учета и анализа.

Все представленные методы, включая бухгалтерский учет, управленческий учет, финансовый анализ, экономический анализ и статистический анализ, играют важную роль в функционировании учетно-аналитической системы.

Выбор методов зависит от размеров предприятия, специфики его деятельности, структуры и особенностей производственного процесса.

3. Формирование учетно-информационной базы

Основой функционирования учетно-аналитической системы является учетно-информационная база, которая включает данные бухгалтерского учета, управленческого учета и статистической отчетности. Для формирования такой базы необходимо обеспечить ее достоверность, полноту и своевременность получения информации.

4. Организация аналитической работы

Важным аспектом является организация аналитической работы, которая предполагает определение структуры аналитического подразделения, распределение обязанностей между его сотрудниками, а также определение порядка взаимодействия с другими подразделениями предприятия [6].

Таким образом, можно заключить, что грамотно организованная система учетно-аналитического обеспечения служит важным компонентом эффективного управления предприятием. Она позволяет контролировать и анализировать состояние оборотных активов, разрабатывать и реализовывать управленческие решения, направленные на оптимизацию их использования. Успешная организация этой системы требует определения целей и задач, выбора методов и инструментов анализа, формирования учетно-информационной базы и организации аналитической работы.

Работа выполнена под научным руководством д.э.н., профессора С.Г.Чеглаковой

Библиографический список

1. Учетно-аналитические технологии контроля над финансовым риском Чеглакова С.Г В книге: Повышение качества жизни и эффективное управление организациями реального и финансового секторов экономики на основе учетно-аналитического моделирования. Парушина Н.В, Боброва Е.А., Лытнева Н.А., Паршуткина И.Г., Цехла С.Ю.; Чеглакова С.Г. Чекулина Т.А. Шапорова О.А. Бутенко И.В, Гешко О.А. Губина О.В., Деминова С. Кирпиченко Е.А, Плугарь Е.В, Семенова А.Н, Сучкова Н.А. Орел, 2020. С. 57-75.
2. Экономический анализ : учебное пособие / С.Г. Чеглакова, И.В. Сократова. — Москва: КУРС, 2023. 176 с. — Электронная копия печатной версии. — (Естественные науки). ISBN 978-5-907535-51-0
3. Мездриков Ю.В. Методология и организация учета и анализа оборотного капитала предприятий, Автореферат диссертации на соискание ученой степени доктора экономических наук / Ю.В. Мездриков // Саратов, 2019.
4. Указ Президента РФ от 9 мая 2017 г. № 203 “О Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017 - 2030 годы”.
5. Инновационные подходы развития экономики: проблемы, тенденции, перспективы: Сборник трудов Международной студенческой научно-практической конференции, г. Орел, 23-24 мая 2023 год. / под общей редакцией Прока Н.И.– Орел: Изд-во Орловский ГАУ, 2023. – 952 с
6. Рыночная трансформация экономики России: проблемы, перспективы, пути развития: Сборник статей по итогам Международной научно-практической конференции (Самара, 23 ноября 2018 г.). - Sterlitaмак: АМИ, 2018. - 255 с ISBN 978-5-907088-91-7

СЕКЦИЯ «ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ»

УДК 332.1:614.2; ГРНТИ 82.17

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ПРОВЕДЕНИЯ МОНИТОРИНГА СОСТОЯНИЯ ЗДОРОВЬЯ ПАЦИЕНТОВ В РАМКАХ РЕАЛИЗАЦИИ РЕГИОНАЛЬНОЙ ПРОЕКТНОЙ РАБОТЫ ЦИФРОВИЗАЦИИ СИСТЕМЫ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ

А.А. Михеев

*Среднерусский институт управления – филиал Российской академии и государственной службы при Президенте Российской Федерации,
Российская Федерация, Орёл, mikheev-alex@yandex.ru*

Аннотация. В статье проведен анализ основных направлений создания единого цифрового контура в системе здравоохранения. Выделены этапы цифровизации в здравоохранении. Рассмотрены особенности пилотного внедрения мониторинга состояния здоровья пациентов в рамках региональной проектной работы.

Ключевые слова: здравоохранение, диабет, гипертония, проекты, цифровизация, информация.

INFORMATION TECHNOLOGIES FOR MONITORING THE HEALTH STATE OF PATIENTS WITHIN THE FRAMEWORK OF THE REGIONAL PROJECT WORK FOR DIGITALIZATION OF THE HEALTHCARE SYSTEM

A.A. Mikheev

*Central Russian Institute of Management - a branch of the Russian Academy and Public Administration under the President of the Russian Federation,
Russian Federation, Orel, mikheev-alex@yandex.ru*

The summary. The article analyzes the main directions of creating a unified digital circuit in the healthcare system. The stages of digitalization in healthcare are highlighted. The features of the pilot implementation of monitoring the health status of patients within the framework of regional project work are considered.

Keywords: healthcare, diabetes, hypertension, projects, digitalization, information.

Национальные проекты «Здравоохранение» и «Демография» являются важными для развития общества и граждан страны. Государственная поддержка и финансирование программных мер позволяют повысить рождаемость, снизить смертность, продлить годы жизни, улучшить здоровье и самочувствие граждан, тем самым улучшить показатели качества жизни [1,2]. В рамках национального проекта «Здравоохранение» реализуется несколько подпроектных мероприятий, в числе которых создание цифрового контура новой системы здравоохранения в стране и регионах, разработка отечественных программ для информационно-автоматизированного обеспечения процессов, функционирования цифровых платформ для сбора, обмена и мониторинга показателей и результатов развития медицины (рисунок 1).

В числе приоритетных направлений развития цифровизации системы здравоохранения электронный документооборот, на смену бумажным вариантам медицинских карт придут полностью автоматизированные персонифицированные личные карты, оказание услуг врачей будут более удобным и перейдет частично в дистанционный формат, если это будет удобно пациентам. С помощью цифровых платформ сократится время на поиск информации в бумажном варианте, достигается обязательность соблюдения условий сохранности и архивации личных данных пациентов. Основная цель, которая связана с цифровизацией документооборота состоит в том, чтобы освободить врачей от длительной работы с бумажными документами. Будет обеспечена защита информации от несанкционированного доступа и рисковыми операциями при обмене данными между профильными министерствами и медицинскими центрами.

В результате реализации проекта цифровизации системы здравоохранения ожидается, что к 2024 г. по всей стране заработает система выписки электронных рецептов, будет запущен механизм льготного обеспечения населения нужными препаратами. Люди смогут дистан-

ционно прикрепляться к поликлиникам и подавать заявление на полис страхового медицинского обслуживания.

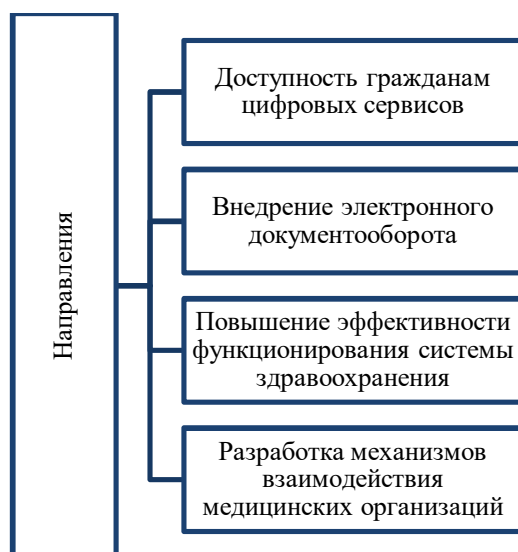


Рис. 1. Направления создания единого цифрового контура в системе здравоохранения

Далее уже в 2025 году в системе Госуслуг начнет функционировать портал «Мое здоровье», где можно будет записаться на прием к врачу, на диспансеризацию, профилактику, вакцинацию и плановую госпитализацию. При этом все медицинские документы будут в зоне доступа для граждан, что обеспечит единое информационное обеспечение всей системы здравоохранения в регионах [3,4,5].

Цифровые проекты внедрения новых технологий в системе здравоохранения связаны с внедрением технологий искусственного интеллекта, роботизации, телемедицины, дополненной и виртуальной реальности, мониторинга качества, доступности и коммуникации в цифровой среде в системе здравоохранения, о чем говорят цифры (таблица 1).

Таблица 1. Использование информационных и коммуникационных технологий в здравоохранении и предоставлении социальных услуг

Показатель	2017г.	2018г.	2019г.	2020г.	2021г.	2022г.
Локальные вычислительные сети	78,6	78,9	79,6	71,1	69,9	66,5
Глобальные информационные системы	95	95,5	96,1	х	х	х
Из них сеть интернет	94,9	95,4	96,0	х	86,5	83,5
Фиксированный проводной и беспроводной интернет				86,0	85,3	82,0
Мобильный интернет	х	х	х	34,1	34,1	35,0
Организации, имевшие веб-сайт	72,5	75,0	80,9	71,2	72,1	70,4

Источник: составлено автором по данным раздела «Наука, инновации и технологии» Росстата России <https://rosstat.gov.ru/statistics/science>

Данные, которые приводятся в таблице 1, отражают сведения о проценте организаций системы здравоохранения и социальных услуг, которые по имеющимся данным статистики демонстрируют использование информационных и коммуникационных технологий в сфере здравоохранения и социального сопровождения.

По состоянию на 2022 г. учреждения отчитывались об использовании локальных сетей, информационных систем, интернета и наличия сайта. Вместе с сокращением процента учреждений здравоохранения и социальной сферы с 78,6% в 2017 г. до 66,5% в 2022г. вырос про-

цент учреждений, которые стали использовать беспроводной интернет с 86% в 2020 г. до 82,0% в 2022г. Несколько вырос процент учреждений здравоохранения, которые используют мобильный интернет с 34,1% до 35%.

В настоящее время учреждения здравоохранения по данным статистика используют специальные программные средства для решения организационных и управленческих задач, для управления закупками, для предоставления доступа к медицинским базам через глобальные информационные сети. Активно используются программы для управления автоматизацией процессов, отдельными технологическими процессами и техническими средствами медицинского назначения. Практически в 2 раза вырос процент программ, которые применяются для проектирования работы. До 20,5% вырос процент организаций разных сфер экономики, которые используют CRM, ERP, SCM – системы. По данным российской статистики объем внутренних затрат на развитие цифровой экономики составил 3 187 млрд. руб.

Инициативы в сфере здравоохранения поддреживаются в направлении развития и внедрения цифровых систем мониторинга здоровья граждан. Текущее состояние цифровых преобразований в сфере здравоохранения связано с мониторингом состояния здоровья самых нуждающихся групп населения, людей, которые больны диабетом, гипертонией и онкозаболеваниями [6,7].

Пилотный проект цифровизации сети диагностической и лечебной области здравоохранения был запущен в стране в 2023 г. Он связан с областью защиты и сохранения здоровья людей, страдающих диабетом и гипертонией. Основан на модернизации производственных мощностей по выпуску медицинского оборудования и приборов для проведения мониторинга, функциональных преобразованиях работы врачей в поликлиниках, изменении процедур работы первичного звена поликлиник, проводящих диагностику пациентов при постановке их на учет [8].

В 2024 году продолжится работа пилотного проекта по проведению дистанционного мониторинга состояния здоровья пациентов с гипертонией и сахарным диабетом, которые нуждаются в особом лечении, диагностике и контроле за состоянием здоровья. Пилотный проект реализуется в рамках мероприятий нацпроекта "Здравоохранение" в отдельных регионах России. В 2024 году реализация данного проекта войдет в свою активную фазу и этому уже есть определенные подтверждения. А вот масштабирование данного проекта в учреждениях здравоохранения ожидается в 2025 году. Как отмечается, данный проект в 2025 году охватит 25,2 тыс. россиян.

На сегодняшний день пока в проекте участвуют лишь отдельные регионы страны. К ним относятся Республика Татарстан, Иркутская, Магаданская, Новосибирская, Рязанская, Самарская, Тюменская области и Ханты-Мансийский автономный округ — Югра. Регионы активно присоединяются к реализации данного проекта, т.к. есть уже отдельные успехи и желание пациентов подключиться к таким системам диагностического наблюдения и лечения.

Пока проект реализуется планируется в текущем году провести мониторинг результатов дистанционного наблюдения, посмотреть насколько эффективно и главное результативно для пациентов будет пилотное внедрение данного проекта и целесообразно ли масштабировать его на все территории одновременно и какие регионы наиболее остро нуждаются в таких цифровых технологиях. Следует заметить, что пациенты активно откликаются на реализацию проекта. Уже в проект вовлечено 14,8 тыс. граждан нашей страны. Если сравнить с проектными цифрами, то это уже почти вдвое больше целевого показателя. Данный проект для пациентов получил название «Персональные медицинские помощники».

Конечно, реализация данного проекта важна и необходима, но одновременно требует развития нормативной и методической базы, обеспечения информацией пациентов и врачей. Для организаций, которые выпускают таких индивидуальных помощников, должны быть созданы дополнительные условия государственной поддержки, помощи в обеспечении отечественными комплектующими, реализации программ соблюдения государственного заказа и тес-

ного сотрудничества с поликлиниками и учреждениями здравоохранения для мониторинга необходимо количества нужного оборудования. Более того, важное значение имеют информационные технологические решения, которые будут с одной стороны понятны и просты в использовании, а с другой стороны будут готовы к получению результатов для апробации технологий дистанционного мониторинга пациентов.

Для того, чтобы программа была успешно реализована, важно взаимодействие врачей и пациентов с гипертонией и сахарным диабетом. Для этого утверждены правила передачи, использования и обслуживания медизделий. Осуществляется выдача медицинского оборудования отечественного производства. Люди получают на руки глюкометры и тонометры. Данные приборы фиксируют показания в течение дня и в дистанционном режиме передают их лечащему доктору. Своего рода это мобильные гаджеты, обеспечивающие дистанционное взаимодействие между больным и врачом через систему персонального помощника. И эта информация фиксируется на платформе «Персональные медицинские помощники».

Основную роль в цифровой цепочке взаимодействия обеспечивает врач, он принимает решение о выдаче оборудования пациенту, а также ведет диспансерное наблюдение. Данные фиксируются в цифровой карте пациента в автоматизированном режиме.

Важно, чтобы и пациент был согласен на получение и использование данного оборудования. Он дает свое письменное согласие, при этом получает разъяснения относительно цели наблюдения методики и вариантов медицинских вмешательств, ожидаемых результатов и возможности использования телемедицины.

Правовой характер взаимодействия подтверждает договор, который заключается между человеком и медицинским учреждением. Прибор на протяжении всего периода использования пациентом контролируется со стороны врача и медицинского учреждения, его нельзя потерять или испортить. Если вдруг произошел сбой в оборудовании, то пациент обязан в течение 2-х рабочих дней сообщить о неисправностях в поликлинику. Руководитель медорганизации организует техобслуживание и поверку медизделий.

Регионы активно включаются в реализацию проектной работы в области борьбы с сахарным диабетом и гипертонией. Для этого специальные правительственные комиссии участвуют в разработке, обсуждении и утверждении региональных программ борьбы с сахарным диабетом и гипертонией. Региональные программы учитывают региональные особенности заболеваемости этими видами болезней на территории региона, анализируют текущее состояние организации медицинской помощи, проводят мониторинг, инвалидизации, эпидемиологических показателей, медико-демографических факторов, которые влияют на реализацию программы на территории региона и возможность исправить ситуацию, строят прогнозы и рассчитывают ключевые целевые показатели. Все программы согласовываются с федеральным центром и подлежат корректировке.

Для обоснования целевого характера реализации проекта проводится серьезный анализ состояния заболеваемости обеспеченности медицинскими учреждениями врачами на территории региона. Состояние здоровья пациентов, страдающих сахарным диабетом, к примеру, анализируется по таким показателям как:

- количество детей в возрасте от 0 до 17 лет с сахарным диабетом I и II типа,
 - первичная и общая заболеваемость сахарным диабетом,
 - регистрация случаев заболеваемости сахарным диабетом,
 - число пациентов с другими осложнениями болезней,
 - данные о профилактических медицинских осмотрах,
 - случаи смертности от сахарного диабета
- и другие показатели.

При этом, по нашему мнению, важно отметить несколько проблем, требующих решения для эффективного проведения мониторинга [9,10]:

1. оперативное выявление и постановка на учет пациентов;
2. организация выдачи приборов и их своевременная поверка;

3. решение юридических вопросов правового регулирования взаимодействия руководителей медицинских учреждений, врачей и пациентов;
4. своевременная передача данных о состоянии здоровья пациента лечащему врачу и оперативное реагирование;
5. финансовое обеспечение программы и участие регионов в проектных этапах.

При этом, внедрение такого мониторинга важно для людей, страдающих сахарным диабетом и гипертонией, особенно для детей. Такая поддержка позволит вовремя заметить критическое изменение показателей и оперативно оказать пациенту нужную помощь. Врач на своем рабочем месте сможет оперативно отслеживать ситуацию, корректировать лечение, давать рекомендации больному без дополнительного визита в поликлинику, если нет угрозы для жизни, что позволит оптимизировать процессы и повысить эффективность мер оказания социальной помощи в условиях риска [11] и неопределенности среды.

Библиографический список

1. Яковлев, В. М. Экономическая оценка рынка цифрового здравоохранения РФ / В. М. Яковлев, И. В. Датченко, С. О. Новосельский // Экономическая среда. – 2023. – № 4(46). – С. 5-18. – DOI 10.36683/2306-1758/2023-4-46/5-18.
2. Инновационные решения финансовых, социальных, технологических проблем цифрового общества / Астратова Г.В., Аношина Ю.Ф., Березина Н.А., Васильева Е.В., Илюхина И.Б., Илюхина Н.А., Климук В.В., Лытнева Н.А., Минин В.М., Моисеенко В.А., Миленков А.В., Павлова А.В., Парушина Н.В., Проняева Л.И., Редькина А.Д., Симонов С.Ю., Симченко Н.А., Сучкова Н.А., Таранова И.В., Тошпулатов А.А. и др. Монография / Орел, 2021. 200 с.
3. Еремина, И. А. Методологические основы организации оценки инновационных проектов на основе построения логико-структурной матрицы / И. А. Еремина, В. А. Полищук // Среднерусский вестник общественных наук. – 2023. – Т. 18, № 3. – С. 83-107. – DOI 10.22394/2071-2367-2023-18-3-83-107.
4. Царенко, И. В. Особенности социального развития регионов в условиях новых вызовов / И. В. Царенко // Форпост науки. – 2023. – № 1(63). – С. 17-21. – DOI 10.36683/2076-5347-2023-1-63-17-21.
5. Региональная финансовая политика как инструмент посткризисного восстановления и устойчивого роста. Баранова С.В., Головина Л.А., Кожанчиков О.И., Кружкова И.И., Леонова О.В., Лидинфа Е.П., Матвеев В.В., Павлова А.В., Парушина Н.В., Петроченко Т.В., Подситкова К.И., Проняева Л.И., Семернин А.В., Суровнева К.А., Сучкова Н.А., Уварова Е.Е., Федотенкова О.А., Шалаев И.А., Щеголев А.В. Орел, 2022. 268с.
6. Методологические подходы к развитию механизма управления стратегическими человеческими ресурсами в эпоху цифровизации. Лытнева Н.А., Полянин А.В., Коргина О.А., Авдеева И.Л., Парахина Л.В., Сахарова С.М., Аксенова Е.И., Бурдастова Ю.В., Александрова О.А., Ненахова Ю.С., Ананченкова П.И., Брострем В.О., Кобозева Д.Л., Головина Т.А., Белоліпецкая А.Е., Овсянникова С.И., Горбова И.Н., Еремина И.А., Кыштымова Е.А., Парушина Н.В. и др. Орел, 2021. 240 с.
7. Щеголев, А. В. Методология, инструменты и практика проектной деятельности в региональном здравоохранении / А. В. Щеголев, А. А. Михеев // Экономическая среда. – 2023. – № 4(46). – С. 56-71. – DOI 10.36683/2306-1758/2023-4-46/56-71.
8. Digital Vector of Work Environment Inclusion in the Energy Sector: Information, Indicators and Data Analysis / N. V. Parushina, N. A. Lytneva, G. V. Astratova [et al.] // AIP Conference Proceedings : Proceedings of the iv international scientific conference on advanced technologies in aerospace, mechanical and automation engineering: (MIST: Aerospace-IV 2021), Krasnoyarsk, 10–11 декабря 2021 года. Vol. 2700. – Krasnoyarsk: American Institute of Physics Inc., 2023. – P. 050006. – DOI 10.1063/5.0126274.
9. Кулькова, В. Ю. Внедрение Agile-методологии в управление проектом разработки программного обеспечения в малом предпринимательстве в отрасли энергетики / В. Ю. Кулькова, Д. М. Емельянов // Экономическая среда. – 2023. – № 3(45). – С. 33-41. – DOI 10.36683/2306-1758/2023-3-45/33-41.
10. Цифровые технологии как инструмент повышения информативности использования оборотного капитала в управлении интегрированным агропромышленным формированием / Н. А. Лытнева, Е. А. Кыштымова, Н. В. Парушина, Ю. М. Петрова // Вестник аграрной науки. – 2023. – № 2(101). – С. 124-133. – DOI 10.17238/issn2587-666X.2023.2.124.
11. Чеглакова, С. Г. Угрозы финансового риска и методы контроля над их проявлением / С. Г. Чеглакова // Экономическая среда. – 2023. – № 1(49). – С. 50-58. – DOI 10.36683/2306-1758/2023-1-43/50-58.

УДК 338.14; ГРНТИ 06.39.31

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ РИСКИ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА

А.Н. Чемоданов

*Рязанский государственный радиотехнический университет имени В.Ф. Уткина,
Российская Федерация, Рязань, artchemodanov@yandex.ru*

Аннотация. В статье исследуется влияние экономических рисков на деятельность хозяйствующих субъектов. Определяются причины неопределенности как основного источника возникновения экономических рисков. Проводится монографическое исследование дефиниции экономического риска и дается авторское определение. Изучаются подходы современных исследователей к классификации экономических рисков по основным сферам деятельности хозяйствующих субъектов. Разработана авторская классификация экономических рисков в соответствии с основными видами деятельности производственного предприятия, в составе которой выделены производственные, коммерческие и финансовые риски.

Ключевые слова: экономический риск, классификация экономических рисков, производственные риски, коммерческие риски, финансовые риски.

ECONOMIC RISKS IN THE ACTIVITIES OF AN ECONOMIC ENTITY

A.N. Chemodanov

*Ryazan State Radio Engineering University named after V. F. Utkin, Ryazan,
Russian Federation, artchemodanov@yandex.ru*

Annotation. The article examines the impact of economic risks on the activities of business entities. The causes of uncertainty are determined as the main source of economic risks. A monographic study of the definition of economic risk is conducted and the author's definition is given. The approaches of modern researchers to the classification of economic risks by the main areas of activity of economic entities are studied. The author's classification of economic risks has been developed in accordance with the main activities of the manufacturing enterprise. As part of the economic risks of a manufacturing enterprise, production, commercial and financial risks are highlighted.

Keywords: economic risk, classification of economic risks, production risks, commercial risks, financial risks.

Хозяйствующие субъекты осуществляют свою деятельность посредством принятия управленческих решений на основе заранее созданных стратегий и планов. Реализация данных управленческих решений подвержена воздействию как со стороны внешней, так и внутренней среды, которые характеризуются высоким уровнем динамичности экономических процессов, что в свою очередь приводит к проявлению неопределенности в деятельности организации.

В условиях хозяйственной деятельности неопределенность может стать источником экономического риска. Главными причинами такой неопределенности являются недостаточность и неполнота информации о предмете, процессе или явлении, по которым требуется принять управленческое решение; ограничение и недостаток различных видов ресурсов, необходимых для осуществления деятельности, связанной с принятыми и реализующимися управленческими решениями; а также случайные факторы, форс-мажоры и другие непредвиденные обстоятельства.

В настоящее время различие между понятиями риск и неопределенность связано с различной интерпретацией информированности (или ее отсутствия) хозяйствующего субъекта о количественной вероятности наступления определенных событий в момент принятия решения. В отличие от неопределенности, риск представляет собой измеримую величину, для которой ключевым показателем является вероятность возникновения неблагоприятного события.

При наличии неопределенности существует вероятность, что выбранная цель, в соответствии с которой принимаются решения, не будет достигнута. Данную вероятность и можно характеризовать как риск в деятельности хозяйствующего субъекта.

Исследуем определение термина «экономический риск», встречающееся в современной научной и учебной литературе, приведем некоторые из них (таблица 1).

Таблица 1. Основные подходы к определению категории «экономический риск»

Автор	Определение
Козлова Т. В.	Экономический риск – вероятность материальных убытков, вызванных случайными и непредсказуемыми исходами хозяйственной деятельности и принимаемых управленческих решений [1, с. 9]
Малюгина Т. В.	Экономический риск – это вероятность потерь вследствие случайного характера результатов принимаемых управленческих решений или совершаемых действий [2, с. 270]
Минат В. Н.	Экономический риск – это ситуация, связанная с выбором между различными альтернативами, путем оценки вероятности возникновения рисков событий, которые могут повлечь как позитивные, так и негативные последствия [4, с. 19]
Рыхтикова Н. А.	Экономический риск – экономическая категория, которая отражает возможность или вероятность отклонения от запланированной цели и несоответствия фактического результата с заданным в условиях существующей неопределенности [3, с. 7]
Чеглакова С. Г.	Экономический риск – вероятность (угроза) потери хозяйствующим субъектом части своих ресурсов, недополученные доходы или появление дополнительных расходов в результате осуществления определенной производственной и финансовой деятельности [5, с. 9]

Проведя анализ определений исследуемой категории, приведенных в научных источниках, мы видим, что среди авторов существует различное понимание сущности «экономический риск». Исследуем сходства и различия анализируемых определений (таблица 2).

Таблица 2. Сходства и различия авторских подходов к определению «экономический риск»

Наименование авторских подходов	Авторы
Трактовка риска как вероятности возникновения потерь при принятии экономических решений	Малюгина Т. В. Чеглакова С. Г.
Трактовка риска как вероятности возникновения потерь и возможных положительных исходов при принятии экономических решений	Минат В. Н.
Трактовка риска как вероятности отклонения фактического результата от ожидаемого при принятии экономических решений	Козлова Т. В. Рыхтикова Н. А.

Рассмотрим выделенные подходы к определению экономического риска с позиции логической структуры, которая включает: субъект, объект, событие, последствие. Сходства авторских подходов заключаются в том, что субъектом экономического риска выступает хозяйствующий субъект, который принимает определенное экономическое решение. Данное решение представляет собой объект логической структуры экономического риска. Событием считается осуществление экономического решения в условиях неопределенности.

Различия авторских подходов заключается в определении последствий экономического риска. События, наступающие в ходе реализации хозяйственной деятельности, оказывают влияние на экономическое состояние субъектов, порождая определенные последствия. В условиях неопределенности, риск может иметь как отрицательный, так и положительный потенциал. Негативные последствия риска связаны с вероятностью финансовых потерь, а также с отклонением фактического результата от ожидаемого, тогда как положительный исход представляет собой получение дополнительных экономических выгод.

Таким образом, сущность дефиниции экономический риск характеризуются определенными аспектами:

- случайность – оцениваемое событие имеет случайный характер и обусловлено неопределенностью;

- альтернативность - существует возможность выбора из нескольких взаимоисключающих решений или исходов;
- неоднозначность - существует вероятность получения как негативного эффекта (незапланированных расходов), так и положительного (дополнительного дохода).

На основании проведенного анализа, мы можем сформулировать собственное определение термина «экономический риск» - вероятность отклонения фактического результата от ожидаемого в результате принятия хозяйствующим субъектом управленческих решений в условиях неопределенности, которое может проявиться в виде финансовых потерь или получения дополнительного дохода организацией

Так как изучение экономических рисков в деятельности хозяйствующих субъектов является главной целью исследования, то классификация данных рисков по конкретным признакам приобретает важность для успешного выполнения поставленной задачи. В современной научной и учебной литературе отсутствует единая структурированная система классификации экономических рисков, в то время как существует множество подходов и попыток их классификации. Один из наиболее распространенных подходов связан с распределением экономических рисков по различным сферам деятельности организации.

Рассмотрим подходы современных исследователей к классификации экономических рисков по основным сферам, областям деятельности хозяйствующих субъектов (таблица 3).

Таблица 3. Классификации экономических рисков по основным сферам деятельности

Экономические риски в деятельности хозяйствующего субъекта	Автор методики					
	Балабанов И. Т.	Бочаров С. А.	Князева Е. Г.	Дорожкина Т. В.	Чеглакова С. Г.	Рыхтикова Н. А.
Риски, связанные с покупательной способностью денег:						
- инфляционный риск	+	+	+	+	+	+
- валютный риск	+	+	+	+	+	+
- риск ликвидности	+	+	+		+	+
Риски, связанные с вложением капитала:						
- инвестиционный риск	+	+	+	+	+	+
- процентный риск	+	+	+		+	+
- кредитный риск	+	+	+	+	+	+
Риски, связанные с организацией деятельности:						
- оборотный риск			+			
- операционный риск			+			+
Производственные риски	+			+		+
Коммерческие риски	+	+		+		
Риск банкротства	+	+			+	

Изучив подходы современных исследователей, мы видим, что в основе экономических рисков хозяйствующих субъектов авторы выделяют финансовую составляющую, к которой относят: риски, связанные с покупательной способностью денег и с вложением капитала. В отношении включения производственной, а также коммерческой составляющей в состав экономических рисков у авторов нет единого мнения что свидетельствует о том, что каждый автор индивидуально выбирает сферу функционирования рисков.

Таким образом, можно сделать вывод, что в настоящее время отсутствует универсальная система классификации экономических рисков, что обуславливает необходимость формирования авторского подхода к систематизации рисков хозяйствующего субъекта в соответствии с его основными направлениями деятельности.

Следует также учитывать, что принимаемая в каждом конкретном случае классификация рисков имеет строго определенное прикладное значение: сформировать аналитические инструменты для адекватного описания экономических рисков с последующей оценкой их влияния на деятельность организации.

Адаптируем рассмотренные выше подходы к классификации экономических рисков и разработаем авторскую классификацию данных рисков для производственных предприятий. Для классификации экономических рисков, мы принимаем во внимание следующие аспекты:

- классификация рисков должна соответствовать конкретным сферам деятельности предприятия.

- классификация основана на комплексном подходе.

В соответствии с принципом комплексного подхода экономические риски в хозяйственной деятельности производственного предприятия условно разделим на три вида: производственные, коммерческие и финансовые.

Производственные риски связаны с производством и выпуском продукции, товаров и услуг. Они включают в себя аспекты, связанные с ростом себестоимости, снижением объема производства и ухудшением качества продукции.

К основным причинам возникновения производственных рисков можно отнести:

- физический и моральный износ основных средств;
- неэффективное использование сырья;
- увеличение потерь рабочего времени;
- использование устаревших методов производства, и др.

Коммерческие риски возникают в сфере материально-технического обеспечения (связанные с несвоевременным или неполным выполнением обязательств поставщиками) и в процессе сбыта продукции (связанные с низким спросом на товары, неоплатой отгруженной продукции и т. д.). Основными причинами коммерческих рисков являются:

- снижение объемов продаж из-за конкуренции со стороны других товаров;
- непредвиденное сокращение объемов закупок сырья;
- рост издержек.

Финансовый риск в деятельности производственных предприятий обусловлен преимущественно соотношением заемных средств к собственным. Если хозяйствующий субъект находится в состоянии, которое характеризуется существенной диспропорцией между объемом заемных средств и собственным капиталом, то такая ситуация несет с собой значительные риски для финансовой устойчивости.

Кроме того, на финансовое состояние непосредственное влияние оказывают риски, связанные с покупательной способностью денег. В частности, инфляционный риск несет особую опасность для финансовых результатов деятельности предприятия, оказывая воздействие как на расходы, так и на доходы. Снижение прибыли представляет опасность со стороны расходов, поскольку цены на используемые ресурсы вырастут быстрее, чем на конечную продукцию. При этом, когда компания включит увеличение расходов в себестоимость, существует опасность, что она выставит цены готовой продукции на более высоком уровне по сравнению с конкурентами. Изменение цены будет отрицательно сказываться на конкурентоспособности продукции, приводя к сокращению доходов, и, соответственно, ухудшению финансового положения компании.

Также, нельзя не отметить важность учёта финансовых рисков, связанных с вложением капитала. Эти риски возникают в тех случаях, когда предприятие, обладая свободными финансовыми ресурсами, решает осуществить финансовые инвестиции, с целью увеличения

прибыли и укрепления своего финансового положения. Такие риски характеризуются возможностью обесценения инвестиций, банкротства заемщика и т. д.

Кроме того, в финансовых рисках можно выделить оборотные риски, которые связаны с возможностью возникновения убытков из-за недостатка финансовых ресурсов в течение установленного периода оборота. У предприятия может возникнуть несоответствие между скоростью продаж и оборотом финансовых ресурсов.

На основе выделенных аспектов экономических рисков производственных предприятий построим авторскую классификацию (рис. 1).

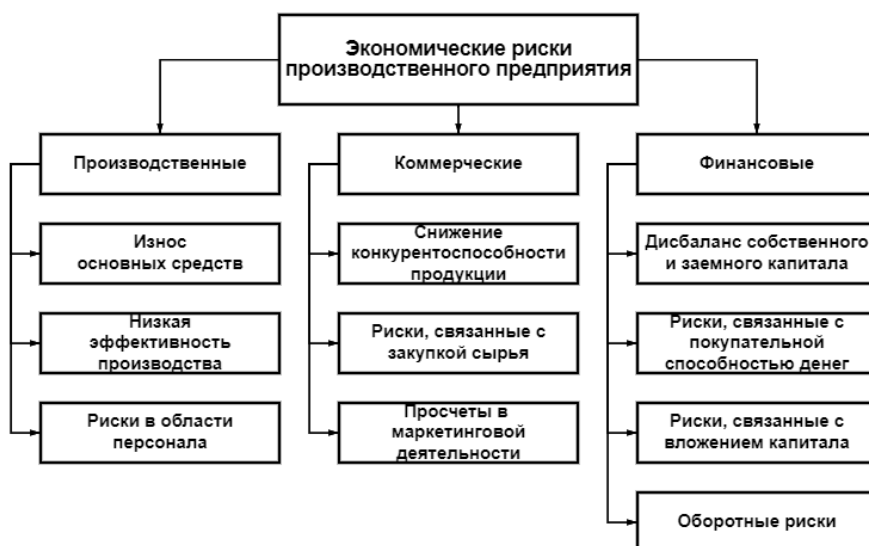


Рис. 1. Классификация экономических рисков производственного предприятия

Мы считаем, что разработанная нами классификация достаточно полно отражает основные экономические риски, связанные с хозяйственной деятельностью производственного предприятия. Практическое применение данной разработки заключается в том, что на её основе может быть разработана система выявления и управления экономическими рисками хозяйствующего субъекта, так как именно устранение данных рисков позволит повысить объем производства и реализации продукции вследствие повышения производительности труда, устранения простоя оборудования и потерь рабочего времени, сохранить или уменьшить норму расхода материальных затрат, сократить потери продукции, укрепить финансовую устойчивость предприятия.

Системный подход к оценке экономических рисков во всех сферах деятельности хозяйствующего субъекта обеспечит формирование не только всесторонней и взвешенной оценки его рисков, но и будет служить основой для оценки работы бизнес-среды и принятия своевременных и адекватных управленческих решений. Это необходимо для обеспечения экономической безопасности, достижения высокого уровня конкурентоспособности и выполнения других стратегических задач.

Работа выполнена под научным руководством к.э.н., доцента, доцента кафедры ЭБА-иУ РГРТУ им. В.Ф. Уткина Журавлёвой Т.А.

Библиографический список

1. Козлова, Т. В. Предпринимательские риски: опыт стран Европейского Союза: учебное пособие / Т. В. Козлова, М. Г. Карелина, Е. С. Замбрыцкая. — Челябинск: ООО «Полиграф-Мастер», 2019. — 72 с.
2. Малюгина, Т. В. Риски: понятие, общая классификация, виды и методы анализа / Т. В. Малюгина // Молодой ученый. — 2019. — № 23 (261). — С. 269-272.

3. Рыхтикова, Н. А. Анализ и управление рисками организации: учебное пособие / Н. А. Рыхтикова. — М. : ИНФРА-М, 2007. — 240 с.
4. Финансовые и банковские риски : учебник / Л. И. Юзович, Ю. Э. Слепухина, Ю. А. Долгих [и др.] ; под ред. Л. И. Юзович, Ю. Э. Слепухиной. - 2-е изд., стер. — Екатеринбург : Изд-во Урал. ун-та, 2022. — 336 с.
5. Чеглакова, С. Г. Оценка и прогнозирование хозяйственных рисков: учебное пособие / С. Г. Чеглакова. — Рязань : Рязан. гос. радиотехн. ун-т., 2021. — 112 с.

УДК 338.26.01; ГРНТИ 06.39.31

ПРОГРАММНО-ЦЕЛЕВОЙ ПОДХОД К РАЗВИТИЮ ОТРАСЛЕЙ И ТЕРРИТОРИЙ

С.Г. Чепик*, О.В.Чепик**

**Рязанский государственный радиотехнический университет имени В.Ф. Уткина,
Российская Федерация, sgchepik@yandex.ru*

***Академия права и управления,
Российская Федерация, ovchepik@yandex.ru*

Аннотация. В работе рассматриваются вопросы реализации развития территорий и отраслей на основе программно-целевых методов планирования и управления, в частности путем реализации мегапроектов.

Ключевые слова: программно-целевое планирование и управление, мегапроект, аэрокосмическая инновационная долина, транспортные мегапроекты.

A PROGRAM-ORIENTED APPROACH TO THE DEVELOPMENT OF INDUSTRIES AND TERRITORIES

S.G. Chepik*, O.V. Chepik**

**Ryazan State Radio Engineering University named after V.F. Utkin,
Russian Federation, sgchepik@yandex.ru*

***Academy of Law and Management,
Russian Federation, ovchepik@yandex.ru*

Annotation. The paper considers the issues of implementing the development of territories and industries based on program-oriented planning and management methods, in particular through the implementation of megaprojects.

Keywords: program-target planning and management, megaproject, aerospace innovation valley, transport megaprojects.

Достаточно успешное развитие отдельных территорий и наиболее важных отраслей народнохозяйственного комплекса страны в последние десятилетия напрямую связано с реализацией на различных уровнях планирования и управления программно-целевых методов планирования и управления. Программно-целевые методы планирования и управления тесно во многом взаимосвязаны с реализацией в России достаточно крупных мегапроектов, как территориального, так и отраслевого характера [1].

Следует отметить, что научное исследование феномена «мегапроект» началось сравнительно недавно и является достаточно новым и относительно плохо изученным направлением в российской науке. Более детальное и конкретное обсуждение этого вопроса началось только в 1992 году, когда на заседании Организации по экономическому сотрудничеству и развитию этот термин возник впервые. С этого момента значительно возрос интерес к этой проблематике и на протяжении последних лет постоянно увеличивается, как и количество опубликованных научных трудов.

Так, в своих научных изысканиях отечественные ученые Гвозданный В.А. и Мирзабеков Н.Р. представляют достаточно общее определение мегапроекта, без обоснования его наиболее существенных признаков: «Мегапроект представляет собой один из эффективных инструментов управления развитием общества и объект методологического знания, значение которого постоянно возрастает» [2].

Ряд авторов, проводящих научные исследования связанные с мегапроектами, обосновывают увеличение количества изысканий в этой сфере с ростом темпов научно-технического прогресса, определенной эволюцией общественной жизни, а также с революционными изменениями в сфере проектной деятельности. Многие ученые приходят к выводу о том, что мегапроекты позволяют освоить новые территории и оказать значительное влияние на развитие инфраструктуры.

В своей первоначальной основе слово проект представляет собой определенное запланированное и достаточно целенаправленное создание, а также диверсикацию отдельных физических объектов или сложных технологических процессов. При этом, в целях успешной реализации таких сложных проектов целесообразна предварительная разработка технической документации и определенной организационной составляющей. В разрабатываемой документации в полной мере достаточно детально обосновывается размер различных видов ресурсов как материальных, так трудовых и финансовых. В дополнении к ресурсной составляющей по обеспечению проекта целесообразно принятие и определенных управленческих решений, основанных на мониторинге и анализе различной важной рыночной информации и разработанных мероприятий по их исполнению.

По составу и своей организационной структуре проекта, а также с учетом предметной области, в современной научной литературе выделяют: такие понятия как монопроект, представляющей собой отдельный проект, характеризующийся своим типом, видом и масштабам реализации; мультипроект, который по своему содержанию является комплексным проектом, так как в его составе возможно присутствие монопроектов, которые постоянно требуют применения определенного мультипроектного управления и мегапроект, который представляет собой и включает целевые комплексные программы, связанные с развитием отдельных регионов, отраслей и ряда других образований, которые включают по своей структуре отдельные монопроекты, а также и мультипроекты.

В большей степени, такие мультипроекты реализуются в тех вариантах, когда заказчик проекта предлагает в состав проекта включить несколько взаимосвязанных проектов, каждый из таких взаимосвязанных проектов в данном варианте не имеет определенного ограничения по всем видам ресурсов.

Как указывалось ранее, мегапроекты в большей степени представляют собой целевые комплексные программы, которые по своему составу и организации содержат несколько взаимоувязанных проектов. Такие проекты могут объединяться на основе реализации общей цели и задач, с учетом имеющихся ресурсов и объединенные временными параметрами. По своему финансовому обеспечению такие целевые комплексные программы могут реализовывать различные по масштабу проблемы как международного, так и государственного масштаба, а также национальные и региональные.

В число достаточно важных и приоритетных в российской экономике программ как федерального, так регионального и отраслевого характера, связанные с реализацией мегапроектов возможно отметить программы, связанные с реализацией электроснабжения предприятий, организаций и населения. По настоянию президента и правительства успешно реализуется проект по газификации сельских территорий. Значительные инвестиции реализуются при освоении газовых месторождений, а также вкладываются в оборонно-промышленный комплекс.

Что касается исторических аспектов, которые связаны с определением такого феномена как «мегапроект», то следует сказать, что приставка мега по своему содержанию происходит от греческого слова μεγὰς [megálos], что означает «крупный, большой, гигантский». Таким образом, под словом мегапроект в первую очередь подразумевается словосочетание как большой проект. Однако по своему содержанию и основам мегапроект характеризуется не только своим большим размером. Научные исследования специалистов аналитической службы РМ Excellence пришли к выводу о том, что по своему определению мегапроект получил в научных кругах более 20 различных определений. В составе таких определений возможно присут-

ствие и многих других достаточно важных характеристик, которые характеризуют специфические стороны мегапроектов.

Мегапроекты играют достаточно важное значение, как в развитии отдельных отраслей, так и в развитии целых территорий и отдельных городов. При этом, реализация таких мегапроектов должна в достаточной степени обеспечиваться экономическими, социальными и экологическими выгодами на всех стадиях реализации, а также требуют значительных инвестиционных вложений. При этом обеспечивается привлечение достаточно значительной рабочей силы, создаются новые достаточно квалифицированные рабочие места, что в некоторой степени позволяет улучшить качество жизни, проживающего на данной территории граждан. Однако, реализация отдельных мегапроектов часто бывает сопряжена с определенными проблемами и вызовами, которые связаны с финансовыми инновационными рисками, социальными протестами и непредсказуемыми экологическими последствиями. Поэтому, необходимо основательно мониторить и анализировать ситуацию при реализации всех инновационных мегапроектов, при этом мониторить и анализировать все аспекты их влияния на прилегающие территории.

Крупные мегапроекты по своей сути и содержанию представляют собой крупномасштабные инфраструктурные или строительные проекты, которые имеют достаточно значительное влияние на развитие отраслей и территорий. Они, как правило, реализуются при строительстве или модернизации крупных промышленных объектов. Это касается в первую очередь строительство крупных мостов, автомобильных и железнодорожных магистралей, аэропортов, стадионов, торговых центров и других важных народнохозяйственных сооружений.

Как отмечалось нами ранее мегапроекты из-за специфичности и сложности в их реализации, масштабы значительно отличаются от обыкновенных проектов. Кроме того, они оказывают особое влияние на инфраструктуру, отраслевую и территориальную экономику, требуют, как правило, значительных финансовых вложений (по государственным меркам не менее 10 млрд руб.), технических и организационных ресурсов при своей реализации [3].

Так в части дальнейшего развития оборонно-промышленного комплекса страны достаточно важным является инновационный проект «Аэрокосмическая инновационная долина» (АКИД), в функционировании которого непосредственное участие принимает и Рязанский государственный радиотехнический университет. Инициатором проекта выступает ФГБОУ ВО «Московский авиационный институт (национальный исследовательский университет)». Главными направлениями научно-технической деятельности, определенными в этом мегапроекте, являются: радиотехника, электротехника и электроника; информационные системы и технологии; аэрокосмические системы и технологии, а также исследования связанные с биомедицинскими технологиями и медицинскими изделиями, где в научных исследованиях принимает участие Рязанский государственный медицинский университет. Основными направлениями и приоритетами реализации названного мегапроекта являются: преодоление существующих технологических разрывов; организация взаимовыгодного межотраслевого взаимодействия на основе построения рациональных кооперационных связей; создание необходимых условий в целях реализации комплексных инновационных проектов полного цикла; построение производственных циклов на основе импортозамещения и технологической независимости; консолидация научного потенциала профессионального и экспертного сообщества; развитие прилегающих территорий, как центров организации высокотехнологичных проектов; создание новых высококвалифицированных рабочих мест; организация на современной научном и технологическом уровне практико-ориентированной подготовки высококвалифицированных кадров. Кроме того, для участников АКИД предусмотрены определенные налоговые преференции и льготы.

В районе поселка Варские будут построены опытно-промышленные научные линии и лаборатории, административные офисы, центры испытаний и сертификации, а также инженеринговый центр. Все это позволит сотрудникам, аспирантам и студентам вузов осуществлять свои научные исследования и трудоустроиться.

В качестве положительного примера реализации мегапроектов в России возможно отметить реализацию транспортных мегапроектов (табл.1).

Из табличного материала следует что: фактический бюджет строительства моста через Керченский пролив составила 228 млрд руб.; центральной кольцевой автомобильной дороги 341 млрд руб.; трассы М11- 582 млрд руб.; трассы М12- 800 млрд.руб.

Таблица 1. Транспортные мегапроекты России

Мегапроект	Сроки реализации	Год ввода в эксплуатацию	Фактический бюджет, млрд руб.	Первоначальный бюджет, млрд руб.
Мост через Керченский пролив	2014-2020г.	2020г.	228	50
ЦКАД	2014-н.в.	2019г.	341	313
Трасса М11	2010-н.в.	2018г.	582	485
Трасса М12	2020-н.в.	2024	800	662

Представленные данные, на основе определенных научных исследований, позволяют обосновать наиболее специфические черты существующих мегапроектов. Практически всегда фактический бюджет мегапроектов значительно превышает их первоначальную стоимость. Такой феномен мегапроектов объясняется с одной стороны не совсем профессиональным уровнем прогнозирования и планирования, сокрытием истинных финансовых затрат в целях привлечения потенциальных инвесторов, с другой стороны неадекватным использованием материальных, трудовых и финансовых ресурсов в период его реализации. Следует отметить также и ряд других специфических особенностей, связанных с реализацией мегапроектов, а именно:

- распределение отдельных элементов проекта реализуется разными исполнителями, что в конечном счете, требует координации всей деятельности;
- необходимость мониторинга и тщательного анализа социально-экономической обстановки в регионе, в стране в целом, а возможно и в странах-участниках проекта;
- существует необходимость постоянного обновления технико-экономических показателей при его реализации.

Библиографический список

1. Балацкий Е.В., Екимова Н.А. Феномен мегапроектов в модели многоконтурной экономики // Journal of Economic Regulation (Вопросы регулирования экономики).-2021.- Т. 12.- № 4.- с. 25–39.
2. Гвозданный В.А., Мирзабеков Н. Р. Мегапроект как инструмент управления развитием: опыт СССР и современной России // Эффективное управление: научный альманах памяти профессора М.И. Панова. Выпуск 2021года № 2 (7), М.: Галлея-Принт.- 2021.- с. 103-110.
3. Гусев А.Б., Юревич М.А. Государственная система управления мегапроектами как модель восстановления национального суверенитета//Вопросы теории экономики.-2022.-№3.- с.62-76.

УДК 33.338; ГРНТИ 06.52.17

АНАЛИЗ КОНКУРСНОГО ОТБОРА ПРОЕКТОВ ВИЭ В 2023 ГОДУ

А.Е. Митенкова, Т.М. Гаврилова, М.В. Гаврилов

Коломенский институт (филиал) Московского политехнического университета,
Россия, Коломна, tmgavrilova@mail.ru

Аннотация. Проведен анализ результатов конкурсного отбора проектов создания генерирующих объектов возобновляемых источников энергии на оптовом рынке мощности в Российской Федерации за 2023 год. Рассматривались и сопоставлялись данные по солнечным и ветряным электростанциям. Представлен прогноз динамики выручки от продажи электроэнергии, генерируемой отобранными объектами, показателей эффективности объектов генерации электроэнергии с использованием возобновляемых источников энергии на период до 2029 года, структура генерирования мощности энергии в разрезе компаний и субъектов РФ.

Ключевые слова: возобновляемая энергетика, возобновляемые источники энергии, конкурсный отбор, государственная поддержка.

ANALYSIS OF THE COMPETITIVE SELECTION OF RENEWABLE ENERGY PROJECTS IN 2023

A.E. Mitenkova, T.M. Gavrilova, M.V. Gavrilov

Kolomna Institute (branch) Moscow Polytechnic University,
Russia, Kolomna, tmgavrilova@mail.ru

Abstract. The article analyzes the results of the competitive selection of projects for the creation of renewable energy generating facilities in the wholesale capacity market in the Russian Federation for 2023. Data on solar and wind power plants were reviewed and compared. The forecast of the dynamics of revenue from the sale of electricity generated by selected facilities, performance indicators of electricity generation facilities using renewable energy sources for the period up to 2029; the structure of energy power generation by companies and subjects of the Russian Federation is presented.

Keywords: renewable energy, renewable energy sources, competitive selection, state support.

Российская Федерация в 2019 г. ратифицировала международное соглашение о климатической политике, по которому обязуется сократить выбросы парниковых газов, а также разработала Стратегию низкоуглеродного развития России [1, 2], был взят курс на развитие возобновляемой энергетики. Однако, в связи с началом проведения СВО (специальной военной операции) ряд стран Запада отреагировал введением санкций относительно дальнейшего сотрудничества в различных отраслях экономики, в том числе и в энергетике, в частности, участия в развитии возобновляемой энергетики. Это осложнило выполнение Россией климатических проектов из-за прекращения поступления иностранных инвестиций, нарушения логистики, отсутствия технологий, необходимых для дальнейшего развития генерации электроэнергии на базе ВИЭ (возобновляемых источников энергии) [3, 4]. Поэтому с целью снижения вероятности возникновения рисков, обусловленных нестабильностью геополитического положения, нарушения графиков поставок компонентов для СЭС (солнечных электростанций) и ВЭС (ветровых электростанций) или их отмены, конкурсные отборы проектов генерации электроэнергии на базе ВИЭ на оптовом и на розничных рынках были перенесены с 2022 года на 2023 год (установлен срок проведения: до 01.05.2023г.) [5]. Несмотря на принятое решение Стратегия низкоуглеродного развития России по-прежнему остается актуальной [6].

В 2023 году конкурс проектов генерации электроэнергии на базе ВИЭ проводился для ВЭС и СЭС. Результаты конкурсного отбора (состоял из двух этапов, сроки проведения которых соответственно: 22.03.2023-28.03.2023 гг. и 29.03.2023-04.04.2023 гг. и корректировки объектов СЭС 05.04.2023 года) проектов генерации электроэнергии на базе ВИЭ представлены в таблице 1.

Таблица 1. Результаты конкурсного отбора проектов генерации электроэнергии на базе ВИЭ

Показатель	ВЭС		СЭС		Итого	
	Кол-во	Уд. вес, %	Кол-во	Уд. вес, %	Кол-во	Уд. вес, %
Подано заявок, шт.	70	51,85	65	48,15	135	100,00
Принято заявок, шт.	17	41,46	24	58,54	41	100,00
Заявленная выручка, млн. руб.	11521	45,79	13641	54,21	25162	100,00
Плановый объем установленной мощности, МВт	738,5	40,47	1086,5	59,53	1825,0	100,00

Составлено авторами по [7]

Из представленных на конкурс 135 проектов ВИЭ (70 объектов ВЭС, доля которых составила 51,85%, и 65 объектов СЭС, доля которых составила 48,15%) было отобрано 41 проект ВИЭ с совокупной заявленной выручкой 25162 млн. руб. и плановым объемом установленной мощности 1825 МВт: 17 объектов ВЭС, доля которых снизилась на 10,39%, заявленная выручка составила 11521 млн. руб. или 45,79%, плановый объем установленной мощности составил 738,5 МВт или 40,47%; 24 объекта СЭС, доля которых соответственно выросла на 10,39%, заявленная выручка составила 13641 млн. руб. или 54,21%, плановый объем установленной мощности составил 1086,5 МВт или 59,53%).

Таким образом, структура принятых заявок по объектам ВИЭ существенно изменилась по сравнению с поданными на конкурс.

Динамика выручки от продажи электроэнергии, генерируемой объектами ВИЭ, отобранными в ходе конкурса 2023 года, представлена на рисунке 1.

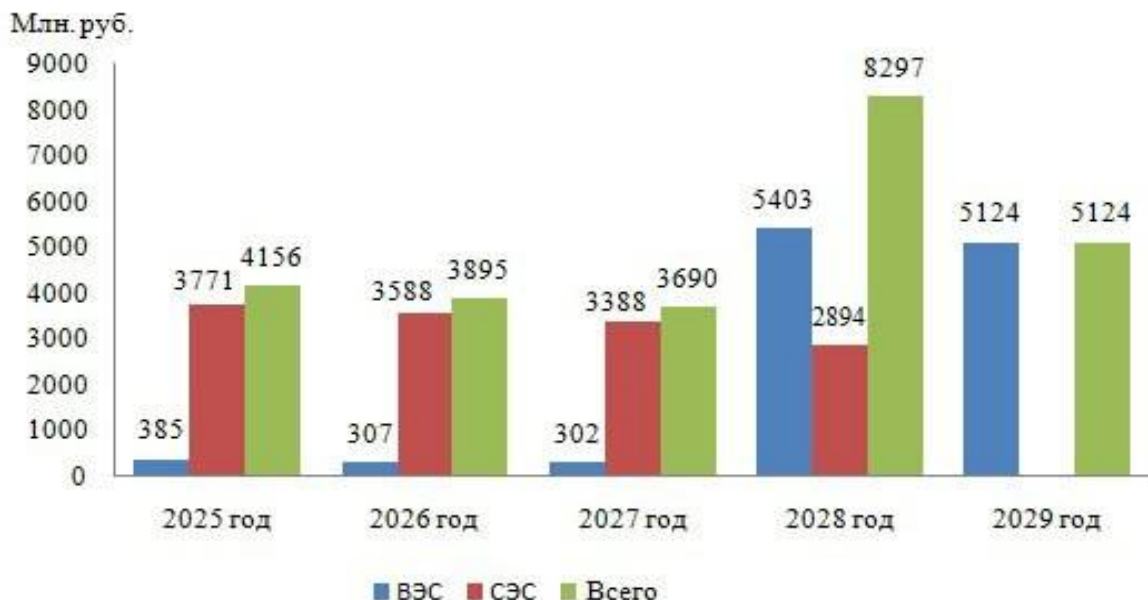


Рис. 1. Динамика выручки от продажи электроэнергии, генерируемой объектами ВИЭ
Составлено авторами по [7]

Общий объем выручки от продажи электроэнергии, генерируемой объектами ВИЭ, в 2029 году составит 25162 млн. руб., в том числе генерируемой СЭС и ВЭС соответственно 3641 млн. руб. (доля 54,21%) и 11521 млн. руб. (доля 45,79%).

В ходе проведения конкурса проектов генерации электроэнергии на базе ВИЭ, в частности для ВЭС и СЭС (2023 год), конкуренция между участниками обусловила снижение (улучшение) утвержденных значений предельного показателя эффективности, динамика которых в сравнении со средневзвешенными заявленными значениями этого показателя представлена для ветровой и солнечной электроэнергии (конкурс 2023 год) соответственно на рисунках 2 и 3.



Рис. 2. Динамика показателей эффективности для ВЭС, руб./МВт·ч
Составлено авторами по [7]

Среднее снижение значений показателей эффективности объектов генерации электроэнергии с использованием ВИЭ по сравнению с утвержденными составило для ВЭС 22%: наибольшее снижение утвержденных значений предельного показателя эффективности имело место в 2028 году (25,32%).



Рис. 3. Динамика показателей эффективности для СЭС, руб./МВт·ч
Составлено авторами по [7]

Среднее снижение значений показателей эффективности объектов генерации электроэнергии с использованием ВИЭ по сравнению с утвержденными составило 28,5% для СЭС: наибольшее снижение утвержденных значений предельного показателя эффективности имело место в 2025 году (34,31%).

Все отобранные проекты ВЭС будут реализованы только одной компанией ООО «Уралэнергосбыт», силами которой в 2029 году будет сгенерирована мощность суммарным объемом 738,6 МВт: в Самарской области - 372,6 МВт (доля составляет 50,44%), в Республике Татарстан - 349 МВт (доля составляет 47,26%), в Саратовской области - 17 МВт (доля составляет 2,3%) (см. рис. 4).



Рис. 4. Реализация проектов ВИЭ в региональном разрезе, МВт
Составлено авторами по [7]

Структура генерирования мощности солнечной энергии в 2029 году лидерами отбора проектов СЭС в 2023 году представлена на рисунке 5.

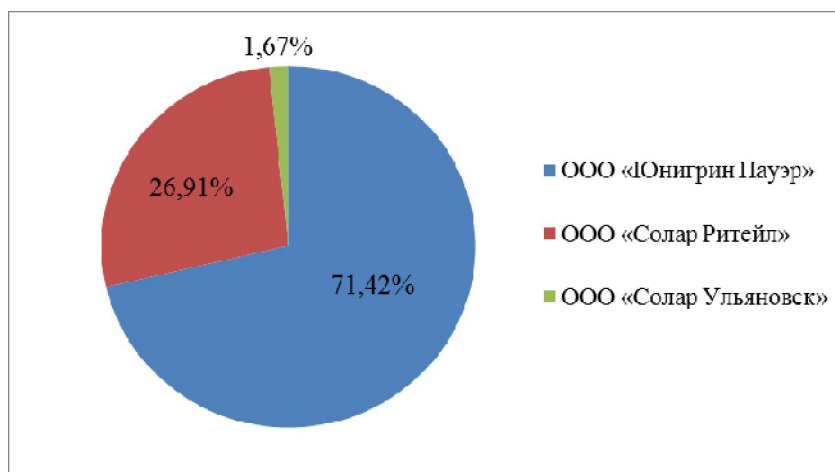


Рис. 5. Структура генерирования мощности солнечной энергии, МВт
Составлено авторами по [7]

Наибольший объем мощности солнечной энергии в 2029 году будет сгенерирован силами лидера отбора проектов ВИЭ в 2023 году ООО «Юнигрин Пауэр» - 776 МВт, что составит 71,42% общего объема сгенерированной солнечной энергии; силами ООО «Солар Ритейл» и ООО «Солар Ульяновск» будет сгенерирована солнечная энергия мощностью соответственно 292,381 МВт, что составит 26,91%, и 18,122 МВт, что составит 1,67%; суммарный объем сгенерированной мощности солнечной энергии составит 1086,503 МВт.

Структура плановых объемов установленной мощности солнечной энергии по субъектам РФ представлена на рисунке 6.

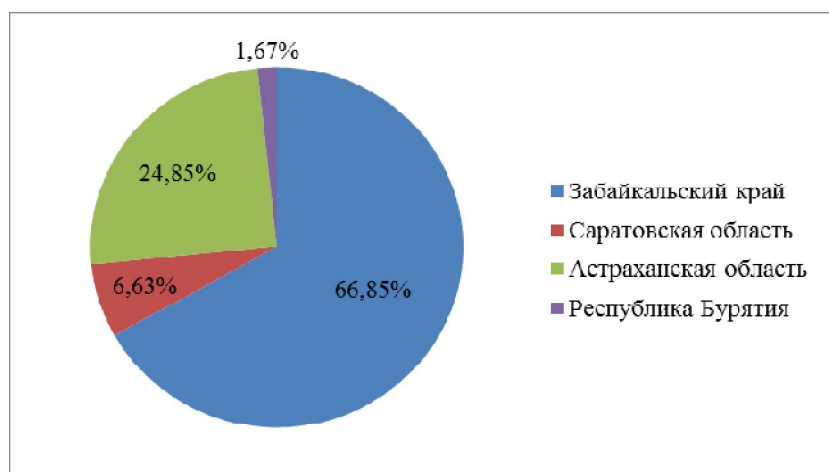


Рис. 6. Структура плановых объемов установленной мощности солнечной энергии по субъектам РФ
Составлено авторами по [7]

Наибольший объем мощности солнечной энергии в 2029 году будет сгенерирован в Забайкальском крае – 726,381 МВт, что составит 66,85%; в Астраханской области – 270 МВт, что составит 24,85%; в Саратовской области – 72 МВт, что составит 6,63%; в Республике Бурятия – 18,122 МВт, что составит 1,67%.

Таким образом, рассмотрение результатов конкурсного отбора проектов создания генерирующих объектов возобновляемых источников энергии на оптовом рынке мощности в Российской Федерации в 2023 году, позволило сделать следующие выводы. Из поданных на конкурс заявок конкурсный отбор прошли и будут реализованы 30,4% проектов строительства электростанций. В 2023 году из всех видов возобновляемых источников энергии рассматрива-

лись и сопоставлялись данные по солнечным и ветряным электростанциям. Конкурсный отбор проектов обусловил улучшение утвержденных значений предельного показателя эффективности. Среднее снижение значений показателей эффективности объектов генерации электроэнергии с использованием ВИЭ по сравнению с утвержденными составило для ВЭС 22%, для СЭС – 28,5%. Анализ структуры генерирования мощности энергии в разрезе компаний и субъектов Российской Федерации показал, что все отобранные проекты ВЭС будут реализованы только одной компанией и всего лишь в 3 областях РФ. Проекты строительства СЭС будут реализованы тремя компаниями в 4 областях. Таким образом, можно говорить об олигополистической модели рынка строительства объектов ВИЭ-генерации, в целом – о сжатии данного рынка.

Библиографический список

1. Распоряжение Правительства Российской Федерации №3052-р от 29 октября 2021 г. «Стратегия социально-экономического развития Российской Федерации с низким уровнем выбросов парниковых газов до 2050 года». Режим доступа: <http://government.ru/docs/43708/> (дата обращения 01.02.2024).
2. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 08.01.2009 г. № 1-р «Основные направления государственной политики в сфере повышения энергетической эффективности электроэнергетики на основе использования возобновляемых источников энергии на период до 2035 года» (в ред. от 01.06.2021 № 1446-р) [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://government.ru/docs/all/66930/> (дата обращения 01.02.2024).
3. Гаврилова Т.М., Митенкова А.Е., Гаврилов М.В. Развитие возобновляемой энергетики в Российской Федерации // Современные технологии в науке и образовании - СТНО-2022. Миловзоров О.В. Сборник трудов V Международного научно-технического форума. В 10-ти томах. Под общей редакцией О.В. Миловзорова. - Рязань, 2022. - С. 15-18.
4. Гаврилова Т.М., Митенкова А.Е., Гаврилов М.В. Анализ результатов конкурсного отбора генерирующих объектов возобновляемых источников энергии // Вестник коломенского института (филиала) Московского политехнического университета. Сборник научных трудов. - Москва, 2021. - С. 57-67.
5. Постановление Правительства Российской Федерации от 01.06.2022 № 999 «О внесении изменений в некоторые акты Правительства Российской Федерации по вопросам проведения конкурсных отборов инвестиционных проектов по строительству генерирующих объектов, функционирующих на основе использования возобновляемых источников энергии, на оптовом и розничных рынках электрической энергии и по вопросам установления отдельных особенностей государственного регулирования цен (тарифов) в электроэнергетике в 2022 и 2023 годах». Режим доступа: <http://government.ru/docs/all/141242/> (дата обращения 01.02.2024).
6. Постановление Правительства Российской Федерации от 05.03.2021 г. № 328 «О внесении изменений в некоторые акты Правительства Российской Федерации по вопросам стимулирования использования возобновляемых источников энергии на оптовом рынке электрической энергии и мощности». Режим доступа: <http://government.ru/docs/all/133132/> (дата обращения 01.02.2024).
7. Подведены итоги отбора проектов ВИЭ в 2023 году. Режим доступа: <http://np-sr.ru/ru/press/news/55890-podvedeny-itogi> (дата обращения 01.02.2024).

УДК 330.1; ГРНТИ 06.01

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЯЗАНСКОЙ ОБЛАСТИ

Т.В. Торженова

Рязанский государственный радиотехнический университет имени В.Ф. Уткина,
Российская Федерация, Рязань, tanyatorg@yandex.ru

Аннотация. В работе дается оценка современного состояния экономической безопасности Рязанской области, при котором анализируются основные индикаторы экономической безопасности региона. Проведен прогноз одного из основных показателей – продолжительности жизни в Рязанской области. Построен график эмпирических и трендовых уровней ряда динамики. Исходя из проведенного анализа индикаторов экономической безопасности Рязанской области, предложены мероприятия для повышения экономической безопасности региона.

Ключевые слова: современное состояние экономической безопасности, экономическая безопасность региона, индикаторы экономической безопасности

THE CURRENT STATE OF THE ECONOMIC SECURITY OF THE RYAZAN REGION

T.V. Torzhnova

Ryazan State Radio Engineering University named after V.F. Utkin,
Russia, Ryazan, tanyatorg@yandex.ru

The summary. The paper provides an assessment of the current state of economic security of the Ryazan region, in which the main indicators of economic security of the region are analyzed. The forecast of one of the main indicators – life expectancy in the Ryazan region. A graph of empirical and trend levels of a number of dynamics is constructed. Based on the analysis of indicators of economic security of the Ryazan region, measures are proposed to improve the economic security of the region.

Keywords: the current state of economic security, economic security of the region, indicators of economic security.

В современных реалиях экономическая безопасность регионов является одной из наиболее актуальных проблем в России. В связи с этим, изучение проблем экономической безопасности регионов является важным для разработки мер по ее укреплению. Рязанская область, как один из регионов Центрального федерального округа России, напрямую влияет на экономическую безопасность всей страны.

Экономическая безопасность региона — это способность региональной экономики сохранять устойчивость и защищать свои интересы в условиях внешних и внутренних вызовов и угроз. Вызовы экономической безопасности – совокупность факторов, способных при определенных условиях привести к возникновению угрозы экономической безопасности [3].

Это включает в себя защиту от экономических рисков, обеспечение стабильности финансовой системы, поддержание уровня занятости и устойчивого экономического роста. Анализ экономической безопасности региона является важным инструментом для определения уровня устойчивости региональной экономики и выявления уязвимых мест, которые могут привести к экономическим кризисам [4].

Для анализа экономической безопасности региона используются индикаторы, которые имеют пороговые значения. Это позволяет определить, насколько региональная экономика устойчива и какие меры необходимо принять для ее укрепления. Пороговые значения помогают определить, когда показатель становится критическим и требует немедленных мер для предотвращения экономического кризиса. Анализ экономической безопасности региона является важным инструментом для принятия решений в области экономической политики и планирования развития региона [2].

Проанализируем основные индикаторы экономической безопасности региона на примере Рязанской области за период с 2019 по 2021 гг., используя данные официального сайта Рязаньстат в таблице 1.

Таблица 1. Анализ показателей экономической безопасности Рязанской области

Индикатор	Пороговое значение	Период исследования			Абсолютное отклонение 2021 г. от 2019 г.
		2019 г.	2020 г.	2021 г.	
Объем ВРП на душу населения, %	50	39,1	41,6	48,4	9,3
Доля инвестиций в ВРП, %	25	15,8	13,6	13,9	-1,9
Степень износа основных фондов промышленных предприятий, %	60	40,8	41,7	-	-
Соотношение коэффициента обновления и выбытия основных фондов, раз	3	33	7,7	-	-
Соотношения сбережений и инвестиций, раз	1,0	0,4	0,4	0,2	-0,2

Продолжение таблицы 1

Доля иностранных инвестиций в объеме инвестиций в основной капитал, %	15-17	1,4	1,4	2,2	0,8
Объем внутреннего долга за сопоставимый период времени, %	20	45,3	41,9	42,6	-2,7
Дефицит бюджета, %	5	0,6	-1,3	2,2	1,6
Доля в населении людей, имеющих доходы ниже прожиточного минимума, %	7	12,7	12,8	12,4	-0,3
Продолжительность жизни, лет	78	73,2	71,0	70,1	-3,1
Уровень преступности, кол-во на 100 тыс. чел.	5000	920	899,6	833,2	-86,8
Уровень безработицы, %	7	4,1	5,5	4,1	-
Уровень инфляции за год, %	20	5,2	3,9	7,6	2,4
Уровень занятости населения, %	60	95,9	94,5	95,9	-
Темп роста потребительских расходов, %	5-6	8,7	20,3	-2	-10,7
Темп роста реальных доходов населения, %	5-7	-0,7	-3,7	2,5	3,2

Итак, проанализировав полученные в ходе анализа данные, можно сделать следующие выводы:

Объем ВРП на душу населения в Рязанской области за период с 2019 по 2021 годы увеличился на 9,3%. За исследуемый период значение данного показателя находится в пределах нормативного. Данное изменение свидетельствует о росте экономического потенциала региона.

Доля инвестиций в ВРП в Рязанской области за исследуемый период снизилась на 1,9%, что может свидетельствовать о снижении интереса инвесторов к региону.

Степень износа основных фондов промышленных предприятий в Рязанской области не указано за 2021 год, однако, с 2019 по 2020 гг. показатель увеличивается на 0,9%. Данное изменение является негативной динамикой, но пороговое значение не превышает.

Соотношение коэффициента обновления и выбытия основных фондов промышленных предприятий в Рязанской области не указано за 2021 год, однако, за 2019 г. и 2020 г. наблюдается превышение нормативного значения.

Соотношение сбережений и инвестиций в Рязанской области за анализируемый период уменьшилось на 0,2 раз, что свидетельствует о том, что в Рязанской области было инвестировано больше средств, чем накоплено сбережений за 2019 – 2021 годы. Это может указывать на то, что в регионе происходит активное развитие экономики и рост инвестиционной активности, что может быть положительным сигналом для инвесторов и предпринимателей. Однако, необходимо учитывать, что уменьшение соотношения сбережений и инвестиций может также указывать на то, что население региона испытывает трудности с накоплением сбережений, что может привести к ухудшению финансового положения населения и увеличению социальных проблем.

Доля иностранных инвестиций в объеме инвестиций в основной капитал в Рязанской области за исследуемый период увеличилась на 0,8%, что может свидетельствовать о повышении привлекательности региона для иностранных инвесторов. Однако, данный показатель в 8 раз меньше нормативного значения, что говорит о недостаточности иностранных инвестиций в Рязанской области.

Объем внутреннего долга за сопоставимый период времени в Рязанской области уменьшился на 2,7%. Однако, следует отметить, что пороговое значение данного индикатора вдвое меньше значения объёма внутреннего долга за исследуемый период, что говорит об увеличении финансовой нагрузки на регион.

Дефицит бюджета в Рязанской области за период с 2019 по 2021 годы увеличился на 1,6%, что может свидетельствовать о неэффективном управлении бюджетными ресурсами. При этом значение данного показателя не превышает норматив за весь исследуемый период, что является положительной тенденцией.

Доля в населении людей, имеющих доходы ниже прожиточного минимума в Рязанской области превышает нормативное значение на 5,5%.

Продолжительность жизни в Рязанской области за исследуемый период снизилась на 3,1 лет, а также значение данного индикатора не достигло норматива. Это может свидетельствовать о неблагоприятной экологической ситуации в регионе.

Уровень преступности в Рязанской области за период с 2019 по 2021 годы снизился на 86,8 преступлений на 100 чел., что может свидетельствовать о повышении уровня безопасности в регионе.

Уровень безработицы в Рязанской области не изменился за исследуемые годы и находится в пределах нормативного значения.

Уровень инфляции в Рязанской области за период с 2019 по 2021 годы увеличился на 2,4%, что может свидетельствовать о росте цен на товары и услуги в регионе. Пороговое значение по данному индикатору не превышено.

Уровень занятости населения в Рязанской области за период с 2019 по 2021 годы остался на прежнем уровне. Данный показатель превышает пороговое значение, что является положительной тенденцией.

Темп роста потребительских расходов в Рязанской области за исследуемый период снизился на 10,7%, что может свидетельствовать о снижении уровня потребительского спроса в регионе.

Темп роста реальных доходов населения в Рязанской области за анализируемый период увеличился на 3,2%, что может свидетельствовать о повышении уровня жизни населения.

Таким образом, проанализировав данные таблицы индикаторов экономической безопасности Рязанской области за период с 2019 по 2021 годы можно сделать вывод, что в целом экономический потенциал региона растет, однако есть некоторые проблемные области, такие как снижение доли инвестиций в ВРП и продолжительности жизни, а также рост уровня инфляции и дефицита бюджета. В то же время, уровень безработицы и уровень занятости населения остаются на прежнем уровне, а уровень преступности снижается. В целом, Рязанская область имеет потенциал для дальнейшего развития, но требует усилий в ряде областей для достижения стабильности и устойчивости экономического роста.

Осуществим прогноз ожидаемой продолжительности жизни в Рязанской области. Данный индикатор является важным показателем для оценки экономической безопасности региона. Это связано с тем, что продолжительность жизни напрямую зависит от уровня жизни населения, доступности медицинской помощи, качества экологической среды и других факторов, которые влияют на благополучие региона.

Построим график эмпирических и трендовых уровней ряда динамики на рисунке 1.

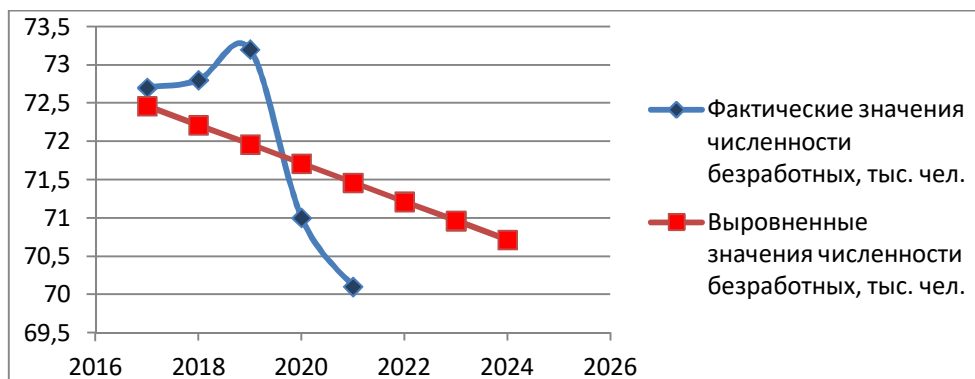


Рис. 1. Фактические и выровненные значения ожидаемой продолжительности жизни, годы

По данным графика (см. рис. 1) можно сделать вывод о том, что продолжительность жизни имеет тенденцию к уменьшению, что говорит о негативной динамике. Анализируя полученные данные прогноза на основе экстраполяции, можно сказать, что в 2022, 2023 и 2024 гг. наблюдается спад продолжительности жизни. Такое снижение ожидаемой продолжительности жизни может быть связано с различными факторами, такими как ухудшение экологической ситуации, недостаточное финансирование здравоохранения, низкий уровень доходов населения и другие социально-экономические проблемы. Для региональных властей и экономических организаций важно уделить внимание этому показателю и принимать меры для улучшения экологической ситуации, повышения уровня доходов населения и улучшения доступности медицинской помощи, чтобы снизить негативное влияние на экономическую безопасность Рязанской области.

Рязанская область является одним из регионов России, который имеет большой потенциал для развития экономики. Однако, как и в любом другом регионе, существуют проблемы, которые могут ограничивать экономический рост и угрожать экономической безопасности региона [1].

Исходя из проведенного анализа индикаторов экономической безопасности Рязанской области, можно предложить следующие мероприятия для повышения экономической безопасности региона:

Привлечение инвестиций в регион, например, путем создания более привлекательных условий для инвесторов, улучшения инфраструктуры и транспортной доступности.

Развитие малого и среднего бизнеса, что может способствовать увеличению занятости населения и улучшению экономического климата в регионе.

Улучшение экологической ситуации в регионе, что может способствовать повышению продолжительности жизни населения и привлечению инвестиций в экологически чистые проекты.

Оптимизация бюджетных расходов и улучшение управления бюджетными ресурсами, что может помочь снизить дефицит бюджета и повысить эффективность использования государственных средств.

Развитие туризма и инфраструктуры, что может способствовать увеличению доходов населения и привлечению инвестиций в регион.

Повышение качества жизни населения, например, путем улучшения доступности медицинских услуг и образования, что может способствовать повышению уровня жизни и уменьшению доли людей, имеющих доходы ниже прожиточного минимума.

Развитие цифровой экономики и инновационных технологий, что может способствовать увеличению конкурентоспособности региона и привлечению инвестиций в высокотехнологичные проекты.

Повышение эффективности борьбы с преступностью, что может способствовать повышению уровня безопасности в регионе и привлечению инвестиций в бизнес.

Развитие сельского хозяйства и продовольственной безопасности, что может способствовать увеличению доходов населения и уменьшению зависимости от импорта продуктов питания.

Улучшение качества дорожной инфраструктуры, что может способствовать увеличению транспортной доступности и привлечению инвестиций в регион.

Подробнее рассмотрим проблему снижения продолжительности жизни в Рязанской области, поскольку, прогнозируя данный индикатор, мы выявили негативную тенденцию его изменения.

Снижение ожидаемой продолжительности жизни в Рязанской области — это серьезная проблема, которая может отрицательно сказаться на экономической безопасности региона. Низкий уровень здоровья населения может привести к увеличению затрат на медицинское обслуживание, а также к снижению производительности труда и увеличению числа инвалидов. Кроме того, низкий уровень здоровья населения может привести к увеличению числа соци-

альных выплат и пособий, что также может негативно сказаться на экономической безопасности региона.

Для повышения ожидаемой продолжительности жизни в Рязанской области можно провести ряд мероприятий:

Проводить информационные кампании о здоровом образе жизни, включая правильное питание, регулярные физические нагрузки, отказ от курения и умеренное употребление алкоголя. Обеспечить доступность медицинских услуг и лекарственных препаратов, а также проводить регулярные медицинские осмотры населения.

Улучшать экологическую ситуацию, проводя мероприятия по очистке воздуха и воды, сокращению выбросов вредных веществ, поощрению использования экологически чистых технологий в производстве, охране природы и экологическому образованию населения.

Развивать социальную инфраструктуру, строить и реконструировать объекты социальной инфраструктуры, такие как больницы, школы, детские сады, спортивные объекты, обеспечивать доступность социальных услуг для населения. Бороться с социальной изоляцией и одиночеством, организовывать мероприятия для людей пожилого возраста и людей с ограниченными возможностями.

Бороться с вредными привычками, проводя информационные кампании о вреде курения, алкоголя и наркотиков, организовывая мероприятия по борьбе с этими привычками. Обеспечивать доступность программ по лечению зависимостей и реабилитации.

Таким образом, с помощью проведённого анализа индикаторов экономической безопасности Рязанской области за период с 2019 по 2021 годы были выявлены проблемные области и предложены меры по их решению. Все эти меры помогут повысить ожидаемую продолжительность жизни в Рязанской области и улучшить качество жизни населения.

Библиографический список

1. Торженова, Т.В. Обеспечение экономической безопасности региона (на примере Рязанской области) / Т.В. Торженова, В.С. Акиншин // Экономическая политика и ресурсный потенциал региона: сб. статей IV всерос. науч.-практ. конф. с междунар. уч. – Брянск: Брян. гос. инженерно-технол. ун-т, 2021. – С. 285-289.
2. Торженова, Т.В. Анализ индикаторов экономической безопасности региона / Т.В. Торженова, Г.Н. Горшкова, Л.Х. Балакина // Экономическая политика и ресурсный потенциал региона: сб. статей III всерос. науч.-практ. конф. с междунар. уч. – Брянск: Брян. гос. инженерно-технол. ун-т, 2020. – С. 466-469.
3. Система экономической безопасности организации: учеб. пособие / Т.В. Торженова. – Рязань : РГРТУ, 2023. – 160 с.
4. Экономическая безопасность: учебник / под общ. ред. С.А. Коноваленко. – Москва: ИНФРА-М, 2021. – 526 с.

УДК 336.319; ГРНТИ 06.73.55

ПРОЦЕССЫ ВЫЯВЛЕНИЯ И ДОКУМЕНТИРОВАНИЯ РИСКА ЛИКВИДНОСТИ КРЕДИТНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Т.А. Журавлёва

*Рязанский государственный радиотехнический университет имени В.Ф. Уткина,
Российская Федерация, Рязань, zu-tal@yandex.ru*

Аннотация. Подверженность банковской деятельности воздействию рисков обусловила потребность в исследовании процессов выявления и документирования риска ликвидности кредитной организации. В статье выявляется и определяется уровень риска ликвидности коммерческого банка на основе методики, разработанной Банком России. В работе исследуется процесс документирования риска ликвидности как значимый элемент управления рисковыми ситуациями деятельности банка

Ключевые слова: кредитная организация, риск ликвидности, документирование и управление рисками коммерческого банка

PROCESSES FOR IDENTIFYING AND DOCUMENTING LIQUIDITY RISK OF A CREDIT INSTITUTION

T.A. Zhuravleva

*Ryazan State Radio Engineering University named after V.F. Utkin,
Russia, Ryazan, zu-tal@yandex.ru*

Annotation. The exposure of banking activities to risks makes it necessary to study the processes of identifying and documenting the liquidity risk of a credit institution. The article identifies and determines the level of liquidity risk of a commercial bank based on the methodology developed by the Bank of Russia. The paper examines the process of documenting liquidity risk as a significant element of managing risk situations in a bank's activities

Keywords: credit institution, liquidity risk, documentation and risk management of a commercial bank

Каждый банк в соответствии с требованиями Центрального Банка Российской Федерации должен раскрывать информацию о принимаемых рисках. В рамках данной работы исследуются процессы выявления и документирования риска ликвидности (риска потери ликвидности), который характерен для деятельности кредитной организации.

Рисковая ситуация, связанная с ликвидностью активов коммерческого банка, предполагает, что организация может оказаться неспособной обеспечивать свой рост и выполнять свои финансовые обязательства без риска потери ликвидности, который может негативно повлиять на ее финансовое положение.

Показатели риска потери ликвидности раскрываются в указаниях Банка России и трудах многих российских ученых, исследующих банковскую деятельность. В ходе работы изучены методические подходы как официальные, так и авторские, предполагающие выявление и оценку риска потери ликвидности кредитной организации (Инструкция Банка России 199-И [1]), методики Донецковой О. Ю. [3, с. 68], Ларионовой И.А. [4, с. 44] и др. По набору индикаторов и порядку их расчета авторские методики соответствуют нормативному документу. Методика оценки риска потери ликвидности применяется банками на практике в том же виде, в котором она представлена в Инструкции 199-И. Такая методика не требует дополнительных показателей, потому что нормативы ликвидности имеют пороговые значения и дают полное понимание о состоянии активов и обязательств банка. Полученной информации достаточно, чтобы банк смог сопоставить полученные данные с пороговыми значениями и в случае необходимости применить меры по устранению выявленных недостатков. Изученные методики выявления риска потери ликвидности составлены на основе указаний Банка России и не противоречат их содержанию. Поэтому их использование на практике вполне допустимо, если они удовлетворяют требованиям кредитной организации.

Таким образом, в работе исследованы методики выявления риска потери ликвидности, приведенные в нормативных документах и авторских подходах. Методика оценки риска потери ликвидности базируется на основе Инструкции Банка России 199-И, она не требует дополнительных расчетов, потому что нормативы ликвидности имеют пороговые значения и дают полное представление о состоянии активов и обязательств банка, поэтому на практике банк применяет именно ее.

Политика банка в отношении риска потери ликвидности заключается в безусловном обеспечении своевременного исполнения обязательств перед клиентами и контрагентами. В этих целях кредитная организация резервирует ликвидные активы, в состав которых входят остатки наличных денежных средств; средства на корреспондентских счетах; депозиты в Банке России; размещенные межбанковские кредиты и депозиты; торговый портфель ценных бумаг.

Основными методами управления и контроля риска ликвидности банка являются:

- утверждение лимитов минимального остатка хранения наличных денег в подразделениях банка;

- привлечение или размещение временно свободных денежных средств, заключение иных сделок на межбанковских и открытых рынках в рамках установленных лимитов;
- систематический поиск новых партнеров и коллегиальное принятие решений о целесообразности заключения договоров сотрудничества на межбанковских и открытых рынках.

Организация системы управления рисками в банковской организации, включая управление риском ликвидности, опирается на указания Банка России [2]. Реализация внутренних процедур предполагает выявление, оценку, агрегирование рисков, которые могут привести к потерям, контроль их объема, факторы возникновения, перечень лиц, ответственных за мониторинг и управление рисками, основные действия при возникновении риска ликвидности. Кредитная организация устанавливает методологию определения значимых рисков на основе системы показателей, которые используются для характеристики уровня рисков, сложности операций, реализуемых банком, объемы операций по отдельным направлениям деятельности и проч.

Выявление риска потери ликвидности целесообразно провести в соответствии с методикой Банка России (Инструкция от 29.11.2019 N 199-И [1]). Значения нормативов риска потери ликвидности представлены в размещенном на официальном сайте кредитной организации аудиторском заключении независимого аудитора в отношении обобщенной годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности [5].

Показатели риска ликвидности представлены на рисунке 1.



Рис. 1. Показатели риска ликвидности

О возможной потере ликвидности банка в течении дня свидетельствует значение показателя «Норматив мгновенной ликвидности (Н2)». Этот показатель устанавливает минимальное соотношение между суммой высоколиквидных активов банка и его обязательствами по счетам до востребования после корректировки на минимальный остаток средств до востребования на счетах клиентов кредитного учреждения. Высоколиквидных активов должно быть больше обязательств, принимаемых к расчету, минимум на 15 %. В течении исследуемого периода значение норматива находилось выше рекомендуемого значения. В 2022 г. произошло сокращение норматива на 87,2 %. Несмотря на большое снижение, значение индикатора в 2022 г. в 4 раза превышает 15 %.

Банк может потерять свою текущую ликвидность в ближайшие 30 дней из-за недостаточности ликвидных активов. Об этой рискованной ситуации может свидетельствовать значение показателя «Норматив текущей ликвидности (Н3)». Этот показатель определяется путем деления суммы ликвидных для выдачи активов банка на его текущие обязательства за вычетом минимального требуемого остатка на счетах клиентов. Востребование остатков по счетам и

погашение обязательств могут произойти в ближайшие 30 дней. Рекомендовано, чтобы у кредитной организации ликвидных активов было вдвое больше, чем обязательств, принимаемых к расчету. Норматив текущей ликвидности исследуемой организации в несколько раз превышает 50 % на протяжении пяти лет, в 2022 году наблюдается его сокращение на 51 %, но не смотря на это значение в 5,3 раза превышает рекомендованное.

Размещая средства в долгосрочные активы, коммерческая организация может попасть с рисковую ситуацию, при которой отвлечет средства от исполнения обязательств в течении года. По значению показателя долгосрочной ликвидности банка (Н4) можно судить о наличии соответствующего риска ликвидности. Этот показатель определяется как отношение кредитных обязательств банка с оставшимся сроком погашения более 365 или 366 календарных дней к собственным средствам и обязательствам банка с таким же сроком погашения, скорректированным на минимальный остаток средств на счетах срочного и текущего исполнения физических и юридических лиц. Регулятор определяет, что значение норматива не должно превышать 120%. На протяжении пяти лет значение индикатора находилось ниже рекомендованного уровня, в 2022 году произошло его увеличение на 17,5 п. п., но и это меньше нормативного значения более чем в 3 раза.

Подводя итог аналитической работы, можно отметить, что в кредитной организации на протяжении всего исследуемого периода соблюдались нормативы ликвидности – мгновенной, текущей и долгосрочной. Таким образом, Прио-Внешторгбанк (ПАО) финансирует свою деятельность, обеспечивая рост активов, и выполняет обязательства по мере наступления сроков их исполнения без риска потери своей ликвидности.

В рамках существующей Стратегии развития в Прио-Внешторгбанке (ПАО) разработаны и применяются в практической деятельности Положение об информационной политике, Стратегия по управлению рисками и капиталом (далее - Стратегия), в которой определены цели банка и методы управления рисками. Неотъемлемой частью Стратегии является Положение по управлению рисками и капиталом, в котором сосредоточена детализированная информация по видам банковских рисков; представлены основные факторы их возникновения; определены процессы регулирования рисков и управления ими на уровне различных структурных подразделений банка; установлены правила поведения ответственных лиц при наступлении рискованных ситуаций; выделены уровни принятия управленческих решений. Положение содержит качественные и количественные характеристики рискованных ситуаций: события, которые приводят к наступлению рисков; причины и вероятность их возникновения; негативные последствия в случае реализации рисков; основные подходы к их оценке.

В результате текущей деятельности кредитной организации формируются внутренние расчетные документы по отдельным видам риска, в которых группируются все показатели, необходимые для расчетов на основании нормативных документов, на регулярной основе проводится оценка индикаторов.

Руководству банка каждые три месяца представляется сводная информация по рискам в виде квартального отчета, который включает в себя основополагающие данные по внутренним расчетным документам (если были отмечены существенные изменения, поменялся уровень риска, появились новые риски и т. п.), выделяются значимые риски для банка, в некоторых случаях приводится сравнение показателей с предыдущими периодами. В отчете также приводят информацию о соблюдении или несоблюдении лимитов потерь по рискам, их сравнение с плановыми значениями и рекомендациями по управлению рисками.

Таким образом, недостаточное количество ликвидных активов у кредитной организации может привести к рискованной ситуации, при которой банк не сможет рассчитаться по своим обязательствам как в течение операционного дня, так и в текущем календарном году. Процесс выявления риска ликвидности банка может основываться на применении как нормативных, так и авторских методик. Документирование рисков необходимо для своевременного их выявления, оценки и принятия обоснованных решений по управлению ими.

Библиографический список

1. Инструкция Банка России от 29.11.2019 N 199-И (ред. от 06.06.2023) "Об обязательных нормативах и надбавках к нормативам достаточности капитала банков с универсальной лицензией" (Зарегистрировано в Минюсте России 27.12.2019 N 57008).
2. Указание Банка России от 15.04.2015 N 3624-У (ред. от 06.10.2023) "О требованиях к системе управления рисками и капиталом кредитной организации и банковской группы" (вместе с "Требованиями к организации процедур управления отдельными видами рисков") (Зарегистрировано в Минюсте России 26.05.2015 N 37388).
3. Донецкова, О. Ю. Управление банковскими и страховыми рисками : учебное пособие / О. Ю. Донецкова, Е. А. Помогаева. — Оренбург : Оренбургский государственный университет, ЭБС АСВ, 2019. — 115 с.
4. Ларионова, И. А. Управление финансовыми рисками : учебное пособие / И. А. Ларионова. — Москва : Издательский Дом МИСиС, 2020. — 85 с.
5. Официальный сайт Прио-Внешторгбанк (ПАО): <https://priovtb.com/>
УДК 338.2; ГРНТИ 06.71.15

КОНТРОЛЬНО-АНАЛИТИЧЕСКИЕ ПРОЦЕДУРЫ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

С.Г. Чеглакова

*Рязанский государственный радиотехнический университет имени В.Ф. Уткина,
Российская Федерация, Рязань, svetlana-cheglakova@yandex.ru*

Аннотация. Выполнено монографическое исследование понятия «инвестиционная деятельность» в контексте с понятием «экономическая безопасность», что позволило определить взаимосвязь между ними посредством сравнения типичных признаков, присущих данному дефинитивному аппарату. Определены сходства аналитических инструментов в оценках доходности и угроз экономической безопасности, что позволило систематизировать контрольно-аналитические процедуры, предполагающие диагностику денежных ресурсов и возможных рисков при осуществлении инвестиционных вложений.

Ключевые слова: инвестиционная деятельность, экономическая безопасность, контрольно-аналитические процедуры, инвестиционные возможности.

CONTROL AND ANALYTICAL PROCEDURES FOR THE INVESTMENT ACTIVITY OF AN ECONOMIC ENTITY IN ENSURING ECONOMIC SECURITY

S.G. Cheglakova

*Ryazan State Radio Engineering University named after V.F. Utkin,
Russian Federation, Ryazan, svetlana-cheglakova@yandex.ru*

Abstract. A monographic study of the concept of "investment activity" in the context of the concept of "economic security" was carried out, which made it possible to determine the relationship between them by comparing typical features inherent in this definitive apparatus. The similarities of analytical tools in assessing profitability and threats to economic security were determined, which made it possible to systematize control and analytical procedures involving the diagnosis of monetary resources and possible risks in the implementation of investments.

Keywords: investment activity, economic security, control and analytical procedures, investment opportunities.

Инвестиции занимают важное место в экономическом развитии любой организации. При их доходном вложении у предприятий появляется возможность создавать новую продукцию, осваивать новые рынки ее сбыта, и, как следствие, повышать результативность своей деятельности.

Инвестиционная деятельность является одним из значимых факторов, определяющих темпы и характер экономического роста хозяйствующего субъекта, что становится значимым в оценке его платежеспособности и в целом экономической безопасности. Это делает актуальным выполненное исследование.

Понятие инвестиционной деятельности широко позиционируется как на законодательном уровне, так и на научно-исследовательском. Инвестиционная деятельность трактуется комплексно: с точки зрения вложения инвестиций и осуществление практических действий для получения прибыли, либо достижения других доходных результатов [1]. Научная школа предлагает два подхода: в более широком спектре его понимания и более узком. Широкое понятие предполагает процесс непосредственного вложения инвестиций в проекты, в совокупности с деятельностью по управлению инвестиционным объектом [2], а также обеспечение отдачи вложений, которая может проявляться в доходной покупке/продаже инвестиционных объектов, не являющихся денежными эквивалентами [3].

Сторонники второго подхода характеризуют инвестиционную деятельность, как процесс преобразования инвестиционных ресурсов во вложения и получением доходов по ним [4, 5], приобретения, создания и выбытия внеоборотных активов, поиск наиболее эффективных форм вложения капитала, направленных на расширение экономического потенциала предприятия [6].

Все вышеизложенные понятия «инвестиционная деятельность» хозяйствующего субъекта связана с вложением финансовых ресурсов, направленных в долгосрочные активы и другие объекты инвестирования, не являющиеся денежными эквивалентами с целью получения дохода, что предполагает стабильность в развитии организации по уровню инвестиционной привлекательности.

С позиций доходности, инвестиционную деятельность можно рассматривать как элемент системы экономической безопасности хозяйствующего субъекта. Теоретическое обоснование данной гипотезы можно проследить посредством исследования дефиниции «экономическая безопасность».

Понятие «экономическая безопасность» аккумулирует большой спектр происходящих микро- и макроэкономических процессов и явлений, которые могут нести внешние и внутренние угрозы. Главной целью системы экономической безопасности организации является своевременное их выявление и предотвращение [7, 8, 9, 10]. Высокий уровень экономической безопасности достигается посредством грамотного, инновационного подхода к управлению ресурсным потенциалом для стабильного развития организации в текущем периоде и перспективе, проявляющегося в высоких результативных значениях финансовых показателей ее деятельности.

В экономическом содержании исследуемых дефиниций имеется определенная взаимосвязь, которая проявляется посредством признаков их объединяющих.

Таблица 1. Идентичность в экономическом содержании исследуемых дефиниций

№ п/п	Объединяющие признаки	Понятие	
		Экономическая безопасность	Инвестиционная деятельность
1.	Экономическое содержание	Эффективное использование ресурсного потенциала для стабильного развития экономического субъекта	Деятельность, направленная на доходное вложение финансовых ресурсов
2.	Цель/предназначение	Обеспечение стабильного развития экономического субъекта на текущую и долгосрочную перспективу	
3.	Аналитические приоритеты для достижения цели экономического статуса	Прогнозирование и диагностика финансовых рисков, эффективное использование ресурсов	
4.	Законодательный статус	Имеется	

Идентичность наблюдается практически по всем заявленным признакам, за исключением признака «экономическое содержание», что доказывает иерархическую соподчиненность между понятиями.

Следует акцентировать внимание на аналитических приоритетах, которые предполагают прогнозирование угроз, проявляющихся в рискованных элементах финансового риска и неэффективном использовании ресурсов. В конечном итоге связующим результатом можно считать доходную деятельность субъекта хозяйствования и основным оценочным критерием финансового результата - прибыль.

Уровень экономической безопасности можно рассматривать через факторы нестабильности внешней и внутренней среды. Их проявлением является наличие в организации ресурсов, которые негативно воздействуют на уровень доходности, т.е. способствуют развитию финансового риска.

Финансовый риск – это возможные последствия результатов финансовой деятельности, которые негативно реализуются в совокупной величине дохода. На разных стадиях развития субъекта хозяйствования, он может менять свой количественный уровень [11].

Чтобы нейтрализовать угрозы финансового риска и достичь высокого уровня экономической безопасности в хозяйствующем субъекте через инвестиционную деятельность, необходимо, чтобы результатом инвестиционной деятельности имели следующие тенденции:

- рост суммы чистой прибыли;
- прирост собственного капитала;
- рост рыночной стоимости предприятия.

Для их достижения предлагается модель контрольно-аналитических процедур, которая предполагает диагностику денежных ресурсов и возможных рисков при осуществлении инвестиционных вложений (рис 1.).

Рекомендуемая модель включает четыре уровня оценочных критериев, которые целенаправленно выполняют свою функцию.

Первый уровень системы показателей предназначен для оценки уровня инвестиционной активности. Диагностируются поступления и платежи по видам и функциональной принадлежности ресурсов инвестиционных операций.

Совокупное сокращение денежных средств, свидетельствует о снижении инвестиционной активности.

Второй уровень системы показателей необходим для определения приоритетов инвестиционных вложений. Уместны показатели доходности (рентабельности) для оценки капитализируемых вложений в рамках текущей деятельности для поддержания существующей инфраструктуры предприятия в рабочем состоянии или замены изношенного производственного оборудования; для оценки и прогнозирования развития основного производства и поддерживающего его производства, а также непроизводственной сферы деятельности.

Построение **третьего уровня** оценочных критериев должно обосновываться принципами распределения и соотношения источников финансирования исходя из ценовой доступности для организации инвестиционных программ.

Четвертый уровень контрольно-аналитических процедур предполагает SWOT-анализ. Его цель - выявить сильные и слабые стороны объекта инвестирования, а также возможности и угрозы инвестиционных вложений.

Так как целевая установка в отношении инвестиционной деятельности и экономической безопасности - обеспечение стабильного функционирования организации на текущую и долгосрочную перспективу, то уместны диагностические процедуры постоянного мониторинга ресурсов инвестиционной программы в обеспечении экономической безопасности. Это аналитические процедуры оценки доходности вложений и мониторинг показателей для выявления риска финансовых потерь.

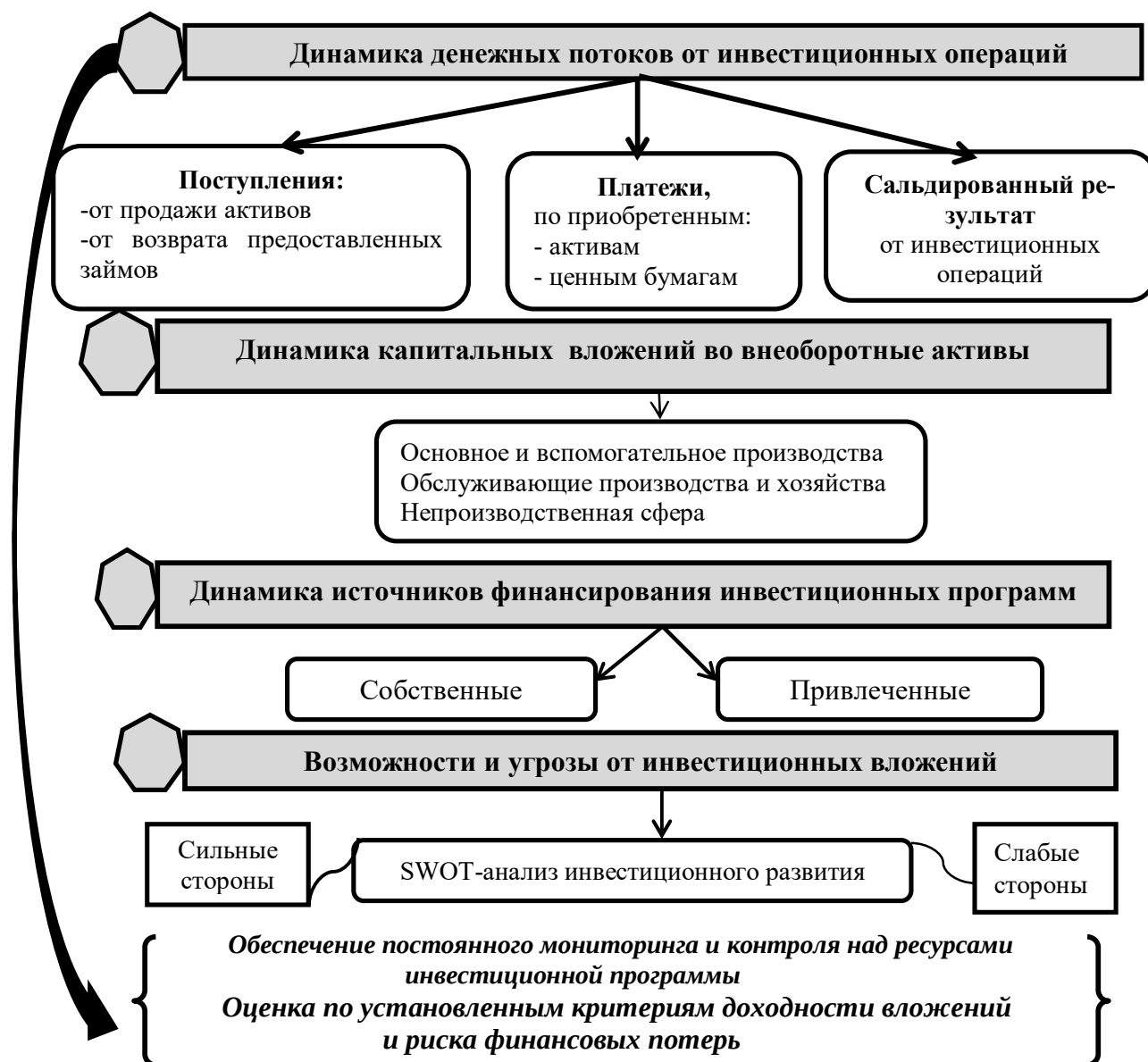


Рис.1. Модель контрольно-аналитических процедур при осуществлении инвестиционных вложений

Таким образом, идентифицированные признаки в понятиях «экономическая безопасность» и «инвестиционная деятельность», позволили обосновать доминирующий связующий показатель, характеризующий инвестиционную деятельность субъекта хозяйствования в оценке уровня экономической безопасности. Результатом иерархической взаимосвязи явилась модель контрольно-аналитических процедур, которая предполагает диагностику денежных ресурсов и возможных рисков при осуществлении инвестиционных вложений.

Библиографический список

1. Федеральный закон от 25.02.1999 N 39-ФЗ (ред. от 08.12.2020) «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений»
2. Аскинадзи, В. М. Инвестиции: учебное пособие / В. М. Аскинадзи, В. Ф. Максимова. — Москва: Евразийский открытый институт, 2011. — 168 с.
3. Чеглакова, С.Г. Финансовые инструменты оценки инвестиционного климата /Чеглакова С.Г.– Экономическая среда. 2020. № 3 (33).с.107-113.
4. Игонина Л.Л. Инвестиции: Учеб. Пособие / Под ред. д-ра экон. наук, проф. В.А. Слепова. — М.: Юрист, 2002. С. 25.

5. Смицких, К. В. Организация и оценка деятельности предприятий малого и среднего бизнеса: учебное пособие / К. В. Смицких, Е. А. Нигай, Е. С. Кошечкина. — Владивосток: ВГУЭС, 2020. — 114 с.
6. Шинкевич, А. Н. Инвестиции: учебное пособие / А. Н. Шинкевич. — Краснодар: Южный институт менеджмента, 2008. — 144 с.
7. Пантелеева, Т. А. Экономическая безопасность хозяйствующего субъекта: монография / Т. А. Пантелеева. — Москва: Институт мировых цивилизаций, 2018. — 156 с.
8. Овчаренко, В. П. Экономическая безопасность предприятия: учебное пособие / В. П. Овчаренко, О. Н. Богатырева, А. Ю. Глушаков. — Санкт-Петербург: Санкт-Петербургский государственный университет промышленных технологий и дизайна, 2017. — 52 с.
9. Чеглакова, С.Г. Аналитические процедуры контроля над уровнем экономической безопасности по данным бухгалтерской отчетности/ Чеглакова С.Г.— В сборнике: Проблемы и направления развития системы экономической безопасности организаций АПК. Материалы Национальной (общероссийской) научно-практической конференции, посвященной 155-летию РГАУ-МСХА имени К. А. Тимирязева. Под научной редакцией Н.Н. Карзаевой, Н.Ю. Трясциной. Москва, 2020. С. 80-84.
10. Суглобов, А. Е. Экономическая безопасность предприятия: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Экономическая безопасность» / А. Е. Суглобов, С. А. Хмелев, Е. А. Орлова. — Москва: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. — 271 с.
11. Чеглакова С.Г. Оценка и прогнозирование хозяйственных рисков: учебное пособие /С.Г. Чеглакова. Рязань, 2021. — 160 с.

УДК 33.338.1; ГРНТИ: 06.81.12

ДЕБИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ В ОЦЕНКЕ КРЕДИТНОГО РИСКА

С.Г. Чеглакова*, О.Г. Корябина**

*Рязанский государственный радиотехнический университет имени В.Ф. Уткина,
Российская Федерация, Рязань, *svetlana-cheglakova@yandex.ru, **nyura.anna.12@mail.ru*

Аннотация. В статье исследованы дефиниции «дебиторская задолженность» и «кредитный риск» с позиций их взаимосвязи через аналитические инструменты. Теоретическое обоснование идентичности понятийного аппарата посредством оценочных критериев апробировано в оценке ресурсного потенциала ООО «ПОЗИТРОН», что позволило актуализировать и обосновать трехуровневую систему оценочных критериев контроля над дебиторской задолженностью и ресурсами в оценке и прогнозировании кредитного риска.

Ключевые слова: дебиторская задолженность, платежеспособность, кредитный риск, оборотные активы

ACCOUNTS RECEIVABLE IN THE ASSESSMENT OF CREDIT RISK

S. G. Cheglakova*, O.G. Koryabina**

*Ryazan State Radio Engineering University named after V.F. Utkin,
Russian Federation, Ryazan, *svetlana-cheglakova@yandex.ru, **nyura.anna.12@mail.ru*

The summary. The article studies definitions of «accounts receivable» and «credit risk» from the standpoint of their interrelation through analytical tools. Theoretical substantiation of conceptual apparatus identity by means of evaluation criteria has been tested in assessment of resource potential of LLC «POSITRON» this allowed to update and substantiate the three-tier system of evaluation criteria of control over receivables and resources in the assessment and forecasting of credit risk.

Keywords: accounts receivable, solvency, credit risk, current assets

В условиях современного развития экономики, практически все субъекты хозяйствования на каком-то этапе своего развития подвергаются воздействиям различных видов рисков, которые оказывают прямое воздействие на финансовый результат предприятия и его финансовое состояние, поэтому необходимо своевременное их прогнозирование, выявление и нивелирование. Для этого актуализируются вопросы усовершенствования контрольно-аналитических процедур, которые предполагают развитие, систематизацию и адаптацию

оценочных критерий к существующим условиям функционирования хозяйствующего субъекта.

Кредитные риски непосредственно связаны с оценкой эффективности использования оборотных активов организации. Результат монографического исследования дефиниции «кредитный риск» отражен на рисунке 1.

Таким образом, кредитный риск - это риск, связанный с неуплатой заемщиком (или другими лицами) по своим обязательствам перед организацией.

Экономическое содержание понятия «дебиторская задолженность» в трактованиях ученых экономистов имеет определенную идентичность. Дебиторская задолженность, по мнению авторов, - это особая форма кредитования юридических и физических лиц, подкрепленная или не подкрепленная законодательной базой; отраженные на счетах расчетов обязательства перед предприятием сторонних лиц – покупателей, работников, займополучателей, бюджета; вложение и способ расширения продажи в кредит с целью увеличения объема реализации и собственного капитала [1].

Таким образом, дебиторская задолженность – это элемент текущих активов, а также обязательство, возникающее на основании закона и договора, которое отражается на счетах бухгалтерского учета.



*составлено авторами

Рис. 1. Монографическое исследование дефиниции «кредитный риск»

Дебиторская задолженность является элементом краткосрочного кредитования, частью оборотного капитала, тем самым она оказывает воздействие на уровень платежеспособности (П) хозяйствующего субъекта. При большом удельном весе дебиторской задолженности (ДЗ) в структуре оборотных активов и ее непропорциональном соотношении с кредиторской задолженностью (КЗ) возникает вероятность наличия просроченной дебиторской задолженности. Данная задолженность является невозвратной и в последствии приводит к наличию кредитного риска в организации. Отразим взаимосвязь кредитного риска и дебиторской задолженности на рисунке 2.



*составлено авторами

Рис. 2. Взаимосвязь дефиниций «дебиторская задолженность» и «кредитный риск» посредством оценочных критерий

При росте дебиторской задолженности и снижении кредиторской задолженности увеличивается платежеспособность организации (при неизменных остальных составляющих). Однако, чем больше удельный вес дебиторской задолженности, тем сложнее ее контролировать, что влечет сомнительную дебиторскую задолженность, которая в последствии переходит в просроченную. Данная задолженность приводит к возникновению кредитного риска по вине недобросовестных дебиторов. При снижении дебиторской задолженности и увеличении кредиторской задолженности уровень платежеспособности снижается (при неизменных остальных составляющих), тем самым организация не может расплатиться по своим обязательствам, что также влечет к возникновению кредитного риска вследствие неверно выбранной кредитной политики хозяйствующего субъекта. При оптимальном соотношении дебиторской и кредиторской задолженности, хозяйствующий субъект будет получать своевременные денежные потоки, которые будут распределяться между покрытием корпоративных расходов и инвестированием в развитие бизнеса, что окажет благоприятное воздействие на формирование без рисковей среды развития экономических субъектов.

Существенными мерами контроля над дебиторской задолженностью можно рассматривать обобщающие и частные показатели эффективности использования оборотных активов, а также показатели возвратности денежных средств, принадлежащих экономическому субъекту, которые необходимы для прогнозирования денежных поступлений, в частности от дебиторов, что поможет снизить вероятность возникновения кредитного риска [7].

Для подтверждения теоретической гипотезы взаимосвязи дебиторской задолженности и кредитного риска, проведем анализ с использованием частных и обобщающих показателей, характеризующих влияние состояния оборотных активов, в том числе дебиторской задолженности на рисковые ресурсы, посредством которых возникает угроза появления кредитного риска на примере ООО «ПОЗИТРОН». Используем трехуровневую систему финансовых показателей (табл. 1,2,3). Показатели первого уровня характеризуют величину собственных оборотных средств, эффективность их использования, способность поддерживать операционную

деятельность в случае перепрофилирования производства [8]. Динамика результативных значений данных показателей представлена в таблице 1.

Таблица 1. Динамика обобщающих показателей, характеризующих эффективность использования оборотных средств

Показатель	Период исследования на 31.12:			Абсолютное отклонение 2022г. от 2020г., (+/-)
	2020 г.	2021 г.	2022 г.	
Собственные оборотные средства	8167	22069	41362	33195
Коэффициент обеспеченности оборотных активов собственными средствами	0,45	0,75	0,89	0,44
Коэффициент маневренности оборотных активов	0,04	0,01	0,03	-0,01
Коэффициент оборачиваемости оборотных активов	2,63	1,80	1,04	-1,59
Длительность оборота оборотных активов за период, дней	136,99	200,15	347,56	239,68
Коэффициент загрузки (закрепления) оборотных активов	0,55	0,69	1,18	0,63
Рентабельность оборотных активов по прибыли до налогообложения	0,51	0,64	0,40	-0,11

Наблюдается увеличение собственных оборотных средств что связано с значительным ростом оборотных активов организации и сокращением кредиторской задолженности. Коэффициент обеспеченности оборотных активов собственными средствами увеличился практически в 2 раза, что подтверждает увеличение собственных оборотных средств, в тоже время маневренность незначительно снизилась. Коэффициент оборачиваемости оборотных активов имеет тенденцию к сокращению, а период оборота увеличивается, что характеризует неэффективное использование оборотных активов. Коэффициент загрузки (закрепления) оборотных активов увеличился, на 0,63 пункта. Данный показатель свидетельствует о том, что организация получает больше выручки на рубль оборотных активов. Рентабельность оборотных активов по прибыли до налогообложения имеет неоднозначную динамику, однако в 2022 год по сравнению с 2020 годом он сократился на 0,11, что свидетельствует о сокращении прибыли до налогообложения на рубль оборотных активов. Таким образом, эффективность использования оборотных средств снижается, следовательно, вероятность наличия кредитного риска увеличивается, также снижается маневренность и рентабельность оборотных средств.

Система показателей второго уровня (частных показателей) предназначена для оценки уровня деловой активности организации, рентабельности использования всех оборотных активов, а также для выявления наиболее рискованного элемента в структуре оборотных активов [8]. Результативные значения системы частных показателей, включающих рискованный ресурс – дебиторскую задолженность в ООО «ПОЗИТРОН» представлены в таблице 2.

Таблица 2. Динамика системы частных показателей, характеризующих эффективность использования оборотных средств

Показатель	Период исследования на 31.12:			Абсолютное отклонение 2022г. от 2020г., (+/-)
	2020 г.	2021 г.	2022 г.	
Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности	2,76	1,84	1,06	-1,7
Период погашения дебиторской задолженности, дней	130,34	195,15	340,1	209,76
Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности	4,64	7,26	7,79	3,15
Длительность оборота кредиторской задолженности за период, дней	77,62	49,59	46,22	-31,40
Соотношение дебиторской и кредиторской задолженности	2,69	5,42	9,56	6,87
Доля дебиторской задолженности в структуре оборотных активов	0,95	0,99	0,97	0,02
Доля дебиторской задолженности в структуре активов	0,91	0,85	0,89	-0,02
Коэффициент возвратности денежных средств	0,16	0,17	0,23	0,07

Дебиторская задолженность в структуре оборотных активов, и активов в целом занимает более 85%. Ее оборачиваемость сокращается, а период оборота растет, что свидетельствует о вероятности наличия кредитного риска. Оборачиваемость кредиторской задолженности растет, однако в их соотношениях наблюдается значительное преобладание последней, что может привести к неустойчивому состоянию организации по причине невозвратности дебиторской задолженности. Коэффициент возвратности денежных средств растет, однако только около 20% денежных средств возвращены дебиторами, что увеличивает риск возникновения просроченной дебиторской задолженности.

Третий уровень показателей предполагает изучение динамики рисков составляющих кредитного риска, находящихся под влиянием величины отвлеченных финансовых ресурсов [8]. Результативные значения показателей представлены в таблице 3.

Таблица 3. Динамика показателей, характеризующих наличие кредитного риска

Показатель	Период исследования на 31.12:			Абсолютное отклонение 2022г. от 2020г., (+/-)
	2020 г.	2021 г.	2022 г.	
Изменение выручки под влиянием стоимости оборотных активов, тыс. руб.	34 436	20 091	25 008	-9 427
Изменение выручки под влиянием оборачиваемости оборотных активов	-22238,80	-10280,24	-28522,47	-6283,67
Выручка на рубль затрат по дебиторской задолженности	1,91	1,47	0,87	-1,04
Прибыль от продаж на рубль затрат по дебиторской задолженности	0,50	0,58	0,38	-0,12
Прирост валовой прибыли на 1 рубль прироста дебиторской задолженности	1,24	0,78	0,03	-1,21
Прирост прибыли от продажи продукции на 1 рубль прироста дебиторской задолженности	0,65	0,68	0,03	-0,62

На величину выручки в ООО «ПОЗИТРОН» негативное влияние оказывает рост оборотных активов, в частности дебиторской задолженности, что повлекло сокращение выручки в 2022 году по сравнению с 2020 годом на 9427 тыс. руб. Под воздействием показателя «скорость оборачиваемости оборотных активов» выручка сокращается, так как оборотные активы растут большими темпами. Прибыль от продаж за счет затрат по дебиторской задолженности и затрат ее прироста также сократилась, что указывает на неэффективное использование дебиторской задолженности. Аналогично за исследуемый период наблюдается снижение результативных значений показателей «прирост валовой прибыли на 1 рубль прироста дебиторской задолженности» и «прирост прибыли от продажи продукции на 1 рубль прироста дебиторской задолженности», что объясняется большими темпами роста дебиторской задолженности в отличие от темпов роста валовой прибыли и прибыли от продаж.

Результаты выполненного анализа выявили наличие в ООО «ПОЗИТРОН» кредитного риска, что полностью доказывает гипотезу теоретической взаимосвязи между дефинициями «дебиторская задолженность» и «кредитный риск» посредством оценочных критериев, а также подтверждает практическую приемлемость трехуровневой системы показателей для прогнозирования кредитного риска.

Библиографический список

1. Корябина, О. Г. Дебиторская задолженность в оценке платежеспособности предприятия / О. Г. Корябина // Фундаментальные и прикладные исследования в области экономики и финансов : Сборник научных статей VIII международной научно-практической конференции, Орёл, 01 декабря 2022 года. Том Часть II. – Орёл: Среднерусский институт управления - филиал РАНХиГС, 2022. – С. 83-88. – EDN ZZVGKZ.

2. Скоморощенко, А. А. Планирование на предприятии : учебное пособие / А. А. Скоморощенко, Е. Н. Белкина, А. Н. Герасимов [и др.]. — Санкт-Петербург : Лань, 2022. — 280 с. — ISBN 978-5-8114-2819-9. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/212975> — Режим доступа: для авториз. пользователей.

3. Чижик В.П. Риск-менеджмент : учебное пособие / Чижик В.П.. — Омск : Омский государственный технический университет, 2022. — 95 с. — ISBN 978-5-8149-3496-3. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/131224.html> — Режим доступа: для авторизир. пользователей

4. Минфин России N ПЗ-9/2012 "О раскрытии информации о рисках хозяйственной деятельности организации в годовой бухгалтерской отчетности"

5. Каледин, С. В. Финансовый менеджмент. Расчет, моделирование и планирование финансовых показателей / С. В. Каледин. — 2-е изд., стер. — Санкт-Петербург : Лань, 2022. — 520 с. — ISBN 978-5-507-44586-8. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/230453> — Режим доступа: для авториз. пользователей.

6. Жакишева, К. М. Управление финансовыми рисками : учебное пособие / К. М. Жакишева. — Астана : КазАТУ, 2021. — 128 с. — ISBN 978-601-257-3503. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/234134> — Режим доступа: для авториз. пользователей.

7. Чеглакова, С. Г. Учетно-аналитическое обеспечение как инструмент управления рисками хозяйственной деятельности / С. Г. Чеглакова, В. С. Гуров // Международный бухгалтерский учет. — 2014. — № 23(317). — С. 15-24. — EDN SEXGBH.

8. Чеглакова С.Г. Оценка и прогнозирование хозяйственных рисков: учеб. пособие / С.Г. Чеглакова; Рязан. гос. радиотех. Ун-т. Рязань, - 2021. - 112 с. - ISBN 978-5-7722-0345-3. Текст: непосредственный

УДК 330.101.5; ГРНТИ 06.56.02

АЛГОРИТМ АНАЛИТИЧЕСКИХ ПРОЦЕДУР КОНТРОЛЯ НАД РАСЧЕТАМИ С ПОСТАВЩИКАМИ И ПОДРЯДЧИКАМИ В ПРОГНОЗИРОВАНИИ УГРОЗ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

С.В. Веселова

*Рязанский государственный радиотехнический университет имени В.Ф. Уткина,
Российская Федерация, Рязань, Veselowasofia@yandex.ru*

Аннотация. В статье изучено влияние расчетов с поставщиками и подрядчиками на экономическую безопасность хозяйствующего субъекта. Предложена модель контрольно-аналитических процедур над расчетами с поставщиками и подрядчиками, которая интегрирует в себе оценочные инструменты контроля над соотношением дебиторской и кредиторской задолженностей, эффективностью использования ресурсов и над их возвратностью.

Ключевые слова: экономическая безопасность, платежеспособность, дебиторская задолженность, кредиторская задолженность.

ALGORITHM OF ANALYTICAL PROCEDURES CONTROL OVER SETTLEMENTS WITH SUPPLIERS AND CONTRACTORS IN FORECASTING THREATS TO ECONOMIC SECURITY

S.V. Veselova

*Ryazan State Radio Engineering University named after V.F. Utkin,
Russia, Ryazan, Veselowasofia@yandex.ru*

The summary. The article examines the impact of settlements with suppliers and contractors on the economic security of an economic entity. A model of control and analytical procedures for settlements with suppliers and contractors is proposed, which integrates evaluation tools for controlling the ratio of accounts receivable and accounts payable, the efficiency of resource use and their repayment.

Keywords: economic security, solvency, accounts receivable, accounts payable.

Расчеты с поставщиками и подрядчиками являются неотъемлемой частью жизнедеятельности организаций, так как своевременное и полное погашение обязательств улучшает деловую репутацию организации, что повышает ее конкурентоспособность на рынке товаров, работ и услуг. Своевременно же невыполненные обязательства влекут за собой снижение пла-

тежеспособности организации, а это, в свою очередь, является угрозой экономической безопасности хозяйствующего субъекта. В этой связи усовершенствование аналитических инструментов контроля над расчетами с поставщиками и подрядчиками в оценке экономической безопасности является актуальной и значимой проблемой.

Экономическая безопасность хозяйствующего субъекта представляет собой состояние наиболее эффективного использования ресурсного потенциала предприятия для предотвращения угроз и обеспечения стабильного его функционирования [1].

В системе экономической безопасности одним из важнейших элементов является финансовая безопасность, выражающаяся в наилучших значениях финансовых показателей, эффективности использования основных и оборотных средств.

С точки зрения теоретического аспекта уровень финансовой безопасности характеризуются группами показателей:

1. платежеспособности;
2. финансовой устойчивости;
3. деловой активности;
4. рентабельности деятельности хозяйствующего субъекта.

Уровень платежеспособности характеризует способность организации выполнять свои обязательства.

Ее состояние формируется под влиянием двух факторов:

1. наличие активов, достаточных для погашения обязательств;
2. степень ликвидности данных активов [2].

В оценке платежеспособности хозяйствующего субъекта существенную роль играет анализ расчетов с поставщиками и подрядчиками, а именно, дебиторской и кредиторской задолженностей.

Одним из значимых элементов актива является дебиторская задолженность. Ее рост способствует росту платежеспособности хозяйствующего субъекта, но если данный ресурс используется не эффективно, то рост платежеспособности может быть обманчив.

Например, рост дебиторской задолженности может привести к появлению сомнительной дебиторской задолженности, которая может быть не погашена дебиторами. Тем самым из-за ее увеличения показатели платежеспособности вырастут, однако данное изменение не будет являться положительной тенденцией, так как в перспективе организация может недополучить прибыль, что является основной угрозой экономической безопасности хозяйствующего субъекта.

Данная взаимосвязь отражена на рисунке 1.

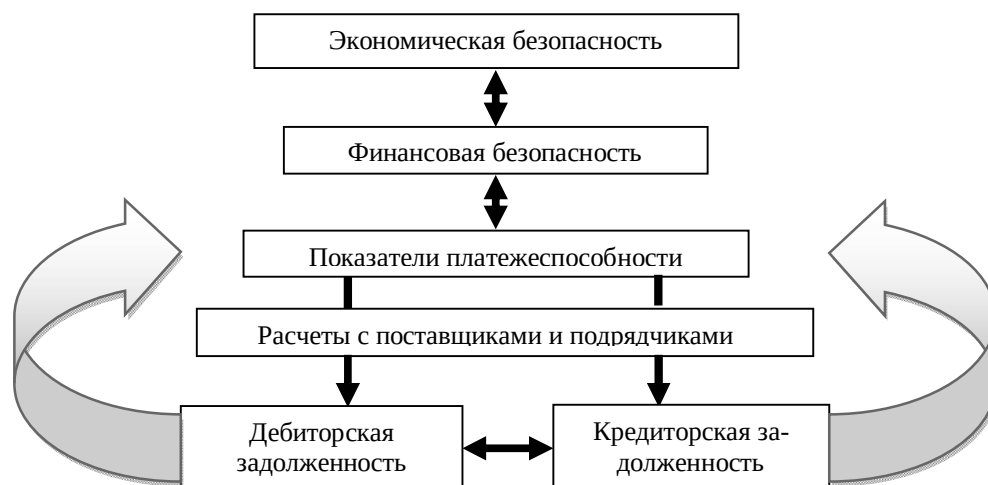


Рис. 1. Расчетами с поставщиками и подрядчиками в системе экономической безопасности хозяйствующего субъекта

Все элементы взаимосвязаны посредством оценочного критерия – эффективность использования ресурсов.

Расчеты с поставщиками и подрядчиками формируют дебиторскую и кредиторскую задолженность.

Дебиторская задолженность — это сумма долгов, причитающихся компании со стороны других компаний или физических лиц, возникшая в результате хозяйственных взаимоотношений, а также вывод собственных ресурсов для поддержания деятельности другого контрагента. Кредиторская задолженность представляет собой задолженность хозяйствующего субъекта перед другими организациями, а также денежные средства, которые используются для собственного финансирования ресурсов в текущей деятельности.

Доказав аналитическую соподчиненность между дебиторской и кредиторской задолженностями, их воздействие на уровень платежеспособности и угрозы экономической безопасности, возникает необходимость в актуализации методико-аналитического обеспечения

В этой связи, нами предлагается модель контрольно-аналитических процедур над расчетами с поставщиками и подрядчиками, которая имеет трехуровневую систему [3].

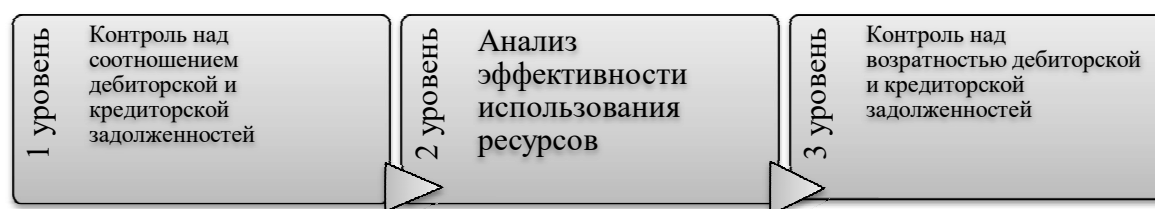


Рис. 2. Модель контрольно-аналитических процедур над расчетами с поставщиками и подрядчиками

На первом уровне осуществляется контроль над соотношением дебиторской и кредиторской задолженностей.

$$0,7 \leq \frac{x}{y} \leq 1,5, \quad (1)$$

где x и y – дебиторская и кредиторская задолженности.

Стоит отметить, что данное соотношение должно быть примерно одинаковым, т.е. равняться единице. Однако в организации возможно небольшое отклонение от рекомендуемого значения, именно они отображены в формуле 1.

Если в организации кредиторская задолженность существенно превышает значение дебиторской задолженности, то такое отклонение может привести к неплатежеспособности организации, за счет вероятности невозможности погашения своих обязательств.

Превышающее значение кредиторской задолженности может указывать на то, что компания не в состоянии оплачивать свои обязательства вовремя. А для поставщиков такая задолженность может быть признаком того, что компания испытывает трудности с финансированием.

Если рассматривать обратную ситуацию, когда дебиторская задолженность превышает кредиторскую, то у организации может появиться сомнительная дебиторская задолженность и риск невозвратности товаров или денежных средств.

Второй уровень аналитических процедур базируется на системе показателей, характеризующих эффективность использования ресурсов (таблица 1) [4].

Таблица 1. Система показателей эффективности использования дебиторской и кредиторской задолженностей

№ п/ п	Дебиторская задолженность		Кредиторская задолженность	
	Показатель	Формула расчета	Показатель	Формула расчета
1	Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности	$K_{об.акт.} = \frac{BP}{Cp.ДЗ}$	Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности	$K_{об.акт.} = \frac{BP}{Cp.КЗ}$
2	Период одного оборота	$П_{об} = \frac{П * Cp.ДЗ}{BP};$	Период одного оборота	$П_{об} = \frac{П * Cp.КЗ}{BP};$
Условные обозначения: BP – выручка от реализации товаров, работ или услуг; Cp.ДЗ – средняя величина дебиторской задолженности; П – длительность анализируемого периода; Cp.КЗ – средняя величина кредиторской задолженности.				

На третьем уровне контрольно-аналитических процедур предлагается показатель, контролирующий возвратность дебиторской и кредиторской задолженностей.

Он позволит предупредить и устранить трансформацию дебиторской задолженности в сомнительную, а кредиторской – в непогашенную (таблица 2).

Таблица 2. Система показателей контроля над возвратностью дебиторской и кредиторской задолженностей

№п /п	Дебиторская задолженность		Кредиторская задолженность	
	Показатель	Формула расчета	Показатель	Формула расчета
1	Удельный вес дебиторской задолженности в совокупной величине выручки	$У_{ДЗ} = \frac{ДЗ}{В} * 100\%$	Удельный вес кредиторской задолженности в совокупной величине выручки	$У_{КЗ} = \frac{КЗ}{В} * 100\%$
Условные обозначения: ДЗ - дебиторская задолженность; КЗ - кредиторская задолженность; В – выручка.				

Таким образом, предложенный алгоритм аналитических процедур контроля над расчетами с поставщиками и подрядчиками в прогнозировании угроз экономической безопасности обеспечит методикой систематизированных оценочных критериев в практической деятельности хозяйствующего субъекта, что позволит своевременно распознать сомнительную дебиторскую задолженность и нивелировать угрозы экономической безопасности, связанные с ее проявлением.

Научный руководитель д.э.н., профессор, зав. кафедрой «Экономическая безопасность, анализ и учет» Чеглакова С.Г.

Библиографический список

- Елкина, О. С. Экономическая безопасность предприятия (организации) : учебник / О. С. Елкина. — Москва : Ай Пи Ар Медиа, 2022. — 313 с. — ISBN 978-5-4497-1417-6. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/116247.html> (дата обращения: 12.02.2024). — Режим доступа: для авторизир. пользователей.
- Торженнова, Т. В. Система экономической безопасности организации : учебное пособие / Т. В. Торженнова. — Рязань : РГРТУ, 2023. — ISBN 978-5-7722-0384-2. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/380489> (дата обращения: 12.02.2024). — Режим доступа: для авториз. пользователей.
- Чеглакова, С.Г. Аналитические процедуры контроля над уровнем экономической безопасности по данным бухгалтерской отчетности // Проблемы и направления развития системы экономической безопасности организаций АПК. — 2020. — с. 80-84
- Чеглакова, С.Г. Экономический анализ : учебное пособие / С.Г. Чеглакова, И.В. Сократова. — Москва: КУРС, 2022. — 176 с. — (Естественные науки). ISBN 978-5-907535-51-0- Текст : непосредственный.

УДК 33.338.1; ГРНТИ 06.81.85

ФИНАНСОВАЯ УСТОЙЧИВОСТЬ КАК ФАКТОР ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Е.С. Рыжова

*Рязанский государственный радиотехнический университет имени В.Ф. Уткина,
Российская Федерация, Рязань, helenasr11@gmail.com*

Аннотация. В статье исследованы понятия «экономическая безопасность», «финансовая устойчивость», «финансовый риск». Выявлены идентичные признаки в экономическом содержании данных дефиниций, которые проявляются через оценочные критерии. Выполнен мониторинг наличия хозяйственного риска по основным аналитическим платформам хозяйствующего субъекта, что позволило определить основные рисковые составляющие, негативно влияющие на уровень финансовой устойчивости. По результатам исследования сформирована модель контроля над уровнем финансовой устойчивости, как фактора экономической безопасности хозяйствующего субъекта.

Ключевые слова: ресурсный потенциал, источники финансирования, финансовая безопасность, финансовые риски, финансовая устойчивость

FINANCIAL SUSTAINABILITY AS A FACTOR IN THE ECONOMIC SECURITY OF AN ORGANIZATION

E.S. Ryzhova

*Ryazan State Radio Engineering University named after V.F. Utkin,
Russia, Ryazan, helenasr11@gmail.com*

The summary. The article studies the concepts of «economic security», «financial stability», «financial risk». Identical features have been identified in the economic content of these definitions, which are manifested through evaluation criteria. The monitoring of the presence of economic risk by the main analytical platforms of an economic entity was performed, which allowed to identify the main risk components that negatively affect the level of financial sustainability. According to the results of the study, a model of control over the level of financial sustainability, as a factor of economic security of an economic entity, was formed.

Keywords: resource potential, sources of financing, financial security, financial risks, financial sustainability

В современных условиях функционирования экономики каждый хозяйствующий субъект стремится к обеспечению финансовой устойчивости и экономической безопасности деятельности, что обусловлено увеличением количества угроз, к которым можно отнести финансовые риски. Поэтому в целях предотвращения таких угроз необходимо выявить их взаимосвязь.

Под экономической безопасностью понимается состояние защищенности от внешних и внутренних угроз, а также способность к стабильному текущему существованию и перспективному развитию. Для обеспечения экономической безопасности организация должна использовать совокупность следующих ресурсов: капитала, персонала, информации и технологии, техники и оборудования, имущественных прав [1].

Основополагающим элементом, от состояния которого зависят все остальные составляющие является ресурс капитала, связанный с эффективностью формирования источников финансирования деятельности. Организация стремится к созданию такой структуры, которая бы обеспечивала финансовую устойчивость и способствовала минимизации финансового риска.

Среди всех составляющих экономической безопасности ведущим элементом можно считать финансовую безопасность, связанную с состоянием эффективности использования ресурсного потенциала организации, которое проявляется в результативных значениях финансовых показателей прибыльности и рентабельности бизнеса, качественном управлении и использовании основных и оборотных средств, структуры его капитала [2]. Следовательно, прибыль, получаемая в результате осуществления финансово-хозяйственной деятельности организации, представляет собой один из основных индикаторов экономической безопасности, которая позволяет хозяйствующему субъекту обеспечивать должный уровень экономической

защищенности, производить расчеты с контрагентами, покрывать текущие затраты на производство, то есть обеспечивать воспроизводственный процесс [3].

При этом прибыль является основным источником самофинансирования организации, которая может быть направлена как на поддержание текущей деятельности, так и на расширение её масштабов. Это дает организации конкурентные преимущества и благоприятные возможности для развития за счет отсутствия издержек на привлечение капитала и снижения рисков. В свою очередь степень независимости организации от заемных средств характеризует уровень её финансовой устойчивости. Оптимальным считается соотношение, при котором внеоборотные активы финансируются за счет собственного и долгосрочного заемного капитала, а оборотные активы – за счет краткосрочного капитала, что позволяет организации обеспечивать доходность бизнеса и рентабельность капитала.

Стоит также отметить, что риск является неотъемлемой составляющей деятельности любого хозяйствующего субъекта [4]. При этом привлечение заемного капитала взаимосвязано с возможностью возникновения финансового риска, под которым авторы понимают возможность потери денежных средств, обусловленных внешними и внутренними факторами (рис. 1) [5]. Соответственно, хозяйственные риски можно рассматривать как угрозу экономической безопасности, способную привести к снижению прибыльности.

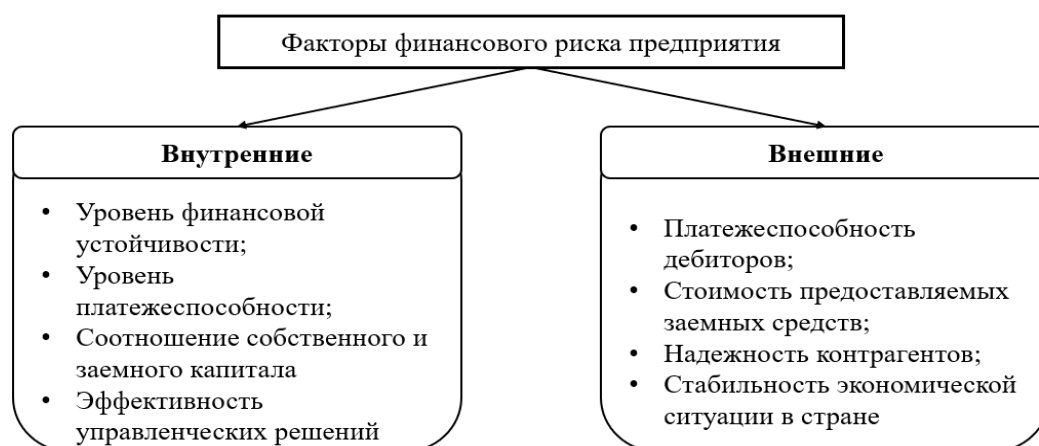


Рис. 1. Факторы финансового риска хозяйствующего субъекта
* составлено автором

Взаимосвязь экономической безопасности, финансовой устойчивости и финансового риска представлена на рисунке 2.

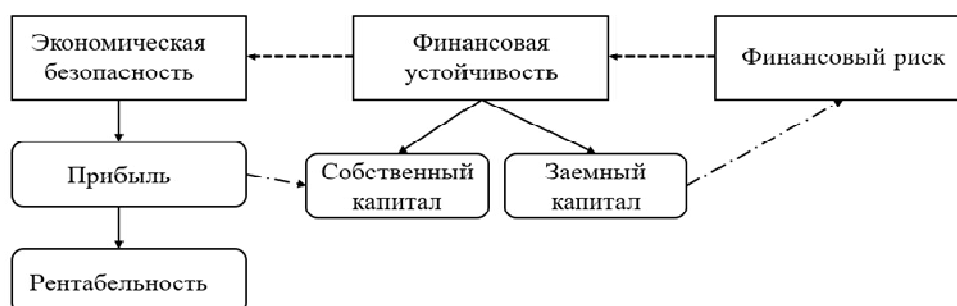


Рис. 2. Взаимосвязь экономической безопасности, финансовой устойчивости и финансового риска
* составлено автором

Рассмотрим влияние финансового риска на уровень финансовой устойчивости и экономической безопасности организации на примере хозяйствующего субъекта (табл. 1).

Таблица 1. Мониторинг финансового риска по основным аналитическим платформам АО «ГОК «Мураевня»

Показатели	Период исследования на 31.12		
	2020 г.	2021 г.	2022 г.
Анализ структуры капитала			
Величина собственного капитала	389587	382928	414489
Величина кредиторской задолженности	40987	56408	49029
Чистый оборотный капитал	312380	260524	288749
Уровень финансовой устойчивости			
Коэффициент обеспеченности оборотных активов собственными средствами	0,88	0,81	0,85
Коэффициент маневренности СК	0,76	0,61	0,65
Коэффициент финансовой независимости, концентрации СК	0,90	0,87	0,89
Коэффициент финансовой устойчивости	0,94	0,93	0,94
Коэффициент концентрации привлеченных средств	0,10	0,13	0,11
Коэффициент рентабельности СК	0,12	0,10	0,17
Анализ эффективности распределения и использования источников финансирования			
Коэффициент оборачиваемости краткосрочных источников финансирования	11,51	11,42	12,94
Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности	14,17	13,78	16,10
Длительность оборота кредиторской задолженности	25,76	26,50	22,68
Текущие финансовые потребности	91057	81927	77031
Финансово-эксплуатационные потребности	83265	76213	72370

* <https://bo.nalog.ru/> бухгалтерская (финансовая) отчетность АО «ГОК «Мураевня» за 2020-2022 гг.

Несмотря на то, что показатели финансовой устойчивости свидетельствуют о её высоком уровне, невозможно однозначно говорить об абсолютной финансовой устойчивости. Поскольку отсутствие краткосрочных и долгосрочных заемных средств, свидетельствует о неэффективном формировании структуры капитала, за счет чего хозяйствующий субъект недополучает прибыль, что непосредственно влияет на его конкурентоспособность и уровень экономической безопасности.

В целях недопущения финансового риска и обеспечения экономической безопасности предлагается модель контроля над уровнем финансовой устойчивости как фактора экономической безопасности. Учитывая основные элементы финансовой устойчивости, предлагается система показателей эффективности использования заемного капитала и система показателей оценки качества собственных источников финансирования (рис. 3).

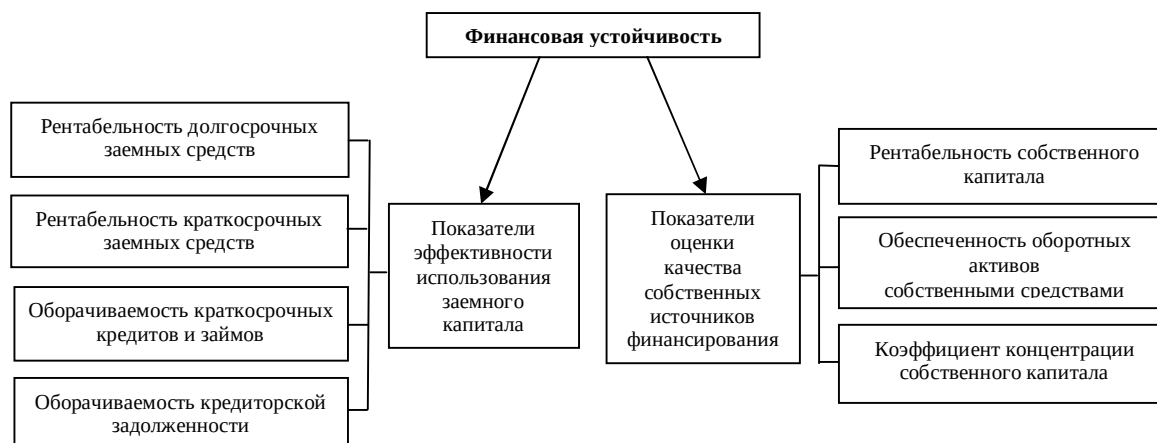


Рис. 3. Модель контроля над уровнем финансовой устойчивости как фактора экономической безопасности

* составлено автором

Таким образом, финансовый риск может проявляться по причине некорректного распределения источников финансирования, что необходимо для стабилизации уровня финансовой устойчивости в обеспечении экономической безопасности. Рекомендуемая модель кон-

троля над уровнем финансовой устойчивости, как фактора экономической безопасности с систематизированным набором оценочных критериев позволит своевременно выявлять неэффективно используемые ресурсы в организации, локализовать возможности возникновения финансового риска и нивелировать угрозы экономической безопасности.

Работа выполнена под научным руководством доктора экономических наук, профессора, заведующей кафедры ЭБАУ РГРТУ Чеглаковой С.Г.

Библиографический список

1. Торженева Т.В. Система экономической безопасности организации: учебное пособие/ Т.В. Торженева. — Рязанский государственный радиотехнический университет: Рязань, 2023. — 160 с. — ISBN 978-5-7722-0384-2 — Текст : непосредственный
2. Елкина, О. С. Экономическая безопасность предприятия (организации) : учебник / О. С. Елкина. — Москва : Ай Пи Ар Медиа, 2022. — 313 с. — ISBN 978-5-4497-1417-6. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/116247.html> — Режим доступа: для авторизир. пользователей. - DOI: <https://doi.org/10.23682/116247>
3. Музалёв С. В., Храпова А. В. ПРИБЫЛЬ КАК ЭЛЕМЕНТ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ // Вестник НИБ. 2018. №34. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/pribyl-kak-element-obespecheniya-ekonomicheskoy-bezopasnosti-predpriyatiya>
4. Чеглакова, С.Г. Оценка и прогнозирование хозяйственных рисков : учебное пособие/ С.Г. Чеглакова. — Рязань : Рязанский государственный радиотехнический университет, 2021. — 112 с. — ISBN 978-5-7722-0345-3 — Текст: непосредственный
5. Чеглакова, С. Г. Угрозы финансового риска и методы контроля над их проявлением / С. Г. Чеглакова // Экономическая среда. – 2023. – № 1(49). – С. 50-58. – DOI 10.36683/2306-1758/2023-1-43/50-58. – EDN IUQSES.

УДК 33.338; ГРНТИ 06.80

МАКРО-, МЕЗО- И МИКРОУРОВНИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ И МЕХАНИЗМ ИХ ВЗАИМОСВЯЗИ

П.М. Пак

*Рязанский государственный радиотехнический университет имени В.Ф. Уткина,
Российская Федерация, Рязань, polinapak33@gmail.com*

Аннотация. В данной статье рассмотрены особенности макро-, мезо- и микроуровней экономической безопасности, их цели, задачи и значение для государства. А также показана взаимосвязь уровней экономической безопасности и как они влияют на государство в целом.

Ключевые слова: экономическая безопасность, уровни экономической безопасности, взаимосвязь уровней экономической безопасности.

MACRO, MESO AND MICRO LEVELS OF ECONOMIC SECURITY AND THE MECHANISM OF THEIR INTERRELATION

P.M. Pak

*Ryazan State Radio Engineering University named after V.F. Utkin,
Russia, Ryazan, polinapak33@gmail.com*

The summary. This article examines the features of macro-, meso- and micro-levels of economic security, their goals, objectives and significance for the state. It also shows the relationship between the levels of economic security and how they affect the state as a whole.

Keywords: economic security, levels of economic security, interrelation of levels of economic security.

Экономическая безопасность является одной из важнейших составляющих общей безопасности государства. Она включает в себя различные аспекты экономической деятельности и направлена на обеспечение стабильности и устойчивости экономической системы. Для дости-

жения этой цели необходимо учитывать макро-, мезо- и микроуровни экономической безопасности, а также их взаимосвязь.

Макроуровень экономической безопасности играет важную роль в современном государственном управлении, придавая значимость защите национальной экономики от внешних угроз и внутренних кризисов. Экономическая безопасность является фундаментальной составляющей национальной безопасности, поскольку эффективное функционирование экономической системы напрямую влияет на политическую и социальную стабильность страны.

На макроуровне экономическая безопасность охватывает широкий спектр вопросов, начиная от обеспечения финансовой устойчивости и защиты финансовой системы до предотвращения угроз в области внешнеэкономической деятельности и разработки стратегических мер, направленных на поддержку конкурентоспособности национальной экономики.

Одной из главных целей макроуровня экономической безопасности является минимизация рисков и угроз, которые могут нанести ущерб национальной экономике. Для этого государство разрабатывает и внедряет эффективные механизмы контроля и регулирования экономических процессов, а также создает стратегии для снижения зависимости от внешних рынков и укрепления своей экономической независимости [1].

Ключевым фактором макроуровня является поддержка стабильности финансовой системы. Это достигается через создание сильных институциональных механизмов, которые гарантируют надежность и прозрачность банковской системы, рынка ценных бумаг и других финансовых инструментов. Кроме того, осуществляется регулярное мониторинг и анализ финансового сектора для своевременного выявления рисков и принятия соответствующих мер по предотвращению кризисных ситуаций. А также важным аспектом макроуровня экономической безопасности является обеспечение устойчивости и эффективности внешнеэкономической деятельности. Государство реализует стратегии, направленные на развитие внешнеторговых связей и привлечение иностранных инвестиций и. Одновременно с этим осуществляется мониторинг глобальной экономической и политической обстановки для предотвращения возможных негативных воздействий на национальную экономику.

Комплексное обеспечение экономической безопасности государства включает в себя гарантирование конкурентной способности национальной экономики. Для достижения высокой производительности, качества и эффективности в производственной сфере правительство осуществляет анализ и поддерживает научно-технический прогресс, развитие инноваций и создание технологических решений.

Таким образом, макроуровень экономической безопасности включает в себя широкий спектр мер и стратегий, направленных на обеспечение стабильности и независимости национальной экономики, снижение рисков и угроз, а также повышение конкурентоспособности и эффективности экономических процессов. Данный аспект является важным для государства и требует постоянного мониторинга и анализа экономической ситуации с целью принятия своевременных и эффективных решений, способствующих сохранению и развитию страны.

Мезоуровень экономической безопасности представляет собой сферу, охватывающую отдельные секторы экономики, включая промышленность, сельское хозяйство, финансовый сектор и другие. Этот уровень находится между макро- и микроуровнями и играет важную роль в определении уровня стабильности, устойчивости и развития бизнеса, отраслей, регионов и прочих экономических сущностей. Оценка мезоуровня экономической безопасности включает анализ и измерение таких факторов, как конкурентоспособность, наличие технологической базы, финансовая устойчивость, инновационность, доступность ресурсов, капитал, трудовые ресурсы, регулирование и законодательство, а также административные и институциональные факторы [3].

На мезоуровне экономической безопасности формируются стратегические решения и меры по содействию развитию экономики и поддержанию стабильности внутри страны. Компании, отрасли и другие экономические субъекты взаимодействуют на этом уровне, создавая необходимые условия для роста и процветания.

Один из ключевых аспектов мезоуровня экономической безопасности - это создание благоприятной инвестиционной среды и привлечение внутренних и внешних инвестиций. Ус-

пешное привлечение инвестиций способствует развитию производства, созданию новых рабочих мест, повышению продуктивности и конкурентоспособности. Кроме того, на мезоуровне осуществляется регулирование экономических отношений, создание эффективного правового и законодательного поля, а также поддержка и развитие малого и среднего бизнеса. Важными являются также развитие инфраструктуры, обеспечение доступа к качественным услугам и повышение уровня квалификации работников.

Мезоуровень экономической безопасности требует системного подхода и взаимодействия между государством, бизнесом и обществом. Необходимо создать условия для развития конкурентоспособных индустрий, поощрять инновации и научные исследования, укреплять институты гражданского общества и поддерживать доверие к экономическим процессам. Только с достаточным уровнем экономической безопасности на мезоуровне можно обеспечить стабильность экономической системы, устойчивое развитие и благосостояние государства в целом. Это требует постоянного мониторинга, оценки и принятия необходимых мер для минимизации рисков и обеспечения устойчивости.

Микроуровень экономической безопасности представляет собой меру, которая оценивает устойчивость и стабильность экономических агентов на уровне отдельных индивидов, домашних хозяйств и малого бизнеса. Эта концепция включает в себя различные элементы, такие как финансовая устойчивость, способность к адаптации и диверсификации, а также возможности для экономического роста и развития [2].

Одним из ключевых индикаторов микроуровня экономической безопасности является финансовая стабильность. Устойчивые финансовые ресурсы позволяют людям и организациям удовлетворять свои потребности, справляться с неожиданными расходами и обеспечивать меру безопасности в случае экономических трудностей. Отсутствие финансовых затруднений и обеспечение доступа к достойным доходам также способствует укреплению экономической безопасности на микроуровне.

Еще одним важным элементом микроуровня экономической безопасности является способность к адаптации и диверсификации. В переменчивый и нестабильный экономический климат, люди и организации, которые способны быстро реагировать на изменения и приспосабливаться к новым условиям, обладают большей экономической устойчивостью. Диверсификация доходов и портфеля активов также помогают снизить риски и повысить защищенность в случае экономических потрясений. Кроме того, микроуровень экономической безопасности предполагает наличие условий для экономического роста и развития. Развитие предпринимательства и создание благоприятной среды для малого бизнеса содействуют возможностям создания новых рабочих мест и улучшению жизни граждан. Экономическая безопасность на микроуровне зависит от возможности индивидов и малых предприятий активно участвовать на рынке, конкурировать и достигать успеха.

В целом, микроуровень экономической безопасности играет важную роль в обеспечении устойчивости и процветания на индивидуальном уровне. Это позволяет людям и организациям чувствовать себя уверенно в экономических условиях и иметь возможность приспособиться к непредвиденным обстоятельствам. Развитие финансовой стабильности, адаптивности и возможностей для роста способствует укреплению микроуровня экономической безопасности и созданию благоприятной экономической среды для всех участников.

Механизм взаимосвязи макро-, мезо- и микроуровней экономической безопасности представляет собой сложный и многогранный процесс. Взаимодействие между этими уровнями оказывает прямое влияние на общую стабильность и устойчивость экономической системы. Каждый из этих уровней взаимодействует и оказывает влияние на другие, создавая сложную сеть связей, которая определяет общую экономическую безопасность.

Макроуровень экономической безопасности относится к анализу и управлению национальной экономикой в целом. Он позволяет определить общую степень экономической устойчивости и прогнозировать возможные риски и угрозы. Мезоуровень экономической безопасности фокусируется на отдельных отраслях экономики и региональных экономических системах. Он анализирует конкретные секторы, такие как сельское хозяйство, промышленность и

финансовый сектор, и их взаимосвязь с макроэкономическими показателями. Мезоуровень позволяет проводить более детальный анализ состояния и прогнозирования рисков в отдельных отраслях и регионах. Микроуровень экономической безопасности фокусируется на отдельных предприятиях и хозяйственных субъектах. Он анализирует финансовое состояние компаний, их платежеспособность, эффективность использования ресурсов и риск оказания негативного влияния на экономику в целом. Микроуровень позволяет оценить степень устойчивости каждого отдельного предприятия и его влияние на общую экономическую систему.

Механизм взаимосвязи уровней экономической безопасности заключается в том, что изменения на одном уровне могут оказывать влияние на другие. Например, если наблюдается экономический кризис на макроуровне, это может привести к сокращению инвестиций на мезоуровне и финансовым проблемам на микроуровне. С другой стороны, успешное функционирование компаний на микроуровне может способствовать развитию отраслей на мезоуровне и в целом, укреплению национальной экономики на макроуровне. Обеспечение экономической безопасности требует взаимодействия и согласования действий всех трех уровней. Успешное управление на макроуровне позволяет создать благоприятные условия для развития на мезоуровне, что, в свою очередь, способствует развитию предприятий и хозяйственных субъектов на микроуровне. В свою очередь, успешное функционирование и устойчивость на микроуровне положительно сказывается на мезо- и макроуровнях.

Таким образом, взаимосвязь между уровнями экономической безопасности играет крайне важную роль в гарантировании устойчивого и разностороннего развития экономической системы. Каждый уровень - макро-, мезо- и микроуровни - является частью цельного и всестороннего понимания безопасности. Механизм взаимосвязи этих уровней позволяет установить и проследить причины источников возможных угроз, а также разработать соответствующий набор мер для предотвращения и снижения рисков, связанных с экономической безопасностью. Правильное осознание и понимание этого механизма играют важнейшую роль в идентификации возможных рисков и угроз экономической безопасности. Более того, это помогает разработать приспособленные и эффективные стратегии с целью обеспечения стабильности и долгосрочного развития экономической системы.

Библиографический список

1. Смирнов, И.В. Экономическая безопасность: контуры понятия и моделирование. / И.В. Смирнов // Проблемы теории и практики управления. - 2018. - №6. - с. 25-27
2. Родионова, О.П. Микроэкономика современного предприятия: учебное пособие. / О.П. Родионова // КНО-РУС. - 2017.
3. Феофилова, Т. Ю. Региональная экономическая безопасность: сущность понятия и границы применения / Т. Ю. Феофилова // Вестник РУДН. Серия: Экономика. - 2010. - №3. - с. 15-18. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/regionalnaya-ekonomicheskaya-bezopasnost-suschnost-ponyatiya-i-granitsy-primeneniya> (дата обращения: 18.02.2024).

УДК 33.338; ГРНТИ 06.35.35

АНАЛИТИЧЕСКИЕ ВОЗМОЖНОСТИ ФИНАНСОВОГО АНАЛИЗА В ОЦЕНКЕ МИКРОЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ

Ю.С. Федюкина

Рязанский государственный радиотехнический университет имени В.Ф. Уткина,
Российская Федерация, Рязань, july.fedyukina@gmail.com

Аннотация. В работе рассматриваются возможности финансового анализа в оценке микроэкономических процессов. Описаны основные методы финансового анализа и их вклад в повышение эффективности финансово-хозяйственной деятельности организации. Приведены примеры их применения. Описана степень их влияния на принятие управленческих решений, прогнозирование и повышение инвестиционной привлекательности экономического субъекта.

Ключевые слова: финансовый анализ, методы финансового анализа, оценка микроэкономических процессов, анализ финансовой деятельности организации.

ANALYTICAL CAPABILITIES OF FINANCIAL ANALYSIS IN THE ASSESMENT OF MICROECONOMIC PROCESSES

J.S. Fedyukina

Ryazan State Radio Engineering University named after V.F. Utkin,
Russia, Ryazan, july.fedyukina@gmail.com

The summary. This paper discusses the possibilities of financial analysis in assessing microeconomic processes. The main methods of financial analysis and their contribution to increasing the efficiency of the financial and economic activities of the organization are described. Examples of their application are given. The degree of their influence on management decision-making, forecasting and increasing the investment attractiveness of an economic entity is described.

Keywords: financial analysis, methods of financial analysis, assessing microeconomic processes, analysis of the organization's financial activities.

Финансовый анализ представляет собой систему исследования финансовых результатов организации, формирующихся в процессе осуществления хозяйственной деятельности. Целью финансового анализа является получение набора агрегированных показателей, достоверно отображающих финансовое положение компании. Результаты финансового анализа способствуют принятию стратегических управленческих решений и повышают эффективность бизнес-планирования [1]. Поэтому внедрение финансовой аналитики необходимо всем коммерческим организациям, а проблема изучения влияния микроэкономических показателей на результаты этого исследования является актуальной.

Результаты финансового анализа могут быть полезны как внутренним, так и внешним пользователям. Внедрение системы финансовой аналитики, прогнозирования и планирования может поспособствовать привлечению новых инвесторов, а сотрудникам дать уверенность в эффективном функционировании организации [2].

Изучение микроэкономических показателей позволяет своевременно увидеть угрозу экономического развития предприятия. Методы исследования, присущие финансовому анализу позволяют сравнить экономические показатели в динамике и выявить тенденции развития бизнеса.

Главная часть работы аналитика – выявить причины позитивных и негативных явлений в результате совершенных фактов хозяйственной жизни компании и обосновать фактический финансовый результат [3].

Наиболее распространенными методами финансового анализа являются:

- горизонтальный (динамический) анализ;
- вертикальный (структурный) анализ;
- трендовый анализ;
- метод финансовых коэффициентов;
- факторный анализ;
- Сравнительный анализ.

Горизонтальный анализ представляет собой сравнение финансовых результатов за ряд периодов (не менее двух). Этот метод позволяет выявить тенденции в развитии компании со временем и сделать выводы о ее финансовом состоянии. Разберем общую схему проведения горизонтального анализа и построения аналитических выводов на примере нескольких строк активной части бухгалтерского баланса организации «Кристалл» из таблицы 1.

На отчетную дату величина активов составила 3160 тыс. руб., что на 7,37% больше, чем в 2021 году. Из данных видно, что самый больше абсолютный прирост произошел по статье «Основные средства», а наименьший по статье «Нематериальные активы». Видимо, компания решила сосредоточиться на вложениях в оборудование для производства. Положительная динамика величины активов свидетельствует о том, что компания укрепила за год свою финансовую позицию, увеличила потенциальную рыночную стоимость и повысила инвестиционную привлекательность.

Таблица 1. Показатели строк активной части бухгалтерского баланса организации «Кристалл», тыс. руб.

Показатель	Код	На 31.12.21 г.	На 31.12.22 г.	Абсолютный прирост*	Темп роста**, %
Нематериальные активы	1110	8	10	2	125
Основные средства	1130	2195	2300	105	104,78
Дебиторская задолженность	1230	566	580	14	102,47
Денежные средства	1250	174	270	96	155,17
Итого	-	2943	3160	217	107,37

*Абсолютный прирост характеризует увеличение или уменьшение уровня ряда за определенное время

**Темп роста показывает, сколько процентов уровень текущего ряда составляет по отношению к уровню базисного периода

Так образом, динамический анализ играет важную роль в определении этапов развития компании во времени, позволяет выявить перспективные направления роста. Горизонтальный анализ важно проводить для обоснования управленческих решений, а также для того, чтобы продемонстрировать потенциальным инвесторам возможности экономического роста субъекта.

Вертикальный анализ позволяет сравнить относительные величины, формирующие итоговый показатель, а также установить удельный вес значений в итоговой величине. Таким образом, структурный анализ бухгалтерского баланса позволяет определить удельный вес отдельных статей как актива, так и пассива в итоговом сальдо, что помогает аналитику, например, по получившимся показателям сравнить предприятия с данными конкурентов.

Разберем выполнение и возможности вертикального анализа на примере состава капитала компании «Кристалл» в 2023 году (таблица 2).

Таблица 2. Структура выручки ООО «Кристалл», тыс. руб.

Показатель	Сумма на 2023 год	Удельный вес, %
Собственный капитал	2393	100
Уставный капитал	500	20,89
Добавочный капитал	480	20,06
Резервный капитал	160	6,69
Нераспределенная прибыль	1253	52,36

Собственный капитал организации «Кристалл» сформирован в большей степени за счет нераспределенной прибыли, доля которой составила 52,36%, а наименьший удельный вес у резервного капитала – 6,69%. Часть нераспределенной прибыли пойдет в резервный капитал, другая – на выплату дивидендов, что поспособствует укреплению имиджа компании. Дополнить результаты вертикального анализа можно с помощью проведения горизонтального анализа, тогда будут выявлена динамика структуры и отклонения исследуемых показателей.

Вертикальный анализ дает возможность проанализировать целое через его части. Изучение результатов финансово-хозяйственной деятельности организации с помощью относительных показателей позволяет сглаживать влияние субъективных внешних факторов, которые затрудняют сопоставление абсолютных показателей в динамике. Кроме того, проведение межхозяйственного структурного анализа помогает определить направления финансового развития и увеличить конкурентоспособность экономического субъекта.

Трендовый анализ позволяет найти основную тенденцию динамического изменения исследуемого показателя за ряд периодов, а также спрогнозировать с некоторой долей вероятности значение величины в будущем.

Трендовый анализ проводится с помощью построения динамического ряда. В ходе их обработки важнейшей задачей является не только определение основной тенденции, но и сглаживание случайных колебаний. Для решения последней задачи используют один из следующих способов:

- 1) метод укрупнения интервалов (преобразование ряда динамики в более крупный по продолжительности период, что позволяет более четко выявить действия основной тенденции изменения уровней);
- 2) метод скользящей средней (исчисление среднего уровня из определенного числа уровней рядов динамики);
- 3) метод аналитического выравнивания (определение не только общей тенденции развития явления, но и нахождение значений показателей за пределами ряда динамики – экстраполяция).

На наш взгляд, метод аналитического выравнивания является наиболее качественным и эффективным способом проведения трендового анализа. В зависимости от целей исследования определение линии тренда можно находить по показателям разного уровня: от отдельных групп выпускаемой продукции до выручки.

Проведение трендового анализа позволяет провести комплексную оценку финансовой деятельности экономического субъекта. Сравнение показателей за несколько периодов помогает выявить курс становления организации, этапы обретения независимости и повышения инвестиционной привлекательности, а прогнозирование помогает в принятии верных управленческих решений и предотвращении экономических рисков.

Метод финансовых коэффициентов основан на вычислительной обработке данных с целью обоснования бизнес-решений, анализа эффективности работы компании и исследования причин ухудшения финансового состояния организации. В зависимости от специфики работы экономического субъекта и целей анализа аналитиком выбираются из большого перечня необходимые финансовые коэффициенты.

Разберем применение данного метода на примере коэффициента финансовой независимости. Инвестиционная привлекательность компании и возможность ее участия в инвестиционных проектах зависят от величины и структуры капитала – ресурса, способного принести прибыль бизнесу. Капитал компании может формироваться на основе собственных средств и заемных. Для эффективного финансового менеджмента необходимо постоянно следить за отношением собственного капитала к общей сумме капитала организации, то есть рассчитывать коэффициент автономии, который может показать следующие результаты:

- 1) превышение суммы заемных средств над собственными характеризует трудность осуществления хозяйственной деятельности организации и негативно сказывается на финансовом результате компании;
- 2) равные значения показателей заемного и собственного капитала показывают финансовую устойчивость экономического субъекта, что привлекает новых инвесторов и способствует планомерному развитию бизнеса;
- 3) если собственных средств у экономического субъекта больше, чем заемных или их нет вовсе, то компания развивается исключительно за счет собственного потенциала и не зависит или практически не зависит от влияния кредиторов.

Метод финансовых коэффициентов позволяет контролировать денежные показатели компании и оценивать эффективность работы отдельных подразделений фирмы. Проанализировав финансовые коэффициенты конкурентов, менеджерами может быть разработана новая стратегия по улучшению показателей рентабельности, платежеспособности, эффективности, объема прибыли с целью повышения инвестиционной привлекательности и конкурентоспособности.

Факторный анализ основан на изучении влияния факторов на результативный признак. Целью этого метода является поиск решающего фактора, влияющего на итоговое значение исследуемого явления, а также определение чувствительности финансовых показателей к его влиянию [4]. Такой инструмент финансового анализа позволяет глубже изучить взаимосвязи между показателями и рассчитать степени влияния факторного признака. Алгоритм проведения факторного анализа имеет следующую последовательность:

- 1) определение результативного показателя;
- 2) определение признаков-факторов, исследование которых необходимо;
- 3) расчет степени влияния каждого фактора на результативный показатель;
- 4) формулирование практических выводов и предложений по улучшению показателей.

В процессе реализации факторного анализа аналитиками выбираются методы проведения исходя из первоначальных данных, целей анализа и профессиональной подготовки: стохастический анализ проводится на основе вероятностных изменений, детерминированный, как самый быстрый, с помощью простых математических вычислений, а наиболее популярным является метод абсолютных разниц. Индексный метод, например, дает возможность рассчитывать абсолютные и относительные отклонения результативного показателя. Так можно определить влияние на выручку от продаж двух факторов: объема реализованной продукции и цен на продукцию.

Для расчета аналитиками используются разные инструменты от Excel до языка Python с его библиотеками pandas, numpy, sklearn. Факторный анализ, позволяя понять сложные системы, проводится в различных отраслях бизнеса. Его применение становится все более популярным, так как получаемые выводы дают возможность сжать информацию и провести точное прогнозирование.

Рассмотренные выше методы финансового анализа аккумулирует в себе сравнительный анализ. Он проводится с целью оценки эффективности деятельности и финансовых показателей относительно похожих компаний. Сравнительный анализ может проводиться компанией с целью улучшения собственных результатов для повышения уровня конкурентоспособности, а также для поиска выгодного объекта инвестиций.

Как правило, компании прибегают к сравнительному анализу только во времена кризиса, однако это неверная стратегия. Эксперты рекомендуют найти компанию-конкурента с эталонными показателями. Так, например, компания Хегох в 70-е годы прошлого века для оптимизации бизнес-процессов и возвращения лидирующих позиций изучила опыт конкурентов и внедрила новые методы работы.

Таким образом, аналитические возможности финансового анализа в оценке микроэкономических процессов реализуются, прежде всего, посредством методов финансового анализа, которые играют важную роль в принятии управленческих решений и формировании стратегии развития организации. Так как результаты финансового анализа могут запаздывать, его необходимо проводить систематически.

Работа выполнена под научным руководством доктора экономических наук, профессора, заведующей кафедрой ЭБАиУ РГРТУ Чеглаковой С. Г.

Библиографический список

1. Любушин, Н. П. Экономический анализ / Н. П. Любушин. – 3-е изд. – М. : ЮНИТИ-ДАНА. – 2017. – 575 с.
2. Пласкова, Н. С. Экономический анализ / Н. С. Пласкова. – 3-е изд. – М.: Эксмо. – 2010. – 704 с.
3. Чеглакова, С. Г. Проблемные вопросы современной модели экономического анализа / С. Г. Чеглакова // Современные тренды развития науки. – 2017. – С. 49-53.
4. Чеглакова, С. Г. Методика факторного анализа финансовых результатов деятельности организации / С. Г. Чеглакова, Л. В. Косткина // Вестник Рязанского государственного радиотехнического университета. – 2019. – С. 24.

УДК 338.2 ГРНТИ 06.81

ВЛИЯНИЕ ВНУТРЕННИХ И ВНЕШНИХ ФАКТОРОВ НА ФИНАНСОВУЮ УСТОЙЧИВОСТЬ ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА

К.В. Карелина*Рязанский государственный радиотехнический университет им. В.Ф. Уткина,
Российская Федерация, Рязань, iamkarina2002@gmail.com*

Аннотация. В данной статье проанализировано влияние как внешних, так и внутренних факторов на финансовую устойчивость хозяйствующего субъекта. Особое внимание уделено внутренним факторам, таким как отраслевая принадлежность, состав и структура продукции, размер уставного капитала и технологии производства, которые могут оказать существенное воздействие на финансовую устойчивость организации. Внешние факторы, такие как экономическая обстановка, политическая нестабильность и изменения законодательства, демографические тенденции, также рассмотрены как важные элементы, способные влиять на финансовую устойчивость организации. Статья подчеркивает необходимость понимания взаимосвязи между этими факторами для разработки эффективных стратегий управления и обеспечения финансовой стабильности как в краткосрочной, так и в долгосрочной перспективе.

Ключевые слова: финансовая устойчивость, внутренние факторы, внешние факторы, влияние, хозяйствующий субъект.

INFLUENCE OF INTERNAL AND EXTERNAL FACTORS ON THE FINANCIAL STABILITY OF AN ECONOMIC ENTITY

K.V. Karelina*Ryazan State Radio Engineering University named after V.F. Utkin,
Russia, Ryazan, iamkarina2002@gmail.com*

The summary. This article analyzes the influence of both external and internal factors on the financial stability of a business entity. Particular attention is paid to internal factors, such as industry, composition and structure of products, size of authorized capital and production technology, which can have a significant impact on the financial condition of the organization. External factors, such as the economic situation, political instability and legislative changes, demographic trends, are also considered as important elements that can influence the financial stability of the enterprise. The article highlights the need to understand the relationship between these factors to develop effective management strategies and ensure long-term financial stability.

Keywords: financial stability, internal factors, external factors, influence, economic entity.

Финансовая устойчивость является одной из наиболее важных составляющих финансового состояния хозяйствующего субъекта, которая служит основой стабильного положения в условиях постоянного развития рыночной среды. Она определяет способность организации справляться с финансовыми проблемами и сохранять устойчивость в долгосрочной перспективе. «Ведение хозяйственной деятельности или совершение хозяйственных операций может привести к разным результатам: финансовое состояние может измениться, т.е. улучшиться, либо ухудшиться, а может остаться неизменным» [2]. Разнообразные факторы могут вызывать изменения финансового состояния хозяйствующего субъекта. Следовательно, одной из ключевых задач диагностики финансовой устойчивости является изучение влияния различных факторов на нее, а также правильная оценка их воздействия. Главная проблема при этом – создание эффективной системы классификации факторов, которая точно отражает их роль при оценке финансовой устойчивости хозяйствующего субъекта.

Изучение концепции финансовой устойчивости в экономике позволяет выявить множество различных факторов, которые взаимосвязаны, зависят друг от друга и оказывают влияние на уровень стабильности организации. Важным элементом успешной деятельности организации является способность вовремя реагировать на изменения среды функционирования и оказывать на них влияние. Факторы, определяющие уровень финансовой устойчивости хозяйствующего субъекта, можно условно разделить на внутренние и внешние.

При управлении уровнем финансовой устойчивости особое внимание уделяется внутренним факторам, которые представлены на рисунке 1, так как они напрямую связаны с деятельностью организации и мерами, принимаемыми для их контроля. Внутренними факторами являются те, которые находятся под контролем и управлением хозяйствующего субъекта, и на которые он может целенаправленно влиять и регулировать их воздействие.

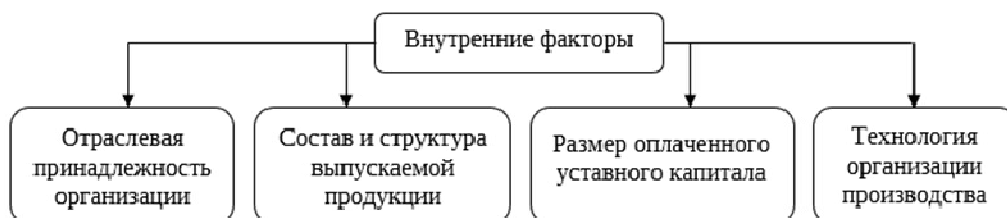


Рис. 1. Основные внутренние факторы, оказывающие влияние на уровень финансовой устойчивости хозяйствующего субъекта

Факторы внутренней среды играют ключевую роль в формировании финансовой устойчивости и определяют поведение хозяйствующих субъектов, поэтому представим их влияние более подробно.

– *Отраслевая принадлежность организации.* Финансовая устойчивость может зависеть от особенностей конкретной отрасли. Некоторые отрасли требуют крупных инвестиций в начальный период для получения прибыли в будущем. Кроме того, различные отрасли могут иметь разные уровни конкуренции и спроса, что, в свою очередь, влияет на финансовую устойчивость организации.

– *Состав и структура выпускаемой продукции.* Компании, которые производят широкий ассортимент продукции или имеют диверсифицированный портфель товаров, могут обладать большей финансовой устойчивостью. В случае, если происходит снижения спроса на один продукт, прибыль может быть компенсирована другими продуктами в портфеле компании.

– *Размер оплаченного уставного капитала.* Большой размер оплаченного уставного капитала может свидетельствовать о финансовой стабильности организации. Это может обеспечить большую финансовую подушку, способную покрыть непредвиденные расходы или убытки.

– *Технология организации производства.* Применение современных технологий и оптимизированных процессов способствует повышению уровня финансовой устойчивости хозяйствующего субъекта. Они могут увеличить производительность, снизить затраты на производство и повысить конкурентоспособность, что, в свою очередь, положительно влияет на финансовое положение организации.

Организация, осознавая влияние этих внутренних факторов, может принимать соответствующие стратегические решения для достижения своей финансовой устойчивости. Понимание и правильное управление такими факторами помогают создать прочные финансовые основы, которые будут способны выдержать изменчивость рыночных условий и обеспечить стабильное развитие как в краткосрочной, так и в долгосрочной перспективе.

«Внешние факторы – это факторы, которые не зависят от предприятия, однако способны оказывать влияние на его деятельность» [1]. Они также играют важную роль в определении финансовой устойчивости хозяйствующего субъекта и определяются в зависимости от места нахождения организации, направлений социально-экономического развития, политической ситуации в стране. Среди них можно выделить основные внешние факторы, которые представлены на рисунке 2.



Рис. 2. Основные внешние факторы, оказывающие влияние на финансовую устойчивость хозяйствующего субъекта

В период экономического кризиса наблюдается резкое снижение уровня производства, уменьшение объемов продаж и сокращение инвестиций. Эти факторы неизбежно приводят к серьезным финансовым проблемам для организации, проявляющимся в ухудшении ее платежеспособности и ликвидности.

Оценка влияния инфляции на финансовую устойчивость очень важна. «Инфляция обесценивает активы предприятия и будущие поступления денежных средств за отгруженную продукцию, что приводит к потере финансовой устойчивости» [3]. Также немаловажное значение имеет политическая стабильность государства, а именно принципы государственного регулирования экономики, реформы, изменения в законодательстве.

Развитие современных технологий также играет особую роль в преобразовании деятельности организации, открывая новые перспективы ее развития. Внедрение различных роботизированных систем в производственные процессы, а также развитие технологий в производстве помогает организациям снижать затраты и повышать эффективность деятельности, что положительно влияет на финансовую устойчивость.

Социальные аспекты оказывают существенное влияние на финансовую стабильность организаций, так как появляются новые тенденции, которые формируют потребительские запросы, что требует от организаций разработки современных видов товаров и услуг, а также принятия стратегий для адаптации к изменяющимся потребностям рынка.

Природные условия также могут оказать негативное влияние на финансовую устойчивость субъекта хозяйствования. Эти события могут привести к материальному ущербу, сбоям в производстве, потере товаров или препятствий для оказания услуг, а также увеличению затрат на восстановление и ремонт.

Изменение налоговой политики может иметь как положительное, так и отрицательное значение для финансовой устойчивости организации в зависимости от конкретных обстоятельств и условий. Некоторые налоговые изменения могут создавать новые возможности для организации, такие как снижение налоговых ставок для определенных отраслей или поощрение инвестиций и разработок, а некоторые могут приводить к увеличению налоговой нагрузки.

Чтобы управлять внешними факторами, компания должна быть гибкой, адаптивной и уметь быстро реагировать на изменения в окружающей среде. Компании, которые умеют быстро адаптироваться к внешним условиям и принимать эффективные стратегические решения, обычно с большей вероятностью достигают финансовой устойчивости в долгосрочной пер-

спективе. Факторы внешней среды можно отнести к числу неуправляемых, так как какие-либо точные прогнозы их влияния практически невозможно определить.

Следует отметить, что внутренние факторы находятся в тесной взаимосвязи как между собой, так и с внешними факторами. Их влияние на финансовую устойчивость организации может быть различным. Однако внешние факторы, такие как экономическая среда, конкуренция на рынке и политическая ситуация, также оказывают значительное влияние и требуют постоянного мониторинга и адаптации хозяйствующих субъектов к ним. Организации, которые умело учитывают все эти факторы и могут принять соответствующие меры, стремятся к надежной финансовой устойчивости и улучшению своей конкурентоспособности.

В целом, и внутренние, и внешние факторы оказывают значительное влияние на финансовую стабильность хозяйствующего субъекта. Понимание их взаимосвязи и влияния является необходимым условием для разработки эффективных стратегий управления и обеспечения финансовой стабильности организации в изменчивой бизнес-среде.

Для уменьшения воздействия внутренних и внешних факторов, влияющих на финансовую устойчивость организации, можно применять следующие стратегии:

1. Разработка и внедрение финансовой стратегии:
 - определение финансовых целей и политики организации;
 - оценка и управление рисками с использованием анализа различных финансовых показателей;
 - планирование и контроль бюджетных и инвестиционных решений.
2. Мониторинг внешних факторов:
 - проведение систематического анализа внешних факторов, таких как экономические, политические и социальные, чтобы прогнозировать и адаптироваться к изменениям во внешней среде;
 - своевременное наблюдение за конкурентами и рыночными тенденциями способствует принятию более эффективных стратегических решений.
3. Разнообразие продуктов и услуг:
 - разнообразие портфеля продуктов и услуг может уменьшить воздействие изменений в одном сегменте рынка.
4. Эффективность управления запасами:
 - оптимизация уровня запасов может помочь избежать их излишков или нехватки, что положительно повлияет на уровень финансовой устойчивости.
5. Диверсификация доходов:
 - разнообразие способов получения доходов помогает снизить зависимость от отдельных источников и уменьшить риск финансовой нестабильности хозяйствующего субъекта.

Данные подходы помогут организации снизить риски воздействия факторов и повысить финансовую устойчивость, обеспечивая наилучшую защиту от неблагоприятных внутренних и внешних событий.

Таким образом, влияние представленных факторов может иметь как позитивный, так и негативный характер, что в конечном итоге может сказаться на финансовой стабильности организации. Именно финансовая устойчивость является первостепенным условием для устойчивого развития и успешного функционирования хозяйствующего субъекта. Анализ внешних и внутренних факторов помогает разработать собственные стратегии регулирования финансовой устойчивости, учитывая ранее накопленный опыт и особенности хозяйствующего субъекта. Это позволит организации быть независимой от внешних источников финансирования, выполнять обязательства в срок, непрерывно осуществлять свою деятельность и иметь превосходство доходов над расходами.

Работа выполнена под научным руководством к.э.н., доцента, доцента кафедры ЭБА-иУ РГРТУ им. В.Ф. Уткина Журавлёвой Т.А.

Библиографический список

1. Барчуков, А. В. Управление финансовой устойчивостью страховой организации : учебное пособие / А. В. Барчуков. — Хабаровск : ДВГУПС, 2020. — 134 с. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/179368>
2. Мартюков, Р.А. Анализ хозяйственной деятельности предприятия : учебно-методическое пособие / составитель Р. А. Мартюков. — Омск : СибАДИ, 2020. — 73 с. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/300401>
3. Несмеянова, Н.А. Финансово-кредитные инструменты в диверсификации экономики региона : монография / В. В. Янов, С. С. Старикова, Н. А. Несмеянова [и др.]. — Тольятти : ПВГУС, 2019. — 272 с. — ISBN 978-5-9581-0307-2. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/>

УДК 343.359; ГРНТИ 10.21

НАЛОГОВЫЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ КАК УГРОЗА ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА

Д.В. Пичужкин

Рязанский государственный радиотехнический университет имени В.Ф. Уткина,
Российская Федерация, Рязань, dima.pichuzhkin@mail.ru

Аннотация. В статье рассматривается значимость противодействия налоговым преступлениям и правонарушениям для обеспечения экономической безопасности государства. Освещены основные виды налоговых преступлений и их влияние на экономическую стабильность, а также предложены меры по предотвращению и противодействию данной угрозе. В статье подчеркивается важность системного подхода к управлению налоговыми преступлениями, а также обращается внимание на перспективы цифровой экономики и использование алгоритмов искусственного интеллекта в борьбе с этой проблемой.

Ключевые слова: налоговые преступления, налоговые правонарушения, экономическая безопасность государства, виды налоговых преступлений, цифровая экономика.

TAX CRIMES AS A THREAT TO THE ECONOMIC SECURITY OF THE STATE

D.V. Pichuzhkin

Ryazan State Radio-Technical University named after V.F. Utkin, Ryazan, dima.pichuzhkin@mail.ru

Annotation. The article considers the significance of countering tax crimes and offenses to ensure the economic security of the state. The main types of tax crimes and their impact on economic stability are highlighted, and measures to prevent and counteract this threat are proposed. The article emphasizes the importance of a systematic approach to the management of tax crimes, and also draws attention to the prospects of the digital economy and the use of artificial intelligence algorithms in combating this problem.

Keywords: tax crimes, tax offenses, economic security of the state, types of tax crimes, digital economy.

В современном мире налоговые преступления и правонарушения приобрели особое значение как одна из значительных угроз обеспечению экономической безопасности государства. Экономическая безопасность государства тесно связана с эффективным функционированием налоговой системы, которая обеспечивает финансовую устойчивость и развитие страны. Налоговые правонарушения, в свою очередь, создают серьезные препятствия на пути достижения этих целей, подрывая основы экономической стабильности и доверия к системе налогообложения. В статье мы рассмотрим сущность и виды налоговых правонарушений и преступлений, их влияние на экономическую безопасность и меры по их предотвращению и противодействию.

Актуальность выбранной темы обусловлена не только значимостью нарушений в контексте обеспечения экономической безопасности, но также их непосредственной корреляцией с уровнем теневой экономики. Повышенная доля теневых операций напрямую влияет на частоту и масштаб налоговых нарушений, поскольку участники таких операций часто пренебрегают налоговой отчетностью и несут ответственность за неуплату налогов. Это приводит к снижению доходов государственного бюджета, нарушению конкурентных условий на рынке, и затрудняет создание благоприятного инвестиционного климата. Таким образом, эффективная борьба с налоговыми правонарушениями становится неотъемлемым элементом обеспечения экономической безопасности и стабильности в стране.

Чтобы более детально разобраться в том, как налоговые правонарушения влияют на экономическую безопасность и создают угрозы для развития страны и экономики, необходимо провести монографическое исследование основных дефиниций, посредством которого мы выделим основные аспекты и отличительные характеристики с учетом множества трактовок.

Анализируя определения, можно констатировать, что существует разнообразие взаимодополняющих дефиниций, которые направлены на описание основных свойств и сущности экономической безопасности. Необходимо выделить сходства и различия этого понятия в соответствии с тем, какие конкретные черты экономической безопасности каждый автор считает важными.

Все определения акцентируют внимание на необходимости защиты национальных интересов страны от внешних и внутренних угроз. Это свидетельствует о единстве в признании важности обеспечения стабильности и обороны экономических интересов.

Однако существуют различия в подходах к определению угроз и методам обеспечения экономической безопасности. Например, нормативно-правовой акт, а именно Указ Президента РФ от 13 мая 2017 г. № 208, подчеркивает значение обеспечения экономического суверенитета, единства экономического пространства и реализации стратегических национальных приоритетов [1]. В то время как другие авторы, такие как Сергеев и Кислощаев, дополняют это понятие социально направленным развитием и оборонным потенциалом [2, 3].

Также выделяются различия в акцентах на социально-экономическом развитии страны. Определения от Сергеева и Кислощаева подчеркивают важность социально-направленного развития. В то время как другие, к примеру от Шпалтакова и Alpysbayev K. S., склоняются к акцентированию внимания на конкурентоспособности и эффективном использовании ресурсов [4, 5].

Таким образом, сопоставление различных определений подчеркивает многогранность и сложность понятия "Экономическая безопасность", выраженную в разнообразии подходов и уточнений, учитывая индивидуальные особенности страны и акценты на социальные и экономические аспекты.

Проанализировав сходства и различия, а также систематизировав дефиниции приведенных выше авторов, можно констатировать, что экономическая безопасность представляет собой комплексное состояние защищенности национальной экономики от внешних и внутренних угроз, включающее обеспечение экономического суверенитета государства, единства экономического пространства, а также создание условий для реализации стратегических национальных приоритетов. Она также включает в себя гарантированную защиту национальных интересов, социально-экономическое развитие страны в целом, обеспечение достаточного оборонного потенциала, конкурентоспособность на мировом рынке, устранение серьезных угроз и рисков, а также способность эффективно использовать ресурсы для достижения поставленных целей в настоящем и будущем периодах развития экономики.

После анализа термина "Экономическая безопасность", необходимо провести монографическое исследование дефиниции "налоговые правонарушения". Это позволит изучить сущность и различные аспекты налоговых нарушений, их влияние на экономическую стабильность и безопасность государства.

В ходе проведения монографического исследования дефиниции "налоговые правонарушения" отечественных авторов, было установлено, что большинство определений демонстрируют существенную схожесть и базируются на формулировке, содержащейся в статье 106

Налогового кодекса. Исходя из этого, можно сделать вывод, что значительных различий между рассматриваемыми дефинициями не выявлено.

Систематизировав дефиниции приведенных выше авторов, можно констатировать, что налоговые правонарушения представляют собой виновно совершенные противоправные деяния, будь то действия или бездействия, совершенные налогоплательщиком, налоговым агентом, их представителями или иными обязанными лицами, за которые установлена ответственность в соответствии с Налоговым кодексом Российской Федерации, Уголовным кодексом Российской Федерации, и другими федеральными законами Российской Федерации, регулирующими налоговые отношения.

Изучив понятийный аппарат, необходимо рассмотреть налоговые преступления и их виды, что позволит создать риск ориентированную модель влияния угроз на экономическую безопасность страны.

В налоговом кодексе предусмотрены следующие виды налоговых преступлений:

-ст. 198 «Уклонение от уплаты налогов и/или сборов с физ. лиц»;

-ст. 199 «Уклонение от уплаты налогов и/или сборов с организации»;

-ст. 199.1 «Неисполнение обязанностей налогового агента»;

-ст. 199.2 «Соккрытие денежных средств либо имущества организации или индивидуального предпринимателя, за счет которых должно производиться взыскание налогов и/или сборов».

Теневая экономика скрывает многочисленные риски, связанные с налоговыми преступлениями, которые наносят серьезный ущерб экономической безопасности государства. Необходимо составить риск ориентированную модель, отражающую основные налоговые преступления, уровень их влияния на экономическую безопасность и возможные пути решения и предотвращения.

Таблица 1. Риск ориентированная модель влияния налоговых преступлений на экономическую безопасность государства

Вид преступления/ № Статьи/ Уровень влияния на ЭБ. По 10 бальной шкале.	Оценка влияния уровня риска на ЭБ страны.	Идентификация фактора	Превентивные меры	Система мониторинга и отчетности
Уклонение от уплаты налогов и/или сборов с физических лиц Статья 198 Ур. влияния: -8	-Анализ распространенности и последствий налогового уклонения физических лиц. -Оценка ущерба для бюджета и инвестиционного климата.	-Выявление причин уклонения от уплаты налогов, таких как слабый контроль, низкая осведомленность населения о налоговых обязательствах.	-Повышение финансовой грамотности населения через образовательные программы. -Усиление контроля за налоговыми платежами и соблюдением налогового законодательства.	-Развитие системы мониторинга за налоговыми платежами физических лиц. Оперативное выявление случаев уклонения.
Уклонение от уплаты налогов и/или сборов с организаций Статья 199 Ур. влияния: -10	- Анализ влияния уклонения от уплаты налогов организациями на бюджет и экономическую безопасность. -Оценка потенциального ущерба.	-Выявление причин уклонения от уплаты налогов, таких как налоговые лазейки, недостаточный контроль за налоговыми платежами.	Совершенствование налогового законодательства. -Ужесточение ответственности за налоговые правонарушения организаций.	-Развитие системы мониторинга за налоговыми платежами организаций. -Внедрение механизмов контроля за финансовой деятельностью.

Продолжение таблицы 1

Неисполнение обязанностей налогового агента Статья 199.1 Ур. влияния: -6	-Анализ последствий неисполнения обязанностей налогового агента для бюджета и экономики. - Оценка рисков.	Выявление причин неисполнения обязанностей налогового агента, таких как недостаточная компетенция, коррупция	-Обучение и повышение квалификации налоговых агентов. -Усиление контроля за исполнением налоговых обязанностей.	-Внедрение системы мониторинга за исполнением налоговых обязанностей агентами. -Создание обратной связи
Соккрытие денежных средств либо имущества организации или индивидуального предпринимателя Статья 199.2 Ур. влияния: -8	Анализ влияния сокрытия денежных средств налогоплательщиков на бюджет и экономическую стабильность. - Оценка ущерба для бюджетной системы.	-Выявление причин сокрытия денежных средств, таких как недостаточный контроль, желание избежать налоговых обязательств.	-Усиление мер контроля за движением денежных средств и имущества. -Внедрение механизмов обнаружения и предотвращения сокрытия.	-Развитие системы мониторинга за движением денежных средств и имущества. -Создание механизмов отчетности о финансовых операциях.

Из представленной таблицы видно, что налоговые преступления, включая уклонение от уплаты налогов, неисполнение обязанностей налоговых агентов и сокрытие денежных средств, представляют серьезные угрозы для экономической безопасности страны. Уровень влияния этих преступлений оценивается высоко, что указывает на необходимость принятия мер для предотвращения их негативных последствий.

Превентивные меры, такие как ужесточение контроля за налоговыми платежами, совершенствование налогового законодательства, обучение налоговых агентов и усиление мер контроля за движением денежных средств, представляют собой ключевые инструменты борьбы с налоговыми преступлениями и сокрытием денежных средств.

Развитие системы мониторинга и отчетности также играет важную роль в обеспечении эффективного контроля за налоговыми платежами и предотвращении финансовых преступлений.

Таким образом, комплексное внедрение предложенных мер и систем мониторинга позволит минимизировать риски налоговых преступлений и повысить уровень экономической безопасности страны.

Также переход к цифровой экономике и внедрение алгоритмов искусственного интеллекта предоставят значительные возможности для улучшения положения в борьбе с налоговыми преступлениями и повышения экономической безопасности. Рассмотрим положительные моменты:

1) алгоритмы машинного обучения и искусственного интеллекта могут анализировать большие объемы данных, выявлять аномалии и обнаруживать потенциальные случаи налоговых преступлений более эффективно, чем традиционные методы;

2) цифровые технологии позволяют автоматизировать процессы учета, анализа и отчетности, уменьшая вероятность ошибок и мошенничества;

3) цифровые платежные системы обеспечивают более прозрачную и трассируемую систему финансовых транзакций, что делает труднее сокрытие денежных средств и уклонение от уплаты налогов;

4) внедрение цифровых технологий и электронных систем управления может уменьшить человеческое вмешательство и снизить уровень коррупции в налоговых органах;

5) использование алгоритмов искусственного интеллекта позволяет проводить более точный анализ налоговых данных и прогнозировать потенциальные риски налоговых преступлений, что позволяет принимать более эффективные меры по их предотвращению;

В заключение можно сказать, что в современном мире налоговые преступления становятся одной из главных угроз для обеспечения экономической безопасности государства. Они приводят к снижению доходов государственного бюджета, искажению конкурентных условий на рынке, вследствие чего создаются угрозы для экономической безопасности страны.

Изучение основных видов налоговых преступлений и их влияния на экономическую стабильность государства позволяет выявить серьезные угрозы для национальной экономики. Создание риск-ориентированной модели и разработка эффективных мер предотвращения помогут минимизировать риски налоговых преступлений и повысить уровень экономической безопасности, важно отметить, что переход к цифровой экономике и использование алгоритмов искусственного интеллекта предоставляют новые возможности для более эффективной борьбы с налоговыми преступлениями и улучшения экономической безопасности.

Как нами отмечалось ранее, не менее важным аспектом экономической безопасности региона и государства является создание благоприятного климата для развития среднего и малого предпринимательства, на что в свою очередь влияет снижение рисков налоговых правонарушений [6].

Следует добавить, что развитие и функционирование системы налогового мониторинга в Российской Федерации в условиях приоритета цифровой экономики, направленного на снижение административной нагрузки на бизнес и влияние человеческого фактора при проведении мероприятий налогового контроля, сокращает число налоговых правонарушений, преступлений, споров [7, 8].

Таким образом, комплексное применение предложенных мер и использование передовых технологий станет ключом к обеспечению экономической безопасности государства и созданию благоприятной среды для устойчивого развития экономики.

Статья выполнена под научным руководством старшего преподавателя кафедры «Экономическая безопасность, анализ и учёт» РГРТУ Смирновой М.В.

Библиографический список

1. Указ Президента РФ от 13 мая 2017 г. № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» — http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_216629/
2. Кислощцаев, П. А. Экономическая безопасность : учебное пособие / П. А. Кислощцаев, Н. В. Капитонова, С. В. Каминская ; под редакцией В. Ю. Бурова. — Чита : ЗабГУ, 2020. — 157 с. — ISBN 978-5-9293-2570-0. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/173697> (дата обращения: 17.02.2024). — Режим доступа: для авториз. пользователей.
3. Сергеев, А. Ю. Основы экономической безопасности : учебное пособие / А. Ю. Сергеев. — Пенза : ПГУ, 2019. — 212 с. — ISBN 978-5-907185-14-2. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/162294> (дата обращения: 17.02.2024). — Режим доступа: для авториз. пользователей.
4. Шпалтаков, В. П. Экономическая безопасность в России : учебное пособие / В. П. Шпалтаков, О. Н. Коналова, И. В. Морозов. — Омск : ОмГУПС, 2021. — 160 с. — ISBN 978-5-949-41275-6. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/190289> (дата обращения: 17.02.2024). — Режим доступа: для авториз. пользователей.
5. Alpysbayev K. S. et al. ECONOMIC SECURITY MANAGEMENT AT INDUSTRIAL ENTERPRISES: A CASE STUDY //Journal of Security & Sustainability Issues. – 2020. – Т. 9. – №. 4.
6. Смирнова М.В., Пичужкин Д.В. Проблемы развития малого и среднего бизнеса в аспекте обеспечения экономической безопасности региона В сборнике: Актуальные проблемы современной науки и производства. Материалы VIII Всероссийской научно-технической конференции. Рязань, 2023. С. 602-610.
7. Налоговый мониторинг: практика организации новой формы взаимодействия с налоговыми органами в условиях цифровой экономики Шурчкова И.Б. В сборнике: Современные технологии в науке и образовании - СТНО-2021. Сборник трудов IV Международного научно-технического форума: в 10 т.. Рязань, 2021. С. 126-131.
8. Особенности возникновения и развития налогового мониторинга в Российской Федерации Шурчкова И.Б. Управленческий учет. 2021. № 9-2. С. 484-490.

УДК 338.2 ГРНТИ 06.81

ЛИКВИДНОСТЬ И ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТЬ: СУЩНОСТЬ, ЗНАЧЕНИЕ И ВЛИЯНИЕ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ ХОЗЯЙСТВУЮЩИХ СУБЪЕКТОВ

И.Е. Кузовкина

*Рязанский государственный радиотехнический университет им. В.Ф. Уткина,
Российская Федерация, Рязань, iekuzovkina@gmail.com*

Аннотация. В данной статье исследована сущность платежеспособности и ликвидности хозяйствующего субъекта, определено их значение и влияние на экономическую безопасность организации. В работе обосновано влияние уровня ликвидности и платежеспособности на финансовую стабильность и устойчивость хозяйствующих субъектов в условиях рыночной конкуренции. Также отмечаются причины, по которым ликвидность и платежеспособность играют ключевую роль в обеспечении экономической безопасности хозяйствующих субъектов.

Ключевые слова: ликвидность, платежеспособность, хозяйствующий субъект, экономическая безопасность.

LIQUIDITY AND SOLVENTABILITY: ESSENCE, IMPORTANCE AND INFLUENCE ON THE ECONOMIC SECURITY OF ECONOMIC ENTITIES

I.E. Kuzovkina

*Ryazan State Radio Engineering University named after V.F. Utkin,
Russia, Ryazan, iekuzovkina@gmail.com*

The summary. This article examines the essence of solvency and liquidity of an economic entity, determines their significance and impact on the economic security of the organization. The work substantiates the influence of the level of liquidity and solvency on the financial stability and sustainability of business entities in conditions of market competition. The reasons why liquidity and solvency play a key role in ensuring the economic security of business entities are also noted.

Key words: liquidity, solvency, economic entity, economic security.

Ликвидность и платежеспособность представляют собой две ключевых категории в финансовой области, которые играют важную роль в гарантировании экономической стабильности хозяйствующих субъектов. В данной статье исследуется сущность этих понятий, их значение и влияние на экономическую безопасность хозяйствующего субъекта.

Одной из основных составляющих текущего финансового состояния организации является её способность своевременно удовлетворять свои финансовые обязательства. Эта способность, известная как платежеспособность, зависит от того, насколько средства, доступные для платежей, соответствуют краткосрочным долговым обязательствам. Главными источниками средств для платежей являются денежные средства и финансовые вложения, так как они представляют собой наиболее ликвидные активы у организации. Ликвидные активы, такие как денежные средства и высоколиквидные финансовые вложения, позволяют хозяйствующему субъекту оперативно реагировать на изменения в экономической среде и обеспечивать платежеспособность. Однако излишняя ликвидность также может снизить доходность инвестиций и привести к потере возможностей для роста и развития. Денежные средства могут быть использованы для расчетов с контрагентами, а ценные бумаги могут быть легко конвертированы в наличные средства в короткие сроки.

«В случае нехватки денежных средств и инвестиций в ценные бумаги для оплаты текущих обязательств, организация может преобразовать следующий наиболее ликвидный вид активов - дебиторскую задолженность - в наличные средства. И, наконец, если и ее недостаточно для погашения краткосрочных долговых обязательств, то в этом случае организация вынуждена обращать в платежные ресурсы материализованные оборотные активы — запасы и затраты» [1].

Хозяйствующий субъект, имеющий активы высокой ликвидности в достаточном объеме, может легко удовлетворить свои краткосрочные обязательства, что является ключевым фактором для сохранения стабильного финансового положения организации.

«Есть несколько понятий ликвидности. Ликвидность активов — это их способность быстро обращаться в деньги, чем меньше срок обращения, тем выше ликвидность актива. Понятие ликвидности баланса означает способность организации покрывать свои обязательства активами, срок превращения которых в денежные средства совпадает со сроком погашения обязательств» [3]. Ликвидность организации означает ее способность к покрытию краткосрочных обязательств и показывает превышение оборотных активов организации над краткосрочными обязательствами.

«В общем, высокая ликвидность активов обеспечивает ликвидность баланса, а ликвидность баланса - ликвидность организации. Таким образом, данная зависимость способствует поддержанию платежеспособности. Если компания имеет хорошую репутацию и является платежеспособной, ей проще поддерживать высокую ликвидность активов» [2].

«Платежеспособность - внешнее проявление финансовой устойчивости, определяется возможностью организации, наличными денежными ресурсами своевременно погасить свои платежные обязательства». [1] Она зависит от наличия достаточных финансовых ресурсов для погашения долговых обязательств. Платежеспособность обычно оценивается с учетом текущих активов, операционной прибыли, долгосрочных инвестиций и других факторов. Высокий уровень способности к платежам внушает доверие кредиторам и инвесторам, предоставляя доступ к дополнительным источникам финансирования. Однако недостаточная платежеспособность может привести к потере репутации, что способно серьезно снизить уровень экономической безопасности хозяйствующего субъекта.

Экономическая безопасность организации является ключевым аспектом ее долгосрочного успеха и устойчивости в динамичной бизнес-среде. Одним из важнейших факторов, определяющих экономическую безопасность, являются уровень ликвидности и платежеспособности организации. Они играют решающую роль в обеспечении экономической безопасности хозяйствующих субъектов по следующим причинам:

- высокий уровень ликвидности и платежеспособности позволяет организации эффективно управлять своими финансами и минимизировать риски дефолта или финансового кризиса хозяйственной деятельности;
- хозяйствующие субъекты с высокой ликвидностью и платежеспособностью часто находятся в лучшем положении для привлечения инвестиций и получения кредитов под более выгодные условия;
- ликвидные и платежеспособные организации обладают большей гибкостью и способностью к адаптации к изменяющимся рыночным условиям, что позволяет им эффективнее реагировать на экономические вызовы и угрозы;
- отсутствие достаточной ликвидности и платежеспособности может привести к серьезным проблемам для хозяйствующих субъектов, включая финансовые потери, банкротство, потерю репутации и даже прекращение деятельности.

Влияние этих факторов на экономическую безопасность хозяйствующего субъекта нельзя недооценивать, поскольку они играют решающую роль в обеспечении финансовой устойчивости и стабильности.

Во-первых, ликвидность активов организации определяет их достаточность для удовлетворения финансовых обязательств. Хозяйствующий субъект с высоким уровнем ликвидности активов имеет достаточно денежных средств и легко конвертируемых активов для покрытия текущих обязательств.

Это позволяет избегать просрочек в платежах, сохраняя доверие со стороны кредиторов и деловых партнеров. В случае непредвиденных обстоятельств, таких как экономические кризисы или резкие изменения на рынке, высокая ликвидность может стать определяющим фактором для сохранения стабильности бизнеса и избежания финансовых затруднений.

Во-вторых, платежеспособность организации отражает его способность выполнять финансовые обязательства в долгосрочной перспективе. Это включает не только текущие платежи, но и погашение долгосрочных займов и кредитов. Хозяйствующий субъект с высоким уровнем платежеспособности может эффективно управлять своими финансами, минимизируя риски и неспособности погасить долги. Это способствует повышению доверия инвесторов и кредиторов к организации, открывая доступ к дополнительным источникам финансирования.

Уровень ликвидности и платежеспособности организации в значительной степени зависит от внешних и внутренних факторов. Представим их влияние более подробно.

Внешние факторы:

- экономическая среда.

Состояние мировой и региональной экономики, уровень инфляции, ставки по кредитам и другие макроэкономические показатели могут оказать существенное влияние на ликвидность и платежеспособность организации. Например, повышение процентных ставок может увеличить финансовые затраты на кредиты и снизить доступность кредитных ресурсов.

- политическая обстановка.

Нестабильность в политике, изменения в законодательстве, геополитические конфликты и другие политические риски могут негативно повлиять на инвестиционный климат и доверие к организации, что может привести к ухудшению ее ликвидности и платежеспособности.

- технологические изменения.

Развитие технологий может существенно изменить бизнес-модель организации и требования к ее финансовым ресурсам.

- конкурентная среда.

Действия конкурентов, изменения в рыночной обстановке, ценообразование и другие факторы могут оказать влияние на выручку и прибыльность организации, что в свою очередь может сказаться на ее ликвидности и платежеспособности.

Внутренние факторы:

- финансовое управление.

Качество финансового управления, эффективность управления рисками и уровень корпоративного контроля оказывают существенное влияние на ликвидность и платежеспособность организации. Нерациональное управление финансами может привести к росту долговой нагрузки и ухудшению платежеспособности.

- структура источников формирования активов организации: долгосрочные и краткосрочные обязательства организации и их соотношение так же оказывают влияние на ликвидность и платежеспособность хозяйствующего субъекта. Например, слишком большая доля краткосрочных обязательств может создать проблемы с погашением долгов.

- эффективность операций.

Производительность и эффективность операционной деятельности организации также влияют на ее финансовую устойчивость. Эффективные операции обеспечивают увеличение денежных потоков, что в свою очередь улучшает ликвидность и платежеспособность.

Все эти факторы, как внешние, так и внутренние, оказывают существенное влияние на уровень ликвидности и платежеспособности организации. Для обеспечения развития организации необходимо учитывать их воздействие, своевременно реагировать на изменения внешней и внутренней среды и разрабатывать стратегии по управлению ими.

Таким образом, роль ликвидности и платежеспособности в обеспечении экономической безопасности хозяйствующих субъектов является весомой. Поддержание высокого уровня ликвидности и платежеспособности является приоритетом для организаций, и требует постоянного мониторинга, анализа и эффективного управления финансовыми ресурсами. Это позволяет хозяйствующим субъектам сохранять стабильность, привлекательность для инвесторов и

кредиторов, а также способствует поддержанию необходимого уровня экономической безопасности хозяйствующего субъекта.

Работа выполнена под научным руководством к.э.н., доцента кафедры ЭБАиУ РГРТУ им. В.Ф. Уткина Журавлевой Т. А.

Библиографический список:

1. Асанова С.С. Экономический анализ. Учебное пособие/ С.С. Асанова, Н.М. Калманова - Алматы: Альманахъ, 2021,- 116 с. Текст: непосредственный.
2. Каледин, С. В. Корпоративные финансы: теоретический аспект : учебник для вузов / С. В. Каледин. — Санкт-Петербург : Лань, 2022. — 500 с. — ISBN 978-5-8114-9363-0. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/221255>
3. Кудинова, М. Г. Финансовый анализ : учебное пособие / М. Г. Кудинова, Н. А. Шевчук, Р. Г. Горносталь. — Барнаул : АГАУ, 2023. — 81 с. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/331694>

УДК 338.2 ГРНТИ 06.81

УПРАВЛЕНИЕ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА

Ю.А. Волкова

*Рязанский государственный радиотехнический университет имени В.Ф. Уткина,
г. Рязань, yuliy.volk505@gmail.com*

Аннотация. В статье раскрывается важность управления дебиторской задолженностью в обеспечении экономической безопасности хозяйствующего субъекта. Исследованы основные этапы управления дебиторской задолженностью, определена их сущность, а также представлены подходы к классификации дебиторской задолженности.

Ключевые слова: дебиторская задолженность, экономическая безопасность, управление.

ACCOUNTS RECEIVABLE MANAGEMENT IN ENSURING THE ECONOMIC SECURITY OF AN ECONOMIC ENTITY

Y.A. Volkova

Ryazan State Radio Engineering V.F. Utkin University, Ryazan, yuliy.volk505@gmail.com

Abstract. The article reveals the importance of managing accounts receivable in ensuring the economic security of an economic entity. The main stages of accounts receivable management are investigated, their essence is determined, and approaches to the classification of accounts receivable are presented.

Keywords: accounts receivable, economic security, management.

В условиях современной экономики расчеты являются неотъемлемой составляющей финансовой деятельности организации. Дебиторская задолженность играет важную роль в функционировании любого хозяйствующего субъекта, так как она является источником дохода от продажи товаров или оказания услуг. Однако, отсутствие должного контроля и управления дебиторской задолженностью может привести к недостатку денежных средств компании и увеличению объема привлеченных средств, что в свою очередь снижает уровень финансовой устойчивости и платежеспособности хозяйствующего субъекта. Совокупность данных факторов может стать угрозой для экономической безопасности хозяйствующего субъекта.

Основной целью управления дебиторской задолженностью является повышение эффективности работы компании и обеспечение стабильных поступлений денежных средств на ее счет. Для достижения этой цели необходимо оптимизировать величину задолженности и ускорить ее оборачиваемость, что позволит улучшить платёжеспособность организации и ее финансовую устойчивость. Кроме того, управление дебиторской задолженностью включает в

себя контроль за своевременным погашением долгов, предотвращение возникновения просроченных долгов и работу с недобросовестными контрагентами.

Под управлением дебиторской задолженностью следует понимать комплекс управленческих решений по оптимизации данной задолженности в соответствии со сбытовой стратегией организации, а также своевременному ее взысканию.

Основные подходы к управлению дебиторской задолженностью и их элементы представлены на рисунке 1.

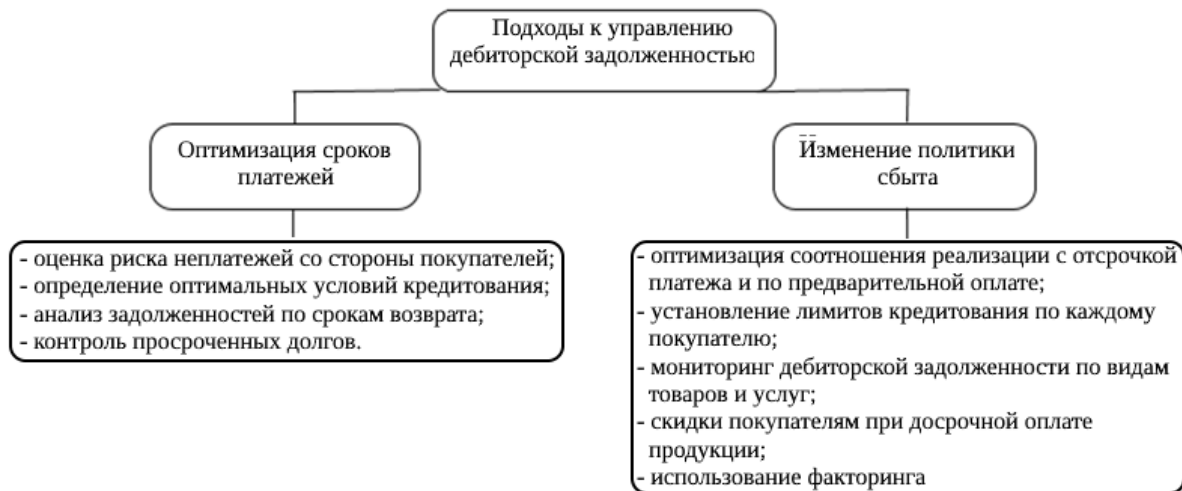


Рис. 1. Подходы к управлению дебиторской задолженностью

Этапы управления дебиторской задолженностью включают:

- анализ текущей дебиторской задолженности организации;
- выбор кредитной политики хозяйствующего субъекта;
- определение величины оборотного капитала, направляемого в дебиторскую задолженность;
- разработка системы оценки покупателей и дифференциация условий предоставления кредита;
- выбор современных форм рефинансирования дебиторской задолженности;
- разработка эффективной системы контроля за движением текущей дебиторской задолженности [1].

Раскроем содержание этапов управления дебиторской задолженностью.

1. Анализ текущей дебиторской задолженности выполняется для последующего контроля за ее состоянием и предупреждения ее дальнейшего увеличения, а также предотвращения возникновения безнадежных долгов.

На данном этапе необходимо выполнить анализ структуры и динамики задолженности как в целом, так и по отдельным статьям, изучить источники ее возникновения. В случае наличия в структуре задолженности сумм, по которым истекают сроки погашения, принять меры по ее взысканию.

Также выполняется качественный анализ дебиторской задолженности, при котором исследуются показатели оборачиваемости задолженности, период ее погашения, доля сомнительной задолженности и др.

2. Выбор кредитной политики хозяйствующего субъекта предполагает определение оптимальной величины дебиторской задолженности как в целом по организации, так и в разрезе контрагентов. Установление лимитов кредитования по каждому покупателю позволяет снизить величину просроченной дебиторской задолженности, в случае возникновения проблем с платежеспособностью у покупателя.

При определении кредитного лимита для каждого отдельного покупателя необходимо учитывать среднемесячный объем его закупок, их частоту и предоставляемую контрагенту отсрочку платежа. Кредитный лимит рассчитывается согласно формуле (1):

$$КЛ = СОС + ДО + КК + КЗ - З - ДЗа - КФВ - ДС, \quad (1)$$

где *СОС* - собственные оборотные средства;

ДО - долгосрочные кредиты и займы;

КК - краткосрочные кредиты и займы;

КЗ - задолженность перед поставщиками;

З - сумма запасов с учетом НДС;

ДЗа - авансы, полученные от заказчиков, и прочая дебиторская задолженность;

КФВ - краткосрочные финансовые вложения;

ДС - наличные средства (и их эквиваленты).

3. Для ранжирования покупателей по их способности погашать обязательства должна быть разработана система оценки кредитоспособности. Для расчетов могут быть использованы традиционные финансовые показатели или эмпирические модели, разработанные экономической службой хозяйствующего субъекта.

Для оценки надежности клиента можно использовать формулу, предложенную Виниченко В.А., (формула (2)) [2]:

$$Hc = 0,3 + Vo + 0,2 \times V\phi + 0,1 \times Vn + 0,2 \times Vt + 0,2 \times Va, \quad (2)$$

где *Vo* – надежность по общим признакам;

Vφ – надежность финансового состояния;

Vn – надежность по платежеспособности;

Vt – надежность участника торгов;

Va – надежность по арбитражным процедурам.

С учетом произведенных расчетов формируется шкала баллов (формула (3)):

$$Vi = \sum_{i=1}^n Wi \times Bi, \quad (3)$$

где *Bi* – количество баллов;

Wi – оцениваемый параметр.

Дифференциация условий кредитования состоит в учете репутации заемщика, оценке кредитного риска, сроков кредитования, целей кредита, своевременности возврата и некоторых других факторов.

4. В современных условиях хозяйствования появилась возможность рефинансирования дебиторской задолженности, что является способом получения необходимых средств в точный срок.

Рефинансирование дебиторской задолженности можно проводить в следующих формах финансовых операций [3]:

- факторинг, при котором клиент переуступает дебиторскую задолженность другой компании с целью получения большей части платежа и снижения расходов по ведению счетов;

- учет векселей, при котором выполняется продажа векселей банку по определенной цене, устанавливаемой в зависимости от их номинальной стоимости, срока оставшегося до погашения, а также величины учетной ставки банка;

- форфейтинг, при котором соединяются элементы факторинга и учета векселей, при этом осуществляется покупка долга, выраженного в оборотном документе, у кредитора на безвозвратной основе.

5. Контроль движения текущей дебиторской задолженности включает такой метод как классификация дебиторской задолженности. Рассмотрим основные классификации дебиторской задолженности (рисунок 2).



Рис. 2. Классификация дебиторской задолженности

Данный этап управления дебиторской задолженностью предполагает мониторинг и анализ изменений в структуре текущей задолженности, выявление просроченных платежей, определение наиболее надежных и проблемных клиентов.

Таким образом, эффективное управление дебиторской задолженностью играет ключевую роль в обеспечении экономической безопасности организации. Поскольку дебиторская задолженность является частью оборотных средств хозяйствующего субъекта, ее размер существенно влияет на платежеспособность и, в конечном итоге, на финансовое положение хозяйствующего субъекта. Управление дебиторской задолженностью предполагает системный подход. С одной стороны, это формирование кредитной политики организации и тщательное изучение потенциальных дебиторов с целью обеспечения возвратности денежных средств. С другой стороны, это работа с уже имеющейся дебиторской задолженностью, контроль за ее движением и составом с целью предотвращения просрочки платежей и оперативного управления задолженностью.

Работа выполнена под научным руководством к.э.н., доцента, доцента кафедры ЭБА-иУ РГРТУ им. В.Ф. Уткина Журавлёвой Т. А.

Библиографический список

1. Баженов, Г. Е. Антикризисное управление: учебное пособие / Г. Е. Баженов. — Новосибирск: НГТУ, 2016. — 147 с. — ISBN 978-5-7782-2856-6. — Текст: электронный // Лань: электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/118518> (дата обращения: 25.02.2024). — Режим доступа: для авториз. пользователей.
2. Виниченко, В. А. Финансовый менеджмент: учебник / В. А. Виниченко. — Новосибирск: СГУВТ, 2020. — 209 с. — ISBN 978-5-8119-0832-5. — Текст: электронный // Лань: электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/157155> (дата обращения: 01.03.2024). — Режим доступа: для авториз. пользователей.
3. Николенко, Т. Ю. Финансовый менеджмент: учебное пособие / Т. Ю. Николенко, Л. В. Сёмина. — Москва: МАИ, 2023. — 95 с. — ISBN 978-5-4316-1058-5. — Текст: электронный // Лань: электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/383180> (дата обращения: 25.02.2024). — Режим доступа: для авториз. пользователей.

УДК 336.648; ГРНТИ 06.81.45

РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ ЗАЕМНОГО КАПИТАЛА КАК АНАЛИТИЧЕСКИЙ КРИТЕРИЙ НИВЕЛИРОВАНИЯ УГРОЗ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

А.И. Великоцкий

*Рязанский государственный радиотехнический университет имени В.Ф.Уткина,
Российская Федерация, Рязань, 55velik556@gmail.com*

Аннотация. В статье изучено влияние рентабельности заемного капитала на уровень экономической безопасности хозяйствующего субъекта. Систематизированы оценочные критерии для контроля над эффективным использованием заемного капитала по принципам: потребности, возможности привлечения и эффективности использования заемных средств. Предложен аналитический инструментарий контроля над уровнем рентабельности заемного капитала в целях прогнозирования угроз экономической безопасности хозяйствующего субъекта.

Ключевые слова: экономическая безопасность, финансовые ресурсы, рентабельность заемного капитала, эффект финансового рычага

RETURN ON BORROWED CAPITAL AS AN ANALYTICAL CRITERION FOR LEVELING THREATS TO ECONOMIC SECURITY

A.I. Velikotsky

*Ryazan State Engineering University named after V.F. Utkin,
Russia, Ryazan, 55velik556@gmail.com*

The summary. The article examines the impact of the return on borrowed capital on the level of economic security of an economic entity. The evaluation criteria for controlling the effective use of borrowed capital are systematized according to the following principles: needs, opportunities for attracting and efficiency of using borrowed funds. The analytical tools for controlling the level of return on borrowed capital are proposed in order to predict threats to the economic security of an economic entity.

Keywords: economic security, financial resources, returns on borrowed capital, the effect of financial leverage

Заемный капитал для коммерческих организаций играет важную роль как источник дополнительных средств для расширения и осуществления текущей хозяйственной деятельности. Однако привлеченные средства являются обязательствами, в связи с чем, возникает необходимость в их возвратности и уплате процентов за их использование. Поэтому важно для хозяйствующего субъекта осуществлять контроль над ними с точки зрения их рентабельности. В этой связи, актуализация и обоснование аналитического инструментария контроля над уровнем рентабельности заемного капитала для обеспечения экономической безопасности, проблема актуальна и значима.

Экономическая безопасность организации представляет собой состояние наиболее эффективного использования ресурсного потенциала предприятия для предотвращения всевозможных вызовов и угроз, влияющих на обеспечение устойчивого функционирования организации [1].

В системе экономической безопасности предприятия одним из важных элементов являются финансовые активы, которые представляют собой совокупность денежных ресурсов организации, необходимых для ее развития. В свою очередь, элементом финансовых ресурсов является капитал, аккумулирующий все средства, которыми располагает хозяйствующий субъект для осуществления своей деятельности с целью получения прибыли [2].

Одним из источников формирования капитала является заемный капитал. Высокий уровень рентабельности заемного капитала будет способствовать экономическому росту и расширению масштабов деятельности хозяйствующего субъекта, а также увеличению объема собственного капитала, за счет роста прибыли и привлечения новых инвесторов. При низком уровне рентабельности - увеличивается риск недополучения прибыли, а, следовательно, появляется угроза экономической безопасности хозяйствующего субъекта, тем самым доказывая

взаимосвязь между эффективностью использования заемного капитала и экономической безопасностью предприятия [2].

Схематично данная взаимосвязь представлена на рисунке 1.

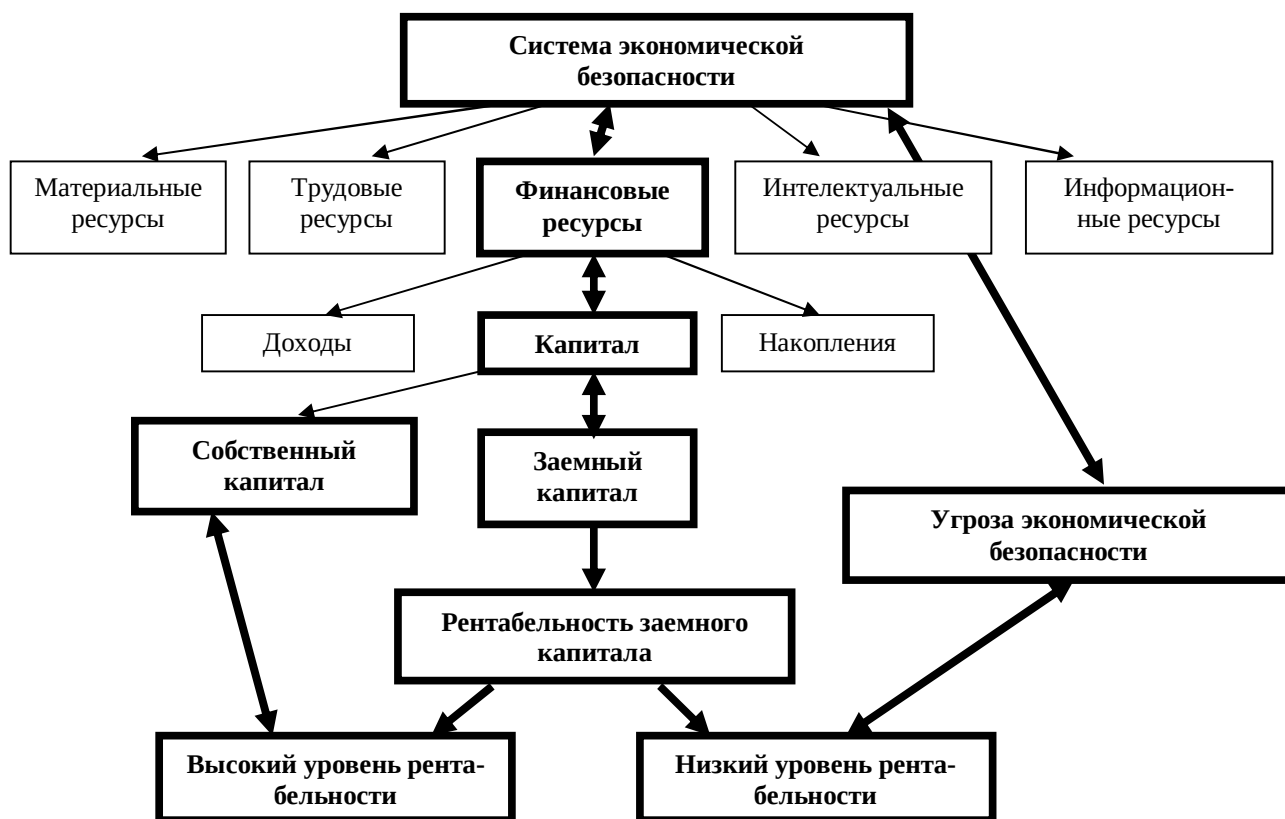


Рис. 1. Взаимосвязь в оценочных критериях между рентабельностью заемного капитала и экономической безопасностью организации

Вследствие данной взаимосвязи, возникает необходимость в обосновании и актуализации оценочных критериев контроля над уровнем рентабельности заемного капитала в системе обеспечения экономической безопасности организации. В основе подхода к релевантности оценочных критериев, рекомендованы принципы к их формированию (рис. 2) [2].

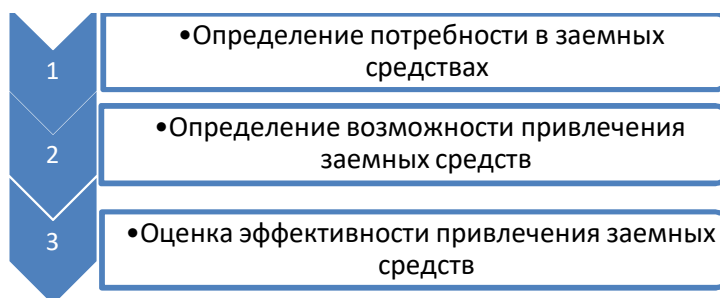


Рис. 2. Система контроля над рентабельностью заемного капитала

Оценочным критерием в определении потребности заемных средств можно обосновать систему показателей, которые характеризуют структуру капитала, ее оптимальное соотношение. Для этого предлагается:

- оценить динамику и структуру источников собственного и заемного капитала;
- выполнить более детализированный анализ источников формирования собственного и заемного капитала по источникам привлечения;

- выполнить коэффициентный анализ, который позволит выявить воздействие факторов на состояние структуры источников финансирования [3].

Система показателей отражена в таблице 1.

Таблица 1. Система показателей для изучения потребности в заемных средствах

Показатель	Формула расчета	Экономическое содержание
K_n	$\left(\frac{СК}{ВБ}\right) \cdot 100$	Указывает на долю средств, которая была вложена собственниками в общую стоимость имущества. Если показатель будет больше или равен 50%, это обозначает способность организации погасить свои долговые обязательства, реализовав половину своего имущества.
$K_{ф.у.}$	$\frac{(СК + ДЗС)}{ВБ} \cdot 100$	Характеризует удельный вес тех источников финансирования, которые предприятие может использовать в своей деятельности длительное время.
K_{ϕ}	$\frac{СК}{ЗК}$	Показывает соотношение собственных и заемных средств, используемых в деятельности организации. В случае, если большая часть капитала сформирована за счет заемных средств, у организации может возникнуть опасность неплатежеспособности и увеличивается вероятность неполучения кредита.
Условные обозначения: K_n – коэффициент независимости; K_{ϕ} – коэффициент финансирования; $K_{ф.у.}$ – коэффициент финансовой устойчивости; СК – собственный капитал; ВБ – валюта баланса; ДЗС – долгосрочные заемные средства; ЗК – заемный капитал.		

Определив потребность в заемных средствах, важно выявить возможность привлечения заемных средств, которая определяется уровнем платежеспособности организации [3]. Система показателей для обоснования возможности привлечения заемных средств, представлена в таблице 2.

Таблица 2. Система показателей для определения возможности привлечения заемных средств

Показатель	Формула расчета	Пороговые значения	Экономическое содержание
$K_{т.л.}$	$\frac{ТА}{(ТП - ДБП)}$	1-2	Характеризует способность организации выполнять свои краткосрочные обязательства за счет всех текущих активов.
$K_{аб.л.}$	$\frac{(ДС + КФВ)}{(ТП - ДБП)}$	0,5-0,7	Указывает на способность выполнять краткосрочные обязательства за счет свободных денежных средств и краткосрочных финансовых вложений.
$K_{п.л.}$	$\frac{(ДС + КФВ + ДЗ + ГП)}{(ТП - ДБП)}$	≥ 1	Характеризует способность организации выполнять краткосрочные обязательства за счет ликвидной части текущих активов.
Условные обозначения: $K_{т.л.}$, $K_{аб.л.}$, $K_{п.л.}$ – коэффициенты текущей, абсолютной и промежуточной ликвидности; ТА – текущие активы; ТП – текущие пассивы; ДБП – доходы будущих периодов; ДС – денежные средства; КФВ – краткосрочные финансовые вложения; ДЗ – дебиторская задолженность; ГП – готовая продукция.			

Заключительный блок, оценку эффективности привлечения заемных средств, можно оценить при помощи показателей эффекта финансового рычага, представленных в таблице 3. Данный показатель показывает, на сколько процентов увеличивается рентабельность собственного капитала благодаря привлечению заемных средств [4].

Таблица 3. Система показателей оценки эффективности привлечения заемных средств

Показатель	Формула расчета	Условия получения результата	
		Положительный эффект	Отрицательный эффект
R_k	$\frac{ПДН \cdot 100}{СВК}$	$R_k > ПСК_{ср}$ Увеличение рентабельности собственного капитала, за счет использования заемного капитала.	$R_k < ПСК_{ср}$ Рентабельность капитала снижается, так как она ниже средней расчетной процентной ставки по кредиту.
$ПСК_{ср}$	$\frac{\sum ПК \cdot 100}{ССЗК}$		
Условные обозначения: R_k – рентабельность капитала; $ПСК_{ср}$ – средняя процентная ставка по кредиту; $ПДН$ – прибыль до налогообложения; $СВК$ – средняя величина капитала; $ПК$ – уплаченные проценты по кредиту; $ССЗК$ – средняя сумма заемного капитала.			

Таким образом, обоснованный и актуализированный аналитический инструментарий контроля над уровнем рентабельности заемного капитала в системе обеспечения экономической безопасности организации позволит определить потребность в привлеченных средствах, возможность в их привлечении и оценить эффективность использования заемных средств.

Такой подход при формировании оценочных критериев позволит увеличить объем привлеченных ресурсов предприятия, которые она сможет использовать для экономического развития и улучшения финансового состояния, что обеспечит экономическую безопасность хозяйствующего субъекта, а значит, нивелирует основную угрозу – недополучение прибыли.

Научный руководитель: д.э.н., профессор, зав. кафедрой "Экономическая безопасность, анализ и учет" Чеглакова С.Г.

Библиографический список

1. Торженнова, Т. В. Система экономической безопасности организации : учебное пособие / Т. В. Торженнова. — Рязань : РГРТУ, 2023. — ISBN 978-5-7722-0384-2. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/380489> (дата обращения: 12.02.2024). — Режим доступа: для авториз. пользователей. — С. 18.
2. Чеглакова, С.Г. Аналитический инструментарий управления ресурсами в обеспечении экономической безопасности хозяйствующего субъекта : Экономика и предпринимательство. 2018. № 1 (90). Стр. 617-621.
3. Чеглакова, С.Г., Сократова, И.В. Экономический анализ : учебное пособие : Сер. ЭКОНОМИКА И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ, 2022
4. Абдукаримов, И. Т. Анализ финансового состояния и финансовых результатов предпринимательских структур : учебное пособие / И.Т. Абдукаримов, М.В. Беспалов. — Москва : ИНФРА-М, 2023. — 214 с. — (Высшее образование: Магистратура). - ISBN 978-5-16-006404-8. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1937946> (дата обращения: 18.02.2024).

УДК 332.055

ПРОБЛЕМЫ И РЕШЕНИЯ ВОПРОСОВ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЯЗАНСКОГО РЕГИОНА

Н.А. Шумкин*Рязанский государственный радиотехнический университет имени В.Ф. Уткина,
Российская Федерация, Рязань, cool.shumkin@list.ru*

Аннотация. В данной работе определяется значимость и основные индикаторы уровня экономической безопасности региона. Приводится их официальная статистика в динамике. В статье обоснована модель для комплексной оценки экономической безопасности региона. Сформированы на основе методических подходов и определения пороговых значений показатели присущие Рязанскому региону. Выявлены проблемы экономического развития, создающие угрозы экономической безопасности и предложены варианты их решения.

Ключевые слова: экономическая безопасность региона, индикаторы экономической безопасности, валовая добавочная стоимость, модель для комплексной оценки экономической безопасности Рязанского региона, проблемы, решения.

PROBLEMS AND SOLUTIONS TO THE ECONOMIC SECURITY OF THE RYAZAN REGION

N.A. Shumkin*Ryazan State Radio Engineering University named after V.F. Utkin,
Russia, Ryazan, cool.shumkin@list.ru*

Annotation. In this paper, the importance and main indicators of the level of economic security of the region are determined. Their official statistics in dynamics are given. The article substantiates a model for a comprehensive assessment of the economic security of the region. The indicators inherent in the Ryazan region are formed on the basis of methodological approaches and determination of threshold values. The problems of economic development that pose a threat to economic security are identified and solutions are proposed.

Keywords: economic security of the region, indicators of economic security, gross value added, a model for a comprehensive assessment of the economic security of the Ryazan region, problems, solutions.

В научной литературе понятие «Экономическая безопасность» обозначается как состояние защищенности, степень защищенности экономики региона от внешних и внутренних угроз, которые могут оказывать негативное влияние на региональное развитие. Такое состояние возможно при динамичном росте и эффективном использовании экономического потенциала [1]. Важность роли экономической безопасности состоит в том, что она обеспечивает социальную стабильность, привлекает новые инвестиции, стимулирует инновации и развитие инфраструктуры, а также обеспечивает устойчивое развитие региона [2].

Экономическая безопасность представлена тремя блоками индикаторов, которые характеризуют: производственную безопасность, социальную безопасность и инновационную безопасность.

Данные индикаторы составляют общую позицию в формировании экономической безопасности региона.

Валовый региональный продукт (ВРП) является одним из важнейших показателей производственной безопасности Рязанской области. Структура показателя представлена на рисунке 1.

Наиболее высокий темп роста в формировании ВРП наблюдается в следующих отраслях:

- обработывающие производства-25,1% от общей массы;
- торговля оптовая и розничная; ремонт автотранспортных средств и мотоциклов-13,4% от общей массы;
- сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство - 10,9 % от общей массы.

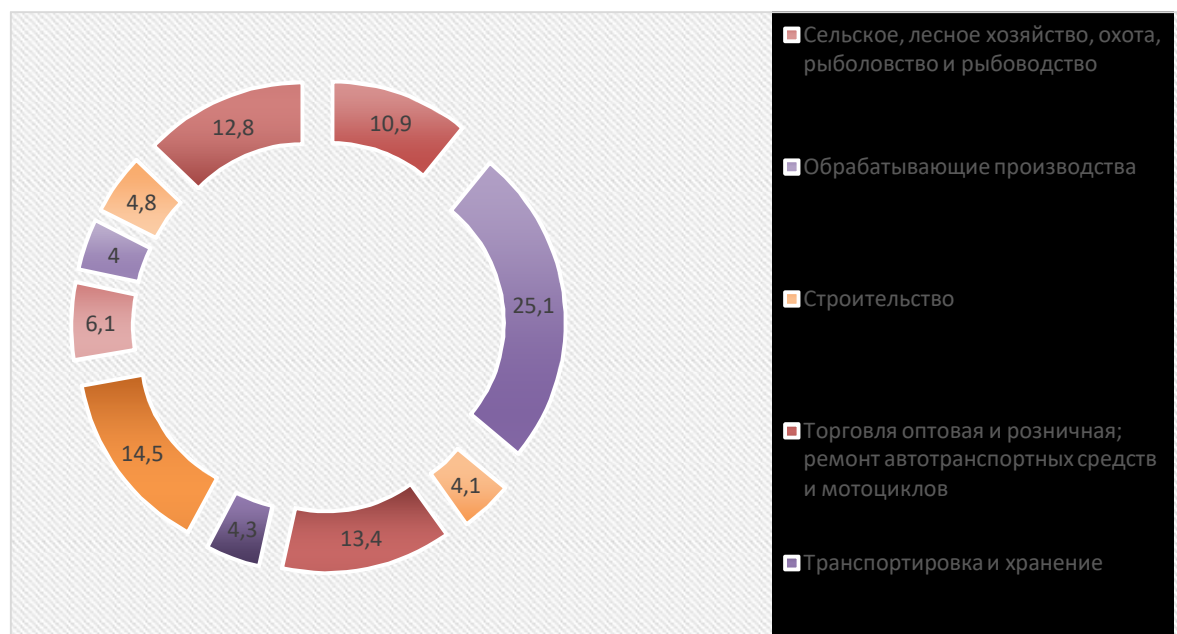


Рис. 1. Структура ВРП по Рязанскому региону

* Все данные представлены на основании Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Рязанской области (Рязань в цифрах 2023).

Самым высшим темпом роста валового регионального продукта среди отраслей народного хозяйства приходится на сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство. За период исследования их доля увеличилась на 57,9 процента.

В отношении транспортировки и хранения наблюдается снижение валового регионального продукта, где их доля уменьшилась на 29,5 процента.

Положительную тенденцию увеличения показывают отрасли деятельности по операциям с недвижимым имуществом и образования. Она составляет 13,3 %.

Социальная сфера характеризуется:

—снижением численности населения на 22,9 тыс. человек, что составляет 97,9% от исходного значения исследуемого периода;

—отрицательной динамикой естественного прироста населения и составляет 15,9 тыс. человек — это является значительным показателем снижения численности населения;

—увеличением миграционного прироста населения на 1,9 тыс. человек, что составляет 311,1%;

—снижением динамики численности безработных, зарегистрированных в органах службы занятости населения на 599 человек или 85,4%;

—значительным ростом среднедушевых денежных доходов населения на 6 223,4 рубля в месяц — это в свою очередь 125,6%;

Показатели инновационной деятельности свидетельствуют о стабильном росте затрат на фундаментальные исследования, что составляет 198 млн. руб. Прикладные исследования выросли на 293,7 млн. рублей, но затраты на разработки снизились и составили -138,3 млн. рублей

Современная теория экономических исследований предполагает большое количество моделей для оценки экономической безопасности региона. Одни направлены для выявления и анализа угроз и возможных неблагоприятных событий, другие для более детального анализа причин их проявления. В работе мы исследуем авторскую модель для комплексной оценки уровня экономической безопасности региона на основе пороговых значений, представленной в таблице 1 [3], ее целью является-выявление проблем в оценке уровня экономической безопасности региона. Она помогает выявить сферы, которым нужно уделить особое внимание.

В виду неравных условий развития субъектов Российской Федерации анализ деятельности всех регионов с помощью данной модели может иметь необъективную оценку. В этой

связи нами обоснованно изменение отдельных проекции для комплексной оценки экономической безопасности Рязанского региона.

Таблица 1. Модель комплексной оценки экономической безопасности Рязанского региона на основе рекомендуемых значений индикаторов

Название проекции	Система оценочных критериев	Рекомендованное значение
Экономическое развитие	ВРП на душу населения, тыс. руб.	>413,2
	Годовой темп инфляции, %	< 6
	Инвестиции в основной капитал, % к ВРП	>25
	Сальдо внешнеторгового баланса, % к ВРП	от -4 и до +8
	Сальдо консолидированного бюджета региона, % к ВРП	от -3 до 4
Социальное развитие	Отношение среднедушевых доходов населения к прожиточному минимуму, раз	>3,5
	Отношение средней пенсии к средней заработной плате, %	>40
	Уровень безработицы по методологии МОТ, %	<4
	Ожидаемая продолжительность жизни при рождении, лет	> 80
	Средства на здравоохранение, образование и социальную политику, % к ВРП	>15
Инновационное развитие	Число лиц, занятых научными исследованиями и разработками на 10 тыс. занятого населения	>120
	Внутренние затраты на научные исследования и разработки, % к ВРП	>2,2

Каждая проекция содержит систему оценочных критериев, которые дадут возможность оценить состояние экономического, социального и инновационного развития Рязанского региона.

В совокупности систематизированные показатели каждой проекции позволяют оценить не только экономическое состояние региона, но и ее социальное и инновационное развитие, выявить ключевые тенденции и определить целевые направления для достижения устойчивого развития.

Состояние экономического развития отражено в таблице 2.

Таблица 2. Динамика показатели экономического развития

Показатель	Период исследования, год					Пороговое значение
	2017	2018	2019	2020	2021	
ВРП на душу населения, млн. руб.	351636,4	372321,8	392641,3	417936,5	487276,4	>413,2
Годовой темп инфляции, %	3.28	6	2.89	6.01	9.2	<6
Инвестиции в основной капитал, % к ВРП	15,7	15,1	15,8	13,55	11,1	>25
Сальдо внешнеторгового баланса, % к ВРП	+5,3	-3,3	+8,8	-3,4	-2,2	от -4 и до +8
Сальдо консолидированного бюджета региона, % к ВРП	+1,6	+0,7	-0,4	-0,9	+1,1	от -3 до +4

*Росстат по Рязанской области, Центральный Банк, Ряз. Обл. Думы и Мин. Фин. [4-8]

ВРП на душу населения имеет тенденцию роста с каждым годом, превышая пороговое значение в 413,2 млн. рублей начиная с 2020 года.

Годовой темп инфляции в 2018 году превысил пороговое значение в 6%, что может считаться высоким показателем. В последующие годы инфляция снизилась и стала находиться ниже порогового значения.

Инвестиции в основной капитал в целом снижаются с 2017 года и остаются ниже порогового значения в 25% к ВРП.

Сальдо внешнеторгового баланса в 2017, 2019 и 2021 годах выходит за пределы установленного порогового диапазона (-4% до +8%), что может свидетельствовать о нестабильности внешнеторговых отношений.

Сальдо консолидированного бюджета региона в 2017, 2018 и 2021 годах находится в пределах установленного порогового диапазона (-3% до +4%), что характеризуется нормальным типом финансовой устойчивости региона.

Результаты исследования позволяют сделать вывод о необходимости увеличения инвестиций в основной капитал, в целях обеспечения экономической безопасности Рязанской области.

Состояние социального развития отражено в таблице 3.

Таблица 3. Динамика показателей социального развития

Показатель	Период исследования, год					Пороговое значение
	2017	2018	2019	2020	2021	
Среднедушевые доходы населения к прожиточному минимуму (отношение)	2,646	266,6	268,4	259,4	282,8	>3,5
Средняя пенсия к средней заработной плате (отношение, в %)	49	48	48	47	47,6	>40
Уровень безработицы по методике МОТ, %	5,6	5,7	5,5	5	4,8	<4
Средняя продолжительность жизни, лет	73	72,5	73	73	72,1	> 80
Жилые помещения на душу населения, кв.метров	20,1	20,5	20,6	21,1	21,5	>15

*Росстат по Рязанской области, Центральный Банк, Ряз. Обл. Думы и Мин. Фин. [4-8]

Среднедушевые доходы населения к прожиточному минимуму немного колеблются, но в целом остаются выше порогового значения в 3,5. Это показывает, что уровень доходов населения в регионе превышает прожиточный минимум.

Соотношение средних величин пенсии к заработной плате выше порогового значения на 40%, что свидетельствует об относительной устойчивости пенсионной системы в регионе.

Уровень безработицы снижается с 2017 года и остается ниже порогового значения в 4%. Ситуация на рынке труда в регионе улучшается.

Средняя продолжительность жизни в регионе остается ниже порогового значения в 80 лет, что может свидетельствовать о необходимости улучшения медицинской системы и условий жизни.

Количество жилых помещений на душу населения превышает пороговое значение в 15 квадратных метров, соответственно мы можем наблюдать наличие достаточного объема жилых помещений для населения.

Состояние инновационного развития отражено в таблице 4.

Таблица 4. Динамика показатели инновационного развития

Показатель	Период исследования, год					Пороговое значение
	2017	2018	2019	2020	2021	
Лица, занятые в инновационной сфере, на 10 тыс. всего занятого населения	46,3	49,3	54,4	56,8	84,1	>120
Расходы на научные исследования и разработки в регионе, % к ВРП	0,44	0,51	0,62	1,83	1,22	2,2

*Росстат по Рязанской области, Центральный Банк, Ряз. Обл. Думы и Мин. Фин. [4-7]

Количество лиц, занятых в инновационной сфере на 10 тыс. всего занятого населения, значительно увеличилось с 2017 года и превысило пороговое значение в 120. Это свидетельствует о росте интереса к инновациям и развитию инновационной деятельности в регионе.

Расходы на научные исследования и разработки в регионе также увеличивались с 2017 года, однако в 2020 году произошел резкий рост, превысив пороговое значение в 2,2% к ВРП.

Это обосновывает необходимость увеличения научных исследований в отношении инновационного развития.

Таким образом исследуя сложившуюся ситуацию состояния уровня экономической безопасности Рязанского региона, можно установить, что самыми значительными проблемами являются - низкий уровень средней продолжительности жизни населения, которая обосновывается недостаточной развитостью системы здравоохранения; низкий уровень инвестиций в основной капитал и нестабильность внешнеторгового баланса, что свидетельствуют о малой привлекательности региона для инвестиционных потоков; недостаточное количество лиц, занятых в инновационной сфере, отражает ограниченные возможности финансовых ресурсов для их привлечения.

Работа выполнена под научным руководством доктора экономических наук, профессора, заведующей кафедры ЭБАиУ РГРТУ Чеглаковой С.Г.

Библиографический список

1. Минаков, А.В. Анализ уровня экономической безопасности регионов (на примере владимирской, рязанской и ярославской области) / А.В. Минаков, Е.В. Егорова. – Текст: электронный // Вестник Московского университета МВД России. – 2020. – №14. – С.259-266 - URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-urovnya-ekonomicheskoy-bezopasnosti-regionov-na-primere-vladimirskoy-ryazanskoy-i-yaroslavskoy-oblasti> (дата обращения: 27.02.2024).
2. Чеглакова С.Г. Теневая экономика как угроза экономической безопасности государства/С.Г. Чеглакова, А.В. Воронкова//Экономическая среда 2020. №4(34). С.51-58.132
3. Митяков, С.Н. Экономическая безопасность регионов Приволжского федерального округа / С.Н. Митяков, Е.С. Митяков, Н.А. Романова // Экономика региона. – 2013. – № 3. – С. 81-91.
4. Центральный банк Российской Федерации. Официальный сайт [Электронный ресурс]. <https://cbr.ru/>
5. Министерство финансов Рязанской области. Официальный сайт. Отчет об исполнении консолидированного бюджета. [Электронный ресурс]. https://minfin.ryazan.gov.ru/activities/budget/budget_execution/otchet/2022/index.php
6. Статистический сборник / Федеральная служба государственной статистики, Территориальный орган федеральной службы государственной статистики по Рязанской области; [ответственные за выпуск: И. Н. Грошева, С. Б. Новикова]. - Рязань: Рязаньстат, 2023.
7. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Рязанской области [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://62.rosstat.gov.ru/>

УДК 33.338; ГРНТИ 06.75

АНТИКРИЗИСНОЕ УПРАВЛЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОГО СУБЪЕКТА

А.Р. Гладникова

*Рязанский государственный радиотехнический университет имени В.Ф. Уткина,
Российская Федерация, Рязань, gladnikova.alina@gmail.com*

Аннотация. В работе даются определение антикризисного управления, рассматриваются задачи, цель, методы и этапы антикризисного управления.

Ключевые слова: кризис, антикризисное управление.

ANTI-CRISIS MANAGEMENT OF AN ECONOMIC ENTITY

A.R. Gladnikova

*Ryazan State Radio Engineering University named after V.F. Utkin,
Russia, Ryazan, gladnikova.alina@gmail.com*

The summary. The work gives definition of crisis management, discusses the tasks, goals, methods and stages of crisis management.

Keywords: crisis, crisis management.

Независимо от размера, типа отрасли и формы собственности, рано и поздно в деятельности любых предприятий возникают кризисные ситуации.

Кризис - это некое переходное состояние объекта, при котором средства достижения целей организации теряют свою адекватность. Это приводит к непредсказуемым ситуациям и противоречиям.

Во многих случаях кризисы представляют собой определенную угрозу для развития и устойчивости предприятия. Экономический кризис на микроуровне находит отражение в нарушении нормального функционирования хозяйствующего субъекта и обычно сопровождается ухудшением его финансового состояния.

Успех эффективного управления предприятием в условиях кризиса определяется прежде всего тем, насколько эффективно и своевременно применяются антикризисные меры. Выявление и оценка антикризисного потенциала предприятия помогут определить оптимальные решения и минимизировать затраты времени и ресурсов на преодоление кризисной ситуации.

Актуальность данной темы связана с тем, что в условиях экономического кризиса основная задача всех экономических субъектов заключается в разработке и применении антикризисных мер, с тем чтобы минимизировать риск банкротства и исключить возможность ликвидации. Важное место в процессе антикризисного управления в частности и системе антикризисного управления в целом занимает антикризисный потенциал, оценка которого позволяет определить целесообразность реализации антикризисных мер и оценить их эффективность, потенциальный успех.

Антикризисное управление представляет собой эффективную систему управления, основанную на разработке и реализации механизмов предвидения и мониторинга возможных кризисных ситуаций. Оно включает в себя анализ природы, вероятности и признаков кризиса, а также применение специальных методик для снижения его отрицательных последствий, а результаты такого управления используются для обеспечения более устойчивого развития в будущем [1, с. 40].

В состав системы антикризисного управления предприятием входят различные элементы. Такими элементами являются ресурсное обеспечение предприятия, которое включает в себя необходимые материальные и финансовые ресурсы для преодоления кризисных ситуаций и субъекты, участвующие в процессе антикризисного управления, играющие непосредственную роль в воздействии на объекты и результаты данного процесса. Они прямо влияют на то, каким образом будет осуществляться антикризисное управление и какие результаты будут достигнуты.

К сущности антикризисного управления можно отнести то, что:

- с научной точки зрения кризисы и кризисные явления можно планировать, прогнозировать и вызывать;
- в определенной степени кризисы и кризисные явления можно регулировать: ускорять, отодвигать, смягчать;
- с точки зрения управления в условиях кризиса необходимо использовать специальные методы и подходы;
- правильное антикризисное управление может ускорять кризисные процессы и уменьшать их негативное влияние на организацию [2, с. 97].

Выделяют следующие основные задачи антикризисного управления предприятием:

- распознавание и определение кризисных ситуаций;
- преодоление последствий кризиса;
- профилактика кризисных явлений на предприятии.

Профилактика кризисных ситуаций является приоритетным направлением антикризисного управления и включает в себя:

- оценку деятельности подразделений организации;
- анализ экономического состояния предприятия;

- своевременное выявление внешних и внутренних угроз;
 - разработка мероприятий по предотвращению кризисных ситуаций.
- Основными задачами антикризисного управления в условиях кризиса являются:
- оптимизация расходов компании;
 - стабилизация финансового положения организации;
 - решение внутренних конфликтов;
 - увеличение источников прибыли [3, с. 274].

Для реализации данных задач применяются меры и этапы антикризисного управления, обеспечивающие устойчивое экономическое функционирование предприятия. К ним относятся:

1. Метод сокращения затрат предприятия – это метод основан на минимизации расходов, не связанных напрямую с основной деятельностью организации, а также на снижении затрат на трудовые ресурсы, как правило, за счет сокращения численности сотрудников.
2. Метод формирования оптимальной отчетности. В кризисной ситуации формирование управленческой отчетности, способной объективно отразить текущее положение дел организации, имеет важное значение для деятельности предприятия. Такая отчетность строится на основе движения денежных средств и показателей рентабельности организации.
3. Реорганизация предприятия означает стабилизацию финансового положения предприятия путем его разделения или выделения отдельных его частей.
4. Метод увеличения денежного потока предприятия. Увеличение количества денежных средств создаёт условия для проведения антикризисных мер. Поэтому необходимо правильно определить приоритетные методы увеличения денежных средств.
5. Создание антикризисной стратегии предприятия на основе анализа деятельности. Данная стратегия будет видоизменяться под воздействием различных внешних и внутренних угроз.

Антикризисное управление будет эффективно только при совокупном использовании представленных методов и комплексном подходе к проблеме.

Возможность антикризисного управления определяет человеческий фактор. Продуманные и спланированные действия человека могут помочь проанализировать кризисные ситуации, найти пути выхода из них, направить максимум усилий на решение самых сложных проблем, извлечь опыт из пережитых кризисных ситуаций и направить его впоследствии на развитие. Также необходимо понимать, что антикризисное управление основано на понимании циклического характера развития социальных и экономических систем. Это дает возможность предвидеть кризисные ситуации и подготовиться к ним заранее. Потребность в таком управлении обуславливается целями планомерного развития предприятия.

Критериальная оценка экономической безопасности хозяйствующего субъекта должна основываться на оценке таких элементов, как:

- ресурсный потенциал и возможности развития хозяйствующего субъекта;
- ресурсоэффективность и соответствие отраслевым (глобальным) показателям и уровню минимальных внутренних и внешних угроз;
- конкурентоспособность продукции;
- развитие рынка;
- способность противостоять внешним угрозам;
- социальная стабильность [4, с. 148].

Сущность антикризисного управления заключается в разработке и применении наиболее рациональных и экономических способов вывода организации из кризиса, основанных на

анализе симптомов, создании мер по уменьшению его негативных последствий, а также использовании факторов, последствий как новой стадии для будущего развития.

Важным элементом антикризисного управления являются этапы, которые позволяют последовательно выходить из кризисных ситуаций и являются универсальными для всех предприятий.

На первом этапе антикризисного управления важно правильно определить кризисный эпицентр. Это участок деятельности компании, где кризис начал свое развитие. Кризисным эпицентром может стать: снижение качества производимой продукции, нарушение договоров с поставщиками или клиентами, увеличение дебиторской задолженности, неконтролируемый рост затрат на производство. Следует отметить, что точное определение кризисного эпицентра является залогом эффективности применяемой антикризисной политики.

Второй этап - работа с сотрудниками и персоналом организации. Умение правильно распорядиться трудовыми ресурсами в материально сложных ситуациях – важный элемент качественного антикризисного управления.

Как правило, данные действия помогают настроить трудовой коллектив на решение стратегических задач в новых условиях.

Третий этап антикризисного управления – снижение затрат. Он достаточно популярен, но требует разумного подхода. Такой способ не должен негативно отражаться на качестве предоставляемых услуг или выпускаемой продукции.

Как правило, снижение затрат может быть достигнуто за счет:

- поиска более дешевого сырья и материалов и поиска местных поставщиков (для снижения транспортных расходов); внедрения ресурсосберегающих технологий;
- сокращения расходов на исследования и разработки за счет науки и техники;
- снижения затрат на рабочую силу;
- корректировки ассортимента продукции организации;
- уменьшения затрат на административные и хозяйственные нужды [5, с. 119].

С помощью профессионального управленческого учета все затраты должны быть проанализированы постатейно для выявления позиций, которые можно сократить или оптимизировать.

Четвертый этап - стимулирование продаж. Существует множество способов такого стимулирования, выбор которых всегда зависит от вида деятельности организации. Например, для стимулирования продаж производственных предприятий применима рассылка коммерческих предложений, расширение базы потенциальных клиентов, внедрение карт лояльности и CRM-программ, для оптимизации обработки заявок клиентов.

Пятый этап антикризисного управления - оптимизация денежных потоков, с помощью следующих мероприятий:

- ежедневная сверка баланса и отслеживание наличных денежных средств;
- продажа нерентабельного оборудования и материалов;
- подготовка платежных ведомостей;
- предложение льготных условий при покупке за наличные;
- сокращение сроков кредитования на товары, работы и услуги;
- увеличение объема продаж;
- консервация неиспользуемых основных средств для снижения налога на имущество [6, с. 83].

Шестым и последним этапом антикризисного управления предприятием является реструктуризация кредиторской задолженности. Она осуществляется за счет переуступки своей дебиторской задолженности кредиторам. Преимущества данного способа заключаются в отсутствии необходимости средств от производства и уменьшении затрат на обслуживание кре-

диторской задолженности. Способами данного этапа являются: рассрочка, списание долга и обмен задолженности на ценные бумаги.

Таким образом, антикризисное управление является не только разработкой эффективной стратегии развития и восстановления компании, но также сложным процессом реализации предлагаемых мер и регулярной корректировки их в соответствии с изменениями внешних и внутренних факторов. Реализация предложенного процесса предусматривает согласование приоритетных интересов внутри компании и ее внешней среды, балансирование ее внутренней деятельности, совершенствование экономического потенциала и формирование условий устойчивого роста компании в в долгосрочной перспективе.

Библиографический список

1. Мазниченко, В. Л. Антикризисное управление : курс лекций для студентов высших учебных заведений / В. Л. Мазниченко, И. Ю. Смирнова. — Симферополь : Университет экономики и управления, 2020. — 238 с.
2. Кочеткова, А. И. Основы управления в условиях хаоса. Антикризисное управление. Учебник и практикум. В 2 частях. Часть 2 / А.И. Кочеткова, П.Н. Кочетков. - М.: Юрайт, 2019. – С. 222.
3. Ряховская А.Н, Кован С.Е. Антикризисное управление: теория и практика: Учебник// М.: КноРус, 2019. – С. 320.
4. Алпысбаев К.С. Экономическая безопасность: значение и ее устойчивость // Kant. 2019. №1 (26). С. 147-150.
5. Коротков Э.М. Антикризисное управление: Учебник / Э.М. Коротков, А.А. Беляев. - М.: Юнити, 2019. – С. 319.
6. Самородский, В. А. Антикризисное управление / В.А. Самородский, И.А. Хлусова. - М.: Колос. 2019. – С. 208.

УДК 332.055

СТРАТЕГИЯ ПОВЫШЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЯЗАНСКОГО РЕГИОНА

С.А. Матросов

*Рязанский государственный радиотехнический университет имени В.Ф. Уткина,
Российская Федерация, Рязань, sadboy228666@gmail.com*

Аннотация. В работе рассматривается стратегия повышения экономической безопасности Рязанского региона, в которой ставятся конкретные цели и задачи экономического и социального развития. Даются определение и описание основных макроэкономических показателей, оказывающих наибольшее влияние на экономическую ситуацию в регионе, приводится их официальная статистика. Подробно изучены Национальные проекты, реализуемые в Рязанском регионе, проведено сравнение по назначению их привлечения с поставленными задачами в стратегии повышения экономической безопасности региона.

Ключевые слова: экономическая безопасность региона, стратегия повышения экономической безопасности Рязанского региона, макроэкономические показатели, Национальные проекты.

STRATEGY FOR INCREASING ECONOMIC SECURITY OF THE RYAZAN REGION

S.A. Matrosov

*Ryazan State Radio Engineering University named after V.F. Utkin,
Russia, Ryazan, sadboy228666@gmail.com*

Annotation. The paper examines a strategy for increasing the economic security of the Ryazan region, which sets specific goals and objectives for economic and social development. A definition and description of the main macroeconomic indicators that have the greatest impact on the economic situation in the region are given, and their official statistics are provided. National projects implemented in the Ryazan region have been studied in detail, and a comparison has been made of the purpose of their involvement with the goals set in the strategy for increasing the economic security of the region.

Key words: economic security of the region, strategy for increasing the economic security of the Ryazan region, macroeconomic indicators, National projects.

На современном этапе экономического развития особую актуальность и значимость приобретает проблема обеспечения экономической безопасности регионов, муниципальных образований России, что обусловлено необходимостью обеспечения стабильного развития региона в условиях современной экономической нестабильности [1]. Рязанский регион, как и многие другие субъекты Российской Федерации, сталкивается с внешними угрозами экономической безопасности, такими как: экономический кризис, изменения в мировой торговле, санкции и другие неопределенности, которые могут негативно отразиться на экономике региона [2]. Сложная социально-экономическая ситуация в стране требует построения новых перспективных направлений, которыми должна обладать современная экономика [3]. Одним из таких направлений можно рассматривать стратегию повышения экономической безопасности Рязанского региона, которая позволит определить приоритетные направления развития и инструменты обеспечения устойчивого экономического роста региона. Стратегия – план действий, разработанный для достижения определенных целей в условиях ограниченных ресурсов и прописывающий все возможные пути развития предметной области. Основным критерием повышения экономической безопасности является увеличение доходной составляющей Рязанского региона при помощи роста уровня ВРП и определение его удельного веса в ВВП РФ. Экономическая безопасность региона поддерживается на законодательном уровне [4]. Для повышения её уровня в Рязанском регионе, необходимо продумать политику стратегического развития, которая будет включать в себя следующие задачи:

Актуализация проектов по: экономическому развитию региона с целью уменьшения уровня экономических опасностей и укрепления финансовой стабильности, поддержке малого и среднего бизнеса, обеспечению высокого уровня жизни населения, модернизации инфраструктуры региона, улучшению показателей таких отраслей промышленности, как: нефтегазовая, сельскохозяйственная и др.

Для решения поставленных задач необходимо рассмотреть факторное воздействие на уровни экономической безопасности. Учитывая то, что развитие экономики оценивается макроэкономическими показателями, исследуем их результативные значения на региональном уровне в совокупной величине ВВП.

Валовой региональный продукт (ВРП) – обобщающий показатель экономической деятельности региона, характеризующий процесс производства товаров и услуг для конечного использования. Он одновременно представляет собой валовую добавленную стоимость, созданную резидентами региона, и вычисляется как разница между общим выпуском и промежуточным потреблением, измеряется в текущих основных и постоянных ценах [5].

Таблица 1. Динамика ВРП Рязанского региона и его доля в ВВП РФ

Показатель	Период исследования			Абсолютное отклонение
	2019 г.	2020 г.	2021 г.	
ВВП Российской Федерации, млрд. руб.	135 773,8	134 142,8	138 951,3	3 177,5
ВРП Рязанского региона, млн. руб.	436 417,7	461 214,6	531 962,1	95 544,4
Доля ВРП Рязанского региона в ВВП РФ, %	0,5	0,5	0,4	-0,1

*составлено по данным территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Рязанской области

За предыдущие два года статистика ВРП Рязанской области на данный момент не опубликована, но согласно официальным данным за более ранний период можно проследить явную тенденцию к увеличению рассматриваемого показателя, но снижению его процентной составляющей в общей доле ВВП Российской Федерации, который в свою очередь так же имеет положительную динамику. Это может свидетельствовать о том, что другие субъекты РФ оказывают большее влияние на рост ВВП в стране, чем Рязанский регион.

Основную долю в формировании ВРП Рязанского региона играет промышленное производство, строительство, а также малый и средний бизнес (рис. 1).

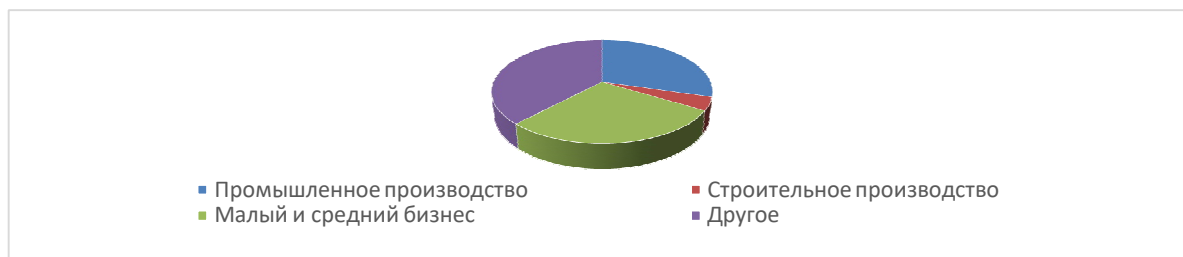


Рис. 1. Доля производства и бизнеса в ВРП Рязанского региона в 2021 году, %

Производство и предпринимательство занимает 62% в доле ВРП Рязанского региона: 33,7% и 28,3% соответственно. Рост данных показателей – положительное явление в нивелировании угроз экономической безопасности.

Результат промышленного производства реализуется в показателе объема производства. Его рост оказывает влияние на множество аспектов, среди них: занятость и уровень доходов, развитие инфраструктуры, экономический рост. Всё вышеперечисленное присутствует в формулировке поставленных задач для повышения экономической безопасности региона, так что данный показатель и его динамика, отраженная на рисунке 2, являются ключевыми моментами в оценке уровня развития региона.

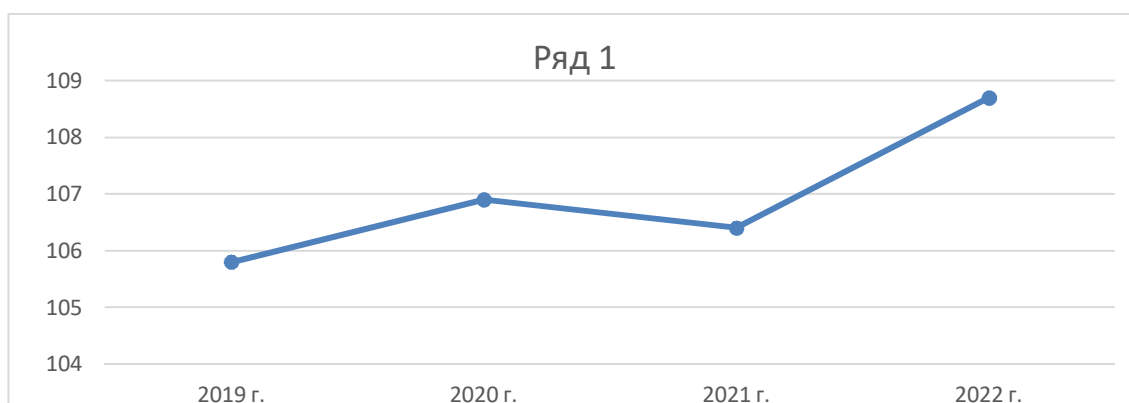


Рис. 2. Промышленное производство, в % к предыдущему году

*составлено по данным территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Рязанской области

Индекс производства в сфере промышленности за исследуемый период имеет положительную динамику: в 2019 – 105,8% к предыдущему году, а в 2022 – 108,7% к предыдущему году, что является максимальным значением, достигнутым за данный период. Промышленное производство оказывает наибольшее влияние на рост ВРП в Рязанской области: 29,6% в 2021 году и данный показатель продолжает расти.

Среди основных отраслей промышленности региона можно выделить нефтепереработку, производство оптических и электронных товаров, электроэнергетику, производство строительных средств, продуктов питания. Подготовленность специалистов способствует развитию научно-технических изделий, включая создание высокотехнологичного оборудования на предприятиях военно-промышленного комплекса (рис. 3).

На рост показателей в данной сфере оказывают влияние множество предприятий, например: АО Рязанская Нефтеперерабатывающая Компания (РНПК), ООО «РН - Смазочные Материалы», АО «Государственный Рязанский Приборный Завод», ПАО Завод «Красное Знамя», ООО «Теплоприбор», АО «Русская Кожа» и др.

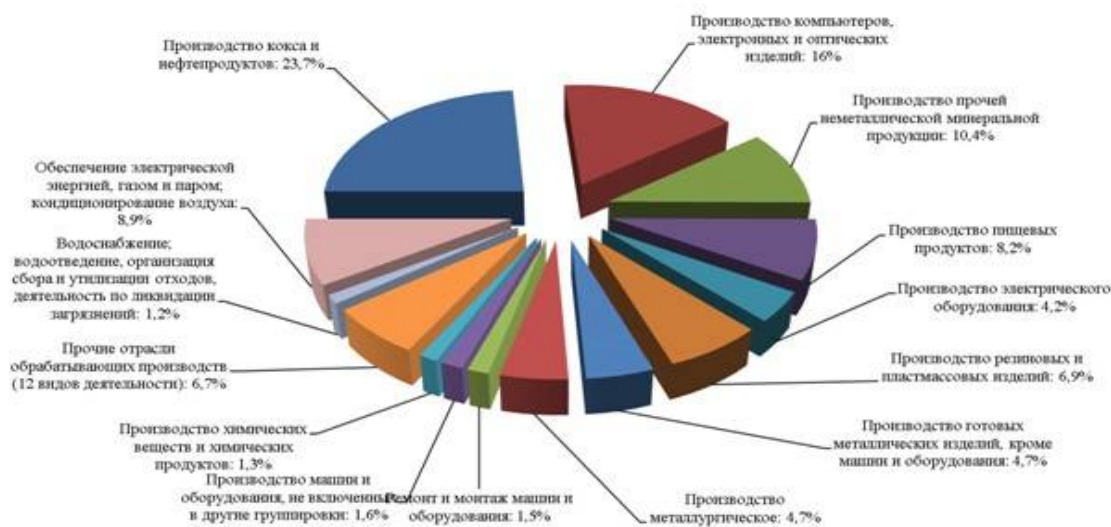


Рис. 3. Распределение промышленного производства по фактическим видам экономической деятельности в г. Рязани в 2021 году, %

Немаловажное значение на рост экономического развития Рязанского региона в том числе оказывает малый и средний бизнес. Его показатели характеризуются небольшим количеством сотрудников и выручкой, обладают несложной структурой управления, свободой и гибкостью в принятии решений.

По данным статистической отчетности по Рязанской области, доля малого и среднего предпринимательства (МСП) в ВРП имеет неоднозначную тенденцию. В 2021 году он занимает 28,3% от общего объема формирования ВРП Рязанского региона, что является вторым по величине показателем, однако в этом же году наблюдается его спад по сравнению с 2020 годом (30,1%).

Исследуемая динамика макроэкономических показателей находятся в тесной взаимосвязи с задачами стратегии экономической безопасности региона. С 2018 года в России были приняты национальные проекты федерального масштаба, которые нашли своё место и в Рязанской области. Проекты, являясь по своей сути решением первой поставленной задачи по разработке и реализации проектов по развитию экономики региона, направленных на снижение уровня экономических рисков и укрепление финансовой устойчивости, дают возможность решить остальные. На рисунке 4 отражены основные проекты, реализуемые в Рязанском регионе.

Помимо вышеперечисленных Национальных проектов, непосредственно затрагивающих стратегию повышения экономической безопасности Рязанского региона, реализуются и другие: «Образование», «Демография», «Культура», «Экология», «Международная кооперация и экспорт», «Туризм и индустрия гостеприимства». Все эти проекты начали своё функционирование в регионе в начале 2019 года. В 2024 году, по плану, должны быть завершены. В настоящее время уже можно оценить вклад этих проектов в повышение экономической безопасности региона посредством положительной динамики исследуемых макроэкономических показателей.



Рис. 4. Основные реализуемые проекты в Рязанском регионе

Таким образом, поставленные в стратегии экономической безопасности Рязанского региона цели и задачи решаются, о чем свидетельствуют макроэкономические показатели, характеризующие экономическую ситуацию в регионе. Исследованы основные макроэкономические показатели, оказывающие влияние на экономическую ситуацию в регионе, с представлением официальной статистики. Анализ целевых установок Национальных проектов, реализуемых в регионе, и задач, прописанных в плане стратегического развития, позволил доказать верно выбранную стратегию экономической безопасности посредством позитивной динамики показателей, характеризующих экономическое развитие региона.

Работа выполнена под научным руководством доктора экономических наук, профессора, заведующей кафедры ЭБАиУ РГРТУ Чеглаковой С.Г.

Библиографический список

1. Обеспечение экономической безопасности регионов Российской Федерации / К. Б. Беловицкий, Н. В. Болгов, А. И. Илюхина [и др.]. — Москва : Научный консультант, 2017. — 120 с. — ISBN 978-5-9909861-6-9. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/75136.html> — Режим доступа: для авторизир. пользователей
2. Чеглакова С. Г. Теневая экономика как угроза экономической безопасности / С. Г. Чеглакова, А. В. Воронкова // Экономическая среда. 2020. №4 (34). С. 51-58.132
3. Экономическая безопасность региона. Учебно-методическое пособие/ Якунина М. В., Крутиков В.К., Пошпанова О.С. — Калуга: Издательство «ИП Якунина А.В.» 2015. — 104 С.
4. Указ Президента РФ от 13.05.2017 №208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года». Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_216629/
5. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Рязанской области [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://62.rosstat.gov.ru/>

СЕКЦИЯ «ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ»

УДК 339.56; ГРНТИ 72.19

ИТОГИ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ РОССИИ СО СТРАНАМИ СНГ

Д.Н. Лазарев

Рязанский государственный радиотехнический университет имени В.Ф. Уткина,
Российская Федерация, Рязань, mikoto_91@mail.ru

Аннотация. В работе рассматриваются итоги внешнеторговой деятельности со странами СНГ. Проводится анализ показателей импорта, экспорта и внешнеторгового оборота. Рассмотрены основные группы товаров участвующие в обороте. Определено, что преобладающими категориями в обороте товаров являются минеральные ресурсы, продовольственные товары и машины.

Ключевые слова: внешнеторговая деятельность, экспорт, импорт, внешнеторговый оборот, товарная структура.

RESULTS OF RUSSIA'S FOREIGN TRADE WITH THE CIS COUNTRIES

D.N. Lazarev

Ryazan State Radio Engineering University named after V.F. Utkin,
Russia, Ryazan, horek. mikoto_91@mail.ru

The summary. The paper considers the results of foreign trade activities with the CIS countries. The analysis of import, export and foreign trade turnover indicators is carried out. The main groups of goods involved in the turnover are considered. It is determined that the predominant categories in the turnover of goods are mineral resources, food products and machinery.

Keywords: foreign trade activity, export, import, foreign trade turnover, commodity structure, Russia, Belarus.

Внешняя торговля между Россией и странами Содружества Независимых Государств (СНГ) представляет собой важный аспект экономических отношений, который характеризуется значительным объемом товарооборота и разнообразием товарной структуры. СНГ является организацией, объединяющей ряд постсоветских республик, и существует с целью содействия сотрудничеству в различных областях, включая торговлю. Для оценки объема внешней торговли России со странами СНГ составим таблицу 1.

Таблица 1. Динамика итогов внешней торговли Российской Федерации со странами СНГ

Показатель	Год					Прирост 2021 к 2017 в %
	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	
Экспорт, млн. долл. США	48129,1	54910,0	53880,4	48592,4	64578,7	134,2
Импорт, млн. долл. США	24894,3	26468,1	27394,8	24992,4	31343,4	125,9
Внешнеторговый оборо, млн. долл. США	73023,4	80823,0	81414,3	73584,8	95922,0	131,4
Сальдо, млн. долл. США	23234,8	28441,9	26485,6	23600,0	33235,3	143,0

Источник: составлено автором по данным [1]

На основе полученных данных можно сказать следующее: динамика экспорта в течение рассматриваемого периода демонстрирует переменную тенденцию. В 2018 году экспорт вырос на значительные 15%, однако в последующие два года наблюдался спад на 2% и 10% соответственно. В 2020 году показатель достиг минимального значения, что главным образом, связано с пандемией COVID-19. Тем не менее, в 2021 году экспорт снова вырос на 33%, вероятно. Показатель импорта также демонстрирует переменную тенденцию. С начала исследуемого периода и до 2019 года наблюдался стабильный рост, а именно на несколько процентов. Однако в 2021 году величина импорта резко снизилась, почти вернувшись к уровню начала периода, также из-за воздействия пандемии COVID-19. Оборот внешней торговли также характеризуется переменной динамикой. Помимо общего показателя внешнеторгового оборота,

важно понимать, какой вклад оказывает каждая из стран-участниц на совокупное его значение (табл. 2).

Таблица 2. Удельный вес стран в товарообороте СНГ, %

Страна	Год				
	2017	2018	2019	2020	2021
Азербайджан	3,64	3,05	3,9	3,93	3,50
Армения	2,42	2,44	3,1	3,14	2,71
Беларусь	41,78	42,29	41,5	38,85	40,06
Казахстан	23,86	22,59	24,4	25,97	26,71
Кыргызстан	2,21	2,32	2,3	2,31	2,59
Молдова	1,68	1,92	2,0	1,78	2,26
Таджикистан	0,99	1,10	1,2	1,14	1,26
Туркменистан	0,59	0,51	0,9	1,32	0,90
Узбекистан	5,05	5,38	6,3	7,99	7,19

Источник: составлено автором по данным [1]

Из представленной таблицы следует, что Беларусь и Казахстан играют ключевую роль в товарообороте СНГ на протяжении всего рассматриваемого периода, удельный вес превышает 40% и 20% соответственно. Наблюдается некоторая вариативность в удельных весах отдельных стран, таких как Армения, Казахстан, Молдова и Узбекистан, однако эти изменения остаются в пределах относительной стабильности. Самый низкий показатель имеет Туркменистан.

В зависимости от меняющихся условий взаимодействия между странами происходит и изменение степени интеграции на конкретных рынках [2, с. 5]. В условиях санкционного давления и торговых ограничений, внешнеторговая деятельность с дружественными странами, особенно с долгосрочными союзниками, приобретает стратегическое значение. Беларусь, являясь такой страной-союзником, становится ключевым партнером, с которым поддерживаются долгие и взаимовыгодные отношения (табл. 3).

Таблица 3. Динамика итогов внешней торговли России с Беларусью

Показатель	Год					Прирост 2021 к 2017 в %
	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	
Экспорт, млн. долл. США	18424,6	22015,7	20545,0	15979,8	22802,0	123,8
Импорт, млн. долл. США	11768,3	12409,6	12800,7	12604,7	15624,9	132,8
Внешнеторговый оборот, млн. долл. США	30192,9	34425,3	33345,7	28584,5	38426,9	127,3
Сальдо торгового баланса, млн. долл. США	6656,3	9606,1	7744,3	3375,1	7177,1	107,8

Источник: составлено автором по данным [1]

Исследованиями установлено, что в 2018 году величина экспорта имела тенденцию к увеличению примерно на 20%. Однако, в 2019 году данный показатель снизился примерно на 7%. Эта изменчивость связана с уменьшением экспортных цен на топливно-энергетические товары, металлы, а также древесную и бумажную продукцию, обусловленной неблагоприятной рыночной конъюнктурой. В 2020 году тренд снижения продолжился, и уровень экспорта снизился практически на 22%. Огромное влияние на это оказала пандемия COVID-19. К концу года доля экспорта минерального сырья сократилась до 51%, что является минимальным значением с 1999 года. Поставки российской нефти за рубеж в 2020 году сократились на 11% по объему и на 41% по стоимости. Тем не менее, в 2021 году отрицательная динамика была прервана, и экспорт начал расти. Рост в 2021 году составил 42%, что свидетельствует о постепенной адаптации к условиям пандемии. За весь период исследования экспорт вырос на 24%.

Данные по импорту за исследуемый период показывают неоднозначную динамику. С 2017 по 2019 годы наблюдался рост, однако его темпы замедлялись. Если в 2018 году рост составил около 5%, то в 2019 году он снизился до 3%. В 2021 году величина импорта увеличилась практически на 35%, что является рекордным показателем за весь период исследования. Относительно внешнеторгового оборота также можно отметить неоднозначную тенденцию. В 2018 году он увеличился на 14%, однако в 2019 году начал снижаться. В 2020 году, как и в других случаях, произошло резкое сокращение на 14%. В 2021 году внешнеторговый оборот снова показал рост, увеличившись практически на 35%. За весь период исследования этот показатель вырос примерно на 27%. На основе этого, можно сделать вывод, что отношения между странами, а, соответственно и торговля, возвратились к допандемийным значениям и продолжают расти. Сальдо торгового баланса оставалось положительным на протяжении всего исследуемого периода, свидетельствуя о выраженной экспортной направленности внешнеторговых отношений между Россией и Беларусью. Динамика этого показателя неоднозначна. Наиболее значительное превосходство экспорта над импортом отмечается в 2018 году. За весь период исследования сальдо торгового баланса выросло примерно на 8%.

Вопреки разнообразным мировым вызовам, данные по внешней торговле свидетельствуют о тенденции к увеличению. Динамика изменений, показателей внешней торговли представлена на рисунке 1.

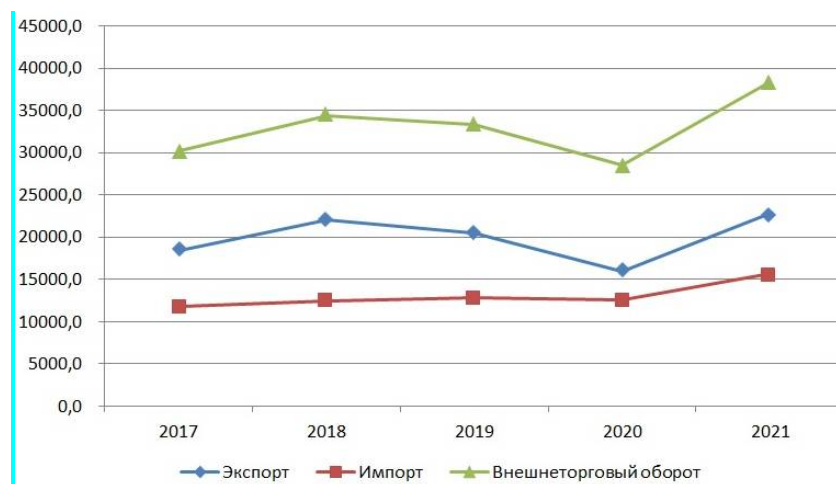


Рис. 1. Динамика итогов внешней торговли Российской Федерации с Беларусью, млн. долл. США

Основу отраслевой структуры экономики в основном составляют крупные производственные и ресурсодобывающие компании, в том числе ориентированные на экспорт энергетических ресурсов [3]. Россия, обладая обширными природными ресурсами, особенно в области энергетики, выступает как крупный поставщик нефти, газа и угля для многих стран СНГ. Проанализируем структуру товарооборота между Россией и Беларусью за 2021 г. и выявим основные группы товаров, которые преобладают в ней (табл. 4).

Таблица 4. Динамика товарной структуры экспорта и импорта России и Беларуси

№	2021 г.		2020г.		2019г.		2018г.		2017г.	
	млн. долл. США	%	млн. долл. США	%	млн. долл. США	%	млн. долл. США	%	млн. долл. США	%
1.1	22750188267	100	15939878495	100	20302740455	100	21752067578	100	18315859682	100
1.2	1809299340	8	1405896299	9	1344517619	7	1252256719	6	1005340792	5
1.3	9434148347	41	6340746043	40	9712488489	48	11261609853	52	9546386837	52
1.4	3008488193	13	2069625831	13	2224775017	11	2119861897	10	1887061917	10
1.5	52470188	<1	46238866	<1	41670651	<1	39919901	<1	38445567	<1
1.6	556466024	2	403250423	3	412088672	2	405876238	2	359191328	2

Продолжение таблицы 4

1.7	565425211	3	478170034	3	429497438	2	353012360	2	299801849	2
1.8	375958971	2	137993732	1	87131617	<1	104650249	<1	85400288	<1
1.9	2992806562	13	2532269816	16	3220337442	16	3235107845	15	2512466807	14
1.10	3262716448	14	2062805337	13	2365540900	12	2560779558	12	2228101861	12
1.11	692408983	3	462882114	3	464692610	2	418992958	2	353662436	2
2.1	15587903134	100	12582505933	100	12792384791	100	12170071674	100	11765180390	100
2.2	4575298771	29	4192989751	33	4214274231	33	4046800116	33	3891691760	33
2.3	317270535	2	310286792	2	235844250	2	249436147	2	355359217	3
2.4	1950728742	13	1540552566	12	1599122747	13	1459269619	12	1399125145	12
2.5	43305983	<1	35539076	<1	29681813	<1	37758164	<1	32395959	<1
2.6	518281476	3	399628122	3	349448004	3	355898367	3	316607404	3
2.7	1081001843	7	862152474	7	914368237	7	874508756	7	762612210	6
2.8	156139223	1	108064287	1	48095589	<1	39835454	<1	44651016	<1
2.9	4533055757	29	3560050754	28	3797014748	30	3589878212	29	3500854588	30
2.10	1283845392	8	897244870	7	944126611	7	875783458	7	834846185	7
2.11	1128975412	7	675997241	5	660408561	5	640903381	5	627036906	5

Источник: составлено автором по данным [1]

Группы товаров обозначены индексом, проставленным в первом столбце таблицы. Первая цифра индекса соответствует обозначениям экспорта – 1 или импорта – 2. Вторая цифра обозначает товарную группу:

1. Всего, сумма;
2. Продукция питания и сельхоз ресурсы, за исключением текстильных;
3. Минеральные материалы;
4. Продукция химической отрасли и каучук;
5. Сырье для кожевенной промышленности, меха и изделия из них;
6. Древесина и продукты из целлюлозы и бумаги;
7. Текстиль, текстильные товары и обувь;
8. Металлы, драгоценные камни и изделия из них;
9. Машины, оборудование и средства транспорта;
10. Не драгоценные металлы и изделия из них;
11. Прочие товары.

Согласно предоставленным данным, можно отметить, что наибольшую долю в структуре экспорта занимают минеральная продукция и машины, оборудование и различные изделия. С другой стороны, категории кожевенное сырье и металлические драгоценные изделия менее востребованы. В структуре импорта основными категориями являются продовольственные товары и машины, оборудование. Можно отметить, что ни одна из категорий не показывает значительных изменений в своем удельном весе в структуре торговли.

Анализируя структуру товарооборота, можно отметить, что одной из ключевых групп товаров как в импорте, так и в экспорте являются машины и оборудование, с высоким удельным весом в каждой из рассматриваемых категорий. Среди наиболее прибыльных групп товаров в структуре экспорта выделяются минеральные продукты, что объясняется богатством природных ресурсов России. При этом государство ставит задачу расширения номенклатуры и объема экспорта несырьевой продукции, географии внешнеэкономических и инвестиционных связей, отвечающих национальным интересам Российской Федерации [4].

Продовольственные товары являются наиболее востребованными для России и занимают самую большую долю в структуре импорта, что можно объяснить особенностями климата. Важно также отметить, что в рамках внешнеторговых отношений между Россией и Беларусью имеется значительный обмен услугами. В частности, услуги транспорта и хранения, а также телекоммуникационные услуги занимают значительную долю в общем объеме торговли. Помимо этого, сотрудничество в сфере туризма и культуры также играет важную роль в развитии экономических и культурных связей между двумя странами.

Россия активно участвует во внешнеторговых отношениях, а Беларусь является одним из ключевых партнеров. Объем торговли между странами за рассматриваемый период вырос почти на 27%. Преобладающие категории в товарной структуре оборота включают продукцию химической отрасли производства, минеральные ресурсы и машины в экспорте, а также продовольственные товары и оборудование в импорте. Это сотрудничество важно для обеих стран и способствует их развитию и укреплению партнерских отношений, стимулируя экономический рост и создание рабочих мест [5, с. 428]. Также важно отметить, что Россия играет ключевую роль в экспорте в рамках зоны свободной торговли со странами СНГ, что благоприятно влияет на торговый оборот и экономику участвующих стран. Импорт товаров из России в страны-участники СНГ имеет значительную долю, что подчеркивает важность разработки интегрального набора мер поддержки в этой области. Такие меры должны охватывать оценку и анализ интенсивности торговли, а также потенциала экспорта [6, с. 76].

Таким образом, в свете стремления к укреплению экономических связей с государствами СНГ, Россия активно принимает меры по заключению новых соглашений и инициированию документов, направленных на обеспечение долгосрочного экономического роста и устойчивости в регионе. Одной из ключевых инициатив является подписание Соглашения о свободной торговле услугами с СНГ, а также разработка других документов, способствующих стимулированию развития торговли. Важным шагом в этом процессе является переход к расчетам в национальных валютах.

Научный руководитель: к.э.н., доцент, доцент кафедры «Экономическая безопасность, анализ и учет», РГРТУ Карпунина Е.В.

Библиографический список

1. Федеральная таможенная служба. URL: <https://customs.gov.ru/folder/507> (дата обращения: 22.01.2023).
2. Карпунина Е.В., Карпунин А.Ю. Учет, анализ и правовое регулирование внешнеэкономической деятельности / Е.В. Карпунина, А.Ю. Карпунин. – Рязань: Рязанский государственный радиотехнический университет им. В.Ф. Уткина, 2023. – 164 с. – EDN RUPZDC.
3. Карпунин А.Ю., Карпунина Е.В. Региональный аспект развития малого и среднего предпринимательства в России / А.Ю. Карпунин, Е.В. Карпунина // Вестник евразийской науки. – 2020. – Т. 12, № 3. – С. 40. – EDN ZFYXWT.
4. Внешнеэкономическая деятельность / Е.В. Карпунина, А. Ю. Карпунин, Н.Г. Гаджиев, С.А. Коноваленко. – Москва: Издательский Дом «Инфра-М», 2024. – 265 с. - EDN ZKNONY
5. Тенденции экономического развития в XXI веке : материалы IV Междунар. науч.-практ. конф., Минск, 1 марта 2022 г. / Белорус. гос. ун-т ; редкол.: А. А. Королёва (гл. ред.) [и др.]. – Минск : БГУ, 2022. – С. 426-429.
6. Качуровский, К. Е., Кузьмичев, К. С., & Живалов, В. Н. (2023). Торгово-экономическое сотрудничество России и стран СНГ. Периферия. Журнал исследования нестоличных пространств, (1 (1), 67–76. Извлечено от <https://periphery-pnu.ru/periphery/article/view/26>

УДК339.56; ГРНТИ 72.19.33

ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МОСКОВСКОЙ ОБЛАСТИ

М.Я. Муталиев

*Рязанский государственный радиотехнический университет имени В.Ф. Уткина,
Российская Федерация, Рязань, mtutaliev.2002@mail.ru*

Аннотация. В статье рассматриваются особенности развития внешнеторговой деятельности Московской области. Рассмотрены основные факторы, оказывающие влияние на развитие внешней торговли исследуемого региона. Отмечено, что Московская область обладает достаточно мощным внешнеэкономическим потенциалом. Рассмотрена товарная структура экспорта и импорта исследуемого региона, в том числе со странами дальнего зарубежья и странами СНГ. Изучены основные проблемы развития внешнеторговой деятельности в современных условиях. *Ключевые слова:* внешнеторговая деятельность, экспорт, импорт, внешнеторговый оборот, торговля

FEATURES OF THE DEVELOPMENT OF FOREIGN TRADE ACTIVITIES IN THE MOSCOW REGION

M.Ya. Mutaliev

Ryazan State Radio Engineering University named after V.F. Utkin,
Russia, Ryazan, mmutaliev.2002@mail.ru

The summary. The article discusses the features of the development of foreign trade activities in the Moscow region. The main factors influencing the development of foreign trade in the region under study are considered. It is noted that the Moscow region has quite a powerful foreign economic potential. The commodity structure of exports and imports of the region under study, including with non-CIS countries and countries, is considered. The main problems of the development of foreign trade activities in modern conditions have been studied.

Keywords: foreign trade activities, export, import, foreign trade turnover, trade

В настоящее время ключевыми элементами обеспечения внешнеэкономической безопасности являются экономическая конкурентоспособность страны и успешная политика в области международных отношений [1]. Внешнеторговая деятельность является одним из ключевых аспектов экономического развития регионов, играя значительную роль в формировании, росте и стабилизации их экономик.

К числу основных факторов, оказывающих влияние на развитие внешней торговли Московского региона можно отнести следующие (рис. 1)

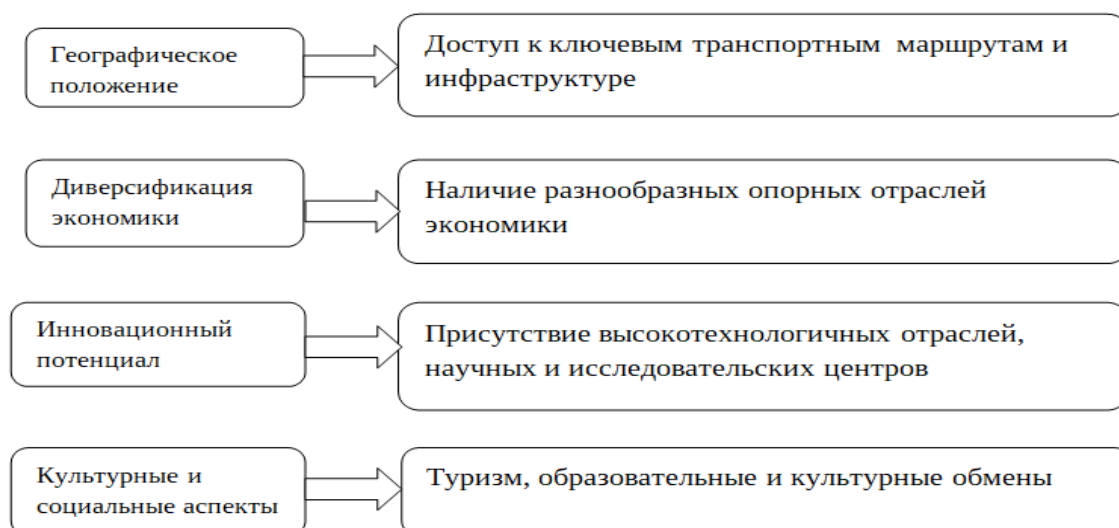


Рис. 1. Основные факторы, оказывающие влияние на развитие внешней торговли региона

Анализ товарной структуры внешнеторговой деятельности Московской области позволяет выявить уникальные возможности для развития экономики региона, определить перспективные направления сотрудничества с международными партнёрами и эффективно использовать конкурентные преимущества региона на мировом рынке.

В Федеральном законе Российской Федерации N 164-ФЗ от 8 декабря 2003 года внешнеторговая деятельность определена как «деятельность, связанная с проведением операций в международной торговле различными товарами, услугами, а также информацией и интеллектуальной собственностью». Это включает в себя различные виды коммерческих операций, которые осуществляются между юридическими или физическими лицами из разных стран, включая торговлю товарами, предоставление услуг, обмен информацией и лицензирование интеллектуальной собственности. Таким образом, внешнеторговая деятельность является ключевым аспектом международного экономического взаимодействия и регулируется соответствующими законодательными актами для обеспечения стабильности и защиты интересов всех участников.

В основе внешнеторговой деятельности лежат различные виды внешнеэкономических операций, которые охватывают обмен товарами и услугами между различными странами.

В данной статье представлены результаты анализа внешнеторговой деятельности Московской области. В таблице 1 представлены данные Федеральной таможенной службы об экспорте и импорте Московской области за указанный период:

Таблица 1. Динамика общих итогов внешней торговли Московской области [2]

Показатель	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2021 г. в % к	
						2017г.	2020г.
Внешнеторговый оборот, млн. долл. США	30251,5	34851,0	35133,2	31987,5	44963,8	148,6	140,6
Экспорт, млн. долл. США	6580,0	7076,0	7626,8	6691,4	11411,5	173,4	170,5
Импорт, млн. долл. США	23671,5	27775,0	27506,4	25296,1	33552,3	141,7	132,6
Сальдо, млн. долл. США	-17091,5	-20699,1	-19879,6	-18604,7	-22140,8	129,5	119,0

Источник: составлено автором по данным [2].

Для наглядности представим структуру внешнеторгового оборота (рис. 2)

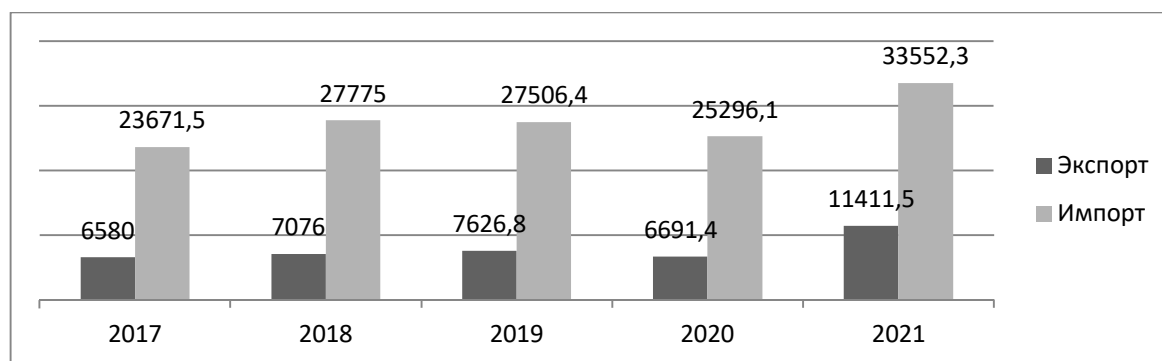


Рис. 2. Структура внешнеторгового оборота Московской области, млн. долл. США

Источник: составлено автором по данным [2].

В 2021 году общий объем внешней торговли достиг 44963,8 миллиарда, превышая показатель 2020 года на 48,5% и превышая показатель 2017 года на 48,6%. Это свидетельствует о значительном росте внешнеторговой активности за период с 2017 по 2021 год. Однако, по сравнению с 2020 годом, в 2021 году наблюдается снижение на 9,4%, что связано с внешними факторами, такими как изменения в мировой экономике, торговой политике и пр. Экспорт значительно увеличился в 2021 году, более чем на 70% по сравнению с уровнем 2020 года и на 73,4% по сравнению с уровнем 2017 года. Этот факт указывает на увеличение участия исследуемого региона в международной торговле. Увеличение экспорта может быть индикатором укрепления конкурентоспособности продукции на мировом рынке, а также улучшения внутренней экономической ситуации. Величина ввоза товаров также увеличилась в 2021 году, но в меньшей степени, чем вывоз, а именно на 32,6% по сравнению с 2020 годом и на 41,7% по сравнению с 2017 годом. Увеличение импорта может указывать на повышенный спрос на импортные товары внутри страны, что может быть связано с ростом внутреннего потребительского спроса или изменениями в политике импортозамещения. Важно отметить, что сальдо внешнеторгового баланса Московской области остается отрицательным на протяжении всего периода наблюдений, что указывает на преобладание импорта над экспортом, однако в 2021 году оно сократилось на 19% по сравнению с 2020 годом и на 29,5% по сравнению с уровнем 2017 года.

Один из ключевых элементов анализа внешнеторговой деятельности в экономической статистике является изучение товарной структуры экспорта и импорта. [3] Структура представляет собой процентное распределение различных категорий товаров по их стоимости в общей сумме экспорта или импорта страны. Она определяется как природными условиями

страны, так и уровнем развития её хозяйства, который в свою очередь формируется под воздействием природных, социально-экономических и исторических факторов.

Структура экспорта Московской области за 2021 год представлена на рисунке 3.

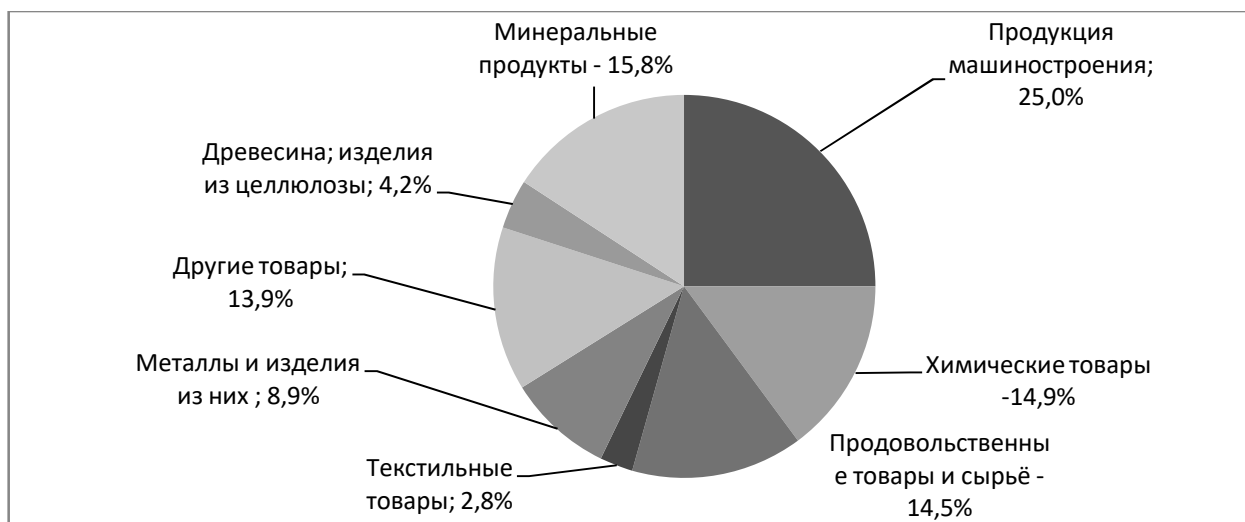


Рис. 3. Структура экспорта Московской области за 2021 год в % к итогу
Источник: составлено автором по данным [2].

Структура импорта Московской области за 2021 год представлена на рисунке 4.

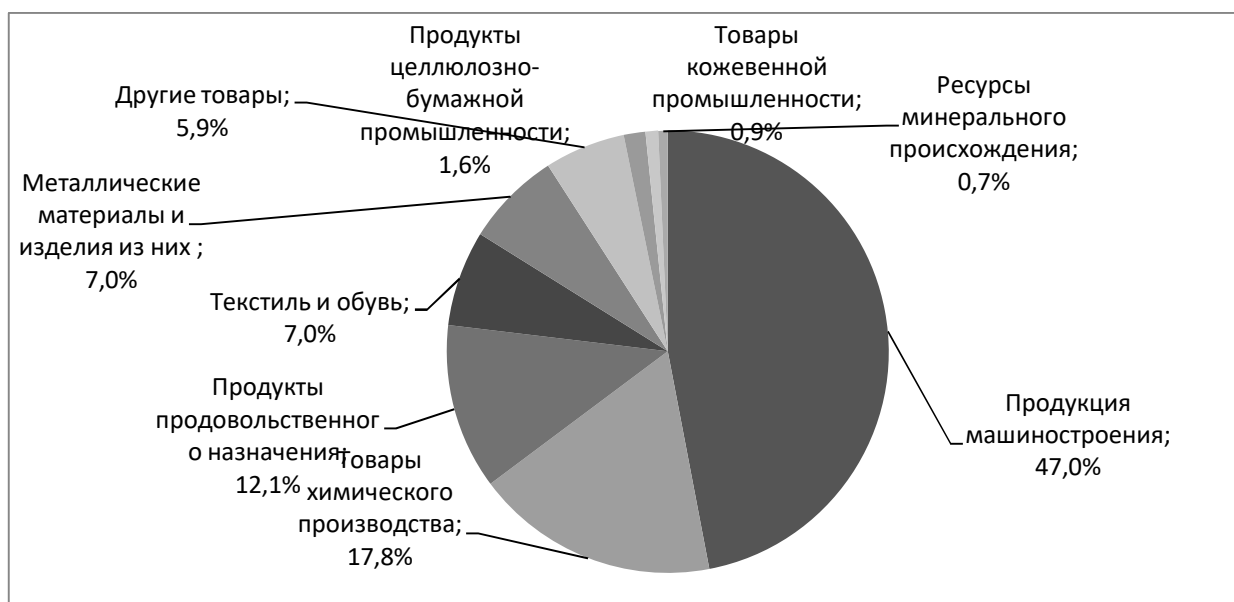


Рис. 4. Структура импорта Московской области за 2021 год в % к итогу
Источник: составлено автором по данным [2].

Продукция машиностроения (47,0%): включает в себя импорт различного оборудования, машин, инструментов и технических устройств из-за рубежа. Товары химического производства (17,8%): химические вещества, промышленные химикаты, лекарства, удобрения и другие продукты. Продукты продовольственного назначения, составляющие 12,1% от общего объема, включают в себя импортированные пищевые продукты и другие товары, предназначенные для употребления человеком. Текстильная промышленность (7,0%), в частности это импорт одежды, обуви, текстильных материалов и изделий из них. Металлические материалы и продукция из них (7,0%): в данную категорию включены: сталь, алюминий, медь, железо и

их сплавы, а также готовую металлическую продукцию, такую как металлические конструкции или металлическая проволока т.д. Другие товары (5,9%): товары, не вошедшие в основные категории, например, электроника, товары легкой промышленности и др. Целлюлозно-бумажная промышленность (1,6%): в эту категорию входят импортируемые бумажные и целлюлозные изделия. Товары кожевенной промышленности (0,9%): включает в себя кожу, шкуры, изделия из кожи. Ресурсы минерального происхождения (0,7%): это руды, камни, минеральные удобрения и т.д.

Каждая из этих категорий представляет собой значительную часть импорта и важна для разнообразия и устойчивости экономики.

Необходимо учесть вероятные изменения в обмене товарами и услугами с другими странами, а также увеличить потенциал для расширения существующих и установления новых международных экономических связей. [3]. Поэтому рассмотрим географическую структуру внешнеторговой деятельности Московской области (табл. 2).

Таблица 2. Итоги внешней торговли Московской области со странами дальнего зарубежья и странами СНГ, млрд. долл. США [1]

Период	Экспорт, в том числе:		% к итогу		Импорт, в том числе:		% к итогу	
	со странами дальнего зарубежья	со странами СНГ			со странами дальнего зарубежья	со странами СНГ		
2017	3310	3270	50,3	49,7	21237	2435	89,7	10,3
2018	3556	3539	50,1	49,9	24965	2841	89,8	10,2
2019	3825	4034	48,7	52,3	24606	2932	89,4	10,6
2020	2658	4183	38,9	61,1	22826	2578	89,8	10,2
2021	5958	5455	52,2	48,8	30202	3360	90,0	10

Источник: составлено автором по данным [2].

За период с 2017 года по 2021 год объем внешней торговли по странам СНГ не превышал сопоставимый показатель со странами дальнего зарубежья. Объем экспорта со странами дальнего зарубежья увеличился с 2017 по 2021 год почти в два раза, с 3310 млрд. долл. США в 2017 году до 5958 млрд. долл. США в 2021 году. Величина экспорта со странами СНГ также имеет тенденцию к увеличению, так объем экспорта со странами СНГ увеличился на 66,8% с 2017 года по 2021 год. Доля экспорта со странами дальнего зарубежья в общем объеме экспорта увеличилась с 50,3% в 2017 году до 52,2% в 2021 году. Доля экспорта со странами СНГ снизилась с 49,7% в 2017 году до 48,8% в 2021 году, что свидетельствует о том, что, в целом, экспорт со странами дальнего зарубежья занимает большую долю в общем объеме экспорта. Общий объем вывоза также увеличился за данный период с 21237 до 30202 млрд. долл. США с 2017 года по 2021 год. Доля ввоза товарной продукции со странами дальнего зарубежья оставалась стабильной на уровне около 90% за весь период, что указывает на сильную зависимость от импорта из стран дальнего зарубежья. Отрицательный баланс внешнеторгового оборота с дальними зарубежными странами составляет -24,2 млрд. долл. США, в то время как с ближними зарубежными странами он положителен и составляет 2,0 млрд. долл. США. В Московской области ведется активная работа Московского экспортного центра, к числу задач которого относится стимулирование участия предпринимателей в международной торговле, продвижение продукции, услуг и технологий местных компаний на мировые рынки, а также повышение уровня их конкурентоспособности. Центр оказывает различные виды помощи экспортерам, осуществляет консультации по правовым вопросам, логистике, таможенному регулированию и пр.

Внешнеэкономическая деятельность представляет собой привлекательный и эффективный катализатор экономического роста в регионах в силу следующих причин: развитие международного сотрудничества способствует созданию новых рабочих мест и повышению уровня квалификации персонала; содействует развитию производства конкурентоспособной продукции; увеличивает объемы производства, что, в свою очередь, увеличивает налоговую базу;

обеспечивает дополнительный поток инвестиций и т.д. Вместе с тем, практический опыт свидетельствует о наличии проблем в развитии внешнеэкономических коммерческих связей исследуемого региона, которые сопряжены с нестабильностью внешней ситуации, замедлением развития мировой экономики, развертыванием информационных, торговых и санкционных войн, запретов и ограничений, нетарифными ограничениями и пр. Для укрепления позиций исследуемого региона необходимо улучшение структуры экспорта и поиск новых рынков сбыта за рубежом. Можно заключить, что Московская область активно участвует в международной торговле, демонстрируя открытость региональной экономики к сотрудничеству на внешних рынках и продолжая активно развивать внешнеэкономические связи, увеличивая как объем экспорта, так и импорта.

Научный руководитель: к.э.н., доцент, доцент кафедры «Экономическая безопасность, анализ и учет», РГРТУ Карпунина Е.В.

Библиографический список

1. Карпунина Е.В., Карпунин А.Ю. Учет, анализ и правовое регулирование внешнеэкономической деятельности / Е.В. Карпунина, А.Ю. Карпунин. – Рязань: Рязанский государственный радиотехнический университет им. В.Ф. Уткина, 2023. – 164 с. – EDN RUPZDC.
2. Федеральная таможенная служба [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://mot.customs.gov.ru>
3. Саломатина М.Н. Особенности развития внешнеторговой деятельности Рязанской области // Экономика: вчера, сегодня, завтра. 2019. Том 9. № 10В. С. 776-784. DOI: 10.34670/AR.2019.90.10.005

УДК 339.56; ГРНТИ 72.15.29

ИТОГИ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ РОССИИ С ОСНОВНЫМИ СТРАНАМИ (ПО ДАННЫМ ФТС ПО ГРУППАМ СТРАН)

Т.А. Левошин

*Рязанский государственный радиотехнический университет имени В.Ф. Уткина,
Российская Федерация, Рязань, mr.levoshin@mail.ru*

Аннотация. В работе рассматриваются итоги внешней торговли России с основными странами, входящих в такие экономические союзы как Европейский Союз, Содружество Независимых Государств, Азиатско-Тихоокеанское Сотрудничество и Евразийский Экономический Союз. В работе отмечено переформатирование торговых отношений России с ЕС в пользу углубления торговых отношений со странами иных экономических блоков.

Ключевые слова: торговля, внешнеэкономическое сотрудничество, экспорт, импорт.

RESULTS OF FOREIGN TRADE OF RUSSIA WITH MAIN COUNTRIES (ACCORDING TO FEDERAL CUSTOMS SERVICE DATA BY GROUP OF COUNTRIES)

T.A. Levoshin

*Ryazan State Radio Engineering University named after V.F. Utkin,
Russia, Ryazan, mr.levoshin@mail.ru*

Annotation. The work examines the results of Russia's foreign trade with groups of countries that make up such economic unions as the European Union, the Commonwealth of Independent States, Asia-Pacific Cooperation and the Eurasian Economic Union. The main macroeconomic indicators based on the results of Russia's interaction with these economic unions are considered. The work notes the reformatting of Russia's trade relations with the EU in favor of deepening trade relations with countries of similar economic blocs.

Key words: trade, foreign economic cooperation, export, import.

В современном мире, характеризующемся глобализацией и глубокой интеграцией национальных экономик в мировую торговую систему, внешнеэкономическая деятельность стала неотъемлемой частью экономической жизни государств. Внешняя торговля не только спо-

способствует удовлетворению потребностей национального рынка в разнообразных товарах и услугах, но также является ключевым фактором формирования экономической политики, влияет на уровень благосостояния граждан, а также играет важную роль в установлении дипломатических и политических отношений между государствами.

Внешняя торговля для Российской Федерации всегда была и традиционно остается одним из важнейших факторов ее экономического роста [1].

Россия на сегодняшний день, как одна из ведущих экономических держав, несомненно, привлекает внимание мирового сообщества в качестве одного из ключевых партнёров в сфере внешней торговли. Важно знать о современном состоянии внешнеторгового оборота России с основными странами, чтобы иметь представление о ценности и эффективности такого международного сотрудничества, а также уметь прогнозировать возможные тенденции развития отношений между странами с целью принятия рациональных решений в области внешней торговли.

В современных условиях ведения бизнеса, несмотря на существующие правила международной торговли и логистики, существует большой политический риск, который приводит к нарушению сложившихся хозяйственных связей и формированию новых логистических маршрутов и цепочек поставок, в основе которых лежат не возможность рационального использования географического положения государства и его транспортно-логистической инфраструктуры, а геополитические интересы, которые в том числе, носят иррациональный характер [2].

В настоящее время Российская Федерация осуществляет внешнюю торговлю со многими странами мира. Вместе с тем, сегодня остро стоит вопрос выбора надежных стратегических партнёров.

По данным ФТС в период с 2017-2021 г.г. взаимодействие осуществлялось с несколькими экономическими союзами и блоками, каждый из которых оказывал соответствующее воздействие на структуру и динамику внешнеторгового оборота России. Динамика процентной доли в общем внешнеторговом обороте России каждого из этих союзов представлена в таблице 1.

Таблица 1. Динамика процентной доли в общем внешнеторговом обороте России с основными странами за 2017-2021 гг.

Экономический союз	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	Отклонение
ЕС	42,1	42,8	41,7	33,8	35,9	-6,2
АТЭС	30,4	31	31,8	33,8	33,3	2,9
СНГ	12,5	11,8	12,1	12,9	12,2	-0,3
ЕАЭС	8,8	8,2	8,6	9,7	8,8	0

Источник: составлено автором по данным [3].

Таким образом, по данным, представленным в таблице 1 видно, что страны Европейского Союза за исследуемый период являлись главными торговыми партнерами России, хоть и за последние годы эта доля имела тенденцию к снижению. По странам АТЭС наблюдалось увеличение объемов торговли. Доля стран СНГ и ЕАЭС в общем торговом обороте России за весь исследуемый период являлась достаточно стабильной.

В целом, можно сделать вывод, что в период с 2017 по 2021 год произошли изменения в структуре внешнеторговых связей России, характеризующиеся снижением зависимости от Европейского Союза и увеличением влияния АТЭС, в то время как связи с СНГ и ЕАЭС оставались относительно стабильными.

Состояние внешней торговли Российской Федерации со странами ЕС представлено в таблице 2.

Таблица 2. Динамика итогов внешней торговли РФ и ЕС за 2017-2021 гг., млн. долл. США

Показатель	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2021 г. в % к	
						2017 г.	2020 г.
Внешнеторговый оборот, всего	246593,2	294410	277796,1	192374,4	282047,4	114	147
Экспорт	159683,4	205109,1	189165,9	113723,8	188114,6	117	165
Импорт	86909,8	89300,9	88630,2	78650,6	93932,8	108	119

Источник: составлено автором по данным [3].

По данным таблицы 1 видно, что внешнеторговый оборот России и Европейского союза сократился в 2020 году по сравнению с предыдущими годами, вероятно, из-за воздействия пандемии COVID-19 на мировую экономику. Однако в 2021 году произошло значительное восстановление и повышение объемов торговли, превышающее показатели 2017 года. Данный рост был поддержан увеличением экспорта на 17,1% до 188,11 млрд. долларов США, в то время как импорт увеличился на 8,8% до 93,93 млрд. долларов США в 2021 году.

Топливо-энергетическая продукция традиционно занимала большую долю в экспорте товаров из России в ЕС (63,6% в 2021 г.). В 2022 г. доля этой группы выросла (до 72,8%), таким образом, еще больше закрепив сырьевую направленность российского экспорта. В то же время российский импорт из стран ЕС в 2022 году сокращался по всем укрупненным товарным группам. Наибольшую долю российского ввоза из стран ЕС составили машины и оборудование (в 2021 г. на них приходилось 48,4% поставок). Преимущественно именно за счет этой группы товаров и происходило сокращение импорта, что объясняется включением широкой номенклатуры машин и оборудования в санкционные списки продукции, запрещенной к ввозу на территорию Российской Федерации [4].

Таким образом, хотя внешнеторговый оборот России со странами Европейского Союза достиг нового максимума, структура торговли подверглась изменениям, отражая различные экономические и торговые факторы и явления в рассматриваемом периоде.

На фоне сокращения торговли России со странами Европы наблюдался рост внешне-торгового оборота Российской Федерации со странами экономического форума АТЭС, который в основном представлен такими странами как США, Японией, Австралией, а также главным торговым партнером России на данный момент – Китаем. Состояние внешней торговли Российской Федерации со странами АТЭС представлено в таблице 3.

Таблица 3. Динамика итогов внешней торговли России и странами АТЭС за 2017-2021 гг., млн. долл. США

Показатель	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2021 г. в % к	
						2017 г.	2020 г.
Внешнеторговый оборот, всего	178059,4	213195,5	212187,6	192179,4	261450,7	146	136
Экспорт	86324	116242,4	111225,2	93977,3	130305,9	151	138
Импорт	91735,3	96953,1	100962,4	98202,1	131144,8	142	133

Источник: составлено автором по данным [3].

В период с 2017 по 2021 год внешнеторговый оборот России с Азиатско-Тихоокеанским Экономическим Сотрудничеством (АТЭС) вырос на 46,6%, достигнув 261,45 млрд. долларов США в 2021 году, что свидетельствует о стратегической важности данных торговых отношений. Этот рост поддерживался увеличением как экспорта (на 51,5% до 130,31 млрд. долларов США), так и импорта (на 42,4% до 131,14 млрд. долларов США). Данное увеличение внешней торговли России со странами-членами АТЭС можно объяснить все более активным сотрудничеством Российской Федерации с Китайской Народной Республикой.

В 2022 году импорт в Россию из Китая, в отличие от ЕС, показал увеличение по основным укрупненным товарным группам. Основную долю российского импорта из КНР, как и в случае ЕС, составляют машины и оборудование (в 2021 г. на них приходилось 52,9% поставок) [4].

Торговля между Россией и странами СНГ имеет важное стратегическое значение и существенное влияние на экономики всех участников. Россия и страны СНГ традиционно обладают сильной экономической взаимозависимостью, основанной на обмене разнообразными товарами и услугами, что создает стабильность и взаимную поддержку в условиях изменяющихся мировых экономических условий. Состояние внешней торговли Российской Федерации со странами СНГ представлено в таблице 4.

Таблица 4. Динамика итогов внешней торговли России и СНГ за 2017-2021 гг., млн. долл. США

Показатель	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2021 г. в % к	
						2017 г.	2020 г.
Внешнеторговый оборот, всего	73023,4	81410,3	80378,6	73584,8	95922	131	130
Экспорт	48129,1	54942,4	53419,9	48592,4	64578,7	134	132
Импорт	24894,3	26467,9	26958,8	24992,4	31343,4	126	125

Источник: составлено автором по данным [3].

За период с 2017 по 2021 год внешнеторговый оборот между Россией и странами СНГ вырос на 31%, достигнув 95,92 млрд. долларов США в 2021 году. Этот рост поддерживается увеличением как экспорта (на 34,4% до 64,58 млрд. долларов), так и импорта (на 25,7% до 31,34 млрд. долларов) в 2021 году. Рост объема экспорта из России свидетельствует о все большем расширении российских экспортных возможностей в регионе и увеличении конкурентоспособности продукции на рынках стран СНГ. С другой стороны, увеличение объема импорта может быть обусловлено увеличением потребительского спроса в России на товары из стран СНГ.

Увеличение товарооборота осуществляется, прежде всего, через увеличение экспорта, так как Россия все еще остается вторым в мире поставщиком энергоресурсов. Более того в последние годы можно заметить продовольственный скачок в структуре российского экспорта, поскольку Россия увеличивает поставки зерновых культур, продукции мясной промышленности и птицы в страны СНГ [5].

Страны Евразийского Экономического Союза (Россия, Республика Беларусь, Казахстан, Армения, Кыргызская Республика) стремятся к близкому экономическому сотрудничеству и интеграции. Важность торговли заключается в укреплении единого рынка и улучшении условий для свободного перемещения товаров и услуг внутри союза. Динамика итогов внешней торговли с ЕАЭС представлена в таблице 5.

За период с 2017 по 2021 год внешнеторговый оборот между Россией и странами ЕАЭС продемонстрировал устойчивый рост, увеличившись на 34% и достигнув 69,14 млрд. долларов США в 2021 году, что непосредственно указывает на укрепление торговых связей между странами, обусловленное, в том числе расширением ассортимента торговых позиций. Данный рост обусловлен как увеличением экспорта (на 34,6% до 45,33 млрд. долларов), так и импорта (на 33,3% до 23,81 млрд. долларов) в 2021 году.

Таблица 5. Динамика итогов внешней торговли России и ЕАЭС за 2017-2021 гг., млн. долл. США

Показатель	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2021 г. в % к	
						2017 г.	2020 г.
Внешнеторговый оборот, всего	51526,2	56693,3	57343,7	51694,7	69137,9	134	133
Экспорт	33725,5	38047	37825,9	33148,6	45326,4	134	136
Импорт	17800,6	18646,2	19517,8	18546,1	23811,6	133	128

Источник: составлено автором по данным [3].

Таким образом, внешнеторговые отношения между Россией и странами ЕАЭС продолжают активное развитие, способствуя экономическому сотрудничеству и интеграции в рамках данного экономического союза.

Основным объектом экспорта РФ во взаимной торговле являются продукты минерального происхождения, а объектом импорта — продукция животного происхождения, железо и сталь, транспортные средства [6].

При этом государство ставит задачу расширения номенклатуры и объема экспорта несырьевой продукции, географии внешнеэкономических и инвестиционных связей, отвечающих национальным интересам Российской Федерации [7].

В целом анализ динамики экспорта и импорта России в 2023 г. показывает высокий уровень адаптивности отечественной внешней торговли к современным реалиям. Предварительно, стоимостные объемы экспорта и импорта России по итогам 2023 г. достигнут уровней, близких к показателям 2021 года [8].

Таким образом, на сегодняшний день внешнеторговые отношения Российской Федерации претерпевают значительные изменения в виду современной геополитической ситуации. Несмотря на то, что торговля между Россией и Европейским Союзом в 2021 году вышла на новый уровень, достигнув максимального значения за последние 5 лет, уже в 2022-2023 годах данный показатель значительно сократился в виду переориентации торговых отношений России на тесное взаимоотношение с иными торговыми союзами, а также все более глубокое сотрудничество с Китайской Народной Республикой. Сегодня стоит важная задача налаживания производства новых инновационных отечественных продуктов.

Научный руководитель: к.э.н., доцент, доцент кафедры ЭБАиУ РГРТУ Карпунина Е.В.

Библиографический список

1. Карпунина Е.В., Карпунин А.Ю. Учет, анализ и правовое регулирование внешнеэкономической деятельности / Е.В. Карпунина, А.Ю. Карпунин; Министерство науки и высшего образования Российской Федерации, Рязанский государственный радиотехнический университет им. В.Ф. Уткина. – Рязань: Рязанский государственный радиотехнический университет им. В.Ф. Уткина, 2023. – 164 с. – ISBN 978-5-7722-0368-2. – EDN RUPZDC.
2. Логистическое обеспечение внешнеэкономической деятельности / А.Ю. Карпунин, Е.В. Карпунина, Н.Г. Гаджиев, С.А. Коноваленко // Экономика и предпринимательство. – 2023. – № 1(150). – С. 947-953. – DOI 10.34925/EIP.2023.150.1.189. – EDN ZEDRWE.
3. Официальный сайт Федеральная таможенная служба . [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://customs.gov.ru/>
4. Сидоров, А. А. Актуальные тенденции торговли товарами России с ЕС и Китаем / А. А. Сидоров // Мир новой экономики. – 2023. – Т. 17, № 2. – С. 18-26. – DOI 10.26794/2220-6469-2023-17-2-18-26. – EDN QMAVQM.
5. Харитонов, Г. Л. Проблемы и перспективы развития сотрудничества таможенных служб в рамках СНГ / Г. Л. Харитонов, И. И. Сердюкова, Т. В. Черникова // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2022. – № 4-2(86). – С. 253-257. – DOI 10.24412/2411-0450-2022-4-2-253-257. – EDN VVWGRK.
6. Мадиярова, Д. М. Взаимная товарная торговля России со странами ЕАЭС в условиях глобальной трансформации XXI века / Д. М. Мадиярова, М. В. Терлецкий // Научные труды Вольного экономического общества России. – 2022. – Т. 235, № 3. – С. 345-356. – DOI 10.38197/2072-2060-2022-235-3-345-356. – EDN SBXJAO.
7. Внешнеэкономическая деятельность / Е.В. Карпунина, А.Ю. Карпунин, Н.Г. Гаджиев, С.А. Коноваленко. – Москва: Издательский Дом «Инфра-М», 2024. – 265 с. – ISBN 978-5-16-017713-7. – DOI 10.12737/1870116. – EDN ZKNONY.
8. Ушкалова, Д. И. Внешняя торговля России: предварительные итоги второго года противостояния санкционному давлению / Д. И. Ушкалова // Вестник Института экономики Российской академии наук. – 2023. – № 6. – С. 43-60. – DOI 10.52180/2073-6487_2023_6_43_60. – EDN DVZHYT.

УДК 332.14; ГРНТИ 72.19.31

ТОВАРНАЯ СТРУКТУРА ВНЕШНЕТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РЯЗАНСКОЙ ОБЛАСТИ: ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

В.М. Разваляева

*Рязанский государственный радиотехнический университет имени В.Ф. Уткина,
Российская Федерация, Рязань, loginova131201@mail.ru*

Аннотация. В работе рассматривается товарная структура внешнеторговой деятельности Рязанской области по укрупненным товарным группам. Проанализирована динамика итоговых показателей внешней торговли, товарной структуры экспорта и импорта Рязанской области за 2017 – 2021 гг. В работе отмечено, что Рязанская область является экспортно-ориентированным регионом и активным участником внешнеэкономической деятельности.

Ключевые слова: внешнеторговая деятельность, товар, товарная структура, экспорт, импорт.

COMMODITY STRUCTURE OF FOREIGN TRADE ACTIVITY OF RYAZAN REGION: TRENDS AND PROSPECTS OF DEVELOPMENT

V.M.Razvalyeva

*Ryazan State Radio Engineering University named after V.F. Utkin,
Russia, Ryazan, loginova131201@mail.ru*

The summary. The article considers the commodity structure of foreign trade activity of Ryazan region on consolidated commodity groups. Dynamics of the final indicators of foreign trade, commodity structure of exports and imports of the Ryazan region for 2017 - 2021 have been analyzed. The paper noted that Ryazan region is an export-oriented region and an active participant in foreign economic activity.

Keywords: foreign trade activity, commodity, commodity structure, export, import

В настоящее время внешнеэкономическая деятельность государства является наиболее важной частью национальной экономики. Внешнеэкономическая деятельность играет ключевую роль в экономике, оказывая положительное влияние как на ее развитие, так и на обеспечение стабильности, поскольку получение валютной выручки от экспорта способствует увеличению валютных резервов, укреплению национальной валюты, снижению торгового дефицита.

Развитие внешней торговли обеспечивает вовлечение страны в мировое хозяйство на макро- и микроуровнях. Такое экономическое сотрудничество позволяет расширить рынок сбыта продукции, привлечь как отечественные, так и иностранные инвестиции, получить доступ к новым технологиям и ресурсам, что способствует совершенствованию национального производства и повышению его конкурентоспособности на мировом рынке. Так, внешняя торговля является одним из важнейших факторов экономического роста региона [1].

Внешняя торговля товарами включает вывоз (экспорт) и ввоз (импорт) товаров. В рамках этой деятельности товаром считается любое движимое имущество, включая валюту государств-членов, ценные бумаги, а также валютные ценности, дорожные чеки, электрическую энергию и другое перемещаемое имущество, которое относится к недвижимости (различные виды судов, космические объекты и др.) [2].

Товарная структура внешней торговли может варьироваться в зависимости от экономического развития региона, его географического положения, ресурсного потенциала и других факторов.

Товарная структура внешнеторговой деятельности Рязанской области представлена разнообразными товарами различных отраслей промышленности и представлена следующими товарными группами:

1. Продовольственные товары и сырье (живые животные, рыба, молочная продукция, овощи, фрукты и орехи, кофе и чай, сахар и др.).
2. Минеральные продукты (соль, сера, камень, строительные материалы (штукатурные материалы, цемент), различные виды руды, шлак, зола и др.).
3. Топливо-энергетические товары (топливо минеральное, нефть, битуминозные вещества, воски минеральные и др.).

4. Продукция химической промышленности, каучук (продукты органической и неорганической химии, медицинские изделия и лекарственные препараты, удобрения, парфюмерные, косметические средства, фототовары и др.).

5. Кожевенное сырье, пушнина и изделия (необработанные шкуры, разнообразные изделия из кожи и меха)

6. Древесина и целлюлозно-бумажные изделия (древесина, древесный уголь, бумага и картон, пробка и изделия из нее, печатные книги и др.).

7. Текстиль, текстильные изделия и обувь (хлопок, различные виды тканей машинного или ручного вязания, предметы одежды, обувь, головные уборы и др.).

8. Металлы и изделия из них (черные металлы, медь, никель, алюминий, свинец, цинк, олово и изделия из них и др.).

9. Машиностроительная продукция (машины и оборудование, оборудование для железных дорог, наземный транспорт, инструменты и различные аппараты - фотографические, кинематографические, измерительные, медицинские приборы и др.).

10. Прочие товары (стекло и изделия из него, керамические изделия, часы, музыкальные инструменты, мебель, игрушки, спортивный инвентарь и др.).

Товарная структура внешней торговли является одним из индикаторов уровня социально-экономического развития региона, а это значит, что регионам следует постоянно совершенствовать структуру внешней торговли, отдавая приоритет выпуску и реализации конечной продукции, как внутри региона, так и за его пределы [3].

Рязанская область является экспортно-ориентированным регионом, который обладает достаточно мощным внешнеэкономическим и инвестиционным потенциалом, осуществляет внешнеторговую деятельность, развивая и поддерживая внешнеторговые отношения с иностранными партнерами [4]. При этом сегодня происходят существенные изменения в логистических цепочках поставок. К транспортно-логистической инфраструктуре предъявляются все более высокие требования, поскольку она наряду с другими факторами, обеспечивает конкурентоспособность продукции [5].

По итогам внешней торговли в 2021 году предприятия Рязанской области сотрудничали со 117 различными странами, что является важным показателем международной экономической активности региона. Основные торговые партнеры в 2021 году – Индия, Алжир, Китай, Беларусь, Германия, США, Польша, Украина, Египет, Казахстан.

Товарная структура экспорта и импорта является важной составляющей экономико-статистического анализа внешнеторговой деятельности. Распределение доли каждой товарной группы в общем объеме товарооборота позволяет определить, какая продукция наиболее востребована в данный момент и, следовательно, на какие товары ориентироваться региону при распределении производственных ресурсов, чтобы отвечать актуальным потребностям рынка.

Основная часть экспортируемых из Рязанской области товаров принадлежит машиностроительной продукции – 57,2%. Импортируются в регион большей частью продукция химической промышленности и каучук – 40%.

Рязанская область успешно продвигает свою продукцию на международные рынки, предлагая качественные товары и услуги. Благодаря обширному опыту и профессионализму, местные компании активно сотрудничают с партнерами из разных стран мира. Данный регион активно экспортирует свою продукцию, такую как кровельные и изоляционные материалы, изделия из кожи, осветительная техника, электрическая распределительная аппаратура, фармацевтическая продукция и др.

Проведем анализ динамики товарной структуры экспорта Рязанской области по укрупненным товарным группам за 2017-2021 гг. в таблице 1.

Таблица 1. Динамика товарной структуры экспорта Рязанской области за 2017-2021 гг., тыс. долл. США

Показатели	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2021 г. в % к	
						2017 г.	2020 г.
Всего, в том числе:	996556,9	486540,8	1310463	503037,4	1561053	156,6	310,3
Продовольственные товары и сырье	37095,9	25582,0	21725,9	18282,3	16767,9	45,2	91,7
Минеральные продукты	29287,1	31275,0	22422,3	20217,6	33405,7	114,1	165,2
Топливо-энергетические товары	28900,7	30542,9	21972,8	19430,8	32262,3	111,6	166
Продукция химической промышленности	35800,7	42758,8	62181,6	80809,5	118042,9	329,7	146,1
Кожевенное сырье, пушнина и изделия	57269,8	47274,5	24377,4	16506,4	21828,8	38,1	132,2
Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	13998,8	22385,8	30527,1	25332,0	31751,6	226,8	125,3
Текстиль, текстильные изделия и обувь	583,8	1942,3	2646,5	2987,6	6914,8	1184,4	231,4
Металлы и изделия из них	38181,0	24976,2	29449,8	31112,6	47817,3	125,2	153,7
Машиностроительная продукция	524269,8	118144,2	700813,4	111165,3	892591,3	170,2	802,9
Прочие товары	260070,1	172202,1	416319,0	196624,1	391932,4	150,7	199,3

Источник: составлено автором по данным [6].

Проанализировав данные таблицы 1, можем сделать вывод, что:

- стоимостные объемы экспорта Рязанской области в 2021 году увеличились на 57% относительно 2017 года, а также увеличились в 3,1 раза относительно 2020 года;
- сумма экспорта продовольственных товаров и сырья в 2021 году снизилась на 54,8% и 8,3% по сравнению с 2017 и 2020 годами соответственно;
- экспорт минеральных продуктов увеличился на 14% по отношению к 2017 году и на 65% по отношению к 2020 году;
- прирост экспорта топливо-энергетических товаров в 2021 году относительно 2017 года составил 12%, относительно 2020 года - 66%;
- сумма экспорта продукции химической промышленности увеличилась в 3,3 раза относительно 2017 года и на 46% относительно 2020 года;
- экспорт кожевенного сырья в 2021 году по сравнению с 2017 годом сократился 62% по сравнению с 2020 годом увеличился на 32%;
- в 2021 году наблюдается увеличение суммы экспорта древесины и целлюлозно-бумажных изделий в 2,3 раза по сравнению с 2017 годом и на 25% по сравнению с 2020 годом;
- объемы экспорта текстильных изделий в 2021 году относительно уровня 2017 года возросли в 12 раз, относительно 2020 года – в 2,3 раза;
- сумма экспорта металлов и изделий из них увеличилась в 2021 году на 25% и 54% по сравнению с 2017 и 2020 годами соответственно;
- стоимостные объемы экспорта машиностроительной продукции возросли относительно уровня 2017 года объемы на 70%, относительно 2020 года – в 8 раз;
- в 2021 году экспорт прочих товаров увеличился по отношению к 2017 году на 51%, по отношению к 2020 году – в 2 раза.

Вместе с тем, внешнеторговая деятельность Рязанской области также направлена на импорт товаров и технологий, которые способствуют развитию отечественной экономики и повышению качества жизни населения. Область активно сотрудничает с иностранными производителями и поставщиками, обеспечивая доступность и разнообразие товаров на внутреннем рынке.

Проведем анализ динамики товарной структуры импорта Рязанской области по укрупненным товарным группам за 2017-2021 гг. в таблице 2.

Таблица 2. Динамика товарной структуры импорта Рязанской области за 2017–2021 гг., тыс. долл. США

Показатели	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2021 г. в % к	
						2017 г.	2020 г.
Всего, в том числе:	636277,8	704725,1	672351,2	720939	916796,2	144,1	127,2
Продовольственные товары и сырье	95425,3	120279,2	127159,9	79465,2	75093,7	78,7	94,5
Минеральные продукты	16485	19543,8	13947,4	11726,6	16438,9	99,7	140,2
Топливо-энергетические товары	15998	19101,7	13574,3	11370,1	16123,2	100,8	141,8
Продукция химической промышленности	227826,8	207987,8	178989,4	263413,7	368909,1	161,9	140
Кожевенное сырье, пушнина и изделия	5445,6	6906,9	6895,1	5126,8	6136,5	112,7	119,7
Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	6607,6	11681,8	13587,8	10070,1	10916,7	165,2	108,4
Текстиль, текстильные изделия и обувь	17744,6	22349,3	27390,7	27277,4	42114,4	237,3	154,4
Металлы и изделия из них	40911,6	54 081,5	46696,2	48021,3	62541,9	152,9	130,2
Машиностроительная продукция	186838,1	211383,1	205359,8	215415,7	261433,3	139,9	121,4
Прочие товары	38993,2	50511,5	52324,8	60422,3	73211,7	187,7	121,2

Источник: составлено автором по данным [6].

Так, проанализировав данные таблицы 2, мы можем сделать следующие выводы:

- сумма импорта Рязанской области в 2021 году увеличилась на 44% по сравнению с 2017 годом и на 27% по сравнению с 2020 годом;
- сумма импорта продовольственных товаров и сырья в 2021 году снизилась на 21% и на 5,5% по отношению к 2017 и 2020 годам соответственно;
- стоимостные объемы импорта минеральных продуктов и топливо-энергетических товаров в 2021 году по сравнению с 2017 годом изменились незначительно, по сравнению с 2020 годом увеличение произошло на 40% и 42% соответственно;
- сумма импорта химической промышленности увеличилась на 62% по отношению к 2017 году и на 40% по отношению к 2020 году;
- в 2021 году наблюдается увеличение импорта кожевенного сырья на 13% по сравнению с 2017 годом, на 20% по сравнению с 2020 годом;
- импорт древесины и целлюлозно-бумажных изделий в 2021 году увеличился на 65% и на 8% относительно 2017 года и 2020 года соответственно;
- сумма импорта текстильных изделий и обуви увеличилась в 2,4 раза относительно 2017 года и на 54% относительно 2020 года;
- прирост стоимости импорта металлов и изделий из них относительно уровня 2017 года – 53%, относительно 2020 года – 30%;
- в 2021 году наблюдается увеличение суммы импорта машиностроительной продукции на 40% по сравнению с 2017 годом и на 21% по сравнению с 2020 годом;
- импорт прочих товаров увеличился в 2021 году на 88% по сравнению с 2017 годом и на 21% по сравнению с 2020 годом;

Одной из стратегических целей развития внешнеторговой деятельности Рязанской области является повышение объема и оптимизация структуры внешнеторгового оборота, укрепление позиции региона в качестве культурного, делового и управленческого центра.

В настоящее время в целях развития экспортной деятельности в Рязанской области, поддержки местных производителей в их стремлении занять прочные позиции на международном рынке и повышения их конкурентоспособности осуществляются различные меры поддержки экспортеров региона.

Правительство Рязанской области и Российский экспортный центр заключили соглашение о сотрудничестве, направленное на поддержку региональных экспортно-

ориентированных компаний, в том числе посредством цифровой платформы «Мой экспорт». Так, например, в феврале 2024 года проходил первый этап принятия заявок на участие в программе поддержки производителей агропромышленного комплекса. Цель такой государственной программы заключается в компенсации расходов на сертификацию продукции АПК для внешних рынков. Требования для участия в данной программе государственной поддержки представлены на рисунке 1.



Рис. 1. Условия участия в программе государственной поддержки агропроизводителей [7]

Кроме того, в период с 2023 до 2025 года в Рязанской области для начинающих экспортеров, включенных в единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства и применяющих упрощенную систему налогообложения, законодательно снизили налоговую нагрузку:

- снижение налоговых ставок по УСН с 6 до 1% по объекту налогообложения «доходы»;
- снижение налоговых ставок по УСН с 15 до 5% по объекту налогообложения «доходы, уменьшенные на величину расходов» [8].

Существующие налоговые меры поддержки отечественных производителей призваны стимулировать развитие экспорта Рязанской области, способствуют повышению экспортного потенциала региона в условиях нестабильной экономической ситуации.

Научный руководитель: к.э.н., доцент, доцент кафедры ЭБАиУ РГРТУ Карпунина Е.В.

Библиографический список

1. Карпунина Е.В., Карпунин А.Ю. Учет, анализ и правовое регулирование внешнеэкономической деятельности / Е. В. Карпунина, А. Ю. Карпунин. – Рязань: Рязанский государственный радиотехнический университет им. В.Ф. Уткина, 2023. – 164 с.
2. Внешнеэкономическая деятельность / Е.В. Карпунина, А.Ю. Карпунин, Н.Г. Гаджиев, С.А. Коноваленко. – Москва: Издательский Дом «Инфра-М», 2024. – 265 с. – ISBN 978-5-16-017713-7. – DOI 10.12737/1870116. – EDN ZKNONY.
3. Терновых, К. С. Товарная структура внешнеторговой деятельности региона: анализ и перспективы совершенствования / К. С. Терновых, А. Ю. Гусев, Н. В. Леонова // Тенденции развития технических средств и технологий в АПК : материалы международной научно-практической конференции, Воронеж, 25 февраля 2022 года. – Воронеж: Воронежский государственный аграрный университет им. Императора Петра I, 2022. – С. 357-363. – EDN BVVTXU.
4. Саломатина М.Н. Особенности развития внешнеторговой деятельности Рязанской области // Экономика: вчера, сегодня, завтра. 2019. Том 9. № 10В. С. 776-784. DOI: 10.34670/AR.2019.90.10.005
5. Логистическое обеспечение внешнеэкономической деятельности / А. Ю. Карпунин, Е. В. Карпунина, Н. Г. Гаджиев, С. А. Коноваленко // Экономика и предпринимательство. – 2023. – № 1(150). – С. 947-953.
6. Официальный сайт Федеральная таможенная служба [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://customs.gov.ru/>
7. Официальный сайт Министерство экономического развития Рязанской области [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://mineconom.ryazan.gov.ru/>
8. Официальный сайт Федеральная налоговая служба [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.nalog.gov.ru>

УДК 339.5; ГРНТИ 72

ИНКОТЕРМС 2020: СПЕЦИФИКА ПРИМЕНЕНИЯ**Е.В. Карпунина, А.Ю. Карпунин***Рязанский государственный радиотехнический университет имени В.Ф. Уткина,
Российская Федерация, Рязань, elenakarpunina@mail.ru, aukarpunin@mail.ru*

Аннотация. В статье рассматриваются отдельные изменения в редакции Инкотермс 2020. Обращено внимание на изменения, связанные с логистикой поставок товаров, и условиям доставки товаров от продавцов к покупателям для различных базисов поставки. Подчеркнута важность использования термина Инкотермс, соответствующего существу отношений сторон. Вместе с тем в работе отмечено, что если условия Инкотермс и контракта не совпадают, то в России приоритет будет на стороне контракта, поскольку Инкотермс не являются частью российского законодательства, в то время как в отдельных странах, ситуация противоположная.

Ключевые слова: Инкотермс, условия поставки, базис, страхование, логистика, риск.

INCOTERMS 2020: APPLICATION SPECIFICS**E.V. Karpunina, A.Yu. Karpunin***Ryazan State Radio Engineering University named after V.F. Utkin,
Russian, Ryazan, elenakarpunina@mail.ru, aukarpunin@mail.ru*

Annotation. The article discusses the main changes in the 2020 edition of Incoterms, the “ICC Rules for the Use of National and International Trade Terms,” which have come into force. Attention is drawn to changes related to the logistics of the supply of goods and the conditions for the delivery of goods from sellers to buyers for various supply bases. The importance of using the term Incoterms, corresponding to the essence of the relations of the parties, is emphasized. At the same time, the work notes that if the terms of Incoterms and the contract do not coincide, then in Russia priority will be on the contract side, since Incoterms are not part of Russian legislation, while in some countries the situation is the opposite.

Keywords: Incoterms, delivery terms, basis, insurance, logistics, risk.

Первые международные правила толкования торговых терминов относятся к 1936 году, последующие редакции с дополнениями выходили в 1953, 1967, 1976, 1980, 1990, 2000, 2010 гг. Последней редакцией на сегодняшний день является версия Инкотермс-2020, в которой отдельные правила, в виду сложившейся бизнес-практики, уточнены.

Практический опыт свидетельствует, что с 1980 года правила Инкотермс пересматриваются примерно раз в десять лет и, несмотря на принятие новой, более уточненной редакции, стороны могут прибегать и к использованию предыдущих. Использование Инкотермс в условиях внешней торговли не является обязательным, но в случае такого использования, указание на соответствующую редакцию в контракте является обязательным. Если условия Инкотермс и контракта не совпадают, то в России приоритет будет на стороне контракта, поскольку Инкотермс не являются частью российского законодательства, в то время как в отдельных странах, например, в Испании, ситуация противоположная [1, 2, 3]. Схематичное отображение перехода права собственности на товар от продавца к покупателю по базисным условиям поставки Инкотермс-2020 представлено на рисунке 1.

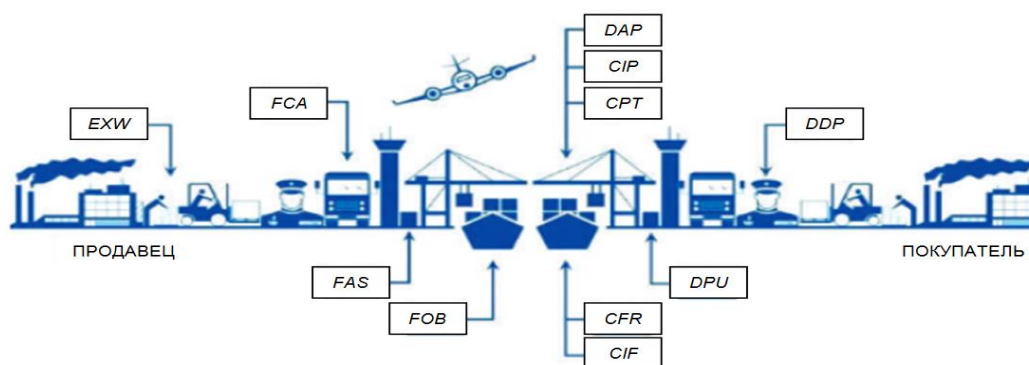


Рис. 1. Переход ответственности от продавца к покупателю по базисным условиям поставки «Инкотермс-2020» [1, 2]

Все термины сгруппированы в четыре основные категории, отличающиеся между собой по правам и обязанностям, возложенным на стороны договора (рис. 2) [4].

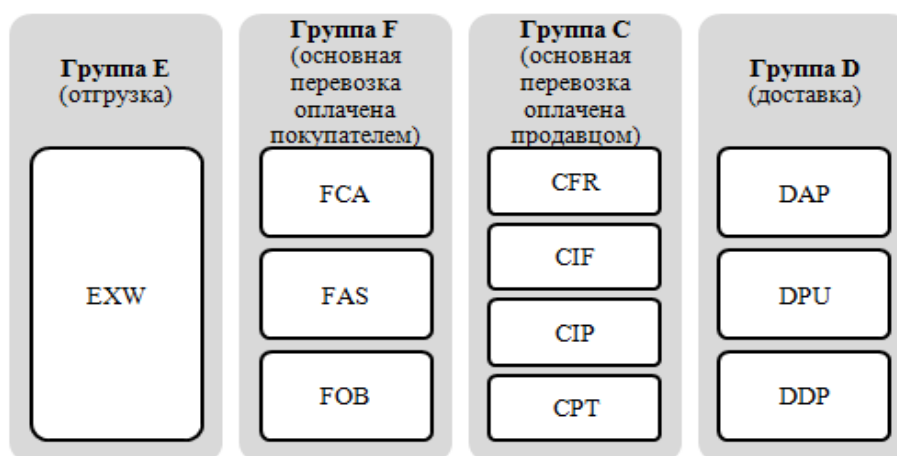


Рис. 2. Группы базисных условий поставок продукции [2]

Термины Инкотермс подразделяются:

- на универсальные (рис. 3);
- морские (рис. 4).

Правила Инкотермс-2020 предлагают более простое и понятное использование терминов. Редакция 2020 года отмечена более расширенным введением, более подробным разъяснением отдельных вопросов применения терминов с указанием обязанностей как продавца, так и покупателя [5, 6].

EXW (Ex Works)	• Франко-завод
FCA (Free Carrier)	• Франко-перевозчик
CPT (Carriage Paid to)	• Перевозка оплачена до
CIP (Carriage and Insurance Paid to)	• Перевозка и страхование оплачены до
DAP (Delivered at Place)	• Поставка в месте назначения
DPU (Delivered Named Place Unloaded)	• Поставка на место выгрузки
DDP (Delivered Duty Paid)	• Поставка с оплатой пошлин

Рис. 3. Термины правил Инкотермс-2020 для любого вида или видов транспорта [2]

FAS (Free Alongside Ship)	• Свободно вдоль борта судна
FOB (Free on Board)	• Свободно на борту
CFR (Cost and Freight)	• Стоимость и фрахт
CIF (Cost Insurance and Freight)	• Стоимость, страхование и фрахт

Рис. 4. Термины правил Инкотермс-2020 для морского и внутреннего водного транспорта [2]

В предыдущей редакции были введены термины «DAP» и «DAT», но их применение на практике было затруднено, по большей части, в силу формулировки. В целях недопущения неоднозначного подхода к указанным условиям поставок, в новой редакции аббревиатура «DAT» была изменена на аббревиатуру «DPU», скорректировано и содержание самого правила.

В редакции 2020 года определены условия использования «бортового коносамента» при мультимодальных перевозках, в момент погрузки товара не на борт судна, а на любое другое транспортное средство, определенное покупателем. С юридической точки зрения коносамент имеет следующее целевое назначение:

- является документом, удостоверяющим заключение договора морской перевозки;
- является официальной квитанцией, подтверждающей факт принятия груза перевозчиком (судовладельцем) к перевозке на конкретное судно в указанном в ней количестве и качестве;
- является товарораспорядительным документом на конкретный груз, позволяющим покупателю распорядиться им путем предоставления коносамента;
- может являться обеспечением кредита под отгруженные товары.

Указание термина Инкотермс в договоре не является обязательным, но значительно упрощает понимание сторон по сделке. При выборе условий Инкотермс необходимо учитывать:

- особенности логистики страны покупателя, поскольку в разных странах установлены разные тарифы, например, на хранение контейнеров в порту для резидентов и нерезидентов;
- момент перехода права собственности и рисков;
- какие затраты по организации транспортировки будут в условиях, если транспортировка будет осуществлена силами продавца, а какие, если организация транспортировки будет осуществлена своими силами.

В целях обеспечения рентабельности сделки термин Инкотермс должен выбираться на основании калькуляции логистических издержек, поскольку затраты на доставку товара включают в себя расходы не только на логистику и страхование товара, но и на его таможенное оформление. В общем виде структура расходов может быть представлена в следующем виде (рис. 5).

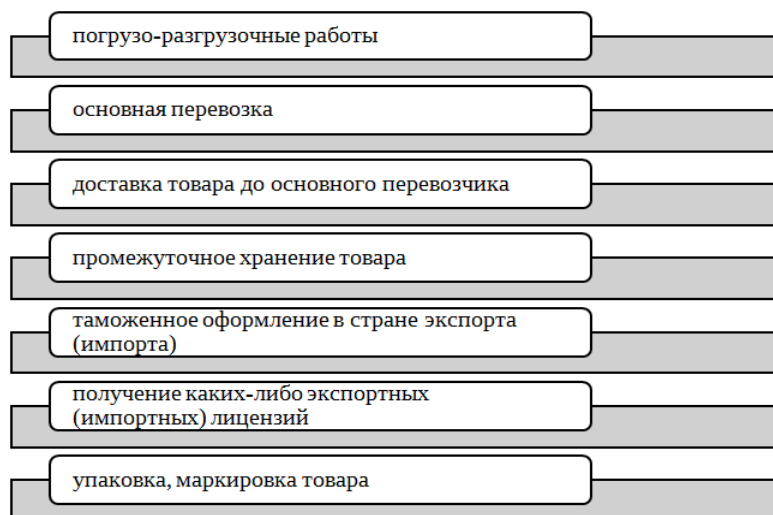


Рис. 5. Структура расходов

К числу основных изменений 2020 года можно отнести и изменения подходов к страхованию, в частности, на условиях CIF и CIP, а также возможность организации перевозки Продавцом на условиях FCA и Покупателем на условиях DAP, DPU, DDP. В редакции 2020 года также уточнены требования безопасности по обязательствам и расходам по перевозке. В целом изменения в редакции Инкотермс-2020 не столь масштабные по сравнению изменениями, которые были внесены ранее, а именно в предыдущую редакцию - Инкотермс-2010. На

современном этапе развития учтен практический опыт ведения бизнеса, устранены отдельные спорные моменты и логично полагать, что следующая редакция Инкотермс будет все более учитывать влияние, последствия и результаты цифровизации международной торговли.

Библиографический список

1. Новаков А.А. Логистика в деталях: учебное пособие / А. А. Новаков. — Москва, Вологда: Инфра-Инженерия, 2021. — 528 с.
2. Внешнеэкономическая деятельность / Е.В. Карпунина, А.Ю. Карпунин, Н.Г. Гаджиев, С.А. Коноваленко. — Москва: Издательский Дом «Инфра-М», 2024. — 265 с. — ISBN 978-5-16-017713-7. — DOI 10.12737/1870116. — EDN ZKNONY.
3. Карпунина Е.В., Карпунин А.Ю. Учет, анализ и правовое регулирование внешнеэкономической деятельности / Е. В. Карпунина, А. Ю. Карпунин. — Рязань: Рязанский государственный радиотехнический университет им. В.Ф. Уткина, 2023. — 164 с.
4. Чурилов А.Ю. Особенности использования Инкотермс 2020 в международной коммерческой практике / А.Ю. Чурилов // Российский внешнеэкономический вестник. — 2020. — № 7. — С. 47-57. — EDN TMBMRJ
5. Макарова Н. Incoterms 2020: что изменилось в международных торговых терминах // Международные банковские операции. — 2019. - № 4. URL: <http://www.consultant.ru/>
6. Холопов К.В. Инкотермс 2020: основные изменения для заключения и исполнения договоров международной купли-продажи товаров / К.В. Холопов // Российский внешнеэкономический вестник. — 2020. — № 1. — С. 7-16. — EDN HHGYHW

УДК 339.56.055; ГРНТИ 72.15.29

АНАЛИЗ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ РОССИИ С ОСНОВНЫМИ СТРАНАМИ

А.Р. Лахтикова

*Рязанский государственный радиотехнический университет имени В.Ф. Уткина,
Российская Федерация, Рязань, lahtikova.anastasiya@icloud.com*

Аннотация. В данной работе рассмотрено состояние внешней торговли Российской Федерации с основными странами. Определены ключевые показатели, характеризующие внешнюю торговлю. Проанализированы перспективы взаимодействия Российской Федерации с основными странами в будущем. Более подробно рассмотрена динамика внешнеторгового оборота Российской Федерации со странами, занимающими наибольший удельный вес во внешней торговле страны.

Ключевые слова: внешняя торговля, экспорт, импорт, внешнеторговый оборот, сальдо внешней торговли.

ANALYSIS OF RUSSIA'S FOREIGN TRADE WITH MAJOR COUNTRIES

A.R. Lakhtikova

*Ryazan State Radio Engineering University named after V.F. Utkin,
Russia, Ryazan, lahtikova.anastasiya@icloud.com*

The summary. In this paper, the state of foreign trade of the Russian Federation with the main countries is considered. The key indicators characterizing foreign trade have been identified. The prospects of cooperation between the Russian Federation and the main countries in the future are analyzed. The dynamics of the foreign trade turnover of the Russian Federation with the countries that occupy the largest share in the country's foreign trade is considered in more detail.

Keywords: foreign trade, exports, imports, foreign trade turnover, foreign trade balance.

В современном мире, где границы стираются под влиянием глобализационных процессов, международная торговля занимает центральную роль. Данная деятельность превратилась в стратегическую основу для укрепления международных отношений и стимулирования экономического сотрудничества между странами. Активизация торговых связей несёт в себе ключ к решению не только финансовых, но и социальных задач, внося серьёзный вклад в улучшение качества жизни населения.

Помимо направления течения капитала и товаров, внешняя торговля открывает путь для обмена инновациями и технологическим опытом, что отражается на взаимном экономическом развитии заинтересованных государств. В то время как внешнеэкономические связи выступают в роли акселератора экономической активности, они также представляют собой широкий арсенал инструментов для безопасного и эффективного входа компаний на новые рынки сбыта [1].

Анализируя тенденции мирового экономического порядка, необходимо уделять пристальное внимание различным видам торговых операций, так как они являются не только индикатором экономического благополучия страны, но и отражают глубину её интеграции в систему международных экономических отношений. В этом контексте становится ясно, что внешнеэкономическая политика и привлечение иностранных инвестиций являются основополагающими компонентами для обеспечения устойчивой экспансии национальной экономики [2].

В свою очередь, под термином «внешнеторговая деятельность» подразумевается широкий спектр операций, включающий в себя не только традиционные сделки с товарами и услугами, правами интеллектуальной собственностью, но также и обмен информацией. Это значит на практике, что фирмы и компании могут вести бизнес, выходящий за пределы национальных границ, укрепляя международные экономические связи [5].

Ключевыми показателями, характеризующими внешнюю торговлю, являются: экспорт, импорт, внешнеторговый оборот, а также сальдо внешней торговли [4].

Рассмотрим динамику внешней торговли России с основными странами (таблица 1).

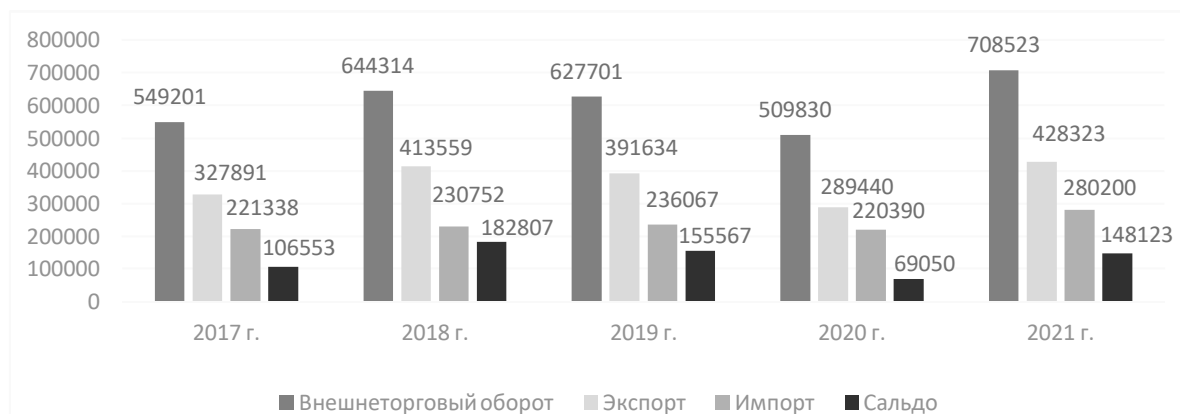
Таблица 1. Динамика внешней торговли России с основными странами, млн. долл. США

Показатель	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2021 г. в % к	
						2017 г.	2020 г.
Экспорт	327 891	413 559	391 634	289 440	428 323	131	148
Импорт	221 338	230 752	236 067	220 390	280 200	127	128
Внешнеторговый оборот	549 201	644 314	627 701	509 830	708 523	129	139
Сальдо внешней торговли	+106 553	+182 807	+155 567	+69 050	+148 123	139	215

Источник: составлено автором по данным [7].

Таким образом, исходя из данных таблицы можно заметить, что с 2017 по 2021 год вырос и экспорт (+31%), и импорт (+48%). Тем самым, вывоз из страны товаров отечественного производства превышает ввоз товаров в страну. Внешнеторговый оборот в 2021 году составил 708 523 млн. долл. США, что значительно выше данного показателя за 2017 год. Превышение составило более 29%, по сравнению с 2020 г. превышение составило 39%.

Для большей наглядности отобразим динамику основных показателей итогов внешней торговли России с основными странами на рисунке 1.



ис. 1.

Динамика итогов внешней торговли Российской Федерации с основными странами, млн. долл. США. Источник: составлено автором по данным [7].

Внешняя торговля России с основными странами по группам стран представлена в таблицах 2-5.

Таблица 2. Динамика экспорта России с основными странами по группам стран

Показатель	2017 г.		2018 г.		2019 г.		2020 г.		2021 г.		2021 г. в % к	
	млн.долл.	%	млн.долл.	%	млн.долл.	%	млн.долл.	%	млн.долл.	%	2017г.	2020г.
Всего	327 891	100	413 559	100	391 634	100	289 440	100	428 323	100	131	148
ЕС	159 683	49	204 897	50	189 165	48	113 723	39	188 114	44	118	165
АТЭС	86 324	26	116 324	28	111 225	28	93 977	33	130 305	31	151	139
СНГ	48 129	15	54 619	13	53 419	14	48 592	17	64 578	15	135	133
ЕАЭС	33 725	10	37 719	9	37 825	10	33 148	11	45 326	10	135	137

Источник: составлено автором по данным [7].

Таким образом, на основании данных таблицы 2 можно сделать вывод, что в 2020 г. наблюдалось резкое снижение внешнеэкономической деятельности в результате COVID-19, однако в 2021 году уже можно проследить рост: экспорт в 2021 г. по сравнению с 2020 г. вырос более, чем на 30% с каждой группой стран, а также по сравнению с 2017 г. в 2021 г. Российская Федерация значительно улучшила сотрудничество с каждой группой стран, о чем говорит увеличение темпов роста. Вместе с тем, Россия в наибольшей степени поставляет товары в страны ЕС и АТЭС.

Таблица 3. Динамика импорта России с основными странами по группам стран

Показатель	2017 г.		2018 г.		2019 г.		2020 г.		2021 г.		2021 г. в % к	
	млн.долл.	%	млн.долл.	%	млн.долл.	%	млн.долл.	%	млн.долл.	%	2017 г.	2020 г.
Всего	221 338	100	230 752	100	236 067	100	220 390	100	280 200	100	127	128
ЕС	86 909	39	89 269	39	88 630	38	78 650	36	93 932	34	108	119
АТЭС	91 735	42	96 930	42	100 962	43	98 202	45	131 114	47	145	134
СНГ	24 894	11	26 203	11	26 958	11	24 992	11	31 343	11	126	125
ЕАЭС	17 800	8	18 350	8	19 517	8	18 546	8	23 811	8	134	128

Источник: составлено автором по данным [7].

Таким образом, на основании данных таблицы 3 можно сделать вывод, что, несмотря на резкое снижение показателя в 2020 году, в 2021 году наблюдается значительный рост: импорт в 2021 году по сравнению с 2020 годом вырос более, чем на 19% с каждой группой стран, а по сравнению с 2017 годом более, чем на 8%. Кроме того, Российская Федерация в большей степени импортирует товары из стран АТЭС.

Таблица 4. Динамика внешнеторгового оборота России с основными странами по группам стран

Показатель	2017 г.		2018 г.		2019 г.		2020 г.		2021 г.		2021 г. в % к	
	млн.долл.	%	млн.долл.	%	млн.долл.	%	млн.долл.	%	млн.долл.	%	2017 г.	2020 г.
Всего	549 201	100	644 314	100	627 701	100	509 830	100	708 523	100	129	139
ЕС	246 593	45	294 166	46	277 795	44	192 373	38	282 046	40	114	147
АТЭС	178 059	32	213 255	33	212 187	34	192 179	38	261 419	37	147	136
СНГ	73 023	13	80 823	13	80 377	13	73 584	14	95 921	14	131	130
ЕАЭС	51 526	10	56 070	8	57 342	9	51 694	10	69 137	9	134	135

Источник: составлено автором по данным [7].

Таким образом, на основании данных таблицы 4 можно сделать вывод, что, согласно темпам роста, в 2021 году по сравнению с 2017 годом Россия улучшила сотрудничество с каждой группой стран более, чем на 15%, в особенности со странами ЕС и АТЭС.

Таблица 5. Динамика сальдо внешней торговли России с основными странами по группам стран, млн. долл. США

Группа стран	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	Абсолютное отклонение 2021 г. к	
						2017 г.	2020 г.
ЕС	72 774	115 628	100 535	35 073	94 182	+21 408	+59 109
АТЭС	-5 411	19 394	10 263	-4 225	-809	+4 602	+3 416
СНГ	23 235	28 416	26 461	23 600	33 235	+10 000	+9 635
ЕАЭС	15 925	19 369	18 308	14 602	21 515	+9 590	+6 913

Источник: составлено автором по данным [7].

На основании данных таблицы 5 можно сделать вывод, что в 2019-2021 гг. в наибольшей степени доля внешнеторгового взаимодействия приходится на страны ЕС. Однако мы можем наблюдать резкое снижение показателей, характеризующих итоги внешней торговли, в 2020 г., что обусловлено пандемией COVID-19, так как уже в 2021 г. наблюдается стремительный рост данных показателей. Однако наблюдается несбалансированность внешней торговли со странами АТЭС.

Экономическая арена 2022 года становится свидетелем негативного события для России, поскольку страна фиксирует неожиданный всплеск количества международных санкций, превысив цифры, которые ранее были особенностью таких государств, как Иран, Сирия и КНДР. На заседании Восточного экономического форума министр экономического развития России приводит следующие данные: по состоянию на сентябрь 2022 года, под разнообразные ограничительные меры попал почти каждый аспект экономики, с общим количеством санкций приближающемся к двенадцати тысячам. Данные санкции вызвали цепную реакцию: произошло серьёзное нарушение устоявшихся цепочек поставок, сильно затрудняющее ведение бизнеса [6].

Перед лицом экономической изоляции, которая могла бы привести к глубокому экономическому кризису, российское правительство было вынуждено задействовать комплекс стратегий для защиты и поддержки внутреннего рынка. Данные стратегии представляли собой совокупность экономических и финансовых мер, способных обеспечить краткосрочную стабилизацию и возможно, долгосрочное экономическое восстановление. Акцент был сделан на политике поддержания бизнеса внутри страны с целью смягчения удара от международных ограничений. Ответными шагами стали инициативы по обеспечению льготного финансирования, налоговые каникулы для наиболее пострадавших отраслей, а также стимулирование внутреннего производства и замещение импорта [3].

Динамика внешней торговли показывает, что в наибольшей степени на международной экономической арене Российская Федерация в 2017-2021 гг. сотрудничала с Германией, Китайской Народной Республикой и Беларусью (таблица 6).

По результатам таблицы 6 можно заметить, что Китайская Народная Республика преобладает во внешнеторговом обороте по сравнению с другими странами. В структуре АТЭС Китайская Народная Республика занимает стабильно более 50% и составляет более 100 000 млн. долл. США. Кроме того, в 2021 г. по сравнению с 2017 и 2020 гг. можно наблюдать значительный рост: на 35% и 62% соответственно произошло увеличение внешнеторгового оборота. Данная динамика свидетельствует о том, что за весь период исследования основным внешнеэкономическим партнёром Российской Федерации на международной арене можно считать Китайскую Народную Республику.

Таблица 6. Динамика внешнеторгового оборота России со странами, занимающими наибольшую долю во внешней торговле

Показатель	2017 г.		2018 г.		2019 г.		2020 г.		2021 г.		2021 г. в % к	
	млн. долл.	%	млн. долл.	%	млн. долл.	%	млн. долл.	%	млн. долл.	%	2017 г.	2020 г.
ЕС	246 593	100	294 166	100	277 795	100	192 373	100	282 046	100	114	147
Германия	49 965	21	59 606	21	53 161	119	42 002	22	56 996	20	114	136
АТЭС	178 059	100	213 255	100	212 187	100	192 179	100	261 419	100	147	136
Китай	86 974	49	108 283	51	111 462	53	104 059	54	140 704	54	162	135
СНГ	73 023	100	80 823	100	80 377	100	73 584	100	95 921	100	1131	130
Беларусь	30 657	60	33 999	61	33 867	59	28 584	55	38 426	56	125	134
ЕАЭС	51 526	100	56 070	100	57 342	100	51 694	100	69 137	100	134	135
Беларусь	30 657	60	33 999	61	33 867	59	28 584	55	38 426	56	125	134

Источник: составлено автором по данным [7].

Таким образом, в условиях глобальных экономических испытаний, спровоцированных введением множества антироссийских санкций, Российская Федерация активизировала экономические связи со странами, исторически не занимавшими первых позиций во внешней торговле страны. Становление новых векторов сотрудничества особенно заметно в азиатском регионе, а также на континентах Африки и Латинской Америки, включая страны Ближнего Востока, где образовались предпосылки для роста торговли и экономического партнёрства.

Чтобы сгладить последствия экономической изоляции, Россия прибегла к ряду мер, направленных на упрощение внешнеэкономической активности. В частности, были либерализованы таможенные процедуры, что способствовало ускорению оборота товаров. Кроме того, решение о легализации параллельного импорта стало основой для доставки товаров, включая те, что подверглись санкциям, чем в определённой степени способствовало стабилизации рыночной ситуации [3].

Эти адаптивные шаги в объединении с укреплением экономических связей позволили российской экономике противостоять тенденциям спада и сохранить свои позиции на международном уровне. В этой связи особенно выделяется укрепление партнёрства со странами АТЭС. Примечательно, что вопреки новым геополитическим вызовам, к концу первого квартала 2023 года Российская Федерация продолжала оставаться в рейтинге десяти крупнейших торговых партнёров Евросоюза [3].

В 2023 году председательство в СНГ осуществляет Киргизия. Эта страна играет особую роль, поскольку её взаимоотношения с Россией и Китаем характеризуются одновременной значимостью и зависимостью, что предполагает тщательный баланс интересов.

Кроме того, в контексте таких взаимоотношений особо выделяется роль межгосударственных объединений, таких как Евразийский экономический союз. Начиная с начала года, точнее с 1 января 2023 года, ключевые рычаги управления в структурах ЕАЭС, в том числе в трёх основных органах – Высшем Евразийском экономическом совете, Евразийском межправительственном совете, а также в Совете Евразийской экономической комиссии, были переданы Российской Федерации. Это переход председательства несомненно усиливает политику сотрудничества в рамках союза и открывает новые горизонты для экономического сотрудничества между странами-членами.

Вместе с тем, с каждым годом все более насыщенными и многообразными становятся экономические связи с Китайской Народной Республикой, что считается весомым свидетельством эффективности выбранного курса на диверсификацию экономических связей. Стремление России к расширению географических горизонтов внешней торговли и поиск новых союзников в условиях меняющегося мирового порядка становится заметным фактором в современной политической и экономической системе мира.

Научный руководитель: к.э.н., доцент, доцент кафедры «Экономическая безопасность, анализ и учет», РГРТУ Карпунин А.Ю.

Библиографический список

1. Балабин, О. И. Таможенное регулирование внешней торговли : учебное пособие / О. И. Балабин, О. Б. Сокольникова. — Санкт-Петербург : Троицкий мост, 2021. — 222 с. — ISBN 978-5-4377-0145-4. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/104457.html> (дата обращения: 05.02.2024). — Режим доступа: для авторизир. пользователей.
2. Бобров, А. К. Концептуальные основы внешней политики России : научное издание / А. К. Бобров. — Москва : Аспект Пресс, 2021. — 224 с. — ISBN 978-5-7567-1119-6. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/109786.html> (дата обращения: 06.02.2024). — Режим доступа: для авторизир. пользователей.
3. Забелин, В. Г. Внешняя торговля России : учебное пособие / В. Г. Забелин. — Москва : Московская государственная академия водного транспорта, 2021. — 156 с. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/46699.html> (дата обращения: 07.02.2024). — Режим доступа: для авторизир. пользователей.
4. Внешнеэкономическая деятельность : учебник / Е.В. Карпунина, А.Ю. Карпунин, Н.Г. Гаджиев, С.А. Коноваленко. — Москва : ИНФРА-М, 2024. — 265 с. — (Высшее образование: Специалитет). — DOI 10.12737/1870116. — ISBN 978-5-16-017713-7. — Текст : электронный. — URL: <https://znanium.ru/catalog/product/1870116> (дата обращения: 08.02.2024). — Режим доступа: по подписке.
5. Карпунина, Е. В. Учет, анализ и правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : учебное пособие / Е. В. Карпунина, А. Ю. Карпунин. — Рязань : РГРТУ, 2023. — 164 с. — ISBN 978-5-7722-0368-2. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/380417> (дата обращения: 08.02.2024). — Режим доступа: для авториз. пользователей.
6. Макарова, Г. В. Упрощение процедур внешней торговли в условиях развития цифровой экономики : монография / Г. В. Макарова, О. В. Тиницкая. — Санкт-Петербург : Интермедия, 2023. — 176 с. — ISBN 978-5-4383-0265-0. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/130567.html> (дата обращения: 08.02.2024). — Режим доступа: для авторизир. пользователей.
7. Федеральная таможенная служба : официальный сайт. — Москва // [Электронный ресурс] — URL: <https://customs.gov.ru/> (дата обращения: 08.02.2024).

УДК 339.146.4; ГРНТИ 72.15.33

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ БИЗНЕСА ПРИ ЭКСПОРТЕ ПРОДУКЦИИ

А.В. Метликина

*Рязанский государственный радиотехнический университет имени В.Ф. Уткина,
Российская Федерация, Рязань, yma-2014@mail.ru*

Аннотация. В данной работе рассматривается вопрос обеспечения экономической безопасности бизнеса при экспорте продукции. Проанализировано современное состояние экспорта продуктов питания и выявлены проблемы, которые возникают у российских предпринимателей при осуществлении внешнеэкономической деятельности.

Ключевые слова: экспорт, внешнеэкономическая деятельность, экономическая безопасность.

ENSURING THE ECONOMIC SECURITY OF BUSINESS WHEN EXPORTING PRODUCTS

A.V. Metlikina

*Ryazan State Radio Engineering University named after V.F. Utkin,
Russia, Ryazan, yma-2014@mail.ru*

Annotation. In this paper, the issue of ensuring the economic security of business in the export of products is considered. The current state of food exports is analyzed and the problems that arise for Russian entrepreneurs in carrying out foreign economic activity are identified.

Keywords: export, foreign economic activity, economic security.

В условиях, когда страны могут реализовывать свои товары на международных рынках, значительно повышается роль внешнеэкономической деятельности. Интенсивное развитие

внешнеэкономической деятельности способствует ускорению процесса интеграции России в мировую экономику. Повышение эффективности внешнеэкономического сотрудничества и реализация конкурентных преимуществ экспортно ориентированных секторов экономики, является одним из основных направлений государственной политики в сфере обеспечения экономической безопасности. Хозяйствующие субъекты, активно занимающиеся внешнеэкономической деятельностью, сталкиваются с новыми факторами, оказывающими влияние на их деятельность и уровень экономической безопасности, в частности [1].

В настоящее время в связи с введением санкций на экономическую деятельность с Российской Федерацией предприниматели испытывают трудности с реализацией экспортной продукции. Невозможность осуществления внешнеэкономического сотрудничества на старом рынке сбыта отрицательно влияет на результаты экономической деятельности отечественного бизнеса. Возникает необходимость переориентировать продукцию под требования нового рынка сбыта.

При развитии внешнеэкономической деятельности на новом рынке сбыта предприниматели сталкиваются с проблемами, которые влияют на уровень экономической безопасности хозяйствующего субъекта. Их можно поделить на две группы:

1. Финансовые.

К этой группе относятся осуществление учета и налогообложения экспортных операций, затраты на мероприятия по продвижению продукта на новом внешнем рынке и на переориентирование производственных линий на новые стандарты изготовления экспортной продукции и затраты на логистику.

2. Нефинансовые.

К таким проблемам относятся непопулярность российского продукта на новом рынке сбыта и несоответствие экспортной продукции требованиям и традициям рынка.

Несмотря на существующие ограничения, которые устанавливаются отдельными странами для различных участников глобального рынка или групп товаров, в целом открытость международных рынков дает большие возможности организациям по выводу своих товаров на новые рынки сбыта.

На основании данных Федеральной таможенной службы можно рассмотреть динамику изменения объема экспорта продуктов питания за период с 2017 по 2021 год (см. табл. 1).

Таблица 1. Статистические данные экспорта продуктов питания

Наименование товаров	январь-декабрь 2017 г.		январь-декабрь 2018 г.		январь-декабрь 2019 г.		январь-декабрь 2020 г.		январь-декабрь 2021 г.	
	тыс. тонн	млн. долл. США	тыс. тонн	млн. долл. США	тыс. тонн	млн. долл. США	тыс. тонн	млн. долл. США	тыс. тонн	млн. долл. США
Готовая или консервированная рыба; икра осетровых и ее заменители, изготовленные из икринок рыбы	18,44	52,86	18,74	65,25	20,56	61,85	33,19	74,07	30,07	90,86
Готовые или консервированные продукты из мяса, мясных субпродуктов или крови прочие	17,25	41,42	17,27	41,70	21,05	52,09	27,23	53,15	33,41	74,72
Злаки	93	7490	54853	10464	39403	7928	48670	10 109	42931	11406
Картофель свежий или охлажденный	187	24	185	23	333	37	423	50	144	20
Крупа, мука грубого помола и гранулы из зерна злаков	37,46	16,75	36,36	14,88	39,87	18,47	37,61	17,87	36,43	18,50
Макаронные изделия, подвергнутые или не подвергнутые тепловой обработке, с начинкой или без начинки	113,28	108,99	105,88	91,96	108,05	101,90	116,65	101,77	109,89	113,92

Продолжение таблицы 1

Масло подсолнечное, сафлоровое или хлопковое и их фракции, нерафинированные или рафинированные, но без изменения химического состава	2326	1780	2109	1607	2994	2121	3207	2472	2412	3104
Молоко и сливки, несгущенные и без добавления сахара или других подслащивающих веществ	42,37	29,26	33,76	24,69	27,45	25,68	37,56	29,13	46,68	37,32
Молоко и сливки, сгущенные или с добавлением сахара или других подслащивающих веществ	20,90	29,88	19,49	24,59	18,51	24,73	17,92	26,07	16,63	27,67
Мясо и пищевые субпродукты из птицы	163,57	173,22	185,70	193,09	210,07	326,68	294,72	427,29	304,84	538,18
Мясо свежее и мороженное (без мяса птицы)	30,39	78,87	50,31	145	68,17	181	146	353	162	536
Поваренная соль и хлорид натрия чистый, растворенные или не растворенные в воде	47,28	5,62	52,43	5,69	54,01	6,81	62,52	7,85	59,50	7,21
Пшеница и меслин	33064	5796	439899	8436	31806	6390	37265	7917	27364	7301
Ракообразные и моллюски	99,18	1021	113	1276	135	1710	125	185	115	2755
Рыба свежая и мороженая	1527	2411	1649	2958	1582	2892	1722	2797	1515	3033
Сливочное масло	2,79	8,92	2,45	8,38	1,65	6,35	3,20	12,49	2,69	12,91
Ячмень	4641	732	5454	1027	3626	706	4963	899	3959	966

Источник: составлено автором по данным [2].

Из таблицы 1 мы видим, что есть некоторые наименования, объемы которых к 2021 году по сравнению с 2017 годом снизились. Например, объем злаковой продукции уменьшился на 10%, поставки картофеля снизились на 30%. Это связано с введением ограничений на внешнеэкономическую деятельность российских предпринимателей, а также с пандемией коронавируса, во время которой возникали трудности осуществления экономической деятельности. Также в таблице присутствуют товары, которые имеют рост объемов и суммы выручки. Например, рост объемов экспорта морских деликатесов составил 15%, в 2022 году произошло увеличение поставок мяса птицы на 86%. Это показывает, что производители смогли эффективно переориентировать экспортную продукцию на новый рынок сбыта.

На основании данных за 2022 и 2023 гг. можно сделать вывод о том, в какие страны осуществлялся экспорт продуктов питания.

Например, в 2023 году было собрано 142,6 млн. тонн зерновых культур, что позволило российским предпринимателям определять минимальные цены на рынке. Также Россия заняла лидирующую позицию по поставке пшеницы.

С 2022 года происходило увеличение поставок зерновых культур и продуктов его переработки в дружественные страны (Тунис, Бразилия, Йемен, Танзания и др.) и страны ЕАЭС. Горох начали экспортировать в Алжир, КНДР, Португалию, Индию и Венгрию, а кукуруза — в Венесуэлу, Сербию, Египет, Катар и Оман. Благодаря этому предприниматели восстановили экономические показатели, после переориентации на новый рынок сбыта.

Были согласованы фитосанитарные требования к российскому гороху, кукурузе и рису, которые устанавливает китайский рынок. Благодаря этим договоренностям в 2023 году в Китай были отправлены 5,5 млн. тонн продукции, что в три раза больше, чем в 2022 году. Но существуют проблемы экспорта пшеницы в Поднебесную, так как до 2015 года КНР вводил запрет на ввоз российской пшеницы из-за несоответствия фитосанитарным нормам. С 2022 года экспорт был разрешен со всей территории России, в связи с этим в период с 2022 по 2023 гг. российские предприниматели экспортировали только 0,5% от общего объема пшеницы,

которую ввозили в Китай. Рост торговли с Китаем тормозят не только фитосанитарные требования, но и трудности с доставкой готовой продукции на рынок сбыта.

В период с 2022 по 2023 гг. выросли показатели поставок масложировой продукции на 29%, из-за увеличения экспорта в Китай и Индию морским путем. Такая динамика прослеживается и в торговле мукой, где основные покупатели – это Ирак, Афганистан и Грузия. Наблюдается рост экспорта овощей и фруктов на 55% по сравнению с 2022 годом.

Иная ситуация сложилась в торговле мясом и птицей. Так как в 2023 году на внутреннем рынке наблюдался рост цен, Правительство РФ приняло решение, при котором экспортные товары временно стали импортными и были налажены поставки мяса и куриных яиц из дружественных стран. Но объемы экспорта возросли по сравнению с 2022 годом. Основными потребителями стали Вьетнам, Китай, Казахстан, Армения, Сербия, Гонконг, Монголия и Беларусь.

В 2023 году молочной продукции было отгружено на 12% больше, чем в 2022 году. Был отмечен рост объема поставок обезжиренного молока и сухого цельного молока на 400% и на 200% соответственно. Основными потребителями молочной продукции стали Китай, Монголия, Казахстан, Беларусь и Узбекистан. Благодаря государственной программе субсидирования логистических затрат, российские предприниматели получили возможность экспортировать молочную продукцию в Саудовскую Аравию, ОАЭ, Алжир, Китай и Таиланд.

Таким образом, на основе анализа данных Федеральной таможенной службы, можно утверждать, что существуют проблемы, которые влияют на экономические показатели бизнеса. К основным проблемам экспорта товаров относятся сложная логистика, определенные требования рынка сбыта, без соблюдения которых выход на него российским предпринимателям закрыт. Стоит учитывать и ситуацию на внутреннем рынке, так как необходимо закрывать потребности российских потребителей. Учитывая вышеизложенное, можно отметить, что организации, планирующие выход на внешние рынки, должны учитывать совокупность факторов, которые могут оказывать влияние на экономическую безопасность. Такой подход позволит более эффективно использовать имеющиеся в распоряжении организации ресурсы и минимизировать возможные риски, связанные с осуществлением внешнеэкономической деятельности.

В настоящее время можно отметить, что идет активное освоение нового рынка сбыта, заключаются новые соглашения. Предприниматели подстраиваются под изменившиеся требования для экспорта своей продукции при поддержке государства.

Научный руководитель: к.э.н., доцент, доцент кафедры «Экономическая безопасность, анализ и учет», РГРТУ Карпунин А.Ю.

Библиографический список

1. Карпунин, А. Ю. Обеспечение экономической безопасности при осуществлении внешнеэкономической деятельности / А. Ю. Карпунин // Управление, экономика и общество: проблемы и пути развития : Сборник статей участников III Международной научно-практической конференции, Челябинск, 06 апреля 2023 года / Под общей редакцией Е.П. Велихова, отв. за выпуск Е.А. Колесник. – Челябинск: Челябинский государственный университет, 2023. – С. 71-73. – EDN BAKIOI.

2. Федеральная таможенная служба : официальный сайт. — Москва // [Электронный ресурс] — URL: <https://customs.gov.ru/> (дата обращения: 29.02.2024).

УДК 339.146.4; ГРНТИ 72.15.33

ОЦЕНКА ЭКСПОРТНОГО ПОТЕНЦИАЛА РЕГИОНА ПРИ РЕАЛИЗАЦИИ ТОВАРОВ

Л.Ф. Смирягина

*Рязанский государственный радиотехнический университет имени В. Ф. Уткина,
Российская Федерация, Рязань, smiryaginalora@gmail.com*

Аннотация. В данной работе рассматриваются основные компоненты экспортного потенциала региона, анализируется внешняя торговля Рязанской области, рассматривается товарная структура Рязанской области, проводится оценка экспортного потенциала региона.

Ключевые слова: экспортный потенциал региона, компоненты экспортного потенциала, оценка экспортного потенциала региона.

ASSESSMENT OF THE REGION'S EXPORT POTENTIAL WHEN SELLING GOODS

L.F. Smiryagina

*Ryazan State Radio Engineering University named after V. F. Utkin,
Russian Federation, Ryazan, smiryaginalora@gmail.com*

Annotation. This paper examines the main components of the region's export potential, analyzes the foreign trade of the Ryazan region, examines the commodity structure of the Ryazan region, and assesses the region's export potential.

Key words: export potential of the region, components of export potential, assessment of the export potential of the region.

В условиях глобализации мировой экономики и усиливающейся конкуренции на мировом рынке, одним из ключевых факторов успеха для предприятий региона является возможность успешно реализовывать свою продукцию на внешних рынках. Внешняя торговля товарами определена как импорт и экспорт товаров [2]. Экспортный потенциал региона определяется его способностью производить товары и услуги, которые могут быть востребованы на международных рынках, а также наличием благоприятных условий для их реализации. Экспортный потенциал региона - способность регионального производства выпускать конкурентоспособные товары и услуги для реализации на мировом рынке с учетом экономических факторов и организационно-экономической поддержки экспорта.

Основными компонентами экспортного потенциала являются:

1. *Производственные мощности и технологические возможности региона.* Производственные мощности региона определяются наличием промышленных предприятий, их размером и эффективностью.

2. *Обеспеченность высококвалифицированными кадрами и специалистами.* Обеспеченность квалифицированными кадрами в регионе зависит от многих факторов, таких как уровень образования, доступность рабочих мест, уровень жизни и другие. Также важным фактором является возможность получения качественного образования в регионе, а также его доступность.

3. *Уровень развития инфраструктуры и возможностей логистики.* Логистические возможности региона зависят от различных факторов, таких как транспортная инфраструктура, наличие портов и аэропортов, а также состояние дорог и железнодорожного транспорта. Также, на логистические возможности влияют погодные условия и географическое положение региона.

4. *Доступность и качество финансовых ресурсов для осуществления экспортных операций.* Доступность финансовых ресурсов для осуществления экспортных операций в регионе зависит от ряда факторов, включая экономическую ситуацию, уровень инфляции, курс национальной валюты, а также доступность кредитных ресурсов и государственную поддержку экспорта.

5. *Благоприятная инвестиционная среда и поддержка государства.* Благоприятная инвестиционная среда региона зависит от политической стабильности, развития инфраструктуры, налоговой политики и иных факторов.

Экспортный потенциал региона следует понимать не только как способность экономической системы производить товары и услуги, востребованные на внешних рынках, но и как способность реализовывать их при воздействии разнообразных конкурентных факторов.

К внешним факторам, которые существуют вне региональной системы хозяйства, можно отнести:

- современные особенности развития мировой экономики;
- глобальную конкуренцию;
- место страны в мировой экономике;
- государственную региональную политику, межрегиональную конкуренцию внутри страны за выход на внешний рынок.

Внутренние факторы, то есть идентифицируемые при изучении экспортного потенциала в самой региональной экономике:

- экономическое и географическое положение региона;
- наличие условий участия в мирохозяйственных связях;
- совокупность ресурсов региона;
- состояние рыночной инфраструктуры, статус маркетинга;
- социально-политические и экологические факторы [1].

Проанализируем экспортный потенциал на примере Рязанской области. Рассмотрим внешнюю торговлю Рязанской области, а именно внешнеторговый оборот, экспорт и импорт в период 2018-2020 года.

Таблица 1. Внешняя торговля Рязанской области

Показатель (млн. дол.)	Период исследования			2020 г. в процентах к 2018 г.
	2018	2019	2020	
Внешнеторговый оборот	1191,9	1984,2	1224,2	102,7
Экспорт	486,7	1311,5	502,9	103,3
Импорт	705,2	672,7	721,3	102,3

Источник: составлено автором по данным [4].

Анализируя данные, представленные в таблице 1, можно сделать вывод, что внешнеторговый оборот Рязанской области на протяжении всего исследуемого периода увеличивается и в 2020 году по сравнению с 2018 годом увеличился на 2,7%. Экспорт Рязанской области в 2020 году по сравнению с 2018 годом увеличился на 3,3%, однако при сравнении 2020 года с 2019 годом, можно выявить снижение экспорта почти на две трети, что может быть связано с коронавирусной инфекцией. Импорт Рязанской области в 2020 году по сравнению с 2018 годом увеличился на 2,3%.

Рассмотрим товарную структуру экспорта и импорта Рязанской области.

Таблица 2. Товарная структура внешней торговли Рязанской области

Показатель (млн. дол.)	Период исследования			2020 г. в процентах к 2018 г.
	2018	2019	2020	
Экспорт				
Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье	25,5	21,9	18,2	71,4
Продукция топливно энергетического комплекса	31,3	22,4	20,2	64,5
Продукция химической промышленности, каучук	42,7	62,3	80,9	189,5
Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	47,3	24,4	16,5	34,9
Древесина и бумажные изделия	22,4	30,5	25,3	113,0
Текстиль, текстильные изделия и обувь	2,0	2,7	3,0	1,0
Черные и цветные металлы и изделия из них	25,0	29,5	31,1	124,4
Машины, оборудование и транспортные средства	118,3	701,4	111,1	93,9
Прочие	172,2	416,4	196,6	114,2

Продолжение таблицы 2

Импорт				
Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье (кроме текстильного)	120,4	126,1	79,7	66,2
Продукция топливно энергетического комплекса	19,6	14,0	11,7	59,7
Продукция химической промышленности, каучук	208,0	179,1	263,4	126,6
Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	6,9	6,9	5,1	73,9
Древесина и целлюлознобумажные изделия	11,7	13,6	10,1	86,3
Текстиль, текстильные изделия и обувь	22,3	27,7	27,4	122,7
Черные и цветные металлы и изделия из них	54,3	46,7	48,0	88,4
Машины, оборудование и транспортные средства	211,5	205,9	215,4	101,8
Прочие	50,5	52,7	60,5	119,8

Источник: составлено автором по данным [4].

Анализируя данные, представленные в таблице 2, можно сделать вывод, что экспорт продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья на протяжении исследуемого периода снижается и в 2020 году по сравнению с 2018 показатель снизился почти на 30%, также и импорт данного показателя снижается и в 2020 году по сравнению с 2019 годом снизился на 34%.

Экспорт продукции топливно энергетического комплекса снижается на протяжении исследуемого периода снижается и в 2020 году по сравнению с 2018 годом показатель снизился почти на 35%, импорт данной продукции также снижается и в 2020 году по сравнению с 2018 годом показатель снизился более чем на 40%.

Экспорт продукции химической промышленности на протяжении исследуемого периода увеличивается и в 2020 году по сравнению с 2018 годом показатель вырос почти на 90%, импорт данной продукции в 2020 году по сравнению с 2018 годом вырос более чем на 25%.

Экспорт кожевенного сырья и пушнины снижается на протяжении исследуемого периода и в 2020 году по сравнению с 2018 годом снизился на 65%. Импорт кожевенного сырья в 2020 году по сравнению с 2018 годом снизился почти на 25%.

Экспорт древесины в 2020 году при сравнении с 2018 годом увеличился на 13%, импорт данного показателя в 2020 году по сравнению с 2018 годом снизился на 15%. Экспорт текстиля в 2020 году по сравнению с 2018 годом увеличился на одну треть, а импорт данного показателя в 2020 увеличился почти на 23%.

Экспорт черных и цветных металлов в 2020 году по сравнению с 2018 годом увеличился почти на 25%, импорт данного товара в 2020 году по сравнению с 2018 годом снизился на 12%. Экспорт машин и транспортных средств в 2020 году по сравнению с 2018 годом снизился на 6%, импорт данной продукции в 2020 году по сравнению с 2018 годом увеличился почти на 2%. Экспорт прочих товаров, которые занимают наибольшую долю в экспорте, в 2020 году по сравнению с 2018 годом увеличился на 14%, импорт прочих товаров в 2020 году по сравнению с 2018 годом увеличился на 20%.

Рассмотрим основных контрагентов Рязанской области в части экспорта в 2020 году (табл 3).

Анализируя данные, представленные в таблице 3 и на рисунке 1, можно сделать вывод, что в 2020 году наибольшую долю в части экспорта Рязанской области занимает Белоруссия, ее доля в общем объеме рынка экспорта составляет почти 16% или 80 млн. дол. Экспорт Рязанской области в Украину в 2020 году составил 7,46% или 37,5 млн. дол. от общего объема экспорта, в 2022 году экспорт в Украину снизился. Доли экспорта Рязанской области в Польшу и Казахстан практически равны и составляют по 7,3% или почти 37 млн. дол. Гонконг и Индия занимают 13 и 14 место соответственно в доле экспорта Рязанской области и составляют по 2,4% или по 12 млн. дол.

Таблица 3. Основные контрагенты Рязанской области в части экспорта в 2020 году

	Название рынка	Объем экспорта, млн. дол.	Доля в общем объеме рынка, %
	Все рынки	502,94	100
1	Белоруссия	79,79	15,86
2	Украина	37,54	7,46
3	Польша	36,91	7,34
4	Казахстан	36,85	7,33
5	Румыния	23,35	4,64
6	Алжир	19,00	3,77
7	Эстония	17,75	3,53
8	Сербия	14,20	2,82
9	Чехия	13,93	2,77
10	Литва	13,56	2,70
11	Германия	12,61	2,51
12	Латвия	12,26	2,44
13	Гонконг	12,13	2,40
14	Индия	12,03	2,39

В 2023 году продукция Рязанской области поставляется в более 70 стран мира. В 2023 году Рязанская область поставляет в СНГ, Арабские эмираты, Китай, Израиль и другие страны продукты глубокой переработки: зерновые полуфабрикаты, хлопья, безалкогольные напитки, консервы. В 2023 году по сравнению с предыдущими годами значительно увеличился экспорт различных товаров в Китай.

Также, в 2023 году экспорт является стратегическим направлением развития экономики Рязанской области, для предприятий в регионе предусмотрены различные меры поддержки. Также, Рязанская область планирует наращивать объемы поставок за рубеж. К примеру, в 2024 году планируется увеличить экспорт сельхозпродукции на \$17 млн, иными словами на 6,25%. Сегодня уже есть соответствующие планы в рамках реализации программы "Экспорт продукции АПК", которая входит в Национальный проект "Международная кооперация и экспорт". Интенсивное развитие внешнеэкономической деятельности способствует ускорению процесса интеграции России в мировую экономику [3].

Библиографический список

1. Ильина, В. А. Проблемы формирования и реализации социально-экономического потенциала развития территорий : монография / под научным руководством В. А. Ильина [и др.]. — Вологда : ВолНИЦ РАН, 2019. — 386 с. — ISBN 978-5-93299-393-4. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/125304>
2. Карпунина, Е. В. Учет, анализ и правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : учебное пособие / Е. В. Карпунина, А. Ю. Карпунин. — Рязань : РГРТУ, 2023. — ISBN 978-5-7722-0368-2. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/380417>
3. Внешнеэкономическая деятельность : учебник / Е.В. Карпунина, А.Ю. Карпунин, Н.Г. Гаджиев, С.А. Коноваленко. — Москва : ИНФРА-М, 2024. — 265 с. — (Высшее образование: Специалитет). — DOI 10.12737/1870116. — ISBN 978-5-16-017713-7. — Текст : электронный. — URL: <https://znanium.ru/catalog/product/1870116>
4. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru/>

УДК 339.56.055; ГРНТИ 72.15.29

РАЗВИТИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КАК ФАКТОР РОСТА ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА

В.С. Кузин

*Рязанский государственный радиотехнический университет имени В.Ф. Уткина,
Российская Федерация, Рязань, vlad.kuzin.v@mail.ru*

Аннотация. В работе рассматривается внешнеэкономическая деятельность как фактор роста хозяйствующего субъекта. Приводятся теоретические аспекты внешнеэкономической деятельности хозяйствующих субъектов, описание основных стратегий развития ВЭД, а также проблемы, с которыми сталкиваются предприятия при развитии внешнеторговых связей. Рассмотрены конкретные примеры успешного ведения внешнеэкономической деятельности крупных государственных и частных хозяйствующих субъектов.

Ключевые слова: внешнеэкономическая деятельность (ВЭД), фактор роста хозяйствующего субъекта, внешнеэкономические связи, международные соглашения, тарифная политика.

DEVELOPMENT OF FOREIGN ECONOMIC ACTIVITY AS A FACTOR OF GROWTH OF AN ECONOMIC ENTITY

V.S. Kuzin

*Ryazan State Radio Engineering University named after V.F. Utkin,
Russia, Ryazan, vlad.kuzin.v@mail.ru*

The summary. The paper considers foreign economic activity as a factor of growth of an economic entity. Theoretical aspects of foreign economic activity of economic entities, description of the main strategies for the development of foreign economic activity, as well as problems faced by enterprises in the development of foreign trade relations are given. Specific examples of successful foreign economic activity of large state and private economic entities are considered.

Keywords: foreign economic activity (FEA), growth factor of an economic entity, foreign economic relations, international agreements, tariff policy.

В современном глобальном мире происходят кардинальные изменения в международных отношениях и мировой политике, складываются предпосылки для формирования многополярного мирового порядка, формируются новые центры развития, которые все активнее отстаивают свои национальные интересы, защищают свой суверенитет, право на собственный путь развития. В условиях сложной и неоднозначной международной обстановки возникают многочисленные и целенаправленные вызовы и угрозы со стороны ведущих стран мира, оказывающие влияние на экономическую безопасность государства.

Внешняя торговля Российской Федерации в современных условиях, являющейся самостоятельным и активным субъектом международных отношений и мировой политики, перекладывается на динамичные регионы и рынки, на динамично развивающиеся страны [2]. Именно поэтому так важно уделить большое внимание развитию внешнеэкономической деятельности как фактору роста хозяйствующего субъекта.

Стоит отметить, что изучение развития внешнеэкономической деятельности как фактора роста экономического субъекта имеет большое значение по нескольким причинам.

Во-первых, процесс глобализации уже давно принял всеобъемлющий масштаб и нельзя отрицать того, что в современном мире ни один хозяйствующий субъект на всех уровнях рынка не может развиваться без взаимодействия с внешним рынком: поиск новых каналов сбыта продукции, выбор экономически обоснованных поставщиков материалов для производства, преемственность опыта иностранных конкурентов, диверсификация клиентской базы, возможности для расширения рынка и роста доходов и многое другое

Также внешнеэкономическая деятельность включает в себя как торговые, так и инвестиционные потоки. Анализ ее развития помогает хозяйствующим субъектам понять закономерности торговли и инвестиций, что позволяет им использовать эту динамику для устойчивого роста.

Стоит также отметить, что понимание роли внешнеэкономической деятельности в стимулировании роста помогает хозяйствующим субъектам определить свои конкурентные преимущества и потенциальные риски на мировом рынке. Эти знания необходимы для принятия стратегических решений и реализации инициатив по управлению рисками. Хозяйствующие субъекты, активно участвующие во внешнеэкономической деятельности, зачастую более устойчивы к экономическим спадам и потрясениям. Изучение ее развития позволяет хозяйствующим субъектам заложить в свои бизнес-модели устойчивость и стабильность, диверсифицируя потоки доходов и снижая риски, связанные с колебаниями внутреннего рынка.

Таким образом, изучение развития внешнеэкономической деятельности как фактора роста хозяйствующих субъектов имеет решающее значение для адаптации к реалиям глобализованного мира, выявления возможностей для расширения и инноваций, разработки политики и повышения устойчивости в условиях экономической неопределенности.

Внешеэкономическая деятельность - внешнеторговая, инвестиционная и иная деятельность, включая производственную кооперацию, в области международного обмена товарами, информацией, работами, услугами, результатами интеллектуальной деятельности [3]. Она включает в себя экспорт, импорт, прямые иностранные инвестиции, международные партнерства и участие в глобальных цепочках создания стоимости. Такая деятельность оказывает значительное влияние на экономический рост организаций и хозяйствующих субъектов, расширяя рыночные возможности, облегчая доступ к ресурсам и технологиям, способствуя инновациям через обмен знаниями и повышая эффективность за счет специализации и конкуренции. Кроме того, участие во внешнеэкономической деятельности повышает устойчивость организаций и хозяйствующих субъектов, диверсифицируя потоки доходов и снижая риски, связанные с колебаниями внутреннего рынка. В целом внешнеэкономическая деятельность является важнейшим фактором роста и конкурентоспособности организаций и хозяйствующих субъектов в условиях современной глобализации экономики.

Торговля является жизненной силой современного бизнеса, служа каналом, по которому товары, услуги и капитал перемещаются через границы, формируя экономическое пространство и влияя на динамику и направление роста организаций и других хозяйствующих субъектов [1].

По своей сути торговля играют ключевую роль в стимулировании экономического роста, расширяя доступ организаций и хозяйствующих субъектов на рынки. Благодаря экспорту организации могут выходить на зарубежные рынки, пользуясь спросом за пределами страны. Аналогичным образом, импорт обеспечивает доступ к более широкому спектру ресурсов и факторов производства, повышая эффективность производства и конкурентоспособность. Такой обмен товарами и услугами способствует специализации и эффекту масштаба, позволяя хозяйствующим субъектам максимально повысить производительность и получить более высокие доходы.

Кроме того, инициативы по либерализации торговли, такие как соглашения о свободной торговле и снижение тарифов, открыли для организаций новые возможности для трансграничной торговли. Снижая торговые барьеры и способствуя более плавному движению торговых потоков, эта политика создает благоприятные условия для расширения бизнеса и инвестиций. Хозяйствующие субъекты могут использовать эти благоприятные условия для освоения новых рынков, налаживания международных партнерских отношений и диверсификации потоков доходов, что способствует экономическому росту.

Торговля служат катализаторами инноваций и технологического прогресса в бизнесе. Благодаря воздействию разнообразных рынков и конкуренции предприятия вынуждены внедрять инновации и адаптироваться к меняющимся предпочтениям потребителей и тенденциям рынка. Это постоянное стремление быть впереди всех заставляет организации вкладывать средства в исследования и разработки, что приводит к созданию новых продуктов, процессов и технологий. Таким образом, торговля способствует формированию культуры инноваций, которая продвигает бизнес к устойчивому росту и конкурентоспособности [5].

Однако влияние торговли на экономический рост не обходится без проблем и сложностей. На глобальном рынке хозяйствующим субъектам приходится преодолевать огромное ко-

личество нормативных препятствий, логистических ограничений и геополитических рисков. Тарифы, квоты и нетарифные барьеры могут препятствовать торговым потокам и нарушать цепочки поставок, создавая серьезные проблемы для организаций, работающих на международных рынках. Кроме того, колебания курсов валют, политическая нестабильность и торговые споры могут внести неопределенность и волатильность, что затрудняет планирование и инвестирование в будущее. Но несмотря на все возможные проблемы при построении эффективной внешнеэкономической деятельности, благодаря стратегическому планированию, управлению рисками и адаптации хозяйствующие субъекты могут использовать преобразующую силу торговли для обеспечения устойчивого роста и успеха в условиях все более взаимосвязанного мира.

Хозяйствующие субъекты, осваивающие внешнеэкономическую деятельность, часто сталкиваются с рядом проблем и ограничений, которые могут препятствовать их росту. От торговых ограничений до политической нестабильности, от технологических проблем до недостатков инфраструктуры - путь к международной экспансии чреват препятствиями, требующими тщательной навигации и стратегического планирования. Рассмотрим более детально проблемы, с которыми сталкиваются организации, участвующие во внешнеэкономической деятельности, разберем конкретные примеры и выделим потенциальные пути для реформ и улучшений.

Одной из наиболее серьезных проблем, с которыми сталкиваются хозяйствующие субъекты, ведущие внешнеэкономическую деятельность, является множество торговых ограничений и регуляторных барьеров, введенных правительствами разных стран мира. Тарифы, квоты и нетарифные барьеры могут препятствовать свободному перемещению товаров и услуг через границы, затрудняя доступ на зарубежные рынки и конкурентную борьбу на равных условиях. Например, продолжающаяся торговая напряженность между Соединенными Штатами и Китаем привела к введению тарифов на широкий спектр товаров, что создает неопределенность и нарушает цепочки поставок для организаций, работающих в обеих странах [6].

Аналогичным образом, сложные таможенные процедуры и бюрократическая волокита могут создавать значительные проблемы для организаций, стремящихся экспортировать или импортировать товары. Задержки при таможенном оформлении, произвольные проверки и непоследовательное применение нормативных актов могут привести к увеличению операционных издержек и снижению прибыли хозяйствующих субъектов. Например, во многих развивающихся странах организации часто сталкиваются с длительными задержками и коррупцией в портах и на пограничных переходах, что препятствует эффективному перемещению товаров и мешает торговле.

Чтобы решить эти проблемы, правительства и международные организации предлагают проводить реформы, которые помогут уменьшить торговые ограничения и упорядочить процессы регулирования. Подписывая торговые соглашения, страны снижают тарифы и согласуют правила внешней торговли, что способствует более гладкому обмену товарами и экономической интеграции.

Политическая нестабильность и геополитические риски представляют собой еще одну серьезную проблему для организаций, осуществляющих внешнеэкономическую деятельность. Гражданские беспорядки, смена режимов и вооруженные конфликты могут нарушить работу хозяйствующих субъектов и подорвать доверие инвесторов, что приводит к неопределенности и нестабильности на мировом рынке.

Для того, чтобы смягчить последствия таких рисков, организациям необходимо принимать надежные стратегии управления рисками. Диверсификация рынков и поставщиков, инвестиции в страхование политических рисков и взаимодействие с местными заинтересованными сторонами могут помочь справиться со сложностями, связанными с работой в условиях политической нестабильности.

Технологические проблемы и недостатки инфраструктуры представляют собой еще одну серьезную проблему для организаций, занимающихся внешнеэкономической деятельностью. Недостаточный доступ к технологиям, устаревшая инфраструктура и цифровое неравен-

ство могут препятствовать эффективной работе хозяйствующих субъектов и ограничивать их способность конкурировать на мировом рынке [6].

Также, к числу сдерживающих факторов способных оказать влияние на экономический рост организаций можно отнести, неразвитость транспортных сетей, портовых сооружений, энергетической инфраструктуры, которые могут препятствовать перемещению товаров и увеличивать логистические издержки для предприятий, занимающихся международной торговлей.

Таким образом, организации, занимающиеся внешнеэкономической деятельностью, сталкиваются с огромным количеством факторов, влияющих на экономический рост и возможность эффективно вести финансово-хозяйственную деятельность. Большинство авторов изучающих проблемы экономического роста видят решение подобных задач в инвестициях в развитие инфраструктуры и технологические инновации.

Стремясь расширить свое присутствие на зарубежных рынках, организации должны ориентироваться и учитывать факторы, оказывающие влияние на их деятельность, а также находить оптимальные пути решения существующих проблем, тем самым обеспечивая устойчивый рост. Так, торговые соглашения играют важную роль в стимулировании внешнеэкономической деятельности, поскольку создают условия для снижения торговых барьеров и создания трансграничной торговли. Кроме того, региональные торговые соглашения создают для хозяйствующих субъектов новые возможности для расширения сферы деятельности и освоения рынков.

В дополнение к торговым соглашениям правительства стран часто предлагают ряд инвестиционных стимулов и механизмов поддержки, чтобы побудить предприятия расширять свою внешнеэкономическую деятельность. Эти стимулы могут включать налоговые льготы, субсидии и гранты, направленные на компенсацию затрат, связанных с расширением деятельности за рубежом.

Государственные агентства по продвижению экспорта и торговые представительства оказывают ценную поддержку и помощь хозяйствующим субъектам, стремящимся выйти на зарубежные рынки. Эти агентства предлагают аналитику рынка, возможности для налаживания контактов и финансовую помощь, чтобы помочь организациям сориентироваться в сложностях международной торговли и выявить новые возможности для бизнеса.

В цифровую эпоху технологические партнерства приобретают все большее значение для содействия развитию внешнеэкономической деятельности. Сотрудничая с местными партнерами и используя развивающиеся технологии, хозяйствующие субъекты могут получить конкурентное преимущество на зарубежных рынках и ускорить траекторию своего роста. Кроме того, инициативы, направленные на развитие передачи данных и цифрового взаимодействия, могут помочь преодолеть барьеры на пути международной экспансии и открыть новые возможности для роста.

Таким образом, развитие внешнеэкономической деятельности требует многостороннего подхода, включающего в себя торговые соглашения, инвестиционные стимулы, технологическое партнерство и многое другое. Эффективно используя эти хозяйствующие субъекты могут открыть новые возможности для роста и обеспечить себе прочное присутствие на зарубежных рынках. Однако успех международной экспансии требует тщательного планирования, стратегической выверенности и готовности адаптироваться к сложностям глобального рынка.

По мере развития национальной и мировой экономики происходит развитие логистики при осуществлении внешнеэкономической деятельности [4]. Данный процесс требует от хозяйствующих субъектов особо внимания при построении логистических маршрутов доставки товаров, выбирая самые эффективные пути, которые позволят получить от осуществления внешнеэкономической деятельности максимальное количество положительных эффектов.

Мы считаем, что в международной торговле Российские организации все чаще становятся примером успешного развития внешнеэкономической деятельности. И все больше таким примеров наблюдается в отраслях, не связанных с добычей и переработкой природных ресурсов. Благодаря стратегическим инициативам и партнерствам российские организации расширяют свое присутствие на зарубежных рынках, используя свои сильные стороны для внедре-

ния инноваций, получения прибыли и стимулирования экономического роста. Создание особых экономических зон и введение льготных налоговых режимов также оказывают дополнительные стимулы для инвестиций в производство, технологии и логистику, направленных на осуществление внешнеэкономической деятельности.

Научный руководитель: к.э.н., доцент, доцент кафедры «Экономическая безопасность, анализ и учет», РГРТУ Карпунин А.Ю.

Библиографический список

1. Иванов, М.Ю. Внешнеэкономическая деятельность: Учебное пособие / М.Ю. Иванов, М.Б. Иванова. – М.: Риор, 2018. – 544 с.
2. Карпунина Е.В. Внешнеэкономическая деятельность / Е.В. Карпунина, А.Ю. Карпунин, Н.Г. Гаджиев, С.А. Коноваленко. – Москва: Издательский Дом «Инфра-М», 2024. – 265 с. – EDN ZKNONY.
3. Карпунина Е.В. Учет, анализ и правовое регулирование внешнеэкономической деятельности / Е.В. Карпунина, А.Ю. Карпунин. – Рязань: Рязанский государственный радиотехнический университет им. В.Ф. Уткина, 2023. – 164 с. – EDN RUPZDC.
4. Карпунин А. Ю. Логистическое обеспечение внешнеэкономической деятельности / А.Ю. Карпунин, Е.В. Карпунина, Н.Г. Гаджиев, С.А. Коноваленко // Экономика и предпринимательство. – 2023. – № 1(150). – С. 947-953. – EDN ZEDRWE.
5. Оболенский В. П. Роль внешнего фактора в экономическом развитии России // Мировая экономика и международные отношения. 2018. № 5. С.13 - 18.
6. Разинкина И.В. Проблемы реализации внешнеэкономической политики России в условиях противоречивых тенденций в глобальной экономике // Вестник Московского университета им. С.Ю. Витте. Серия 1: Экономика и управление. – 2020. – № 1 (32). – С. 16–22.

УДК 339.564; ГРНТИ 72.19

АНАЛИЗ СРЕДНИХ ЭКСПОРТНЫХ ЦЕН НА ОТДЕЛЬНЫЕ ТОВАРЫ

Е.О. Нечушкина

*Рязанский государственный радиотехнический университет имени В.Ф. Уткина,
Российская Федерация, Рязань, ekaterina.tsinkina@yandex.ru*

Аннотация. В работе рассматривается экономическая сущность понятий "экспорт товаров" и "средняя экспортная цена". Проводится монографическое исследование данных дефиниций. Подробнее рассмотрены индексы средних цен, которые наиболее часто подсчитываются и публикуются. Проводится анализ динамики средних экспортных цен на отдельные товары на основе данных Росстата. По результатам представлены выводы, а также для визуализации полученной информации и выявления основных тенденций построены графики. Наглядно продемонстрировано, какие товары испытали значительные изменения в ценах, и выявлены возможные закономерности и тенденции в различных отраслях экспорта.

Ключевые слова: внешнеэкономическая деятельность, экспорт, товары, цены, анализ, динамика, средние экспортные цены, конкурентоспособность, статистические данные, мировой рынок, Россия, международная торговля.

ANALYSIS OF AVERAGE EXPORT PRICES FOR INDIVIDUAL GOODS

E.O. Nechushkina

*Ryazan State Radio Engineering University named after V.F. Utkin,
Russia, Ryazan, ekaterina.tsinkina@yandex.ru*

The summary. This paper considers the economic essence of the concepts of "export goods" and "average export price". A monographic study of these definitions is being conducted. The indices of average prices, which are most often read and published, are considered in more detail. The dynamics of average export prices for individual goods is analyzed based on Rosstat data. Conclusions are presented based on the results, as well as graphs are built to visualize the information received and identify the main trends. It is clearly demonstrated which goods have experienced significant price changes, and possible patterns and trends in various export sectors are identified.

Keywords: foreign economic activity, exports, goods, prices, analysis, dynamics, average export prices, competitiveness, statistical data, world market, Russia, international trade.

Внешнеэкономическая деятельность играет важную роль в современной России. Она включает в себя внешнюю торговлю, инвестиции, технологический обмен и другие формы экономического взаимодействия с другими странами. Внешнеэкономическая деятельность способствует развитию экономики, обеспечивает доступ к новым технологиям и ресурсам, а также способствует укреплению международных отношений.

Участие государства в мировых хозяйственных связях вызывает необходимость дальнейшего качественного изменения государственной внешнеэкономической политики [2].

Внешняя торговля для Российской Федерации всегда была и традиционно остается одним из важнейших факторов ее экономического роста [4].

В условиях современной мировой экономики анализ средних экспортных цен на отдельные товары является важным инструментом для принятия экономических решений как на уровне предприятий, так и на уровне государственной экономической политики. Данный анализ позволяет оценить конъюнктуру мировых рынков, выявить тенденции и прогнозировать возможные изменения, что в свою очередь позволяет компаниям и государственным органам принимать обоснованные решения.

Структура внешней торговли включает в себя экспорт товаров. Важно отметить, что он играет ключевую роль в экономике страны. Экспорт позволяет России продавать свою продукцию на мировых рынках, что способствует увеличению доходов и созданию новых рабочих мест. Кроме того, экспорт товаров способствует укреплению позиций России на мировой арене и развитию международного сотрудничества.

Статья 139 Таможенного кодекса Евразийского экономического союза [1] определяет таможенную процедуру экспорта как процедуру, применяемую в отношении товаров, в соответствии с которой такие товары вывозятся с таможенной территории Союза для постоянного нахождения за её пределами. Под товаром во внешней торговле понимаются любое движимое имущество, а также воздушные и морские суда, суда внутреннего плавания, космические объекты (недвижимое имущество), являющиеся предметом внешнеэкономической сделки. Поэтому при рассмотрении порядка учёта экспортных товаров затрагиваются также проблемы учёта реализации на экспорт оборудования, сырья, материалов и прочих запасов [5, с. 39].

Также для анализа конкурентоспособности отдельных товаров на мировой арене и их влияния на внешнюю торговлю страны необходимо понимание формирования экспортных цен. Они непосредственно связаны с процессом продажи товаров другим странам, поскольку определяют стоимость товаров на мировом рынке и влияют на объёмы экспорта.

При анализе динамики экспорта (импорта) отдельных товаров подсчитывают индивидуальные индексы физического объёма, цен и товарооборота. Исходной информацией для таких вычислений являются, прежде всего: сведения об экспортных либо импортных ценах товаров (p), приведенных к единым базисам цен ФОБ (для экспорта) и СИФ (для импорта), количестве товаров (q), их фактической стоимости ($p_1 q_1$) и стоимости текущего периода в базисных ценах ($p_0 q_1$) [4, с. 121].

Наиболее часто подсчитываются и публикуются индексы средних цен. В качестве индексируемой величины в таких индексах используются средние цены за единицу товара ($\bar{p}$), рассчитываемые по формуле средней арифметической взвешенной:

$$\bar{p} = \frac{\sum pq}{\sum q}, \quad p^* = \frac{\sum pq}{\sum q} \quad (1)$$

Расчет индексов средних цен производится либо на основе средних цен полного набора товаров, либо на основе цен товаров-представителей. Выбор товаров-представителей должен быть научно организован с соблюдением всех требований, предъявляемых к выборочному наблюдению. В статистике внешней торговли в качестве товаров-представителей отбираются

товары, классифицированные по Товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности [4, с. 122].

Следует отметить, что изучение понятий "экспорт товаров" и "экспортные цены" является фундаментальным для понимания внешней торговли. Рассмотренные понятия тесно связаны между собой и имеют важное значение для анализа экономических процессов на мировом рынке. Изучение алгоритмов определения экспортных цен позволяет более глубоко проникнуть в суть экономических взаимосвязей и влияния экспорта на развитие страны.

Средние экспортные цены играют ключевую роль в международной торговле и экономическом развитии страны. Анализ динамики этих цен позволит выявить тенденции и изменения, которые могут оказать влияние на экспортный потенциал и конкурентоспособность товаров на мировом рынке. Теперь перейдем к рассмотрению таблицы для более детального анализа динамики средних экспортных цен на отдельные товары [6] (табл. 1).

Таблица 1. Динамика средних экспортных цен на отдельные товары, долларов США за 1 тонну

Показатель	Период исследования					Абсолютное отклонение 2021 г. от 2017 г., долл. США за 1 тонну	2021 г. в % к 2017 г.
	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.		
Рыба свежая и мороженная	1588	1804	1820	1624	1997	409	125,8
Руды и концентраты железные	75,4	82,3	93,4	76,9	149,8	74,4	198,7
Уголь каменный	74,8	85,4	77,8	62,6	83,3	8,5	111,4
Нефть сырая, включая газовый конденсат природный	369	496	454	303	479	110	129,8
Нефтепродукты	392	521	468	320	485	93	123,7
Газ природный, за 1000 м3	179	220	189	126	270	91	150,8
Лесоматериалы необработанные, за 1 м3	75,5	77,0	70,3	66,3	73,9	-1,6	97,9
Чугун переделный	338	373	339	312	507	169	150
Никель необработанный	10 145	12 831	13 712	13 747	17 537	7 392	172,9
Алюминий необработанный	1 620	1 713	1 695	1 567	2 021	401	124,8
Автомобили легковые, за 1 штуку	15 690	13 839	14 650	15 222	15 686	-4	99,9
Автомобили грузовые, за 1 штуку	22 984	24 684	27 238	25 755	26 504	3 520	115,3

Проанализировав данные таблицы 1, можно сделать следующие выводы:

Рыба свежая и мороженная.

Средняя экспортная цена увеличилась на 409 долларов США за 1 тонну с 2017 по 2021 год, что составляет увеличение на 125,8% относительно 2017 года. Увеличение средних экспортных цен на рыбу свидетельствует о росте спроса на этот товар на мировом рынке, возможно, из-за его популярности и высокого качества.

Руды и концентраты железные.

Средняя экспортная цена увеличилась на 74,4 долларов США за 1 тонну с 2017 по 2021 год, что составляет увеличение на 198,7% относительно 2017 года. Резкое увеличение средних экспортных цен на железную руду и концентраты указывает на возможное увеличение спроса на металлы или изменение предложения на мировом рынке.

Уголь каменный.

Средняя экспортная цена увеличилась на 8,5 долларов США за 1 тонну с 2017 по 2021 год, что составляет увеличение на 111,4% относительно 2017 года. Умеренный рост средних экспортных цен на уголь каменный может свидетельствовать о стабильном спросе на этот вид топлива на мировом рынке.

Нефть сырая, включая газовый конденсат природный.

Средняя экспортная цена увеличилась на 110 долларов США за 1 тонну с 2017 по 2021 год, что составляет увеличение на 129,8% относительно 2017 года.

Нефтепродукты.

Средняя экспортная цена увеличилась на 93 доллара США за 1 тонну с 2017 по 2021 год, что составляет увеличение на 123,7% относительно 2017 года. Увеличение средних экспортных цен на нефть и нефтепродукты может указывать на изменения в мировом спросе на энергоносители или изменения в предложении на рынке.

Газ природный, за 1000 м³.

Средняя экспортная цена увеличилась на 91 доллар США за 1000 м³ с 2017 по 2021 год, что составляет увеличение на 150,8% относительно 2017 года. Значительный рост средних экспортных цен на природный газ может свидетельствовать о увеличении спроса на этот вид энергоносителя на мировом рынке.

Лесоматериалы необработанные, за 1 м³.

Средняя экспортная цена уменьшилась на 1,6 доллара США за 1 м³ с 2017 по 2021 год, что составляет уменьшение на 97,9% относительно 2017 года. Несмотря на уменьшение средних экспортных цен, лесоматериалы остаются важным экспортным товаром, и их спрос может быть подвержен внешним факторам, таким как изменения в законодательстве или экологические требования.

Чугун переделный.

Средняя экспортная цена увеличилась на 169 долларов США за 1 тонну с 2017 по 2021 год, что составляет увеличение на 150% относительно 2017 года.

Никель необработанный.

Средняя экспортная цена увеличилась на 7 392 доллара США за 1 тонну с 2017 по 2021 год, что составляет увеличение на 172,9% относительно 2017 года.

Алюминий необработанный.

Средняя экспортная цена увеличилась на 401 доллар США за 1 тонну с 2017 по 2021 год, что составляет увеличение на 124,8% относительно 2017 года. Увеличение средних экспортных цен на металлы может свидетельствовать о росте спроса на эти материалы в различных отраслях производства.

Автомобили легковые, за 1 штуку.

Средняя экспортная цена уменьшилась на 4 доллара США за штуку с 2017 по 2021 год, что составляет уменьшение на 0,1% относительно 2017 года.

Автомобили грузовые, за 1 штуку.

Средняя экспортная цена увеличилась на 3 520 долларов США за штуку с 2017 по 2021 год, что составляет увеличение на 115,3% относительно 2017 года. Незначительные изменения средних экспортных цен на автомобили могут отражать стабильный спрос на этот вид товаров на мировом рынке.

Теперь, чтобы визуализировать эту информацию и выявить основные тенденции, предлагается построить график, отображающий динамику изменения средних экспортных цен на товары, имеющие наибольший удельный вес, с 2017 по 2021 год. Этот график поможет наглядно продемонстрировать, какие товары испытали значительные изменения в ценах, а также выявить возможные закономерности и тенденции в различных отраслях экспорта (рис. 3).

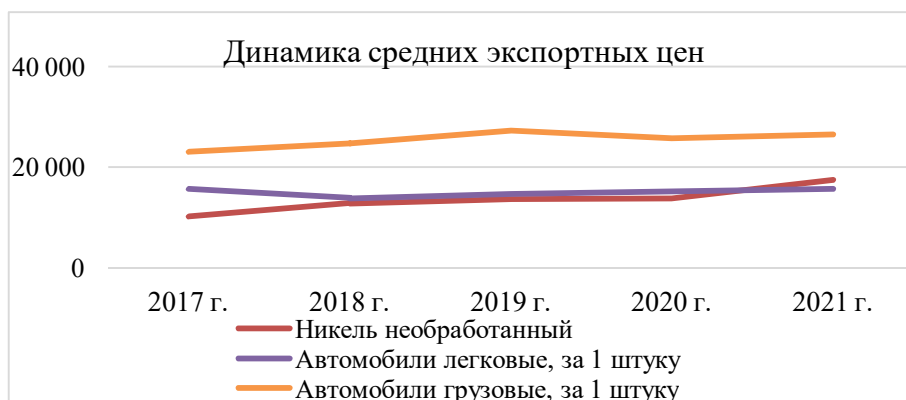


Рис. 3. Динамика средних экспортных цен на отдельные товары, долларов США за 1 тонну

Для большей наглядности, отобразим динамику средних экспортных цен на отдельные товары, занимающие другой % в структуре экспорта на рисунке 4.

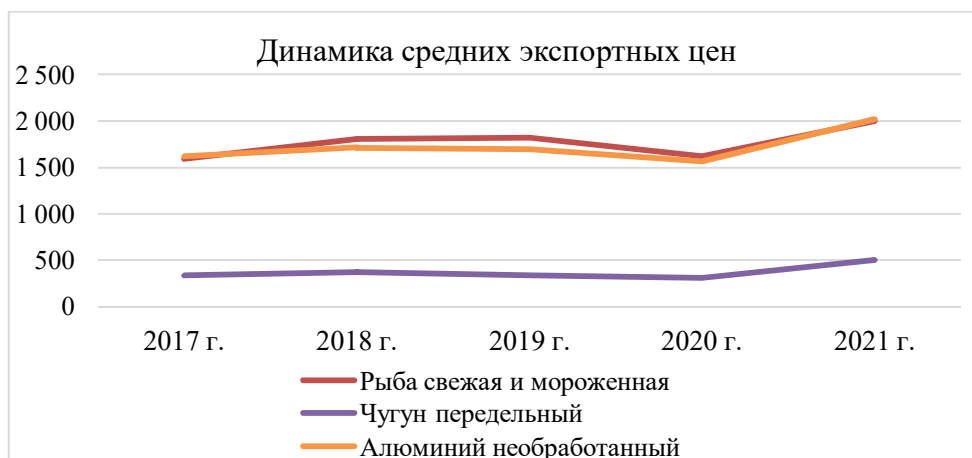


Рис. 4. Динамика средних экспортных цен на отдельные товары, долларов США за 1 тонну

Таким образом, в результате проведенного анализа динамики средних экспортных цен на отдельные товары в России с 2017 по 2021 год можно сделать вывод, что анализ средних экспортных цен на отдельные товары имеет важное значение для понимания конкурентоспособности товаров на мировом рынке и их влияния на внешнюю торговлю России. Изучение динамики средних экспортных цен на отдельные товары позволяет более глубоко понять внешнюю торговлю России и выявить ключевые факторы, влияющие на экспортный потенциал страны.

Научный руководитель: к.э.н., доцент, доцент кафедры «Экономическая безопасность, анализ и учет», РГРТУ Карпунин А.Ю.

Библиографический список

1. "Таможенный кодекс Евразийского экономического союза" (ред. от 29.05.2019, с изм. от 18.03.2023) (приложение N 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) // Консультант Плюс: некоммерч. версия [сайт] – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_215315/ (дата обращения: 20.11.2023). – Текст : электронный.
2. Внешнеэкономическая деятельность / Е.В. Карпунина, А.Ю. Карпунин, Н.Г. Гаджиев, С.А. Коноваленко. – Москва: Издательский Дом «Инфра-М», 2024. – 265 с. – EDN ZKNONY.
3. Дружинина, И. В. Статистика внешнеэкономической деятельности : учебное пособие / И. В. Дружинина, О. В. Тарасова. — Тюмень : ТюмГНГУ, 2016. — 195 с. — ISBN 978-5-9961-1268-5. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/88562> (дата обращения: 01.12.2023). — Режим доступа: для авториз. пользователей.

4. Карпунина Е.В. Учет, анализ и правовое регулирование внешнеэкономической деятельности / Е.В. Карпунина, А.Ю. Карпунин. – Рязань: Рязанский государственный радиотехнический университет им. В.Ф. Уткина, 2023. – 164 с. – EDN RUPZDC.

5. Кибирева, Е. Б. Учёт и аудит внешнеэкономической деятельности : учебное пособие / Е. Б. Кибирева. — Чита : ЗабГУ, 2021. — 126 с. — ISBN 978-5-9293-2843-5. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/271910> (дата обращения: 01.12.2023). — Режим доступа: для авториз. пользователей.

6. Федеральная служба государственной статистики : сайт – URL: <https://rosstat.gov.ru/?%2F> (дата обращения: 02.12.2023). – Текст : электронный.

УДК 339.9; ГРНТИ 72.15

РИСКИ ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Е.И. Смутина

*Рязанский государственный радиотехнический университет имени В.Ф. Уткина,
Российская Федерация, Рязань,
smutinaeliz@yandex.ru*

Аннотация. Рассмотрены направления проявления рисков при осуществлении внешнеэкономической деятельности. Выполнено монографическое исследование дефиниции «риск». Уточнена классификация рисков при ВЭД. Представлены методы управления рисками. Определены основные направления для успешного участия компании в международной торговле.

Ключевые слова: внешнеэкономическая деятельность, внешняя торговля, глобализация, диверсификация рынка, риск, управление рисками.

RISKS IN THE IMPLEMENTATION OF FOREIGN ECONOMIC ACTIVITY

E.I. Smutina

*Ryazan State Radio Engineering University named after V.F. Utkin,
Russian, Rязань, smutinaeliz@yandex.ru*

Annotation. The directions of manifestation of risks in the implementation of foreign economic activity are considered. A monographic study of the definition of “risk” was carried out. The classification of risks in foreign economic activity has been clarified. Risk management methods are presented. The main directions for obtaining benefits from the company's participation in international trade have been identified.

Keywords: foreign economic activity, foreign trade, globalization, market diversification, risk, risk management.

В современном мире внешнеэкономическая деятельность стала неотъемлемой частью экономической жизни многих стран, так как она помогает в развитии не только экономики страны, но и всего мира. Происходят взаимовыгодные отношения между странами, что способствует еще большему развитию глобализации.

Когда организации начинают проводить активную внешнеэкономическую деятельность то наряду с потенциальными выгодами, они также получают определенные риски, которые необходимо учитывать и анализировать.

Если говорить о рисках, например, связанных с традиционными инвестициями в обновление материально-технической базы, в производство продукции, в социальную инфраструктуру и т.п., то такие риски достаточно изучены и могут быть в определённой степени спрогнозированы. Кроме того, в России достаточно развита система страхования таких инвестиционных вложений [1]. В условиях международной торговли характер рисков несколько иной. Так экспортеры традиционно подвержены повышенным рискам по сравнению с внутри-национальным ведением бизнеса [2, 3].

Риски, возникающие при осуществлении внешнеэкономической деятельности, оказывают влияние не только на деятельность хозяйствующих субъектов, но и на людей, не занятых в предпринимательской сфере. К примеру, значительные колебания курсов валют, в конечном итоге негативно сказываются на экономическом благосостоянии граждан.

В данной статье мы рассмотрим основные риски, с которыми сталкиваются участники внешнеэкономической деятельности (табл. 1), а также рассмотрим основные способы по их минимизации.

Таблица 1. Отдельные подходы к определению понятия «риск»

Автор	Понятие
Гуреева М.А.	Риск – это опасность прямых материальных потерь или неполучения желаемого результата(дохода, прибыли) вследствие случайного изменения внешних и внутренних условий производства, а также неоптимальных управленческих решений, возникающая при любых видах деятельности, связанных с производством продукции, товаров, услуг, их реализацией, товарно-денежными и финансовыми операциями, коммерцией, осуществлением социально-экономических и научно-технических проектов [4].
Данов А.А.	Риск – это сложное явление, характеристиками которого является: неизвестность (неопределенность) будущих результатов, вероятность отрицательных результатов деятельности, их величина, а также значимость для предпринимателя, в основу которого, по мнению различных исследователей и специалистов, входит много квалификационных признаков, видов и подвидов [5].
Мизенин Е.С., Аничева А.Н.	Риск – угроза того, что у предпринимателя появятся незапланированные расходы, либо получение доходов, ниже тех, которые он рассчитывал получить [6].

Исходя из представленных выше определений, мы можем сделать вывод, что в определениях присутствуют как общие черты, так и отличия. Мы согласны с мнением исследователей [4, 6], что понятие «риск» целесообразно рассматривать как возможность получения и положительного, и отрицательного результата при наступлении того или иного явления или события, а также хозяйственной деятельности человека. Сущность риска заключается в том, что он возникает в условиях неопределенности, имеет вероятностный характер, предполагает потенциальные убытки или негативные последствия, а также включает в себя возможность управления рисками путем принятия мер по снижению вероятности возникновения негативных событий или минимизации их последствий.

Классификация рисков в условиях международной торговли – достаточно сложная задача. Это объясняется тем, что на практике существует множество различных форм проявления рисков. Основываясь на данных нашего исследования, представим следующий вариант их классификации (рис. 1).

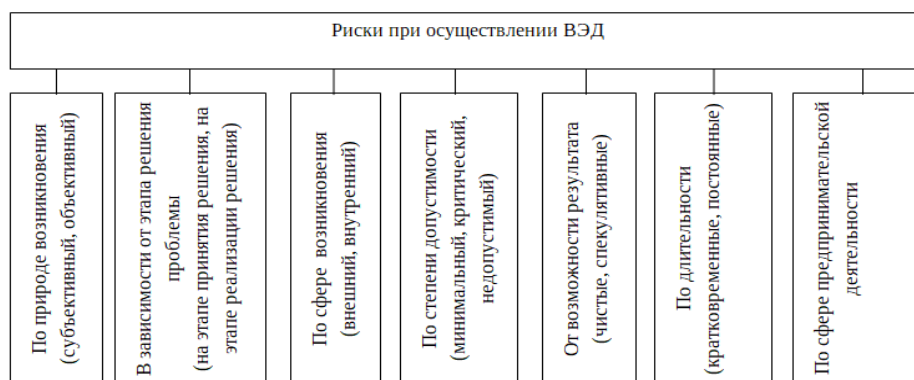


Рис. 1. Классификация рисков при осуществлении внешнеэкономической деятельности

Вызывает интерес работа авторов [7] в части построения карты рисков. Это инструмент управления рисками, который позволяет оценить и визуализировать потенциальные угрозы, которые могут возникнуть в процессе деятельности компании. Карта рисков представляет собой прямоугольную таблицу (рис. 2). По горизонтальной оси, которой отмечен размер возможного ущерба, варьируемый от «минимального» до «катастрофического»; по вертикальной оси, отражается вероятность наступления события, выраженная в процентах. В данной таблице риски размещаются в соответствии с вероятностью их возникновения и воздействием на организацию. После того, как все риски распределены, проводится ломаная линия, по верхней

границе критического размера ущерба. Данная линия, показывает критический предел терпимости. Он позволяет организации определить, какие риски являются приемлемыми, данные риски находятся ниже предела терпимости, а какие требуют немедленного вмешательства и управления, они находятся выше предела терпимости и часто отражены на карте рисков красным цветом. Это помогает организации принимать информированные решения по управлению рисками и обеспечивать свою устойчивость и долгосрочное развитие. Отметим, что даже при минимальном количестве критических рисков, система управления рисками организации должна совершенствоваться, обеспечивая лучший результат.

Вероятность наступления	95%		КОНТ	ИНВ	
	75%	ИНФ			
	50%	ПРОЦ	ЦЕН		
		ВАЛ	СЫР		
	25%	НТ	ОБЩ ПРИР	РЕАЛ	ПОЛ
		ТР			
		КОН			
	5%	КОН	ФИН ЗАК		
	Минимальный	Допустимый	Критический	Катастрофический	
	Размер возможного ущерба				

Рис. 2. Возможное отображение карты рисков в соответствии с методическим подходом Куликовой А.И., Малышко А.В.

Исследованиями установлено, что для минимизации рисков, организации могут применять различные стратегии, такие как диверсификация рынков сбыта и поставок; использование финансовых инструментов для защиты от валютных колебаний, страхование грузов и транспортных средств, а также проведение тщательного анализа политической и экономической обстановки в странах-партнёрах.

Управление рисками имеет связь со всеми сторонами процесса организации деятельности предприятия, включая его экономическую безопасность. Экономическая безопасность предприятия означает способность организации сохранять свою финансовую устойчивость и успешно функционировать в условиях рыночной неопределенности, конкуренции и влияния внешних угроз.

Исследованиями установлено, что к числу основных способов управления рисками можно отнести:

- избежание риска, что представляет собой совокупность различных процессов по уклонению от угроз, возникающих в процессе деятельности организации. К таким процессам можно отнести: формирование резервов, страхование, диверсификацию доходов, планирование и другое. Все эти принципы способны привести организацию к стабильному финансовому будущему;

- удержание риска представляет собой стратегию, при которой организация возлагает на себя всю ответственность за возникновение сторонних угроз, с целью полного контроля и управления последствиями, как положительными, так и отрицательными, возникшими в результате непредвиденной ситуации;

- объединение риска - метод, направленный на снижение риска, применяется в случае, когда различные виды рисков могут взаимодействовать между собой и привести к развалу организации;

- распределение риска - метод, позволяющий распределить финансовые потери между всеми участниками организации, с целью минимизации последствий глобального риска;

- лимитирование - метод, заключающийся в установлении предельно возможного количества кредитования по различным операциям, с целью снижения вероятности появления убытков и долговых обязательств организации до допустимого уровня;

- диверсификация представляет собой стратегию, которая позволяет компании в меньшей степени зависеть от определенного рынка сбыта или поставщика, путем реализации своей продукции на различных рынках и с различными поставщиками, что позволяет снизить вероятность появления угроз;

- резервирование риска применяется для уменьшения степени риска, что можно рассмотреть как процесс создания дополнительного ресурса, для подготовки организации к возникновению непредвиденного события, с целью минимизации угроз и их влияния на дальнейшую деятельность организации;

- страхование риска представляет собой процесс передачи определенных финансовых угроз от организации, другой организации, являющейся страховщиком, за определенную плату. Это позволяет снизить потерю финансовых и иных ресурсов, в случае непредвидимой ситуации.

Практический опыт свидетельствует, что также к способам управления рисками относят:

- минимизацию финансовых потерь – метод, заключающийся в эффективном управлении рисками, позволяющий предупредить потери денежных средств, необходимых для дальнейшей работоспособности предприятия;

- повышение доверия инвесторов и кредиторов. Организация эффективно использует свои ресурсы, что приводит к возникновению меньшего количества рисков, связанных с основной деятельностью данной организации, а это, в конечном счете, приводит к улучшению репутации организации с точки зрения инвесторов, кредиторов и иных заинтересованных лиц;

- повышение уровня конкурентоспособности, как товаров, так и компании в целом. Организации, которые активно управляют своими рисками, могут быть более гибкими и адаптивными к изменяющимся условиям рынка. Это позволяет им быстрее реагировать на новые возможности и предлагать свой товар (услуги) на рынке быстрее сторонних компаний, что приводит к повышению конкурентоспособности организации;

- соблюдение законодательства. Каждая отрасль и вид деятельности имеет свое нормативно-правовое регулирование, соблюдение которого обеспечивает минимизацию потерь, связанных с нарушением законодательства;

- защита активов компании. Управление рисками помогает защитить такие средства от потенциальных угроз, таких как: мошенничество, кража, неплатежеспособность партнеров и другие риски.

Успешное участие в международной торговле требует применения эффективных стратегий, которые позволяют компании укрепить свой потенциал на мировом рынке.

Таким образом, к числу основных направлений для успешного участия компании в международной торговле отнесем следующие:

- всестороннее исследование рынка - проведение тщательного анализа рынка поможет определить потребности потенциальных клиентов, конкурентов, особенности культуры и законодательства различных стран, что поможет разработать эффективную стратегию продаж и маркетинга;

- оценка потенциала рынка и выбор стратегически важных регионов для развития бизнеса позволит оптимизировать усилия и ресурсы компании. Практический опыт свидетельствует, что в современных условиях ведения бизнеса нет универсального решения, и подхода к выбору рынка, каждый такой подход должен быть адаптирован под сферу деятельности конкретной компании;

- построение партнерских отношений - установление долгосрочных партнерских отношений с надежными поставщиками, дистрибьюторами и агентами в других странах способствует эффективной дистрибуции продукции и расширению клиентской базы;

- управление логистикой - организация эффективной системы логистики и транспортировки поможет сократить временные и финансовые затраты, обеспечивая быструю поставку товаров на рынки сбыта, что обеспечит высокий уровень их конкурентоспособности;

- соблюдение международных стандартов и требований – позволит организации снизить вероятность возникновения потенциальных угроз и повысить уровень защищенности, а также повысит уровень доверия клиентов и партнеров;

- управление валютными рисками - принятие соответствующих мер, в частности, использование форвардных и опционных контрактов, как нам представляется, будет способствовать снижению финансовых рисков компании. Вместе с тем, необходимо учитывать, что неправильное использование таких инструментов хеджирования будет способствовать возникновению у компании расходов;

- инновации и адаптация - постоянное внедрение инноваций, адаптация продукции к потребностям различных рынков, следование текущим трендам – помогут компании быть конкурентоспособной на международном уровне, что в последствии, приведет к получению экономических выгод.

Нам представляется, что рассмотренные направления, в конечном итоге, будут способствовать эффективному участию компании в международной торговле. Понимание рисков и принятие соответствующих мер по их минимизации позволят сделать бизнес более устойчивым к внешним воздействиям и обеспечить устойчивое развитие компании на мировых рынках, а формирование карты рисков можно рассматривать как основу при разработке стратегии развития такой компании.

Научный руководитель: к.э.н., доцент, доцент кафедры «Экономическая безопасность, анализ и учет», РГРТУ Карпунина Е.В.

Библиографический список

1. Чеглакова С.Г. Влияние цифровизации на конкурентоспособность бизнеса / С.Г. Чеглакова, А.Ю. Карпунин, Е.В. Карпунина // Экономика и предпринимательство. – 2022. – № 6(143). – С. 1189-1193.
2. Карпунина Е.В., Карпунин А.Ю. Некоторые аспекты жизненного цикла экспортного проекта / Е.В. Карпунина, А.Ю. Карпунин // Социальные и экономические системы. – 2022. – № 6-5(34). – С. 203-215.
3. Карпунина Е.В. Учет, анализ и правовое регулирование внешнеэкономической деятельности / Е.В. Карпунина, А.Ю. Карпунин. – Рязань: Рязанский государственный радиотехнический университет им. В.Ф. Уткина, 2023. – 164 с.
4. Гуреева М. А. Внешнеэкономическая деятельность: учебное пособие / М.А. Гуреева. — Москва: ФОРУМ: ИНФРА-М, 2023. — 288 с. - ISBN 978-5-8199-0635-4.
5. Данов А. А. Классификация рисков // Вестник ТГУ. 2008. №10.
6. Мизенин Е.С., Аничева А.Н. Риск-менеджмент как система управления риском // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2016. №1
7. Куликова А.И. Методика прикладного анализа рисков ВЭД предприятия / А. И. Куликова, А. В. Малышко // Вестник Томского государственного университета. Экономика. – 2019. – № 45. – С. 244-266. – DOI 10.17223/19988648/45/17. – EDN XPZWNN.

УДК 339.562; ГРНТИ 72.23.19

ПАРАЛЛЕЛЬНЫЙ ИМПОРТ: ОБЗОР ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА И ПРАКТИКА ПРАВОПРИМЕНЕНИЯ

А.Г. Князькова

*Рязанский государственный радиотехнический университет имени В.Ф. Уткина,
Российская Федерация, Рязань, knyazkova_alinka697@mail.ru*

Аннотация. В статье рассматриваются вопросы, связанные с параллельным импортом в России. В ней анализируется действующее законодательство, регулирующее параллельный импорт, и практика его применения таможенными органами и судами. В статье перечислены условия, при которых параллельный импорт признается законным. Также рассматриваются преимущества и недостатки параллельного импорта для российского рынка.

Ключевые слова: параллельный импорт, законодательство, санкции, схема параллельного импорта.

PARALLEL IMPORTS: A REVIEW OF LEGISLATION AND LAW ENFORCEMENT PRACTICES

A.G. Knyazkova

Ryazan State Radio Engineering University named after V.F. Utkin,
Russia, Ryazan, knyazkova_alinka697@mail.ru

The summary. The article is devoted to the legal aspects and practice of parallel imports in Russia. It analyzes the current legislation regulating parallel imports and the practice of its application by customs authorities and courts. The article lists the conditions under which parallel imports are recognized as legal. It also examines the advantages and disadvantages of parallel imports for the Russian market.
Keywords: parallel imports, legislation, sanctions, parallel import scheme.

Параллельный импорт - это процесс импорта товаров в страну без согласия правообладателя, но при этом с учетом соблюдения всех необходимых требований законодательства, таких как маркировка товаров, качество и безопасность продукции. Параллельный импорт является одним из способов обеспечения конкуренции на рынке и защиты интересов потребителей.

С каждым годом параллельный импорт становится актуальным в России по следующим причинам.

1. Санкции и уход иностранных компаний с рынка. В связи с санкциями и уходом иностранных компаний с российского рынка возникла необходимость в поиске альтернативных источников поставок товаров. Параллельный импорт позволяет ввозить товары в страну без разрешения правообладателей, что помогает решить проблему дефицита товаров и снизить цены для потребителей.

2. Рост электронной коммерции. Развитие электронной коммерции привело к увеличению трансграничной торговли. Потребители могут легко приобретать товары из других стран через интернет-магазины. Параллельный импорт позволяет импортерам ввозить эти товары в страну без разрешения правообладателей, что делает их более доступными для потребителей.

3. Изменение отношения к интеллектуальной собственности. В некоторых странах растет понимание того, что чрезмерно строгая защита интеллектуальной собственности может препятствовать конкуренции и инновациям. Параллельный импорт рассматривается как способ ослабить монополию правообладателей и стимулировать конкуренцию на рынке.

Международный режим исчерпания права разрешает продавать товары без разрешения правообладателя при условии, что первый поставщик приобрел товар с разрешения бренда и имеет должные документы.

В настоящее время по схеме параллельного импорта с Россией сотрудничают Китай, Индия, Сербия, Казахстан, Армения и другие страны. Однако из-за нестабильной ситуации на транспортно-логистическом рынке и угрозы введения санкций, некоторые страны могут отказаться от сотрудничества по этой схеме [1].

Товары параллельного импорта могут поступать как из страны-производителя, так и через третьи страны. При этом цена подобного товара, прошедшего через посредника, может быть выше. Вероятен рост логистических затрат на компанию поставок, так как маршруты и схемы транспортировки существенно меняются [1].

Перечислим преимущества параллельного импорта:

1. Повышение конкуренции и снижение цен для потребителей. Параллельный импорт позволяет ввозить товары в страну без разрешения правообладателей, что увеличивает конкуренцию на рынке и снижает цены для потребителей.

2. Обеспечение доступа к товарам, которые недоступны через официальные каналы. Параллельный импорт позволяет ввозить в страну товары, которые недоступны через официальные каналы. Это особенно важно для потребителей, которые живут в отдаленных регионах или имеют ограниченный доступ к определенным товарам.

3. Поддержка параллельных рынков и малого бизнеса. Параллельный импорт поддерживает параллельные рынки и малый бизнес. Импортёры, которые занимаются параллельным импортом, часто являются небольшими компаниями, которые не имеют возможности получить разрешение от правообладателей. Параллельный импорт позволяет им конкурировать с крупными компаниями и предлагать потребителям более широкий выбор товаров.

Недостатки параллельного импорта

1. Потенциальное нарушение прав на интеллектуальную собственность. Параллельный импорт может нарушать права на товарные знаки, патенты и другие объекты интеллектуальной собственности. Правообладатели могут подавать иски в суд, чтобы защитить свои права.

2. Риск приобретения контрафактных или некачественных товаров. При параллельном импорте существует риск приобретения контрафактных или некачественных товаров. Импортёры, которые занимаются параллельным импортом, не всегда имеют возможность проверить качество товаров перед их ввозом в страну.

Законодательство о параллельном импорте различается в разных странах и может содержать различные ограничения и правила. В некоторых странах параллельный импорт запрещён вообще, в то время как в других это разрешено при соблюдении определенных условий.

В России параллельный импорт является законным, если соблюдены следующие условия:

1. товары приобретены на законных основаниях в другой стране;
2. товары не нарушают права на товарный знак;
3. товары ввозятся в страну для личного пользования, а не для коммерческих целей.

В России параллельный импорт регулируется следующими нормативными актами:

Таможенный кодекс Евразийского экономического союза.

Таможенный кодекс кратко описывает процедуру переработки товаров, которая предусматривает временное или постоянное изменение товара на территории таможенного союза с последующим его перераспределением на другие территории. Важно соблюдать законодательство и условия переработки товаров, уведомлять таможенные органы о предполагаемых изменениях и искать разрешения на проведение переработки.

2. Гражданский кодекс РФ.

Статья 1487 Гражданского кодекса РФ определяет понятие товарного знака, устанавливает порядок его регистрации и закрепляет исключительное право правообладателя на использование и распоряжение товарным знаком.

3. Закон РФ «О товарных знаках, знаках обслуживания и наименованиях мест происхождения товаров».

Статья 1484 закона РФ определяет понятие товарного знака, устанавливает исключительное право правообладателя на использование и распоряжение товарным знаком.

Статья 1484 отличается от статьи 1487 Гражданского кодекса тем, что Закон РФ «О товарных знаках, знаках обслуживания и наименованиях мест происхождения товаров» (ст.1484) является специальной нормой по отношению к статье 1487 Гражданского кодекса РФ и содержит более подробное регулирование вопросов, связанных с товарными знаками.

В связи с санкциями и уходом иностранных компаний с российского рынка в последние годы в России значительно увеличился объем параллельного импорта. Таможенные органы, как правило, не препятствуют параллельному импорту при соблюдении установленных требований.

Тем не менее, правообладатели имеют право обращаться в суд для защиты своих прав на товарные знаки и патенты. В некоторых случаях суды выносили решения в пользу правообладателей, запрещая параллельный импорт конкретных товаров.

Параллельный импорт является актуальной темой в связи с санкциями, уходом иностранных компаний с рынка и ростом электронной коммерции. Он имеет ряд преимуществ, таких как повышение конкуренции, снижение цен для потребителей и обеспечение доступа к товарам, которые недоступны через официальные каналы. Однако параллельный импорт так-

же имеет ряд недостатков, таких как потенциальное нарушение прав на интеллектуальную собственность, риск приобретения контрафактных или некачественных товаров и снижение стимулов для инноваций и инвестиций в исследования и разработки. Важно учитывать как преимущества, так и недостатки параллельного импорта при разработке политики в этой области. Параллельный импорт является законной практикой в России при соблюдении определенных условий. Он может принести пользу потребителям, но также может представлять риски для правообладателей. Важно понимать законодательство и практику правоприменения, связанную с параллельным импортом, чтобы избежать юридических проблем.

Статья выполнена под научным руководством старшего преподавателя кафедры «Экономическая безопасность, анализ и учёт» РГРТУ Смирновой М.В.

1. Демченкова С.А., Крыгина И.Е., Сырова Е.И. О рисках в схеме параллельного импорта / С.А. Демченкова, И.Е. Крыгина, Е.И. Сырова // Экономика и бизнес: теория и практика/международный ежемесячный научный журнал. 2022. № 12.

УДК 339.5; ГРНТИ 72.17

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ОСНОВНЫХ ФОНДОВ В УСЛОВИЯХ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ

Ю.Е. Добина

*Рязанский государственный радиотехнический университет имени В.Ф. Уткина,
Российская Федерация, Рязань, juliadobina14@mail.ru*

Аннотация. Определена роль состояния основных фондов в экономическом развитии страны. Проанализировано состояние, характер воспроизводства и уровень их использования. Определены основные проблемы отечественных основных фондов. Представлены основные риски, влияющие на оценку состояния основных фондов. Сделан вывод, что проблему обновления основных фондов в сложившихся условиях ведения бизнеса стоит рассматривать комплексно, учитывая все возможные риски, а также долгосрочные перспективы развития международных торговых отношений.

Ключевые слова: основные фонды, международная торговля, импортозамещение, риск.

THE CURRENT STATE OF FIXED ASSETS IN THE CONTEXT OF INTERNATIONAL TRADE

J.E. Dobina

*Ryazan State Radio Engineering University named after V.F. Utkin,
Russian, Ryazan, juliadobina14@mail.ru*

Annotation. The role of the state of fixed assets in the economic development of the country is determined. The condition, the nature of reproduction and the level of their use are analyzed. The main problems of domestic fixed assets are identified. The main risks affecting the assessment of the state of fixed assets are presented. It is concluded that the problem of updating fixed assets in the current business environment should be considered comprehensively, taking into account all possible risks, as well as long-term prospects for the development of international trade relations.

Keywords: fixed assets, international trade, import substitution, risk.

В условиях глобализации и интенсивного развития международной торговли вопрос состояния основных фондов становится ключевым для экономического развития страны. Основные фонды, такие как производственные сооружения, оборудование, транспортные средства и другие материальные активы, играют важнейшую роль в обеспечении конкурентоспособности национальной экономики на мировой арене.

Изучение текущего состояния основных фондов в рамках международной торговли позволяет выявить ключевые тенденции и вызовы, с которыми сталкивается страна в условиях глобализации мировой экономики. Рассмотрение влияния международной торговли на инве-

стиции в основные фонды, их обновление, модернизацию и развитие, а также взаимосвязь между уровнем основных фондов и экспортными возможностями является актуальной темой и представляет большой интерес для исследования.

Согласно приказу Федеральной службы государственной статистики от 30 ноября 2022 г. № 881 Об утверждении указаний по заполнению форм федерального статистического наблюдения № 11 «Сведения о наличии и движении основных фондов (средств) и других нефинансовых активов», основные фонды (основные средства) – это нефинансовые произведенные активы (часть имущества), используемые организацией неоднократно или постоянно в течение длительного времени (более 12 месяцев) при производстве продукции (выполнении работ, оказании услуг), а также в управленческих целях [1].

Основные фонды являются одним из наиболее существенных элементов производственного потенциала, так как они в своей совокупности обеспечивают материально-техническую базу и условия производственной деятельности. Наиболее полное, рациональное и эффективное использование основных фондов позволяет улучшить все технико-экономические и финансовые показатели.

Данные средства в условиях международной торговли играют важную роль в экономике государства, так как они обеспечивают производство товаров и услуг, необходимых для участия в мировой торговле.

Важно, чтобы основные фонды соответствовали международным стандартам качества и технологическому уровню, чтобы продукция была конкурентоспособной на мировой арене. Инвестиции в развитие основных фондов становятся ключевым фактором для экономического успеха в условиях глобализации. Модернизация производственных мощностей, внедрение новых технологий, улучшение логистики - все это помогает компаниям улучшить качество и эффективность своего производства, что в свою очередь способствует успешному участию в международной торговле.

Так как инвестиции в основные фонды являются одним из важнейших факторов, изучим их динамику. Исследованиями установлено, что вложения в данные объекты возросли и в 2022 году составили 28 трлн рублей. Относительно данного показателя наблюдается положительная тенденция и можно ожидать, что, если не будет колоссальных изменений, будет наблюдаться увеличение инвестиций в данные объекты и в дальнейшей перспективе.

Анализируя показатели выбытия и обновления основных фондов (табл.1), сделаем вывод, что выбытие основных фондов увеличилось в 2022 году на 0,1% по сравнению с 2020 годом и осталось неизменным, сравнивая с 2021 годом.

Показатель обновления основных фондов уменьшился в 2022 году, на 0,4% относительно 2020 года и на 0,5% по сравнению с уровнем 2021 года.

Таблица 1. Динамика коэффициентов обновления и выбытия основных фондов в Российской Федерации в сопоставимых ценах (в процентах)

Показатели	2020 г.	2021 г.	2022 г.	2022 г. в % к	
				2020 г.	2021 г.
Коэффициент выбытия основных фондов, %	0,4	0,5	0,5	0,1	0
Коэффициент обновления основных фондов, %	3,9	4,0	3,5	-0,4	-0,5

Источник: составлено автором по данным Росстата [2].

Рассмотрим также сроки службы основных фондов. На сайте Федеральной службы государственной статистики показатели сроков службы основных фондов представлены на конец 2008 года и 2018 года, так как обследование проводится раз в 10 лет. Отразим динамику данного показателя в таблице 2.

Таблица 2. Срок службы основных фондов

Показатель	2008 г.	2018 г.	2018 г. в % к
			2008 г.
Средние фактические сроки службы основных фондов по видам экономической деятельности (лет)	14	24	171,43

Источник: составлено автором по данным Росстата [2].

Основываясь на данных нашего исследования, отметим, что срок службы основных фондов за 10 лет увеличился более, чем на 70%.

Рассмотрим также показатель степени износа основных фондов (табл. 3).

Таблица 3. Динамика показателя степени износа (в процентах)

Виды деятельности, федеральные округа	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Отклонение 2022 г. от	
				2020 г.	2021 г.
Всего	39,0	40,5	41,4	2,4	0,9
Сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство	41,7	43,9	46,3	4,6	2,4
Добыча полезных ископаемых	58,4	60,9	59,7	1,3	-1,2
Обрабатывающие производства	51,8	52,2	54,0	2,2	1,8
Обеспечение электрической энергией, газом и паром; кондиционирование воздуха	47,6	48,4	51,1	3,5	2,7
Водоснабжение; водоотведение, организация сбора и утилизации отходов, деятельность по ликвидации загрязнений	43,8	43,9	44,6	0,8	0,7
Строительство	51,6	50,5	52,2	0,6	1,7
Торговля оптовая и розничная; ремонт автотранспортных средств и мотоциклов	43,5	47,5	51,3	7,8	3,8
Транспортировка и хранение	53,9	57,1	57,6	3,7	0,5
Деятельность гостиниц и предприятий общественного питания	35,7	40,3	41,7	6	1,4
Деятельность в области информации и связи	59,9	58,9	61,5	1,6	2,6
Деятельность финансовая и страховая	35,7	36,1	37,9	2,2	1,8
Деятельность по операциям с недвижимым имуществом	25,0	26,0	26,5	1,5	0,5
Деятельность профессиональная, научная и техническая	47,7	49,1	47,3	-0,4	-1,8
Деятельность административная и сопутствующие дополнительные услуги	44,3	42,6	45,4	1,1	2,8
Государственное управление и обеспечение военной безопасности; социальное обеспечение	40,5	38,2	44,2	3,7	6
Образование	46,4	45,6	44,7	-1,7	-0,9
Деятельность в области здравоохранения и социальных услуг	52,2	52,7	54,2	2	1,5
Деятельность в области культуры, спорта	42,3	43,0	42,7	0,4	-0,3
Предоставление прочих видов услуг	45,1	49,3	47,0	1,9	-2,3
- Центральный федеральный округ	31,6	32,7	34,1	2,5	1,4
- Северо-Западный федеральный округ	36,3	38,2	39,5	3,2	1,3
- Южный федеральный округ	38,2	39,4	40,2	2	0,8
- Северо-Кавказский федеральный округ	37,5	38,0	38,9	1,4	0,9
- Приволжский федеральный округ	43,1	44,4	45,7	2,6	1,3
- Уральский федеральный округ	54,4	56,3	55,6	2,2	-0,7
- Сибирский федеральный округ	42,1	42,0	42,5	0,4	0,5
- Дальневосточный федеральный округ	41,9	42,3	42,7	0,8	0,4

Источник: составлено автором по данным Росстата [2].

Степень износа основных фондов с каждым годом увеличивается и в 2022 году составила 41,4%, что больше, чем в 2020 году на 2,4% и на 0,9%, если сравнивать с уровнем 2021 года.

В 2022 году наибольшее увеличение показателя по сравнению с 2020 годом наблюдалось в торговле оптовой и розничной, в ремонте автотранспортных средств и мотоциклов (на 7,8%) и наибольшее уменьшение в образовании (на 1,7%). В сравнении с 2021 годом наибольший рост наблюдался в государственном управлении и обеспечении военной безопасности, социальном обеспечении (на 6%) и, напротив, некоторое снижение показателя наблюдалось в предоставлении прочих видов услуг (на 2,3%).

В Центральном федеральном округе в 2022 году степень износа основных фондов увеличилась на 2,5% по сравнению с 2020 годом и на 1,4% относительно 2021 года. В Северо-Западном федеральном округе степень износа основных фондов в 2022 году стала больше, чем в 2020 и 2021 года на 3,2% и на 1,3% соответственно. В Южном федеральном округе в 2022 году показатель вырос на 2% и на 0,8% в сравнении с уровнем 2020 и 2021 года. В Северо-Кавказском федеральном округе в 2022 году степень износа основных фондов увеличилась на 1,4% и на 0,9% относительно 2020 и 2021 годов. В Приволжском федеральном округе в 2022 году показатель вырос на 2,6% и на 1,3% в сравнении с 2020 и 2021 годами соответственно. В Уральском федеральном округе в 2022 году наблюдалось увеличение показателя на 2,2% и уменьшение на 0,7% относительно 2020 и 2021 годов. В 2022 году в Сибирском федеральном округе степень износа основных фондов увеличилась на 0,4% относительно 2020 года и на 0,5% по сравнению с 2021 годом. В Дальневосточном федеральном округе в 2022 году степень износа основных фондов стала больше на 0,8% и на 0,4% относительно 2020 и 2021 годов.

Исследованиями установлено, что к числу основных проблем в современном состоянии отечественных основных фондов, прежде всего, относится соотношение цен на отдельные виды отечественного оборудования и сроков их эксплуатации. Необходимо производителям повышать характеристики отечественного оборудования, чтобы не только не зависеть от иностранного, но и конкурировать с ним на международном рынке.

Также при оценке состояния основных фондов в условиях международной торговли необходимо учитывать риски, которые могут повлиять на состояние национальной экономики. Рассмотрим некоторые из них.

Экономические валютные риски. За последние несколько лет наблюдалось снижение курса рубля по отношению к другим мировым валютам, что поспособствовало активному импортозамещению и развитию национальных товаропроизводителей. Многие импортные товары были замещены отечественными товарами. Однако отечественные предприятия, сырьевая база которых ориентирована на импорт, столкнулись с значительным ростом цен на импортные комплектующие изделия, а в некоторых случаях и с невозможностью их приобретения в условиях антироссийских санкций. Переориентация производителей с импортных материалов на отечественные – процесс, требующий значительных временных и финансовых затрат.

Существующие производственные мощности не в состоянии покрыть образовавшийся дефицит продукции, ранее импортируемой в страну. Тем не менее из данной ситуации можно извлечь выгоду. Для отечественной экономики такая выгода должна заключаться, как нам представляется, в расширении и развитии существующих и создании новых производств, что позволит самостоятельно обеспечить внутренний рынок необходимыми товарами, тем самым решив проблему так называемого импортозамещения [3].

Политические риски. Они могут быть связаны с действиями правительства, изменениями законодательства, политическими конфликтами, избирательными процессами, экспортными ограничениями, таможенными барьерами и другими факторами, которые могут повлиять на стабильность и прибыльность компании. Политические риски могут иметь различные формы и могут быть как внутренними (внутри страны), так и международными (между странами). Управление политическими рисками важно для защиты интересов компании и обеспечения устойчивого развития бизнеса. В современных условиях многие отечественные производители сталкиваются с рядом препятствий при выходе на международных рынок [4].

Важно также предусмотреть степень изменения внешнеторговых потоков, выявить альтернативные рынки сбыта отечественной продукции и приобретения необходимого импорта, то есть выявить возможности для расширения существующих и построения новых внешнеэкономических связей [5].

Материальные риски. Эти риски могут включать в себя факторы, которые могут привести к потере капитала, ухудшению финансового положения, уменьшению доходности инвестиций или другим негативным последствиям. Материальные риски обычно оцениваются и учитываются при принятии решений об инвестировании, финансовом планировании и управлении рисками.

Технические риски. Риски, связанные с использованием технологий, оборудования, программного обеспечения и других технических средств в рамках работы компании или проекта, могут быть вызваны различными факторами [6]. Эти риски возникают из-за недостатков в техническом оборудовании, ошибок в программном обеспечении, сбоев в системах связи, недостаточной квалификации персонала и других технических проблем.

Технические риски могут привести к простоям в производственных процессах, потере данных, утечкам конфиденциальной информации, уменьшению качества продукции или услуг и другим отрицательным последствиям. Для сокращения данных рисков необходимо осуществлять регулярное техническое обслуживание оборудования, обновление программного обеспечения, подготовку персонала и принятие других мероприятий по повышению надежности и безопасности технических систем.

Таким образом, проблему обновления основных фондов в сложившихся условиях ведения бизнеса следует рассматривать комплексно, учитывая все возможные риски, а также долгосрочные перспективы развития международных торговых отношений.

Научный руководитель: к.э.н., доцент, доцент кафедры «Экономическая безопасность, анализ и учет», РГРТУ Карпунина Е.В.

Библиографический список

1. Приказ Федеральной службы государственной статистики от 30 ноября 2022 г. N 881 Об утверждении указаний по заполнению форм федерального статистического наблюдения N 11 "Сведения о наличии и движении основных фондов (средств) и других нефинансовых активов", N 11 (краткая) "Сведения о наличии и движении основных фондов (средств) некоммерческих организаций". URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/405787841/#review> (Дата обращения: 21.02.2024). – Режим доступа: без ограничения.
2. Федеральная служба государственной статистики. URL: <https://rosstat.gov.ru/>
3. Карпунин А.Ю. Прогнозирование риска банкротства в современных условиях / А.Ю. Карпунин, Е.В. Карпунина. – Москва: Типография «Ваш Полиграфический Партнер», 2015. – 320 с.
4. Прохорова Э.К. Влияние состояния основных фондов на развитие российской промышленности в условиях международных санкций / Э. К. Прохорова // Вестник Международного института рынка. – 2019. – No 1.–С. 30-36. – EDN ZBXXEX.
5. Карпунина Е.В. Взаимодействие государства и бизнеса как фактор развития внешнеэкономической деятельности / Е.В. Карпунина, А.Ю. Карпунин // Экономика и предпринимательство. – 2023. – № 3(152). – С. 830-834.
6. Внешнеэкономическая деятельность / Е.В. Карпунина, А.Ю. Карпунин, Н.Г. Гаджиев, С.А. Коноваленко. – Москва: Издательский Дом «Инфра-М», 2024. – 265 с. – ISBN 978-5-16-017713-7. – DOI 10.12737/1870116. – EDN ZKNONY.

УДК 502/504; ГРНТИ 87.05.33

МЕЖДУНАРОДНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО В ОБЛАСТИ ОХРАНЫ АТМОСФЕРНОГО ВОЗДУХА

К.С. Старостина

*Рязанский государственный радиотехнический университет имени В.Ф. Уткина,
Российская Федерация, Рязань, krisssssss0377@xmail.ru*

Аннотация. Данная статья рассматривает вопросы международного сотрудничества в области охраны атмосферного воздуха с акцентом на участие России в международных соглашениях и объединениях. В статье обсуждаются основные нормативно-правовые документы, регулирующие деятельность в данной области, а также роль России в международных инициативах по сокращению выбросов парниковых газов и защите атмосферного воздуха. Проанализированы основные показатели, характеризующие состояние и охрану атмосферного воздуха в Российской Федерации. Выделена важность совместных усилий различных стран для решения глобальных экологических проблем и обеспечения устойчивого развития.

Ключевые слова: международное сотрудничество, охрана атмосферного воздуха, международные соглашения, выбросы газов, экологические проблемы, устойчивое развитие.

INTERNATIONAL COOPERATION IN THE FIELD OF ATMOSPHERIC AIR PROTECTION

K.S. Starostina

*Ryazan State Radio Engineering University named after V.F. Utkin,
Russian Federation, Ryazan, krisssssss0377@xmail.ru*

Annotation. This article examines the issues of international cooperation in the field of atmospheric air protection with an emphasis on Russia's participation in international agreements and associations. The article discusses the main regulatory documents regulating activities in this area, as well as Russia's role in international initiatives to reduce greenhouse gas emissions and protect atmospheric air. The importance of joint efforts of various countries to solve global environmental problems and ensure sustainable development is highlighted.

Keywords: international cooperation, atmospheric air protection, international agreements, gas emissions, environmental problems, sustainable development.

Забота о природе становится все более актуальной в современном мире, особенно в контексте сохранения атмосферного воздуха. В настоящее время загрязнение атмосферного воздуха является одним из основных последствий негативного антропогенного воздействия на окружающую среду. Атмосферный воздух – важнейший для всего живого природный ресурс, от качественного состояния которого, в значительной мере, зависит здоровье человека. Он состоит из различных газов, таких как кислород, азот, углекислый газ, а также некоторое количество других газов, включая водяной пар и различные примеси [1].

Проблема загрязнения атмосферного воздуха и его воздействия на здоровье людей, экосистемы и экономику в целом проявляется абсолютно в каждом государстве и набирает все более серьезный характер с каждым днем. Разработка эффективных методов и средств защиты атмосферного воздуха от негативного антропогенного воздействия является одной из важнейших задач экологии. Бесспорно, задача сохранения и защиты атмосферы остается актуальной, так как чистый воздух необходим для нормальной жизни человека [2].

Международные проблемы окружающей среды имеют особенности, которые отличают их от традиционных научных проблем. Они являются глобальными по своим масштабам и долгосрочными по своему воздействию, характеризуются высокой неопределенностью, сложностью и многочисленными интересами, требующими междисциплинарных подходов для их решения [3].

Международное сотрудничество в области охраны атмосферного воздуха играет ключевую роль, направляя усилия стран к совместному решению проблем, связанных с загрязнением атмосферы и климатическими изменениями.

В рамках этой статьи рассмотрим нормативно-правовую базу и участие России в международных объединениях по охране атмосферного воздуха.

Россия активно участвует в международном сотрудничестве в области охраны атмосферного воздуха, как на многостороннем, так и на двустороннем уровнях. В качестве участника различных международных инициатив, Россия принимает участие в совместных проектах по мониторингу качества воздуха, обмену опытом и технологиями, а также разработке и внедрению мер по сокращению выбросов.

Международное сотрудничество также предполагает совместные научные исследования, обмен лучшими практиками и опытом, техническую поддержку развивающихся стран в сфере охраны атмосферного воздуха и содействие в принятии эффективных мер по борьбе с загрязнением воздуха.

В России охрана атмосферного воздуха регулируется рядом нормативно-правовых актов. Одним из таких актов является Федеральный закон «Об охране окружающей среды» от 10.01.2002 N 7-ФЗ, который определяет основные принципы охраны атмосферного воздуха и устанавливает ответственность за его загрязнение [4].

Также существуют региональные законы и нормативные акты, которые дополняют и уточняют требования федерального законодательства. Соответствующие органы разрабатывают и принимают нормативно-правовые акты, включая приказы и постановления, которые регулируют конкретные аспекты охраны атмосферного воздуха. В России действует Приказ Минприроды России от 06.06.2017 N 273 «Об утверждении методов расчетов рассеивания выбросов вредных (загрязняющих) веществ в атмосферном воздухе» [5].

На сегодняшний день Россия является участником и сотрудничает с различными международными объединениями и организациями в области охраны окружающей среды и атмосферного воздуха. Наиболее значимые из них: Организация Объединенных Наций (ООН), рамочная конвенция ООН об изменении климата (UNFCCC), Европейская агентство по охране окружающей среды (ЕЕА), шестая ассамблея Организации Объединенных Наций по окружающей среде (UNEA-6), конвенция о защите озонового слоя [6].

В современных условиях ситуация в мире подвержена постоянным изменениям [7]. Поэтому в зависимости от меняющихся условий взаимодействия между странами происходит и изменение степени объединения на конкретных рынках [8]. При этом уровень участия страны в мировом хозяйстве измеряется целым рядом показателей [9].

Взаимодействие стран в экономике имеет прямое и косвенное влияние на атмосферу, атмосферный воздух и климат. Международная торговля влечет за собой транспортировку товаров и услуг через границы, что может привести к увеличению выбросов парниковых газов и загрязнению атмосферы от транспортных средств, особенно если используются устаревшие и малоэкологичные технологии.

Многие страны перемещают свое производство в страны с более слабыми экологическими стандартами из-за более низких затрат на рабочую силу и ресурсы. Это может привести к увеличению выбросов вредных веществ в этих регионах и ухудшению качества воздуха.

Международное сотрудничество в области экологически чистых технологий и передача знаний могут способствовать развитию и внедрению более эффективных методов производства, что может снизить отрицательное воздействие на атмосферу и климат.

Страны могут сотрудничать и заключать международные соглашения для сокращения выбросов парниковых газов, охраны лесов, улучшения качества воздуха и других аспектов охраны окружающей среды. Это может привести к совместным усилиям по снижению негативного воздействия на климат и атмосферу.

Иностранные инвестиции могут стимулировать экономический рост в странах-получателях, но также могут привести к увеличению загрязнения окружающей среды из-за строительства новых производственных объектов и инфраструктуры [3].

В целом, взаимодействие стран в экономике имеет значительное влияние на состояние окружающей среды и климата, и сотрудничество между странами необходимо для эффективного сокращения отрицательного воздействия и достижения глобальных целей по охране ок-

ружающей среды. Эти факторы подчеркивают важность принятия эффективных мер по охране окружающей среды, внедрению новых технологий и устойчивому развитию, чтобы минимизировать отрицательное воздействие хозяйственной деятельности государств на атмосферу и климат.

Для более детального изучения состояния и охраны атмосферного воздуха в РФ проведем анализ основных показателей (табл. 1).

В период с 2020 года по 2022 год количество выбросов нестабильно, сначала наблюдается увеличение, затем уменьшение их количества. Наибольший удельный вес среди выбросов всех загрязняющих веществ занимают выбросы от стационарных источников. Среди загрязняющих веществ выделяются следующие: диоксид серы, оксиды азота, оксид углерода, летучие органические соединения, аммиак. Среди выбросов, отходящих от стационарных источников, по видам экономической деятельности выделяют: сельское, лесное хозяйство, охоту, рыболовство и рыбоводство, а также добычу полезных ископаемых и др. Затраты на охрану атмосферного воздуха, а также инвестиции, направленные на охрану атмосферного воздуха, увеличиваются с каждым годом. В мире наблюдается значительный прогресс в разработке и внедрении технологий, направленных на сокращение выбросов парниковых газов и других вредных веществ. Например, разработка электромобилей, развитие технологий энергоэффективности и внедрение систем очистки выбросов на предприятиях.

Таблица 1. Динамика показателей, характеризующих состояние и охрану атмосферного воздуха

Показатель	2020 г.	2021 г.	2022 г.	2022 г. в % к	
				2020 г.	2021 г.
Выброшено загрязняющих атмосферу веществ - всего, тыс. тонн	22228	22300	22205	99,9	99,6
в том числе:					
стационарными источниками, тыс. тонн	16952	17208	17174	101,3	99,8
передвижными источниками, тыс. тонн	5276	5092	5031	95,4	98,8
Загрязняющие вещества, тыс. тонн:					
диоксид серы	3632	3263	3466	95,4	106,2
оксиды азота	2864	2967	2978	104,0	100,4
оксид углерода	8481	8821	8652	102,0	98,1
летучие органические соединения	1688	1721	1764	104,5	102,5
аммиак	120	120	54	45,0	45,0
Улавливание и обезвреживание загрязняющих атмосферу веществ, млн. тонн	44,1	47,2	55,4	125,6	117,4
из них по видам экономической деятельности:					
сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство	421,8	448,1	400,9	95,0	89,5
добыча полезных ископаемых	6754,8	6968,1	7235,0	107,1	103,8
Текущие затраты на охрану атмосферного воздуха и предотвращение изменения климата, млн. рублей	63971	69766	72217	112,9	103,5
Инвестиции в основной капитал, направленные на охрану атмосферного воздуха, млн. рублей	69560	130300	139273	200,2	106,9
Объем расходов на охрану атмосферного воздуха и предотвращение изменений климата, млн. рублей	138 699	203 345	215 637	155,5	106

Источник: составлено автором по данным Федеральной службы государственной статистики [10]

Многие страны, включая Россию, принимают более строгие нормы и стандарты в области охраны окружающей среды и атмосферного воздуха. Это включает в себя ужесточение требований к выбросам вредных веществ, внедрение новых технологий и поддержку возобновляемых источников энергии.

Эти тенденции свидетельствуют о том, что охрана природы и атмосферного воздуха становится всё более важной для общества, и требует совместных усилий со стороны государств, корпораций и граждан, для достижения устойчивого развития и сохранения окружающей среды для будущих поколений.

Все исследования подчеркивают важность знания о состоянии атмосферного воздуха и его охраны. Они позволяют нам принимать необходимые меры для улучшения качества воздуха, защиты здоровья, экосистем и климата. Каждый из нас может внести свой вклад, следить за качеством воздуха в своем регионе, соблюдать экологические правила и поддерживать устойчивые практики, чтобы создать более здоровую и устойчивую планету для всех.

Научный руководитель: к.э.н., доцент, доцент кафедры ЭБАУ РГРТУ Карпунина Е.В.

Библиографический список

1. Игнатьева Л.П. Атмосферный воздух – объект окружающей среды и фактор жизнеобеспечения человека: учебное пособие / Л. П. Игнатьева, М. О. Потапова. – Иркутск : ИГМУ, 2014 – 32 с.
2. Булекова А.А. Защита атмосферного воздуха : учебное пособие / А. А. Булекова. — Уральск : ЗКАТУ им. Жангир хана, 2022. — ISBN 978-601-319-342-7. URL: <https://e.lanbook.com/book/318092>
3. Ермолина М.А. Международное экологическое право и природоохранные режимы: учебное пособие для вузов / М. А. Ермолина. — Москва : Издательство Юрайт, 2020. — 149 с.
4. Федеральный закон от 10.01.2002 N 7-ФЗ (ред. от 04.08.2023) "Об охране окружающей среды" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2023). URL: <https://www.consultant.ru/>
5. Приказ Минприроды России от 06.06.2017 N 273 «Об утверждении методов расчетов рассеивания выбросов вредных (загрязняющих) веществ в атмосферном воздухе». URL: <https://www.consultant.ru/>
6. Министерство природных ресурсов и экологии Российской Федерации [Электронный ресурс]. - <https://www.mnr.gov.ru/activity/directions/>
7. Прогнозирование перспектив инновационного развития региональных и внутрифирменных экономических систем на основе программно-целевого метода планирования и управления / О.В. Чепик, А.П. Соколов, И.В. Рыжов, С.Г. Чепик, А.Ю. Карпунин. – Курск: Закрытое акционерное общество «Университетская книга», 2023. – 157 с. – EDN OXSVHW.
8. Карпунина Е.В., Карпунин А.Ю. Взаимодействие государства и бизнеса как фактор развития внешнеэкономической деятельности / Е.В. Карпунина, А.Ю. Карпунин // Экономика и предпринимательство. – 2023. – № 3(152). – С. 830-834.
9. Внешнеэкономическая деятельность / Е.В. Карпунина, А. Ю. Карпунин, Н.Г. Гаджиев, С.А. Коноваленко. – Москва: Издательский Дом «Инфра-М», 2024. – 265 с. - EDN ZKNONY.
10. Федеральная служба государственной статистики. URL: <https://rosstat.gov.ru/>

УДК 336,339; ГРНТИ 06.52

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ФИНАНСОВОГО РЫНКА В РОССИИ

М.С. Березнева

*Рязанский государственный радиотехнический университет имени В.Ф. Уткина,
Российская Федерация, Рязань, berezneva_2003@mail.ru*

Аннотация. В статье дана оценка современному состоянию финансового рынка России. Проведено исследование ключевых тенденций, сложившихся на финансовых рынках в Российской Федерации и в мире. Проанализированы основные показатели страхового рынка и рынка ценных бумаг. Выявлены основные проблемы финансового рынка на современном этапе, которые требуют своего решения и сделаны выводы о необходимости совершенствования отдельных направлений в развитии финансового рынка для достижения устойчивого экономического роста.

Ключевые слова: мировой финансовый рынок, финансовый рынок, инвестиции, ценные бумаги, акции, облигации, финансовые институты, финансовые инструменты, цифровизация, Банк России.

TRENDS IN FINANCIAL MARKET DEVELOPMENT IN RUSSIA

M.S. Berezneva

*Ryazan State Radio Engineering University named after V.F. Utkin,
Russia, Ryazan, berezneva_2003@mail.ru*

The summary. The article assesses the current state of the Russian financial market. A study was conducted of the key trends that have developed in the financial market in the Russian Federation and in

the world. Despite the active development of the Russian financial market in recent years, there are still problems that require solutions. The study includes an analysis of the functioning of the financial market in Russia, identified problems of the financial market at the present stage and formulated conclusions about the need to develop the regulatory infrastructure of the financial market to achieve sustainable economic growth.

Keywords: global financial market, financial market, investments, securities, investors, shares, bonds, financial institutions, financial instruments, digitalization, Bank of Russia.

В зависимости от меняющихся условий взаимодействия между странами происходит и изменение степени интеграции на конкретных рынках [1]. В последнее время произошли существенные преобразования как в структуре, так и в технологиях мирового финансового сектора [2, 3, 4].

Основной целью международного финансового рынка является перераспределение накопленных финансовых ресурсов между государствами, для непрерывного финансового формирования глобальной экономики и получение доходов от этих действий [5].

На рисунке 1 наглядно представлена структура финансового рынка.



Рис. 1. Структура финансового рынка

Источник: составлено автором.

В экономической литературе по-разному трактуются функции мирового финансового сектора, главные функции представим на рисунке 2.



Рис. 2. Функции мирового финансового сектора

Источник: составлено автором.

Исследованиями установлено, что объем мирового финансового рынка огромен и составляет более 400 трлн. долл. США. Он включает в себя различные виды финансовых активов, такие как акции, облигации, валюты, сырьевые товары и производные инструменты.

Финансовый рынок занимает существенное положение как в мировой экономике, так и в экономике Российской Федерации. Покажем механизм функционирования финансового рынка на рисунке 3.

Для более детального изучения финансового рынка в РФ проведем анализ соответствующих показателей на основе данных Федеральной службы государственной статистики и её территориальных органов.

Так как статистика финансового рынка ведет учет состояния инструментов денежно-кредитного регулирования, рынка ценных бумаг, в том числе долговых обязательств Российской Федерации, страхового рынка, то можно рассмотреть динамику основных показателей

страхового рынка и рынка ценных бумаг, по которой целесообразно сделать выводы в целом о состоянии финансового рынка в России.

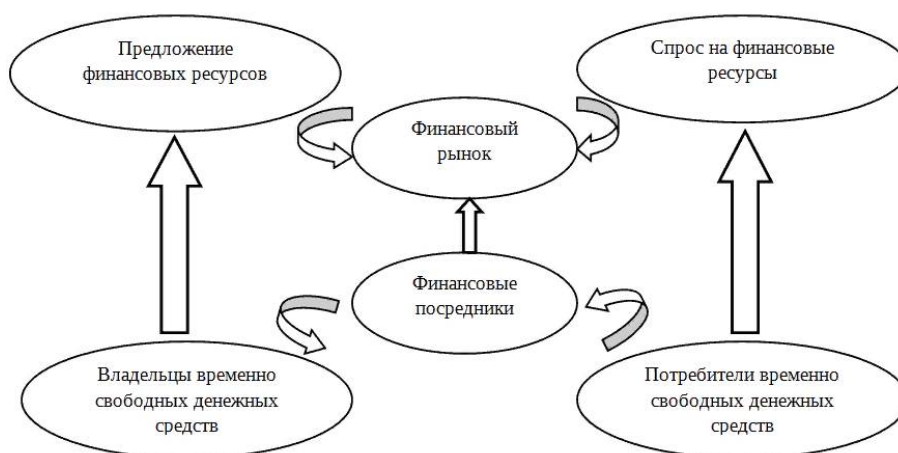


Рис. 3. Механизм функционирования финансового рынка
Источник: составлено автором.

Ниже представлена динамика показателей, характеризующих деятельность страхового рынка (табл. 1).

Таблица 1. Динамика основных показателей страхового рынка

Показатель	2020 г.	2021 г.	2022 г.	2022 г. в % к	
				2020 г.	2021 г.
Количество учтенных страховщиков, единиц	177	170	162	91,5	95,3
в том числе: страховых организаций	167	158	144	86,2	91,1
из них осуществляющих:					
страхование и перестрахование	68	60	57	83,8	95,0
только перестрахование	4	3	3	75,0	100,0
обязательное медицинское страхование	31	29	26	83,9	89,7
Количество договоров страхования, заключенных страховщиками, млн.	178,7	232,0	266,6	149,2	114,9
Страховые премии, собранные страховщиками всего по добровольному и обязательному страхованию, млн руб.	1 548 818,6	1 819 700,0	1 827 886,7	118,0	100,4
Страховые премии, собранные страховщиками по добровольному страхованию, млн руб.	1 301 636,7	1 562 996,5	1 532 573,4	117,7	98,1
Страховые премии, собранные страховщиками по обязательному страхованию, млн руб.	247 181,8	256 703,5	295 313,2	119,5	115,0
Выплаты по договорам страхования, осуществленные страховщиками всего по добровольному и обязательному страхованию, млн руб.	664 717,4	804 933,9	896 450,1	134,9	111,4
Выплаты по договорам страхования, осуществленные страховщиками по добровольному страхованию, млн руб.	507 615,9	635 876,1	733 488,6	144,5	115,4
Выплаты по договорам страхования, осуществленные страховщиками по обязательному страхованию, млн руб.	157 101,5	169 057,8	162 961,5	103,7	96,4
Доля прибыльных организаций в общем количестве страховых организаций, %	86,2	84,2	90,3	4,1	6,1
Прибыль прибыльных организаций, млрд руб.	254,3	246,6	221,6	87,1	89,9
Убыток убыточных организаций, млрд руб.	5,2	4,9	6,1	117,3	124,5
Доля убыточных организаций в общем количестве страховых организаций, %	13,8	15,8	9,7	-4,1	-6,1

Источник: составлено автором по данным Федеральной службы государственной статистики [6].

С 2020 года по 2022 год количество страховщиков постепенно уменьшалось, больше всего страховых организаций, осуществляющих страхование и перестрахование. Если посмотреть на динамику страховых премий, собранных страховщиками, то она имеет тенденцию к увеличению, как по добровольному, так и по обязательному страхованию. Страховые выплаты по договору страхования также постепенно увеличивались с 2020 года по 2022 год. Доля прибыльных страховых организаций больше доли убыточных организаций, но сама прибыль организаций с каждым годом имела тенденцию к уменьшению, а убыток, наоборот, к увеличению. В целом страховой рынок показывает в динамике положительные результаты, что хорошо сказывается на функционировании финансового рынка. Меры поддержки со стороны Банка России позволили страховщикам адаптироваться к долгосрочным структурным изменениям, а также сохранить свою финансовую устойчивость и платежеспособность.

В ходе дальнейшего исследования рассмотрим перечень отдельных показателей, характеризующих рынок ценных бумаг (табл. 2).

Таблица 2. Динамика основных показателей рынка ценных бумаг

Показатель	2014 г.	2017 г.	2020 г.	2020 г. в % к	
				2014 г.	2017 г.
Число акционерных обществ, единиц	18 523	15 276	13 556	73,2	88,7
в том числе:					
публичные акционерные общества (открытые акционерные общества)	10 693	4 524	2 735	25,6	60,5
непубличные акционерные общества (закрытые акционерные общества)	7 830	10 752	10 821	138,2	100,6
Количество размещенных облигаций, млн. штук, всего					
на начало года	2 835,1	4 703,0	7 452,5	262,9	158,5
на конец года	4 976,1	5 990,0	9 565,0	192,2	159,7
Общая стоимость облигаций по номиналу, млн руб.					
на начало года	2 060 593,6	4 756 774,2	6 751 931,6	327,7	141,9
на конец года	2 732 229,0	5 987 844,0	8 007 867,4	293,1	133,7
Общая стоимость облигаций по рыночной цене, млн руб.					
на начало года	2 079 364,9	4 307 764,0	5 674 209,8	272,9	131,7
на конец года	3 147 375,1	5 397 548,0	6 573 903,6	208,9	121,8
Количество размещенных акций, млн. штук					
на начало года	22 055 719,3	21 923 129,3	28 278 778,7	128,2	129,0
на конец года	22 979 714,5	22 235 113,3	125 753 27702	547236,2	565561,9
Общая стоимость акций по номиналу, млн руб.					
на начало года	12 945 324,8	13 343 642,2	12 450 916,8	96,2	93,3
на конец года	13 753 473,3	13 900 211,9	13 122 231,8	95,4	94,4
Общая стоимость акций по рыночной цене, млн руб.					
на начало года	50 349 976,1	61 276 048,6	66 273 391,6	131,6	108,2
на конец года	53 304 558,7	59 666 176,9	67 441 555,4	126,5	113,0

Источник: составлено автором по данным Федеральной службы государственной статистики [6].

Необходимо отметить, что наблюдение за движением ценных бумаг осуществляется один раз в три года, поэтому в таблице представлены данные за 2014, 2017, 2020 гг.

Основываясь на данных нашего исследования отметим, что с 2014 год по 2020 год число акционерных обществ уменьшалось, из них общее количество непубличных акционерных обществ имело тенденцию к увеличению, а публичных акционерных обществ, напротив, тенденцию к сокращению. Общая стоимость облигаций по номиналу и по рыночной цене на на-

чало и на конец года возрастала, за весь исследуемый период. Общая стоимость акций по номиналу на начало и на конец года уменьшалась, а общая стоимость акций по рыночной цене на начало и на конец года, наоборот, увеличивалась. В целом рынок ценных бумаг в России находится на устойчивой позиции: стабильный объем торгов, создание новых инструментов инвестирования, пользующихся спросом у населения, благоприятно сказываются на развитии финансового рынка.

Актуальным направлением развития финансового рынка в настоящий момент является его цифровизация. Внедрение электронного документооборота, цифровых платформ, дистанционных систем платежей, общая автоматизация деятельности предприятия и т.п. – все эти факторы способствуют созданию современной и безопасной экономической среды [7]. В настоящее время действуют нормативные правовые акты, которые составляют законодательную базу в развитии основных направлений цифровой экономики и технологий в Российской Федерации [1]. Для России важным направлением развития финансовых рынков в последние годы становится преодоление тенденции роста доли государства в активах финансово-кредитных институтов (вполне оправданной в период кризиса и достигшей в последние годы высокого уровня) и активизация стимулов справедливой конкуренции финансово-кредитных институтов. Предлагаются новые подходы к финансированию и кредитованию жилищного строительства (для банков, участвующих в программах ипотечного кредитования снимаются ограничения по достаточности капитала, будут активно использоваться рейтинги).

На современном этапе экономика России и финансовый рынок столкнулись с разнообразными трудностями в результате санкционного давления, что существенно сказалось на их деятельности [8]. Происходят существенные изменения в области международного права, военно-политической и экономической областях [9].

Основываясь на данных нашего исследования, выделим следующие основные проблемы, присущие финансовому рынку в России, так, С.С. Сулакшина, исследуя вопросы финансового рынка в России, обращает внимание на нижеприведённые проблемы:

- 1) Неэффективная система государственной регуляции финансовых рынков, негативно сказывается на развитии рынка;
- 2) Проводиться неэффективная валютная политика, бесконечно наращиваются валютные резервы;
- 3) Небольшой объем финансирования экономики за счёт инструментов фондового рынка (в России объем менее 6%, в странах с развитой рыночной экономикой – до 80%);
- 4) Отсутствие достаточных юридических знаний по заключению партнерских соглашений с учетом непредвиденных потерь от неожиданных изменений на рынке;
- 5) Низкий уровень информированности населения в области финансовых рынков;
- 6) Неразвитость инфраструктуры финансового рынка [10].

Экономическая история еще не демонстрировала таких беспрецедентных санкций в отношении крупной, успешно вошедшей в глобальную интеграцию и открытой экономики, какие вводятся в отношении России. Финансовый рынок первым принял на себя масштабные риски отключения от денежно-кредитных, платежно-расчетных, банковских, страховых и фондовых операций со стороны западных финансовых центров, на которые он был ориентирован в предыдущие годы становления и развития. Быстрое введение жестких государственных административных мер управления финансовыми потоками и смягчение регуляторно-надзорных требований позволили в кратчайшие сроки купировать острую фазу кризиса и обеспечить финансовую стабильность для экономических субъектов и населения. В настоящее время начинается этап структурного изменения как реального сектора экономики, так и необходимого ей обновленного финансового рынка [11].

Таким образом, современные тенденции развития финансовых рынков в России включают не только общемировые тренды – финансовая глобализация; наращивание конкуренции на финансовых рынках; развитие передовых технологий, финансовые инновации; нарастание рисков, кризисы, но и национальные особенности – относительно низкий уровень кредито-

ния бизнеса и населения по сравнению с развитыми странами, влияние санкций на развитие российской экономики и др.

Научный руководитель: к.э.н., доцент, доцент кафедры «Экономическая безопасность, анализ и учет», РГРТУ Карпунина Е.В.

Библиографический список

1. Чеглакова С.Г. Влияние цифровизации на конкурентоспособность бизнеса / С.Г. Чеглакова, А.Ю. Карпунин, Е.В. Карпунина // Экономика и предпринимательство. – 2022. – № 6(143). – С. 1189-1193. – DOI 10.34925/EIP.2022.143.6.222. – EDN DDBSOU.
2. Международный финансовый рынок: учебник / Под ред. В. А. Слепова. – М.: Магистр: Инфра – М, 2017. – 368с.
3. Международный финансовый рынок: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / В. В. Антропов [и др.]; под общ. ред. М. А. Эскиндарова, Е. А. Звоновой. – М.: Издательство Юрайт, 2018. – 453с.
4. Финансы: учебник / С. А. Белозеров, Г. М. Бродский, С. Г. Горбушина [и др.]; отв. ред. В. В. Ковалев. – М.: Проспект, 2012. – 928 с.
5. Мировые финансовые рынки и методы их исследования: учебное пособие / И.В. Смирнова; под ред. Л.А. Баева.– Челябинск: Издательский центр ЮУрГУ, 2014. – 49 с.
6. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. — <https://rosstat.gov.ru/statistics/finance>
7. Центральный Банк РФ: финансовые рынки [Электронный ресурс]. — http://www.cbr.ru/about_br/publ/onfinmarket/
8. Крутова Н. А. Анализ современных тенденций развития финансового рынка в России / Н. А. Крутова, Е. В. Коробейникова, А. А. Высоцкая // Вестник евразийской науки. — 2023. — С. 15. — № 3. — URL: <https://esj.today/PDF/85ECVN323.pdf>
9. Внешнеэкономическая деятельность / Е.В. Карпунина, А.Ю. Карпунин, Н.Г. Гаджиев, С.А. Коноваленко. – Москва: Издательский Дом «Инфра-М», 2024. – 265 с. – ISBN 978-5-16-017713-7. – DOI 10.12737/1870116. – EDN ZKNONY.
10. Финансовые рынки и экономическая политика России: монография / Под ред. С. С. Сулакшина. — М.: Научный эксперт, 2013. — 454 с.
11. Финансовый рынок: новая парадигма развития в условиях трансформации экономики / под ред. д-ра экон. наук, проф. С.Ю. Яновой, канд. экон. наук, доц. Е.Н. Ключковой. – СПб. : Изд-во СПбГЭУ, 2022. – 211 с.

УДК 339.9, 69; ГРНТИ 67.01, 72,01

ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ

А.С. Маркина

*Рязанский государственный радиотехнический университет имени В.Ф. Уткина,
Российская Федерация, Рязань, nastyamaximova2003@yandex.ru*

Аннотация. В работе рассмотрены вопросы политики импортозамещения и переориентации производственных мощностей в контексте нынешней геополитической ситуации. Рассмотрена динамика отдельных показателей в отрасли строительства. Отмечен существенный рост стоимости строительных материалов, что особенно ощущается на фоне сокращения поставок сырья, комплектующих и деталей, необходимых для производственных линий. Определены основные факторы, оказывающие сдерживающее влияние на развитие строительной отрасли в современных условиях ведения бизнеса, а также основные направления развития сферы строительства.
Ключевые слова: строительство, капитальное строительство, импортозамещение, импортозамещение в строительстве.

IMPORT SUBSTITUTION IN CONSTRUCTION

A.S. Markina

*Ryazan State Radio Engineering University named after V.F. Utkin,
Russia, Ryazan, nastyamaximova2003@yandex.ru*

The summary. Updating the import substitution strategy, irrational use of domestic resources and reorientation of production capacities have become the focus of attention in the context of current geopolitical tensions and financial difficulties. The significant increase in the cost of construction

materials and the intensification of dependence on external sources are especially felt against the backdrop of a reduction in the supply of raw materials, components and parts necessary for production lines. The response included the search and development of domestic substitutes, as well as changes in logistics schemes in order to reduce external trade barriers and shortages of key products.
Keywords: construction, capital construction, import substitution, import substitution in construction.

Строительство - одна из ключевых отраслей экономики, фундаментальной задачей которой является ведение в эксплуатацию новых, восстановление старых объектов жилого и коммерческого назначения.

Объектами рынка строительных услуг являются общие строительные работы, возведение зданий из готовых конструкций и работы по монтажу оборудования, а также операции с объектами недвижимости (работы, предшествующие строительству). Субъекты рынка строительных услуг - это участники рынка, с одной стороны, заказчики - потребители услуг (предприятия, общественные организации, местные власти, правительства государств), с другой - строительные организации (различной организационно-правовой формы), которые предоставляют услуги по строительству [1].

Область строительства неразрывно связана с отраслью промышленности. С одной стороны, увеличение размеров строительства зависит от развития сферы промышленности, которая гарантирует его техническую оснащенность: машины, материалы, конструкции, электроэнергию и прочее.

С другой стороны, выполняя для других областей экономики строительно-монтажные работы на основе соглашений подряда, строительные компании неразрывно объединены с деятельностью заказчиков. Ряд других областей выступает по отношению к строительству, как в качестве поставщиков, так и в качестве строительной продукции.

К числу основных факторов, оказывающих сдерживающее влияние на развитие строительной отрасли в современных условиях ведения бизнеса можно отнести:

- высокую стоимость строительных материалов;
- недостаточный уровень платежеспособности населения
- высокий рост банковских кредитов для реализации работ по строительству;
- высокие проценты по ипотечному кредитованию;
- ограниченные объемы источников финансирования сферы строительства;
- высокий уровень конкуренции в отрасли.

Также в современных условиях немалое значение играют вопросы неопределенности, рисков, угроз, присущих процессу усиления взаимозависимости национальных экономик, а также оценки этих угроз в целях выработки адекватных мер по их нейтрализации [2].

Рассмотрим динамику основных показателей строительных организаций РФ на основе данных Федеральной службы государственной статистики (табл. 1).

Таблица 1. Динамика отдельных показателей отрасли экономики «Строительство»

Показатель	2020 г.	2021 г.	2022 г.	2022 г. в % к	
				2020 г.	2021 г.
Валовая добавленная стоимость отрасли экономики «Строительство» млрд руб.	5340,6	5299,6	5963,8	112	113
удельный вес строительства в валовом внутреннем продукте, %	5,4	5,5	5,1	94	93
изменение валовой добавленной стоимости строительства, в % к предыдущему году	98,2	98,0	105,8	108	108
Затраты строительных организаций на производство работ по элементам, в % от общего объема затрат:					
–материальные затраты	54,1	55,4	54,6	101	99
– затраты на оплату труда	22,2	20,0	20,1	91	101
Затраты на один рубль работ, выполненных строительными организациями, коп.	92,0	86,7	85,0	92	98
Сальдированный финансовый результат в строительстве, млрд.руб.	– 29,5	18,6	171,5	–	922
Уровень рентабельности в строительстве, %	4,5	4,2	5,1	113	121
Удельный вес прибыльных организаций в общем числе организаций, %	64,8	66,7	66,7	103	100
Удельный вес полностью изношенных машин и оборудования в строительстве, %	26,5	28,0	25,7	97	92
Удельный вес строительных машин с истекшим сроком службы в общем числе машин в строительных организациях, %	38,9	37,5	36,1	93	96
Ввод в действие зданий:					
число зданий, тыс.	305,5	326,7	403,1	132	123
Ввод в действие объектов жилищного и социально-культурного назначения:					
ввод в действие жилых домов, млн м2 общей площади жилых помещений	82,0	82,2	92,6	113	113
ввод в действие мощностей:					
общеобразовательных организаций, тыс. ученических мест	152,5	138,7	151,3	99	109
дошкольных образовательных организаций, тыс. мест	105,4	97,3	79,9	76	82
больничных организаций, тыс. коек	3,9	4,0	3,2	82	80
амбулаторно–поликлинических организаций, тыс. посещений в смену	21,3	26,6	22,4	105	84
Число зданий, сооружений, находящихся в незавершенном строительстве, тыс.	77,8	80,8	82,4	106	102

Источник: составлено автором по данным [3].

Исследованиями установлено, что валовая добавленная стоимость отрасли в 2022 г. по отношению к уровню 2020 г. увеличилась на 12%, а по отношению к уровню предыдущего 2021 г., напротив увеличилась на 13%. Удельный вес строительства в валовом внутреннем продукте в 2022 г. по отношению к уровню 2020 г. сократился на 6%, а по отношению к уровню предыдущего 2021 г. также уменьшился на 7%. Также исследованиями установлено, что изменение валовой добавленной стоимости отрасли строительства в 2022 г. по отношению к уровню 2020 г. увеличилась на 8%, и по отношению к уровню 2021 г. также прослеживается тенденция к увеличению на 8%. Материальные затраты строительных организаций в 2022 году по отношению к уровню 2020 г. увеличились на 1%, а по отношению к уровню 2021 г. напротив уменьшились на 1%. Затраты на оплату труда строительных организаций в 2022 году по отношению к уровню 2020 г. сократились на 9%, а по отношению к уровню предыдущего 2021 г. увеличились на 1%. Так же исследованиями установлено, что затраты на один рубль работ строительных организаций в 2022 г. по отношению к уровню 2020 г. сократились на 8%, а по отношению к уровню предыдущего 2021 г., уменьшились на 2%. Сальдированный финан-

совый результат в строительстве в 2020 г. был убытком, в 2021 г. строительные организации получили чистую прибыль. В 2022 г. По отношению к 2021 г. результат увеличился на 822%. Исследованиями установлено, что уровень рентабельности в строительстве в 2022 г. По отношению к уровню 2020 г. вырос на 13%, а по отношению к 2022 г. к 2021 г. имел также динамику увеличения на 21%. Удельный вес прибыльных организаций в общем числе организаций в 2022 г. по отношению к 2020 г. вырос на 3%, по отношению к уровню предыдущего 2021 г. удельный вес не изменился. Удельный вес полностью изношенных машин и оборудования в строительстве в 2022 г. по отношению к 2020 г. сократился на 3%, по отношению к 2021 г. - на 8%. Удельный вес строительных машин с истекшим сроком службы в общем числе машин в строительных организациях в 2022 г. по отношению к 2020 г. сократился на 7%, а по отношению к предыдущему 2021 г. на 4 %. Число зданий введенных в эксплуатацию в 2022 г. по отношению к 2020 г. выросло на 32%, по отношению к предыдущему 2021 г. также увеличилось на 23 %. Ввод в действие жилых домов в 2022 г. по отношению к 2020 г. увеличилось на 13%, по отношению к 2021 г. - на 13 %. Так же исследованиями установлено, что ввод в действие мощностей общеобразовательных организаций в 2022 г. по отношению к 2020 г. сократилось на 1%, а по отношению к уровню предыдущего 2021 г., напротив увеличилась на 9 %. Ввод в действие мощностей дошкольных образовательных организаций в 2022 г. по отношению к 2020 г. уменьшилось на 24%, по отношению к уровню 2021 г. – на 18%. Ввод в действие мощностей больничных организаций в 2022 г. по отношению к 2020 г. сократилось на 24%, а по отношению к 2021 г. уменьшилось на 18 %. Ввод в действие мощностей амбулаторно-поликлинических организаций в 2022 г. по отношению к 2020 г. увеличилось на 5%, а по отношению к 2021 г., напротив сократилось на 16 %. Число зданий, сооружений, находящихся в незавершенном строительстве в 2022 г. по отношению к 2020 г. увеличилось на 6%, а по отношению к 2021 г. - на 2 %.

Таким образом, можем отметить, что в 2021 г. наблюдалось снижение основных показателей деятельности строительных организаций в РФ. Данную тенденцию можно связать с ограничениями, введенными из-за коронавирусной инфекции. В 2022 г. наблюдается большой рост в сфере строительства.

Логистический потенциал во многом определяется географическим положением и инвестициями в создание эффективной системы логистики [4]. Нам представляется, что изменение логистических путей по импорту строительных материалов и компонентов можно отнести к числу основных направлений развития в сфере строительства. Особое внимание должно быть уделено переориентации импортных поставок строительных материалов на отечественное производство.

Практический опыт свидетельствует о тенденции повышения стоимости базовых строительных материалов: согласно Росстату, за период с января по декабрь 2022 года, стоимость цемента увеличилась на 19,1%, песка на 8,8% и бетона на 13,8% по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года. К концу того же года ценовая динамика на большинство материалов стабилизировалась. Однако доля импортных материалов в общем объеме строительных материалов остается достаточно низкой, составляя лишь 4% по данным Минпромторга РФ [4]. Зависимость от импорта наглядно демонстрируется в сфере отделочных материалов как керамика и керамогранит, а также в области инженерного оснащения. Доля импорта в определенных видах строительной техники достигает крайне высоких показателей – погрузчики и экскаваторы импортируются на 90% и 80% соответственно, а некоторая специализированная техника – на 100%.

Таким образом, прослеживается необходимость в сосредоточении усилий на увеличение доли отечественного производства в строительстве с целью сокращения доли импорта в ключевых сегментах.

В рамках национальных мер по стимулированию замещения зарубежных изделий местной продукцией представители федеральных органов власти подчёркивают значительный

прогресс строительного сектора в данной области. Локализация промышленного выпуска строительных материалов и техники достигла внушительного уровня, что считается благополучным обстоятельством [2]. Продукция для фундаментальных строительных нужд – бетон, разнообразные растворы, а также определённая спецтехника – в настоящее время имеет почти полностью отечественное происхождение. Кроме того, реализуется метод параллельного импорта, что позволяет включать в строительный процесс продукцию, произведённую в Республике Беларусь, Казахстане, Китае, Турции и Иране.

С целью повышения конкурентоспособности экономики в России ведётся активная политика импортозамещения. Особое внимание уделяется тем сегментам строительного рынка, которые находятся в состоянии повышенной зависимости от импорта – это касается отделочных и конструкционных материалов, инженерного оборудования, механизмов и транспортных средств, а также оборудования для изготовления строительных материалов и составных частей к ним. Заметим, что иностранные компоненты занимают приблизительно 4% в структуре строительных материалов.

Политика импортозамещения в строительной отрасли включает в себя с одной стороны меры, применяемые для замены зарубежной продукции отечественными аналогами, а с другой стороны, включает в себя особое внимание к развитию технологий производства в строительстве для дальнейшего самостоятельного создания конкурентоспособного продукта. Такой подход в политике должен сосредоточить основное внимание на устранении тех трудностей, с которыми сталкиваются национальные производители, что станет залогом устойчивого развития строительной области в условиях мировой экономики.

Научный руководитель: к.э.н., доцент, доцент кафедры «Экономическая безопасность, анализ и учет», РГРТУ Карпунина Е.В.

Библиографический список

1. Еликбаев К., Особенности развития рынка строительных услуг в мире и России / К.Еликбаев// Annali d'Italia: научн. журнал / Италия, 2020. Вып.10. – С.72-78.
2. Официальный сайт Минстроя России – Режим доступа: <https://www.minstroyrf.gov.ru/docs/143878/> – Дата доступа: 22.02.2024.
3. Федеральная служба государственной статистики. URL: Официальный сайт Росстат России – Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru> – Дата доступа: 22.02.2024.
4. Официальный сайт Минпромторг России. URL: – Режим доступа: <https://minpromtorg.gov.ru> – Дата доступа: 22.02.2024.

УДК 339.9; ГРНТИ 72.15.29

СОБЛЮДЕНИЕ ПРИНЦИПОВ ESG ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ.

А.Ю. Карпунин, Е.В. Карпунина

*Рязанский государственный радиотехнический университет имени В.Ф. Уткина,
Российская Федерация, Рязань, aukarpunin@mail.ru, elenakarpunina@mail.ru*

Аннотация. В данной научной статье исследуются вопросы соблюдения принципов ESG при осуществлении внешнеэкономической деятельности хозяйствующими субъектами. Авторы анализируют, какие вызовы и возможности возникают для организаций при интеграции принципов ESG в свою внешнеэкономическую стратегию. Авторы определяют основные точки роста при соблюдении принципов ESG. Предложены общие критерии оценки соответствия организации принципам ESG.

Ключевые слова: ESG, внешнеэкономическая деятельность, устойчивое развитие, корпоративная социальная ответственность.

COMPLIANCE WITH THE PRINCIPLES OF ESG IN THE IMPLEMENTATION OF FOREIGN ECONOMIC ACTIVITY

A.Y. Karpunin, E.V. Karpunina

Ryazan State Radio Engineering University named after V.F. Utkin,
Russia, Ryazan, aukarpunin@mail.ru, elenakarpunina@mail.ru

The summary. This scientific article examines the issues of compliance with the principles of ESG in the implementation of foreign economic activity by business entities. The authors analyze what challenges and opportunities arise for organizations when integrating ESG principles into their foreign economic strategy. The authors identify the main points of growth in compliance with the principles of ESG. General criteria for assessing the organization's compliance with the ESG principles are proposed.

Keywords: ESG, foreign economic activity, sustainable development, corporate social responsibility.

На протяжении последних нескольких лет и до настоящего времени, тема устойчивого развития остается актуальной во всем мире в контексте современного бизнеса. Нестабильная обстановка в политической, экономической и социальной сферах вызванная различными факторами, в том числе пандемией COVID-19, локальными конфликтами, взаимном введением санкций и ограничений вывела повестку устойчивого развития на новый уровень. На государственном и организационном уровне возникла необходимость в разработке новых механизмов регулирования направленных на изменение с учетом новых реалий.

Внешняя торговля для Российской Федерации всегда была и традиционно остается одним из важнейших факторов ее экономического роста [4].

Концепция устойчивого развития организации предполагает с одной стороны экономический рост, а с другой, сохранение окружающей среды и решение социальных проблем. То есть возникает потребность в нахождении баланса между экономическим, экологическим и социальным развитием. Организации, осуществляющие внешнеэкономическую деятельность, сталкиваются с необходимостью учитывать не только экономический, но и экологический и социальный аспекты своей деятельности.

В международной теории и практике, концепция устойчивого развития включает соблюдение экологических, социальных и управленческих факторов ((Environmental, Social, Governance (ESG)), соблюдение которых при осуществлении внешнеэкономической деятельности становится все более значимым особенно, в условиях глобализации и увеличения конкуренции.

Соблюдение принципов ESG при осуществлении внешнеэкономической деятельности становится все более значимым аспектом для компаний в условиях глобализации и увеличения конкуренции.

Особое внимание следует обратить на то, что введенные в отношении России санкции стали барьером для осуществления внешнеэкономической деятельности. Многим российским компаниям, занимающимся внешнеэкономической деятельностью в сжатые сроки пришлось не только модернизировать производство и развивать новые продукты, но переориентировать бизнес на новые рынки учитывая торгово-экономические, политические, социальные, религиозные и культурные особенности регионов присутствия. Как правило, международное присутствие всегда связано более высоким уровнем конкуренции, поэтому все изменения от процесса производства, логистики, финансов должны учитывать принципы (ESG)

В настоящее время в России последовательно формируется инфраструктура по всем направлениям, которые включает в себя ESG повестка. При этом, все больше хозяйствующих субъектов уделяет внимание устойчивому развитию на основе учета принципов ESG при выстраивании отношений с зарубежными партнерами.

Нам представляется, что интеграция принципов ESG в стратегию развития хозяйствующих субъектов ориентированных на экспорт будет служить не только дополнительным фактором определяющим конкурентоспособность, но и способствовать устойчивому росту

деловой репутации хозяйствующего субъекта как ответственного участника рынка и стоимости организации в будущем.

Кроме того, учет экологических и социальных аспектов при ведении бизнеса с ориентиром на внешнеэкономическую деятельность позволяет снизить риски при взаимодействии с потенциальными партнерами.

Поиск оптимальных инструментов развития региональной внешнеэкономической деятельности – стратегическая задача как государства, бизнеса, так и научного сообщества [1].

Таким образом, можно отметить, что тренд на устойчивое развитие становится не только составной частью национальной стратегии развития, но и позволяет сформировать основу для собственной ESG-стратегии организации.

Изменение геополитической обстановки оказывает влияние на ведение внешнеэкономической деятельности организаций и возможное смещение ориентиров при соблюдении принципов ESG.

Если в 2021 году наблюдалась ориентация на экологический вопрос, то в 2022 году произошла смена акцентов на социальные проблемы [2].

Такое изменение было обусловлено уходом иностранных компаний и ростом безработицы. Однако 2023 год характеризовался экономическим ростом связанным с быстрым замещением ушедших компаний и высоким спросом на трудовые ресурсы со стороны предприятий оборонно-промышленного комплекса. Все это в будущем может повлиять на смещение в сторону управленческого фактора, который обеспечивал бы повышение эффективности деятельности организаций и экономический рост. Не смотря на то, что большинство хозяйствующих субъектов находятся в условиях постоянных изменений, обеспечить устойчивое развитие в долгосрочной перспективе может только учет всех принципов ESG.

Смена направления внешнеэкономической деятельности российских компаний с запада на восток, также накладывает свой отпечаток на реализацию ESG повестки на уровне государства и экономических субъектов.

Необходимо отметить, что правовая база введения стандартов ESG в азиатских странах достаточно развита и продолжает совершенствоваться. Все страны при разработке программ трансформации экономики учитывают ESG-факторы, которые отражают социальные и экологические вызовы, стоящие перед ними [3].

Особое внимание в этих странах уделяется экологической повестке и данный факт нельзя оставлять без внимания при формировании стратегии отечественными компаниями ориентированными на экспорт продукции.

Исследование влияния соблюдения принципов ESG на внешнеэкономическую деятельность позволяет выявить ключевые точки роста хозяйствующих субъектов, которые могут повлиять на результативность бизнеса, его репутацию и отношения с заинтересованными сторонами. Анализ этих аспектов будет способствовать организациям лучше понять важность интеграции принципов ESG в свою стратегию для достижения устойчивого развития и социальной ответственности.

Нам представляется, что ориентир на принципы ESG позволит хозяйствующим субъектам:

- повысить устойчивость развития бизнеса;
- сформировать дополнительный спрос на продукцию на внутреннем и внешнем рынке;
- улучшить финансовый результат организации;
- повысить инвестиционную привлекательность и при необходимости привлечь дополнительные источники финансирования;
- создать дополнительную мотивацию для действующих и новых сотрудников.

На сегодняшний день отсутствует единый методологический подход к оценке соответствия организации принципам ESG как на национальном уровне, так и международном. Однако, различные независимые агентства, опираясь на свою компетенцию, формируют различные критерии оценки, опираясь на экологические, социальные и управленческие факторы. Качест-

венный и количественный состав предлагаемых критериев может зависеть от организационной характеристики организации, вида продукции, сферы деятельности, местоположения и др.

Независимые агентства формируют рейтинги, проводя оценку компаний. Критерии оценки обычно формируются в разрезе экологических, социальных и управленческих факторов. Количество факторов может быть достаточно большим и ограничивается необходимостью получения итогового результата.

Обзор научной литературы позволил нам сформировать следующие общие критерии оценки соответствия организаций принципам ESG.

1. Фактор окружающей среды (экологический):

- экологическая политика организации;
- учет показателей негативно влияющих на окружающую среду;
- сокращение потребляемых ресурсов.

2. Общественный фактор (социальной ответственности):

- отношение организации к персоналу;
- отношения организации с поставщиками;
- отношения организации с клиентами.

3. Фактор корпоративного управления:

- прозрачной отчетности;
- эффективность менеджмента;
- формирование системы управления рисками.

Таким образом, интеграция принципов ESG становится ключевым элементом успешной внешнеэкономической стратегии в глобальном мире. Соблюдение принципов ESG в перспективе позволит хозяйствующим субъектам, ориентированным на внешнеэкономическую деятельность улучшить деловую репутацию, повысить уровень инвестиционной привлекательности, минимизировать риски и обеспечить устойчивое развитие. Кроме того, учёт соблюдения принципов ESG позволит оценить степень влияния отдельных компаний на экологическое и социальное развитие.

Библиографический список

1. Баранова, А. Ф. Следование принципам ESG как фактор устойчивого развития внешнеэкономической деятельности Владимирской области / А. Ф. Баранова, О. С. Кулакова, Д. Д. Игнатов // Вестник университета. – 2022. – № 3. – С. 59-67. – DOI 10.26425/1816-4277-2022-3-59-67. – EDN GLLMIO.
2. Сагайдачная, Е. Н. Внешнеэкономическая деятельность в период санкций-2022 и ESG-повестка / Е. Н. Сагайдачная, А. О. Ермакова // Социальное предпринимательство и корпоративная социальная ответственность. – 2023. – Т. 4, № 1. – С. 9-20. – DOI 10.18334/social.4.1.116981. – EDN VENULW.
3. Стародубцева, Е. Б. ESG-развитие российских компаний: ориентир на рынки Азиатско-Тихоокеанского региона и Ближнего Востока / Е. Б. Стародубцева, М. Б. Траченко // Вестник университета. – 2023. – № 5. – С. 105-112. – DOI 10.26425/1816-4277-2023-5-105-112. – EDN RMEQED.
4. Карпунина, Е. В. Учет, анализ и правовое регулирование внешнеэкономической деятельности / Е. В. Карпунина, А. Ю. Карпунин; Министерство науки и высшего образования Российской Федерации, Рязанский государственный радиотехнический университет им. В.Ф. Уткина. – Рязань : Рязанский государственный радиотехнический университет им. В.Ф. Уткина, 2023. – 164 с. – ISBN 978-5-7722-0368-2. – EDN RUPZDC.

УДК 339.5; ГРНТИ 72.21

УПРАВЛЕНИЕ ВАЛЮТНЫМИ РИСКАМИ В ОРГАНИЗАЦИИ

В.Е. Киншаков

*Рязанский государственный радиотехнический университет имени В.Ф. Уткина,
Российская Федерация, Рязань, vlad.kinshakov@mail.ru*

Аннотация. В данной статье рассматривается проблема валютных рисков и методов их минимизации во внешнеэкономической деятельности предприятий. Автор приводит различные подходы к управлению валютными рисками, такие как избегание риска, защита от риска, передача риска и другие. Определены способы управления валютными рисками. Представлена система комплексной оценки валютных рисков компании при разработке экспортного проекта.

Ключевые слова: риски организации, валютные риски, внешнеэкономическая деятельность, форекс-опционы, форвардные контракты, диверсификация.

MANAGEMENT OF CURRENCY RISKS IN THE ORGANIZATION

V.E. Kinshakov

*Ryazan State Radio Engineering University named after V.F. Utkin,
Russia, Ryazan, vlad.kinshakov@mail.ru*

Abstract. This article discusses the problem of currency risks and methods of minimizing them in the foreign economic activity of enterprises. The author cites various approaches to managing currency risks, such as risk avoidance, risk protection, risk transfer, and others. The methods of managing currency risks are defined. The system of comprehensive assessment of the company's currency risks in the development of an export project is presented.

Keywords: risks, currency risks, foreign economic activity, forex options, forward contracts, diversification.

В современном мире хозяйствующие субъекты все чаще сталкиваются с различными рисками и угрозами собственной экономической безопасности. Риск – это вероятность наступления определенного события, которое может оказывать негативное влияние на достижение установленных целей [1, с.14].

Негативное влияние может проявляться в:

- упущенной выгоде;
- убытке (потеря собственных средств);
- отсутствии результата;
- недополученном доходе или прибыли;
- событии, которое может привести к убыткам или недополучению доходов в будущем.

Вместе с тем, несмотря на значительные потери, которые несет в себе риск, он также является источником получения прибыли и стимулом развития предпринимательской деятельности [4, 6]. В современных условиях ведения бизнеса имеют место различные классификации рисков, в том числе по сфере их возникновения (рис. 1) [1, с.20].

Данные риски могут оказывать существенное влияние на хозяйственную деятельность организации как по отдельности, так и в совокупности.



Рис. 1. Классификация рисков организации

Рассмотрим влияние валютного риска (табл. 1) на финансовые результаты компаний, занимающихся международной деятельностью. Этот риск особенно заметен, когда большая часть сделок между участниками из разных стран осуществляется с отсрочкой платежа и регулируется законодательством и деловыми обычаями каждой страны.

Исследованиями установлено, что валютный риск – это риск, связанный, прежде всего, с изменениями валютных курсов, который может привести к финансовым потерям и даже убыткам компании, в результате неблагоприятного изменения стоимости активов или ожидаемых денежных потоков в следствии волатильности курсов валют.

Таблица 1. Отдельные подходы к определению понятия «валютный риск»

Автор	Определение
Головань С. А.	Валютный риск - это вероятность реализации одного или нескольких событий из-за изменения обменных курсов или действий государственных органов, объектом которых являются валютные ценности, приводящие к положительному или отрицательному изменению экономического положения субъекта хозяйствования [3, с.73].
Жулева О. И.	Валютный риск – это вероятность убытков от изменения обменных курсов в процессе внешнеэкономической деятельности, инвестиционной деятельности в других странах, а также при получении экспортных кредитов [2, с.75].
Омельянович Л. А.	Валютный риск – это вероятность потерь из-за изменения стоимости активов или будущих денежных потоков в связи с неблагоприятным изменением курса одной валюты по отношению к другой [5, с.79].

Валютный риск возникает не только у международных компаний, которые ведут различные виды деятельности за пределами своей страны, но и у национальных компаний, не имеющих транснационального статуса, но осуществляющих международные экономические операции. Например, такой риск может возникнуть при продаже товаров или услуг за рубеж или при получении кредита в иностранной валюте от зарубежного банка. На сегодняшний день можно выделить разные критерии классификации валютного риска, но чаще в экономической литературе встречаются такие виды валютного риска как операционный, трансляционный и экономический.

1. *операционный валютный риск* - отражает возможность потери или уменьшения прибыли из-за изменения обменного курса, влияющего на ожидаемую выручку от продажи товаров.

2. *трансляционный валютный риск* – чаще имеет место, когда у головной компании есть дочерние предприятия или филиалы за рубежом. Риск связан с возможным несоответствием между активами и пассивами компании, которые пересчитываются в разные валюты.

3. *экономический валютный риск* - выражает вероятность отрицательного влияния обменного курса на финансовое положение компании. Этот тип риска особенно ощущается в странах, зависимых от импорта. Например, если производство товаров зависит от импортных компонентов, увеличение стоимости иностранных валют по отношению к национальной валюте может сделать продукцию менее конкурентоспособной [4, с.186].

Нейтрализация влияния валютных рисков на торговые операции - это стандартная процедура при управлении внешнеэкономической деятельностью на предприятиях. Существуют различные методы (способы) управления рисками, включая:

1. Избежание риска или отмена проекта - может быть использован, когда существует большая вероятность того, что обязательства по сделке не будут выполнены ввиду, например, политической обстановки в странах;

2. Защита от риска с помощью страхования - это метод, при котором компании обращаются к специализированным страховым компаниям, которые предоставляют услуги по страхованию различных рисков, таких как политические или предпринимательские риски и другие. Хеджирование как способ управления рисками используется, например, при работе с валютой, когда курс фиксируется через валютных или товарных брокеров для будущих расчетов;

3. Риск-менеджмент. Подразумевает заключение дополнительных договоров и соглашений с бизнес-партнерами, которые определяют ответственность за нарушение договоренностей, например, за задержку поставки или оплаты;

4. Риск можно уменьшить, распределив заказы между несколькими поставщиками, что снижает риск недопоставки товара (диверсификация поставщиков). Также можно запланировать получение средств от нескольких покупателей, чтобы поддерживать приемлемый уровень оборачиваемости средств в расчетах;

5. Передача риска в качестве метода управления риском подразумевает заключение дополнительных соглашений и договоров с третьими сторонами, по которым риск передается таким третьим сторонам. Например, заключение договора на предоставление транспортно-экспедиторских услуг и т. д.

Рассмотрев методы управления валютными рисками, можно сделать вывод о том, что несмотря на значительные потери, которые несет в себе риск, он также может стимулировать организацию на развитие и получение прибыли независимо от внешних условий.

Одним из основных способов управления валютными рисками является диверсификация. Этот метод заключается в том, что компания использует несколько валют для проведения своих операций, что позволяет снизить влияние колебаний курсов на финансовое положение организации.

Еще одним способом управления валютными рисками является использование форекс-опционов. Форекс-опционы представляют собой контракты, которые позволяют компаниям защитить свои активы от неблагоприятных изменений курсов валют.

Также компании могут использовать форвардные контракты для защиты от валютных рисков. Форвардные контракты позволяют заблокировать текущий обменный курс на будущие сделки, что помогает избежать потерь от колебаний курсов. Однако, следует помнить, что форвардные контракты могут быть дорогими и требуют определенных знаний для правильного использования.

Нам представляется, что для оценки валютных рисков компании может быть использована следующая модель (рис. 1). Представленный вариант модели ориентирован на экспортную деятельность компании, и имеет место на этапе разработки экспортного проекта. Модель может быть применена и для других видов внешнеэкономических связей, с последующим уточнением и дополнением по каждому выделенному пункту.



Рис. 1. Система комплексной оценки валютных рисков компании при разработке экспортного проекта
Источник: составлено автором.

Таким образом, управление валютными рисками является важной частью финансовой стратегии любой компании. Успешное управление валютными рисками поможет минимизировать потери от колебаний курсов валют и обеспечит финансовую стабильность компании.

Научный руководитель: к.э.н., доцент, доцент кафедры «Экономическая безопасность, анализ и учет», РГРТУ Карпунина Е.В.

Библиографический список

1. Синявский Н. Г. Предпринимательские риски в российской экономике : учебное пособие для магистратуры / Н. Г. Синявский, В. В. Земсков. — Москва : Прометей, 2021. — 408 с.
2. Внешнеэкономическая деятельность / Е.В. Карпунина, А.Ю. Карпунин, Н.Г. Гаджиев, С.А. Коноваленко. — Москва: Издательский Дом «Инфра-М», 2024. — 265 с.
3. Головань С. А. Управление финансовыми (страховыми, налоговыми и иными) рисками с системе экономической безопасности : учебное пособие / С. А. Головань. — Иркутск : ИрГУПС, 2019. — 96 с.
4. Жулева О. И. Финансовый менеджмент и управление финансовыми рисками : учебное пособие / О. И. Жулева. — Санкт-Петербург : СПбГУП, 2020. — 99 с.
5. Омелянович, Л. А. Корпоративные финансовые риски : учебное пособие / Л. А. Омелянович. — Донецк : ДонНУЭТ имени Туган-Барановского, 2019. — 137 с.
6. Карпунин А.Ю., Карпунина Е.В. Риск в предпринимательской деятельности / А.Ю. Карпунин, Е.В. Карпунина // Экономика и предпринимательство. — 2018. — № 1(90). — 417-419 с.

СОДЕРЖАНИЕ

ИНФОРМАЦИЯ О VII МЕЖДУНАРОДНОМ ФОРУМЕ «СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В НАУКЕ И ОБРАЗОВАНИИ» СТНО-2024».....	3
МЕЖДУНАРОДНАЯ НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ «СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В НАУКЕ И ОБРАЗОВАНИИ. ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ».....	6
Секция «БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ, АНАЛИЗ И АУДИТ»	6
Парушина Н.В. Оперативный анализ трудовых ресурсов и занятости в предпринимательской сфере в регионах России.....	6
Вавилкина Н.А. Особенности аудита на малых предприятиях.....	9
Томина Н.М. Финансовое просвещение - условие необходимое, но достаточное ли для воспитания финансовой культуры?	13
Митина А.Д. Организация учета в системе управления учреждений государственного сектора.....	21
Калинкина А.А., Скрипкина О.В. Управление ликвидностью единого казначейского счета.....	26
Смирнова М.В. Организация и осуществление внешнего контроля аудиторской деятельности.....	30
Жирухина А.Н. Организация и осуществление бюджетного мониторинга участников системы казначейских платежей.....	32
Бычкова О.А., Скрипкина О.В. Совершенствование информационного обеспечения для проведения анализа бухгалтерской финансовой отчетности с целью выявления рисков экономической безопасности хозяйствующего субъекта.....	36
Мартынова О.В. Автоматизированная упрощенная система налогообложения: обзор законодательства и практики правоприменения.....	41
Чуканова Е.С. Функции налогов и их реализация в период современного экономического развития в Российской Федерации.....	44
Куприянов Д.С. Рынок бухгалтерских программ в России: существующие проблемы и тенденции развития..	48
Киселева О.В., Аверина Е.Г., Юрьева А.Д. Развитие бухгалтерского учёта в цифровой экономике России.....	52
Киселева О.В., Гаврюнин А.С. Инвестиционная недвижимость: особенности бухгалтерского учета.....	55

Писцов Д.А.

Актуализация методических аспектов учетно-аналитического обеспечения управления оборотными активами.....59

Секция «ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ»..... 64**Михеев А.А.**

Информационные технологии проведения мониторинга состояния здоровья пациентов в рамках реализации региональной проектной работы цифровизации системы здравоохранения.....64

Чемоданов А.Н.

Экономические риски в деятельности хозяйствующего субъекта.....69

Чепик С.Г., Чепик О.В.

Программно-целевой подход к развитию отраслей и территорий.....74

Митенкова А.Е., Гаврилова Т.М., Гаврилов М.В.

Анализ конкурсного отбора проектов ВИЭ в 2023 году.....77

Торженева Т.В.

Современное состояние экономической безопасности Рязанской области.....82

Журавлёва Т.А.

Процессы выявления и документирования риска ликвидности кредитной организации.....87

Чеглакова С.Г.

Контрольно-аналитические процедуры инвестиционной деятельности хозяйствующего субъекта в обеспечении экономической безопасности.....91

Чеглакова С.Г., Корябина О.Г.

Дебиторская задолженность в оценке кредитного риска.....95

Веселова С.В.

Алгоритм аналитических процедур контроля над расчетами с поставщиками и подрядчиками в прогнозировании угроз экономической безопасности.....100

Рыжова Е.С.

Финансовая устойчивость как фактор экономической безопасности организации.....104

Пак П.М.

Макро-, мезо- и микроуровни экономической безопасности и механизм их взаимосвязи.....107

Федюкина Ю.С.

Аналитические возможности финансового анализа в оценке микроэкономических процессов.....110

Карелина К.В.

Влияние внутренних и внешних факторов на финансовую устойчивость хозяйствующего субъекта.....115

Пичужкин Д.В.

Налоговые преступления как угроза обеспечения экономической безопасности государства.....119

Кузовкина И.Е.

Ликвидность и платежеспособность: сущность, значение и влияние на экономическую безопасность хозяйствующих субъектов..... 124

Волкова Ю.А.

Управление дебиторской задолженностью в обеспечении экономической безопасности хозяйствующего субъекта..... 127

Великоцкий А.И.

Рентабельность заемного капитала как аналитический критерий нивелирования угроз экономической безопасности..... 131

Шумкин Н.А.

Проблемы и решения вопросов экономической безопасности Рязанского региона..... 135

Гладникова А.Р.

Антикризисное управление экономического субъекта..... 139

Матросов С.А.

Стратегия повышения экономической безопасности Рязанского региона..... 143

Секция «ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ»..... 148

Лазарев Д.Н.

Итоги внешней торговли России со странами СНГ..... 148

Муталиев М.Я.

Особенности развития внешнеторговой деятельности Московской области..... 152

Левощин Т.А.

Итоги внешней торговли России с основными странами (по данным ФТС по группам стран) 157

Разваляева В.М.

Товарная структура внешнеторговой деятельности Рязанской области: тенденции и перспективы развития..... 162

Карпунина Е.В., Карпунин А.Ю.

Инкотермс 2020: специфика применения..... 167

Лахтикова А.Р.

Анализ внешней торговли России с основными странами..... 170

Метликина А.В.

Обеспечение экономической безопасности бизнеса при экспорте продукции..... 175

Смирягина Л.Ф.

Оценка экспортного потенциала региона при реализации товаров..... 179

Кузин В.С.

Развитие внешнеэкономической деятельности как фактор роста хозяйствующего субъекта 183

Нечушкина Е.О.

Анализ средних экспортных цен на отдельные товары..... 187

Смутина Е.И.

Риски при осуществлении внешнеэкономической деятельности..... 192

Князькова А.Г.

Параллельный импорт: обзор законодательства и практика правоприменения..... 196

Добина Ю.Е.

Современное состояние основных фондов в условиях международной торговли..... 199

Старостина К.С.

Международное сотрудничество в области охраны атмосферного воздуха..... 204

Березнева М.С.

Тенденции развития финансового рынка в России..... 207

Маркина А.С.

Импортозамещение в строительстве..... 212

Карпунин А.Ю., Карпунина Е.В.Соблюдение принципов ESG при осуществлении
внешнеэкономической деятельности.....216**Киншаков В.Е.**

Управление валютными рисками в организации..... 220

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В НАУКЕ И ОБРАЗОВАНИИ**Научное издание****В 10 томах****Том 8**

Под общей редакцией О.В. Миловзорова.

Подписано в печать 15.06.24. Формат 60х84 1/8.

Бумага офсетная. Печать офсетная.

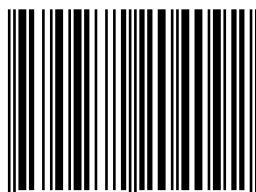
Гарнитура «Times New Roman».

Усл. печ. л..

Тираж 100 экз. Заказ №.

Рязанский государственный радиотехнический университет,
Редакционно-издательский центр РГРТУ,
390005, г. Рязань, ул. Гагарина, д. 59/1.

ISBN 978-5-7722-0409-2



9 785772 204092 >